

ГОУ ВПО «ДОНЕЦКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
ЧОУ ВО «ТАГАНРОГСКИЙ ИНСТИТУТ УПРАВЛЕНИЯ И ЭКОНОМИКИ»
ГОУ ВО ЛНР «ЛУГАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ»
ГОУ ДПО «ДОНЕЦКИЙ РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ИНСТИТУТ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО
ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ»



МАТЕРИАЛЫ

II Международной научно-практической конференции

«Географические и экономические исследования в контексте устойчивого развития государства и региона»

*Посвящается 40-летию кафедры
национальной и региональной экономики*



12 – 13 ноября 2020 г.

Донецк

УДК 332.1[911:001.8+33:001.8]

ББК У04я431

Редакционный коллектив:
Полшков Ю. Н., Половян А. В.,
Краснова В. В., Лукьянченко Н. Д.
Ибрагимхалилова Т. В., Шилец Е. С.
Некрасова О. Л., Кошелева Е. Г., Трошкин А. В.
Кужелева А. А.

*Рекомендовано к печати Ученым советом
Экономического факультета
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
Протокол от №...*

Г351 Географические и экономические исследования в контексте устойчивого развития государства и региона: Материалы II Международной научно-практической конференции (Донецк, 12 – 13 ноября 2020 г.) / под общей редакцией Е. Г. Кошелевой. – Донецк: Изд-во ДонНУ, 2020 – 366 с.

Ответственность за содержание статей, аутентичность цитат, правильность фактов и ссылок несут авторы статей.

©Коллектив авторов, 2020 г.

©ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», 2020 г.

Уважаемые участники конференции!

Экономический факультет ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» является флагманом экономического образования и кузницей кадров хозяйственного комплекса Донецкой Народной Республики. Благодаря профессорско-преподавательскому составу, проводится масштабная научно-исследовательская работа, развиваются новые направления подготовки студентов.

В этом году конференция **«Географические и экономические исследования в контексте устойчивого развития государства и региона»** приурочена к **40-летию** кафедры «Национальная и региональная экономика», история которой начиналась с общеуниверситетской кафедры «Экономической географии». Поддерживая традиции, в настоящее время исследования направлены на обеспечение устойчивого социально-экономического развития Донбасса, построения и усовершенствования экономической системы общества, проведения эффективного реформирования административно-территориального устройства и сбережения экосистемы.

Уверена, что проведение данной Конференции даст возможность ученым, и практикам, экспертам и общественным деятелям ознакомиться с новыми научными достижениями, обменяться профессиональным опытом, объединить теоретические подходы к решению актуальных проблем с практикой, определиться с дальнейшими направлениями своей научной и профессиональной деятельности.

Желаю кафедре национальной и региональной экономики развития, плодотворных научных идей, а всем участникам Конференции эффективной работы, конструктивного диалога и полезного взаимодействия!

Ректор ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»,

доктор физико-математических наук, профессор

С. В. Беспалова

Дорогие коллеги!

Для меня большая честь приветствовать участников 2-й Международной научно-практической конференции **«Географические и экономические исследования в контексте устойчивого развития государства и региона»**. В современных и далеко непростых условиях возрастает роль образования и науки в создании условий для реализации молодежью общественно значимых инициатив. Во все времена университеты символизировали высокий уровень развития культуры, науки согласованных социальных взаимодействий, выполняли просветительскую функцию.

Наука и педагогика не терпят пессимистов, равнодушных и случайных людей. В вузах каждый год исчезают устаревшие и появляются новые дисциплины. В условиях цифровизации и высокой доступности информации наиболее ценными качествами становятся: критическое мышление, креативность, способность к творческому осмыслению имеющейся информации и умение создавать и синтезировать новые идеи и решения, умение продуктивно взаимодействовать с коллегами, находить единомышленников, видеть общие цели. И всегда молодежь пытливо ищет ответы на возникающие у них вопросы.

Уверена, что ваша Конференция предоставит широкую площадку для обмена мнениями и знаниями по многим актуальным вопросам и проблемам.

Искренне желаю всем участникам конференции продуктивной работы!

С уважением,

доктор географических наук, профессор

И. А. Родионова (Москва)

Уважаемые участники конференции!

Искренне приветствую участников и гостей конференции, которая уже второй год объединяет отечественных и зарубежных представителей науки, образования, управленцев и профильных специалистов.

Стремление участников конференции обсудить вопросы совершенствования программных механизмов стабильного развития государства и региона составляет стратегически важную задачу в условиях закрепления государственного суверенитета Донецкой Народной и Луганской Народной Республики.

Актуальная тематика и солидный состав участников позволяют говорить о конференции как об одном из значимых и авторитетных научно-практических мероприятий в Донецкой Народной Республике, привлекших внимание международной общественности.

В рамках конференции дистанционно пройдут открытые содержательные дискуссии по широкому кругу актуальных проблем современной географической и экономической наук в контексте устойчивого развития государства и региона. Определенно итогом этой работы станут новые идеи и подходы к решению наиболее острых экономических и социальных проблем, которые ставит перед нами современный мир.

Уверена, что конференция пройдет с успехом, будет содействовать укреплению международного научного сотрудничества, а ее результаты найдут воплощение на практике.

Желаю Вам, дорогие друзья, плодотворной работы и всего наилучшего.

*И. о. ректора Государственного
образовательного учреждения
высшего образования
Луганской Народной Республики
«Луганский государственный
педагогический университет»*

Ж. В. Марфина

***Уважаемые участники II Международной научно-практической
конференции «Географические и экономические исследования в контексте
устойчивого развития государства и региона»!***

Сегодня интеграция в различных сферах и на различных уровнях является решающим фактором лидерства, конкурентоспособности и успеха регионов и государства в целом. Знания и компетенции, приобретенные в результате учебной работы и научных исследований, способность генерировать новые идеи и воплощать их, – вот, что ждут от выпускников высших учебных заведений, которых мы готовим.

Выражаю надежду, что активные дискуссии состоятся по всем заявленным направлениям работы конференции и станут стимулом для дальнейшего профессионального роста всех участников!

Ректор

ЧОУ ВО «Таганрогский институт

управления и экономики»

д-р экон. наук, профессор

C. Ю. Аваков

Уважаемые участники II Международной научно-практической конференции «Географические и экономические исследования в контексте устойчивого развития государства и региона», продолжая научную традицию по изучению географических и экономических особенностей Донецкой Народной Республики, Вы выполняете серьезную стратегическую задачу регионального масштаба.

Актуальной проблемой сегодняшнего дня является развитие индустриальной и промышленной сферы нашей Республики, которое возможно при условии научного подхода к вопросу использования природных ресурсов Донецкого края.

В процессе работы конференции, у Вас есть возможность изучить передовой международный опыт по вопросам стратегического и социально-экономического развития региона, изучить педагогический опыт обучения молодого поколения современным географическим и экономическим знаниями. Формирование грамотных специалистов - владеющих современными знаниями, имеющих активную жизненную позицию, нравственные принципы и духовные ценности, является залогом устойчивого развития государства.

Уважаемые участники конференции, мы желаем Вам плодотворной, творческой работы и дальнейших научных достижений во благо процветания и развития Донецкой Народной Республики. Мира и добра Вам, крепкого здоровья и уверенности в завтрашнем дне.

*И.о. ректора
Донецкого республиканского
института дополнительного
педагогического образования
д.пед.н., доцент*

Л.А. Деминская

***Уважаемые участники конференции,
коллектив кафедры «Национальная и региональная экономика»!***

Поздравляем коллектив кафедры «Национальная и региональная экономика» с
40-летием!

Вы – уникальны в Республике, поскольку храните истоки и продолжаете традиции «Экономической географии». Успех стратегии развития государства зависит от гармоничного сочетания общества и природы.

Работы коллектива кафедры способствуют современному образованию в области устойчивого развития, охраны природы, исследований в области «зеленой экономики» и формированию нового взгляда на природоохранные территории.

Желаем вам успехов в стратегическом выборе направлений исследований, крепкого здоровья коллективу и расширения географии друзей и единомышленников!

*Врио директора филиала
Федерального государственного
бюджетного учреждения науки
«Федеральный научный центр биоразнообразия
наземной биоты Восточной Азии»
Дальневосточного отделения РАН
«Горнотаежная станция им. В. Л. Комарова»,
г. Уссурийск, Приморский край, РФ*

Титова М. С.

Дорогие друзья!

Уссурийское местное отделение Русского географического общества от всей души поздравляет коллектив кафедры с 40-летним юбилеем!

Донецкие географы давно являются гордостью нашей науки! Мы верим в развитие и процветание Донбасса! И, как говорят на Дальнем Востоке: «Семь футов под килем – кафедре и университету!

*Председатель Уссурийского МО ПКО
Русского географического общества
Общества изучения Амурского края*

Мезенцев А. Л.

Секция «Физико-географические аспекты устойчивого развития государства и региона»

УДК 581.9:581

К ВОПРОСУ О СОХРАНЕНИИ, ИСПОЛЬЗОВАНИИ И РАЗНООБРАЗИИ РАСТИТЕЛЬНОГО МИРА ДОНЕЦКОГО РЕГИОНА

Афенченко А. А., директор
МОУ «Гимназии № 6», г. Донецк

Воробченко А. С., студентка
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
a.vorobchenko@mail.ru

Введение. Растительный мир Донецкого региона в связи с его географическим размещением представлен, в первую очередь, степными растительными формациями и частично лесостепными и пойменными, и по богатству флоры, разнообразием и уникальностью видов дикорастущих растений не уступает другим регионам, даже таким, как Кавказ и Крым. Но именно в Донбассе он потерпел самую антропогенную трансформации вследствие интенсивного развития промышленности и сельского хозяйства, высокого уровня урбанизации территории. Поэтому сохранение биоразнообразия флоры является актуальной проблемой в регионе.

Природные травяные экосистемы очень изменились вследствие высокого процента распашки территории и местами чрезмерного выпаса скота. Целинные остатки природного степного травостоя сохранены в отношении небольшом количестве на территориях природно-заповедного фонда и отдельными участками по балкам и крутых склонах, где меньше происходит хозяйственная нагрузка на флору.

Основная часть. Современный состав флоры Донецкой края – это 1943 видов сосудистых растений, что относятся к 653 родам, 136 семейств, среди которых 93 эндемичных и субэндемических (Уровень эндемизма флоры области составляет 15% (около 250 видов)), есть виды с очень узкими и локальными ареалами – 11 приазовских и 10 донецких эндемиков [1]. Немало растений, имеющих реликтовую природу в регионе, распространение которых дизъюнктивным или погранично-ареальным. Раритетную фракцию флоры составляют 369 видов сосудистых растений, то есть около 19% от общего количества, в том числе 23 вероятно пропавших в Донецком регионе.

Фиторазнообразие на территории Донецкого края неравномерна: Больше видовое богатство на Донецком кряже (около 1600 видов), наименьшее – в бассейнах малых рек, относящихся к системе Днепра (около 800 видов); на территории донецкого Северного Приазовья растут около 1220 видов, а на территориях, прилегающих к основному русла Северского Донца – около 1200 видов.

Адвентивная (чужеродная) фракция флоры Донецкого края насчитывает 413 видов (12% флоры региона). Отмечено значительное увеличение количества адвентивных видов за последние четверть века, но большинство адвентивных видов не представляет угрозы растительному покрову территории региона и не влияют существенно на состояние природных комплексов. Около 20% адвентивных видов проявляют инвазионную активность [2].

Значительным видовым разнообразием характеризуется растительный мир национального природного парка «Святые Горы». Здесь сосредоточено более трети фитоценотического многообразия растительного покрова.

Более 91% площади парка занимает лесная растительность. Среди лесной растительности в пределах НПП наиболее распространенные сосновые леса. Они занимают площадь 16,5 тыс. га, или 45% площади парка. Особую ценность представляют уникальные меловые боры с сосной меловой – реликтом третичного периода, занесенной в Красную книгу Украины и Красный список МСОП. Два века назад на современной территории национального парка сосна меловая росла на больших площадях меловых обнажений по правому берегу Северского Донца. Но в настоящее время сократились и площадь насаждений, и количество деревьев. Сосны возрастом 100-150 лет и более встречаются лишь изредка.

В подлеске меловых боров растут скумпия, шиповник, боярышник, а травяной покров почти полностью формируется из степных видов. Группировка сосновых лесов, дубово-сосновых и березово-сосновых лесов с скумпией в подлеске занесены в Зеленую книгу Украины.

Дубовые леса занимают 12,8 тыс. га, или 35% общей площади лесов парка, и растут в различных условиях рельефа правобережья и в пойме. На нескольких участках поймы Северского Донца сохранились старые леса, где возраст деревьев дуба достигает 280-300 лет.

Луговая растительность занимает 1,5% площади парка, болотная – 2,5 %. На территории НПП «Святые Горы» растет 1160 видов сосудистых растений, среди которых много реликтовых, эндемичных и узкоареальных видов. По своему составу и структуре флора парка отражает главные черты региональной флоры. На территории НПП «Святые Горы» обнаружено 89 видов почвенных водорослей, 69 – лишайников, 1052 вида грибов.

Растительный мир РЛП «Меотида» насчитывает 731 вид сосудистых растений, которые объединены в 324 рода, 84 семейств и 4 отдела. Аборигенная фракция растительного мира насчитывает 587 видов, что составляет 80,3 % от спонтанной флоры РЛП. Синантропная фракция флоры образует 227 видов, состоящие из апофитной (аборигенной) и адвентивной групп, к которым отнесены 83 (11,4%) и 144 (19,7%) видов соответственно. Флора РЛП «Меотида» включает значительное количество узкоареальных таксонов (53 вида), что указывает на своеобразие флоры парка, 51 вид сосудистых растений охраняются на региональном уровне. Растительность парка представлена разнотравно-типчаково-ковыльными степями и их петрофитные и гемипсамофитным (на косах) вариантами, лугами, галофитная, литоральные, синантропными, прибрежно-водными и водными группировками.

Значительную площадь в пределах парка лесонасаждения и защитные лесополосы (около 1000 га), а также сельскохозяйственные угодья с сегетальной растительностью (до 800 га).

Прибрежно-водная и водная растительность занимают около 700 га территории парка, луговой и галофитная – около 500 га, степная растительность – около 2400 га (в том числе, гемипсамофитных степей – около 200 га, петрофитных – около 1400 га), болотная – около 700 га, литоральная – около 400 га, рудеральное – около 60 га.

В таблице 1 приведен перечень видов сосудистых растений, водорослей и грибов, которым грозит опасность [3].

Таблица 1

Перечень видов сосудистых растений,
водорослей и грибов, которым грозит опасность

Название вида	Количество видов	Виды, которым грозит опасность, ед				
		2014	2016	2017	2018	2019
Сосудистые растения	1930	373	373	373	373	373
Грибы	Информация отсутствует	2	2	2	2	2
Водоросли	Информация отсутствует	3	3	3	3	3
Лишайники	50	12	12	12	12	12
Мхи	80	10	10	10	10	10
Всего:	2083	400	400	400	400	400

Заключение. Из таблицы, видно, что видовой и количественный состав за последние 5 лет не изменился. И это благодаря тому, что использование природных растительных ресурсов осуществлялось только в порядке общего использования без изъятия из природной среды. Специальные мероприятия по воспроизводству природных растительных ресурсов на территории Донецкого региона не выполнялись, воспроизведения осуществлялось естественным путем.

Список литературы

1. Остапко, В. М. Сосудистые растения юго-востока Украины / В. М. Остапко, А. В. Бойко, С. Л. Мосякин. – Донецк: Изд-во «Ноулидж», 2010 – 247 с.
2. Донецкий ботанический сад [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://dbs.com.ru/> (дата обращения 22.10.2020)
3. Государственный комитет по экологической политике и природным ресурсам при главе Донецкой Народной Республики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://gkecopoldnr.ru/news_190919/(дата обращения 21.10.2020)

БАЛЬНЕОЛОГИЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ УКРАИНЫ

Демоченко Л. В., канд. геогр. наук, доцент

Стерляжникова М. А., студентка

ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный социально-педагогический университет»,

г. Волгоград

melissa.voronina@yandex.ru

Введение. Актуальность данной работы обуславливается тем, что с момента изменения внешнеполитических и экономических отношений между Россией и Украиной в российской экономико-географической науке резко сократилось число исследований по характеристике туристско-рекреационного потенциала Украины, а тема представляет значительный интерес.

Украина – страна с развитым туризмом, которую, по данным Государственной службы статистики, Украину в 2017 г. посетили 13,6 млн туристов, а траты иностранных путешественников достигли \$1,4 млрд., в 2019 г. Украину посетили 14,7 млн туристов, а траты иностранных путешественников достигли \$1,6 млрд. Однако, ситуация в стране в 2014 году негативно отразилась на посещение российскими туристами. На спад числа туристов из России повлияло обострение политического настроения между странами [2].

Основная часть. Украина богата ресурсами, которые привлекают туристов, но в тоже время по сравнению с другими странами в Украине доля внутреннего туризма не очень большая. Граждане предпочитают вместо Карпат Турцию или Болгарию, где уровень туристических услуг выше, а цены приблизительно одинаковые. Одно из богатств, которыми природа наделила Украину – подземные воды: от обыкновенной питьевой до лечебной и термальной. Поэтому в своей статье я хочу рассмотреть природные ресурсы Украины и более детально обратить внимание на бальнеологические ресурсы [1].

Бальнеологические ресурсы – это лечебные природные ресурсы, которые используются для немедикаментозного лечения.

Эти ресурсы принимают участие в основном процессе общественного производства – воспроизведении рабочей силы, участвуют в непрерывном обновлении физических сил и умственных способностей человека [1].

Основные виды бальнеологических ресурсов Украины:

1. *Минеральная вода*, как природная вода, которая обладает лечебными свойствами (железистые минеральные воды, гидрокарбонатно-кальциевые, радоновые, йодные)

Основные местонахождения минеральных вод находятся в Славянске, Миргороде, Хмельнике, Минводы Прикарпатья, Трускавце.

Минеральные воды распространены в Карпатском регионе, в частности Прикарпатье. Это самый большой бальнеологический регион. Здесь известно свыше 200 источников и скважин минеральных вод.

Важным бальнеологическим регионом является Подолье. Здесь расположено 10 месторождений и 16 источников минеральных вод.

Особое место запаса природных минеральных вод и залежей озокерита Украины занимает Трусковец. Курорт Трускавец находится в живописном уголке Западной Украины, в предгорьях Карпат возле горы с названием «Яцкова».

Курорт Хмельник находится в Винницкой области и известен в стране, а так же за границей из-за радоновых вод. Радоновая минеральная вода используется для ванн, ингаляций, аппликаций, орошений полостей, микроклизм, и т.д. Хмельник обладает оборудованными санаториями, которые принимают более 50 тыс. человек в год.

Известным бальнеологическим курортом Закарпатья считается село Поляна, которое находится в долине между Полонинским и Выгорлат-Гутинским хребтами Карпат. Санатории Поляны используют минеральные и термальные воды, мягкий климат и лесной воздух для лечения. В Поляне два больших хорошо оборудованных санатория – «Солнечное Закарпатье» и «Поляна». А возможность совместить лечение с горнолыжным спортом (база «Ведмежа» в полутора километрах) делает Поляну еще более привлекательной для туристов [3].

2. *Лечебные грязи* (иловые, торфяные и псевдовулканические, сапропелевые)
Основное местонахождение лечебных грязей: Херсонская область (Голая пристань), Одесская область (Сергеевка), Запорожская область (Бердянск).

В Украине эксплуатируются 7 торфяных и 10 сульфидных месторождений в качестве грязелечения. Известны такие грязевые курорты Львовской области, а также Бердянск и Хаджибей [4].

Здесь хотелось бы отметить самые популярные и излюбленные туристами места, такие как: озера Азовского моря известны впечатительными запасами грязей и ила; Сергеевка так же дарит туристам качественные лечебные иловые грязи и является одним из крупнейших бальнеогрязевых курортов Одесской области; Бердянск раскинул цепь озер, содержащих целебные грязи: Долгое, Среднее, Круглое, Мазанковое, Краснoperое, Длинное, Большое и Красное. Здешняя грязь характеризуется высокими бактерицидными и бактериостатическими свойствами.

Заключение. В качестве заключения можно сказать, Украина обладает богатыми бальнеологическими ресурсами, которые способствуют развитию туризма. Как показывает статистика посещения в 2017 и 2019 годах, Украина является популярным направлением. Большинство регионов Украины имеют туристические ресурсы, что дает возможность выхода на туристический рынок с привлекающими туристическими предложениями. Страна богата бальнеологическими ресурсами, которые удовлетворяют потребности населения в отдыхе и туризме. Минеральные воды оказывают лечебное действие, обусловленное повышенным содержанием полезных компонентов ионно-солевого или газового состава воды. В Украине находятся значительные запасы минеральных вод, на основе которых работает множество санаториев и курортов, благодаря которым туристы приезжают в Украину.

Список литературы

1. Буркинский, Б. В. Экономико-экологические основы регионального природопользования / Б. В. Буркинский, В. Н. Степанов, С. К. Харичков. – ИПРЭИ НАН Украины, 2005. – 575 с.
2. Деточенко, Л. В. Анализ туристских связей России со странами постсоветского пространства / Л. В. Деточенко // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия Естественные науки. – 2018. – Т. 42. – №3. – С. 346-357.
3. Кифяк, В. Ф. Сфера рекреации и туризма как составляющая региональной экономической системы / В. Ф. Кифяк // Формирование рыночных отношений в Украине. – 2006 – №1. – С. 116-119.
4. Понятие туристского потенциала и его значение в туризме [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.ponyatie-resursnogo-potentsiala-v-turizme> (дата обращения 24.10.2020).

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ

Ефименко В. А., аспирант,

Белорусский государственный университет, г. Минск, Республика Беларусь
evatrip@tut.by

Введение. В XXI веке одной из основных проблем, стоящих перед человечеством, является проблема экологии и загрязнения окружающей среды. Ученые всего мира стараются найти способы решения этой проблемы: технологические, социальные, экономические. Одним из таких способов может стать концепция устойчивого развития.

Основная часть. Для разработки комплекса мер, соответствующих концепции устойчивого развития и оценки результатов их исполнения, нужны показатели, такие как, например, скорректированный ВВП, показатель ресурсоэффективности. Эти показатели кроме прочего учитывают урон, причиняемый загрязнениями, а также ресурсы и материалы, используемые в процессе производства.

Но это далеко не единственные показатели, появившиеся за последнее десятилетие. Все больше исследователей обращаются к проблемам взаимосвязи окружающей среды и экономики, разрабатывая индикаторы, оценивающие последствия загрязнений, а также вклад природных ресурсов в производство товаров и услуг. Ввиду ограниченности природных ресурсов особенно активное развитие получили показатели рассматривающие последние.

Важность того или иного элемента для процесса производства рассматривается в рамках производственной функции, которая выявляет зависимость между общим объемом производства и теми или иными факторами, влияющими на этот объем.

Производственная функция постоянно претерпевает изменения, последние затрагивали вклад человека в производство. Вместо классических капитала и труда используемых, например, Чарльзом Коббом и Полом Дугласом, предлагается использовать понятие человеческий капитал, под которым понимают запас элементов (таких как здоровье, навыки, компетенция), способствующих процессу производства товаров и услуг.

В тоже время изменяется не только производственная функция, но и общий подход к оценке социально-экономического развития. Если раньше основным элементом оценки деятельности экономики считался экономический рост, то сегодня угроза ограниченности ресурсов позволило обществу оценить важность баланса экономического развития и долгосрочной устойчивости. Увеличение объемов производства, получение большего количества благ или улучшение качества жизни можно считать прогрессом только в том случае, если для их достижения не используются дополнительные природные ресурсы, не загрязняется окружающая среда и т.д.

Соответственно в современной ситуации необходимо рассматривать не зависимость производства от каких-либо элементов, а соотношение каких-либо выгод и затрат, необходимых для получения этих выгод. То есть необходимо рассматривать не производственную функцию, а эффективность производства.

Как уже говорилось выше, именно ограниченность природных ресурсов стала одной из главных движущих сил, приведших к осознанию необходимости изменений современных экономических показателей.

Это означает что природные ресурсы, являясь важным элементом для оценки эффективности производства в стране обязательны для учета. Кроме того, разумеется, необходимо учитывать вклад человека (например, используя, упомянутый ранее, человеческий капитал), и вклад, созданных человеком ресурсов (заводов, станков), иначе говоря – капитала.

Учет вклада природных ресурсов в производственные процессы можно вести с помощью показателя природный капитал. Природный капитал – это запас возобновляемых и невозобновляемых ресурсов (например, растений, животных, воздуха, воды, почвы, полезных ископаемых), которые в совокупности предоставляют набор благ для населения [8].

Стремясь добиться устойчивого развития страны или региона необходимо выявить вклад невозобновляемого природного капитала, так как именно истощение последнего может нести угрозу обществу. Для этого можно показатель природный капитал дополнительно разделить на два показателя: невозобновляемый природный капитал, возобновляемый природный капитал.

Проанализировав все вышеперечисленное, получаем формулу:

$$КЭИР = \frac{\text{Скорректированный ВВП}}{НПК + ВПК + ЧК + К} * 100\% \dots \dots \dots (1)$$

где K – капитал;

ЧК – человеческий капитал;

НПК – невозобновляемый природный капитал;

ВПК – возобновляемый природный капитал.

Заключение. Коэффициент эффективного использования ресурсов может стать инструментом, необходимым для оценки хозяйственной деятельности государства или региона в соответствии с концепцией устойчивого развития.

Список литературы

1. Давыденко, Л. Н. Экономическая эффективность природоохранной деятельности как фактор экономической устойчивости / Л. Н. Давыденко, О. В. Васькович // Вестник Полоцкого государственного университета. Серия D, Экономические и юридические науки. – 2012. – № 13. – С. 15-19.
 2. Дульzon, А. А. Ресурсоэффективность – основа устойчивого развития цивилизации / А. А. Дульзон, В. Я. Ушаков, П. С. Чубик. – Текст электронный // Известия Томского политехнического университета. – 2012. – Выпуск №6. – Том 320. – С. 39–43 [Электронный ресурс]. – Режим доступа:

http://www.lib.tpu.ru/fulltext/v/Bulletin_TPU/2012/v320/i6/09.pdf. (дата обращения 12.08.2020).

3. Зомонова, Э. М. Стратегия перехода к «зеленой» экономике: опыт и методы измерения: аналитический обзор / Э. М. Зомонова. – Новосибирск: ГПНТБ СО РАН, 2015. – 283 с.
4. Центральная основа Системы природно-экономического учета 2012 Текст электронный // Организация Объединенных Наций. – 2017 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://unstats.un.org/unsd/envaccounting/seearev/CF_trans/R_march2014.pdf (дата обращения 09.05.2020).
5. Цыканов, В. А. Пути преодоления современного энерго-экологического кризиса / В. А. Цыканов. – Димитровград : ГНЦ НИИАР, 2013. – 155 с.
6. Шимова, О. С. Экономическая эффективность мероприятий по сохранению биологического разнообразия / О. С. Шимова, В. М. Байчоров, О. Н. Лопачук. – Минск: Беларуская навука, 2010. – 123 с.
7. Якубовский, Е. В. Экономические инструменты охраны окружающей среды / Е. В. Якубовский // Вести Института предпринимательской деятельности. – 2017. – № 1. – С. 71-76.
8. What is natural capital? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://naturalcapitalcoalition.org/natural-capital-2/> (дата обращения 15.09.2020).

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРИРОДНО-ЗАПОВЕДНОГО ФОНДА ДОНЕЦКОГО КРАЯ

Ефимова А. Ю., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

a.efimova@donnu.ru

Введение. Донецкий край – это не только уголь, металл и промышленность. Донетчина богата на уникальные природные объекты, как местного, так и международного значения. На территории Донецкой области находятся пять объектов, которые соответствуют критериям и требованиям Изумрудной сети Европы: Украинский степной природный заповедник, национальный природный парк «Святые Горы», региональный ландшафтный парк «Донецкий кряж», региональный ландшафтный парк «Клебан-Бык», национальный природный парк «Меотида». Все эти объекты включены к рекомендованному перечню конвенции.

Основная часть. Природно-заповедный фонд (далее – ПЗФ) Донецкого края имеет в своем составе 123 территории и объекта общей площадью 110203,925 га (фактическая площадь – 93509,7847 га), из них общегосударственного значения – 21 ед., местного значения – 102 ед [2]. Отношение площади ПЗФ к площади Донецкого региона («показатель заповедности») составляет 3,53 % (рис. 1), а именно:

Биосферная особо охраняемая природная территория республиканского значения «Хомутовская степь – Меотида», природоохранный конгломерат, в 2015 году объединивший 9 особо охраняемых природных территорий. Шестнадцать государственных природных заказников из них: три комплексных, один геологический, двенадцать биологических.

Республиканский ландшафтный парк «Донецкий Кряж» создан в 2015 году, на базе ранее существовавшего одноименного регионального ландшафтного парка. В состав данной особо охраняемой природной территории вошли два объекта природно-заповедного фонда Донецкой Народной Республики, а именно государственный природный заказник «Бердянский» и памятник природы «Балка Журавлева».

В 2015 году на базе регионального ландшафтного парка «Зуевский» Постановлением Совета Министров Донецкой Народной Республики №10-53 был создан республиканский ландшафтный парк «Зуевский». Тринадцать памятников природы государственного и местного значения. Три заповедных урочища, расположенные в Старобешевском районе Донецкой Народной Республики.

Донецкий ботанический сад, создан постановлением Совета Министров УССР №805 от 28 июля 1964 г. В 1984 году за работы по охране природы Донецкий ботанический сад был награждён большой серебряной медалью программы ООН по охране окружающей среды.

Парки-памятники садово-паркового искусства «Имени А. П. Чехова» и «Дубовый Гай»

В 2017 году создано 4 объекта ПЗФ на территории Добропольского района, общей площадью 407,9 га (ландшафтные заказники местного значения – «Баранцев Яр», «Воронцова Поляна», «Пойма р. Бык» и ботанический заказник местного значения – «Брандушкин Яр»).



Рис. 1. Карта природно-заповедного фонда Донецкой Народной Республики [1]

В 2017 году установлены на местности и нанесены на соответствующие планово-картографические материалы пределы ботанических заказников местного значения «Урочище Орлово» и «Участок Резниковское» в Бахмутском районе на площади 142,7 га, и новые участки РЛП «Краматорский», общей площадью 509,0 га.

В 2020 году с целью сохранения мест произрастания редких, эндемичных, реликтовых и пограничноареальных видов растений и мест обитания ряда краснокнижных насекомых, приказами №227, 226 от 21.04.2020 г. природные территории, расположенные юго-восточнее с. Родники на землях сельхоз. назначения (пастбища) Благодатновского сельского совета, Амвросиевского района Донецкой Народной Республики, объявлены государственным природным заказником местного значения «Балка Казенная», а также природные территории, расположенные в пределах балки Широкой: участок №1 площадью 48 га, северо-восточнее п. Квашино, участок №2 площадью 21 га, юго-западнее п. Сергеево-Крынка, относящиеся к Лисиченской сельской администрации Амвросиевского района Донецкой Народной Республики, объявлены государственным природным заказником местного значения «Балка Широкая». Приказом от 15 января 2020 г. № 20 (с изменениями) природные территории, расположенные северо-восточнее п. Староласпа, на левом берегу р. Кальмиус, объявлены государственным природным заказником местного значения «Староласпинский» [1].

В 2020 году часть объектов ПЗФ продолжает оставаться на территории региона, которая временно контролируется украинскими властями.

Доля земель природно-заповедного фонда в Донецкой Народной Республике недостаточна и остается не значительной по отношению к общей площади. Главными факторами, замедляющими увеличивать территории ПЗФ,

остаются: земли с частной собственностью и отказ в согласовании местными органами исполнительной власти предложений по заповедным природным участкам без предоставления каких-либо альтернативных вариантов для сохранения общей площади земель, перспективных для заповедников.

Уникальные природные достопримечательности составляют значительную часть ресурсов, интересующих туристов. Предпосылками для создания зон рекреации и туризма являются: благоприятные климатические условия, запасы лечебных природных ресурсов, выгодное географическое положение, развитая транспортная инфраструктура, наличие вблизи существующей сети учреждений отдыха; наличие населенных пунктов, жители которых могут быть привлечены, как обслуживающий персонал заведений отдыха и оздоровления.

В то же время существуют факторы, негативно влияющие на развитие рекреационно-туристической отрасли, а именно: экологическая загрязненность вследствие высокой техногенной нагрузки региона (применение удобрений и ядохимикатов при сельскохозяйственном использовании), наличие прогрессирующих абразионных процессов на отдельных участках территории, несовершенство инженерной и социальной инфраструктуры, последствия проведения боевых действий.

Развитие экологического туризма предусматривает использование возможностей заповедных территорий: национальных природных парков «Святые Горы», «Меотида», региональных ландшафтных парков «Клебан-Бык», «Краматорский», «Славянский курорт», «Зуевский», «Донецкий кряж» отдельных заказников и памятников природы, на которых не запрещено проведение экологической и туристической деятельности.

Заключение. Администрациями учреждений природно-заповедного фонда ведется постоянное сотрудничество с физическими и юридическими лицами, общественными и экологическими организациями, учебными заведениями с целью развития природно-заповедного фонда, улучшение качества услуг, условий отдыха, рекреационной и эколого-просветительской деятельности.

Список литературы

1. Государственный комитет по экологической политике и природным ресурсам при главе Донецкой Народной Республики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://gkecopoldnr.ru/nrf-dpr/>(дата обращения 21.10.2020)
2. Химченко, В. А. Заповедными тропами Донетчины. Фотоальбом-путеводитель / В. А. Химченко – Донецк: «Донбасс», 2012. – 168 с.

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ СТОЧНЫХ ВОД НА ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ РЕКИ СЕВЕРСКИЙ ДОНЕЦ

Ефимова А. Ю., ст. преподаватель

Аксенова В. А., студентка

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

aksyonowa.val@yandex.ua

a.efimova@donnu.ru

Введение. Водные ресурсы имеют большое значение в развитии народного хозяйства любой страны и существования общества. Увеличение водопотребления и повышения требований к качеству водных ресурсов является неизбежным следствием развития современной экономики, культуры населения, а также роста жизненного уровня населения.

Основная часть. С каждым годом ужесточаются требования к химическому составу вод, тенденциям и закономерностям его изменения, что обусловлено многими причинами, среди которых – продолжающееся загрязнение окружающей среды.

В настоящее время проблема количества и качества речной воды встает как никогда остро, особенно для р. Северский Донец. В последние годы качество природных вод в целом ухудшилось. Главная причина этого явления – недостаточно очищенные сточные воды или воды без всякой очистки.

Изучением вопросов, связанных с изменением экологического состояния р. Северский Донец занимались: О. Решетняк, В. Закруткин, А. Сазонов, Е. Бакаева, Е. Гибков.

Северский Донец – один из крупных притоков реки Дон, является трансграничным водным объектом, воды которого интенсивно используются в хозяйствственно-бытовых целях, для промышленности и в сельском хозяйстве.

Водный режим Северского Донца определяется климатическими, гидрологическими, орографическими, гидрографическими особенностями занимаемой территории.

Основные экологические проблемы в бассейне реки хорошо известны. Это и ухудшение качества поверхностных и подземных вод (в ряде случаев до уровня, делающего их непригодными для хозяйствственно-питьевого, а иногда и технического водоснабжения), и уменьшение водности притоков при ограниченности водных ресурсов и безвозвратном изъятии водного стока из регионов.

Результатом антропогенной нагрузки стало нарушение экологического состояния водных экосистем, изменение видового разнообразия, при этом доминирующими представителями чаще всего становятся представители загрязнённых вод. Данный процесс способствует развитию антропогенного экологического регресса [1].

Отсутствие контроля, за состоянием поверхностных источников питьевого водоснабжения приводит к тому, что чаще всего основные

загрязняющие объекты промышленности, которые обусловливают состояние водного источника, расположены на территории одной области, а потребление питьевой воды из этого источника происходит на территории других областей.

Оценить результат сложного воздействия природных факторов и хозяйственной деятельности на водный режим реки Северский Донец позволяет использование данных многолетних наблюдений за стоком реки.

В 2016 г. водность рек бассейна р. Северский Донец была на 8-25 % выше прошлогодней и составляла 50-89 % от средней многолетней.

Наименее загрязнён в многолетнем плане участок реки в верхнем течении у с. Беломестное (Белгородская область), где вода характеризуется как «загрязнённая», среднегодовые концентрации загрязняющих веществ в воде были ниже или в пределах ПДК.

Вода притоков верхнего течения р. Северский Донец, протекающих по Белгородской области (р. Болховец, р. Нежеголь, р. Короча, р. Оскол и р. Осколец), загрязнялась в основном сточными водами предприятий жилищно-коммунального хозяйства, а также сточными водами ОАО «Оскольский электрометаллургический комбинат», ОАО Стойленский ГОК и др.

Река Северский Донец принимает воды средних и малых рек Ростовской области (Кундрючья, Большой Несветай, Калитва и др.), подверженных влиянию техногенных шахтных вод. Высокоминерализованные шахтные воды (минерализация может достигать значений до 61,6 г/дм³) характеризуются аномально высоким содержанием таких компонентов, как сульфаты (12–259 ПДК), железо (3–3370 ПДК), марганец (до 64 ПДК), алюминий, медь, стронций и др.

Именно эти приоритетные загрязняющие вещества, попадая в реки, не только ухудшают качество воды, но и повышают риск деградации речных экосистем.

В целом по результатам комплексной оценки степень загрязненности воды рек в бассейне меняется от градации «грязная» и «очень грязная» (4-й класс качества) до «экстремально грязная» (5-й класс) [2].

В пределах Донецкой Народной Республики негативное влияние на формирование качества в р. Северский Донец имеют сбросы предприятий непосредственно в р. Казенный Торец и его основной приток – Кривой Торец. В бассейн реки Казенный Торец осуществляют сбросы 45 предприятий с общим объемом сброса – 86,9 млн.м³, из них 18 % (15,4 млн.м³) загрязненным. Крупнейшими загрязнителями поверхностных водных объектов бассейна р. Казенный Торец являются предприятия: Горловское, Мирноградское, Константиновское, Торецкое и Дружковское ПУВКХ и Донецкое РПУ КП Компания «Вода Донбасса», на которые приходится 94 % от сброса загрязненных сточных вод по бассейну.

Значительное влияние на формирование качества воды в р. Северский Донец имеет р. Бахмутка. В бассейн р. Бахмутка осуществляют сброс 12 предприятий с общим объемом сброса 3,6 млн.м³, из которых 0,3 млн.м³ (8 %) загрязненных сточных вод, сброс шахтного-карьерных вод в бассейне составил 0,3 млн.м³ (8 % от сброса по бассейну).

По имеющимся статистическим данным более 127 предприятий в 2016 году осуществляли сброс сточных вод в водные объекты Донецкой Народной Республики. Объем сброса сточных вод составил 821,4 млн.м³, более 25 % данного объема не прошли очистку или были недостаточно очищенными.

В бассейн реки Северский Донец сбрасывается 125,45 тыс. тонн загрязняющих веществ (без сухого остатка). На формирование качества воды в реке существенное влияние оказывают его притоки – реки Казенный Торец и Бахмутка.

На основе Индекса загрязненности воды качественное состояние реки Северский Донец соответствует 4 классу – «загрязненная», а в устьях притоков (реки Казенный Торец и Бахмутка) – 5 класса качества – «грязная» [3].

Заключение. Таким образом, анализируя данные изменения класса качества воды и показателя УКИЗВ за период с 2013-2017 г. можно сделать выводы, что в целом, качество воды за этот период ухудшилось, чему способствует комплекс антропогенных и естественно-климатических факторов. Необходим комплекс дополнительных природоохранных мероприятий для повышения рекреационной ценности водного объекта.

Для улучшения экологической ситуации в реках пограничных регионов, в первую очередь, необходимо объединить усилия ученых, хозяйственников и широкой общественности по обе стороны границы. Относительно Северский Донец уже сделан ряд мероприятий в этом направлении: в рамках Совета руководителей приграничных областей Беларуси, России и Украины разработана концепция Межрегиональной программы Экологического оздоровления бассейна р. Северский Донец.

Список литературы

1. Обзор состояния и загрязнения окружающей среды в Российской Федерации за 2018 год. – РОСГИДРОМЕТ, Россия, Москва, 2019 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.meteorf.ru/upload/iblock/ede/Obzor_2018_исправленный_301019.pdf (дата обращения 19.10.2020)
2. Качество поверхностных вод Российской Федерации. – РОСГИДРОМЕТ, Россия, Москва, 2017 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://gidrohim.com/sites/default/files/Ежегодник%202016.pdf> (дата обращения 22.10.2020)
3. Государственный комитет по экологической политике и природным ресурсам при главе Донецкой Народной Республики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://gkecopoldnr.ru/news_190919/ (дата обращения 21.10.2020)

ИЗУЧЕНИЕ КАЧЕСТВА ПОДЗЕМНЫХ ВОД ДОНЕЦКОГО РЕГИОНА И ИХ ХОЗЯЙСТВЕННОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ

Ефимова А. Ю., ст. преподаватель

Кривоухова Э. Э., студентка

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

a.efimova@donnu.ru

linakrivojova@gmail.com

Введение. Донецкий край относится к регионам, где в силу природно-географических, геополитических, исторических, социально-экономических причин, сосредоточен мощный индустриальный потенциал, включающий наиболее крупные водоемные производства. При этом регион значительно удален от крупных водных артерий и не имеет крупных рек и водоемов на своей территории. Поэтому необходимо рассмотреть хозяйственное использование подземных вод.

Основная часть. Прогнозные ресурсы подземных вод Донецкого региона были определены при региональной оценке запасов пресных подземных вод области. Прогнозные ресурсы подземных вод с минерализацией до 3 г/дм³ составляют 2464,0 тыс. м³/сутки, с минерализацией до 1,5 г/дм³ – 1732,6 тыс. м³/сутки, 1050,4 тыс. м³/сутки – с минерализацией до 1,0 г/дм³.

Общая величина эксплуатационных запасов пресных питьевых, технических и дренажных подземных вод для хозяйствственно-питьевого, производственно-технического, сельскохозяйственного водоснабжения и орошения и дренажа, составляет 1083,513 тыс. м³/сутки, в том числе по категориям: А - 482,275 тыс. м³/сутки, в - 374,659 тыс. м³/сутки, С1-142,879 тыс. м³/сутки, С2-83,70 тыс. м³/сутки [1]. На территории Донецкого региона находится 53 месторождения в составе 115 (в т.ч. и забалансовых) участков месторождений пресных питьевых, технических и дренажных подземных вод с запасами, утвержденными в ГКЗ СССР, УТКЗ и ГКС ДНР. За прошлый год прироста эксплуатационных запасов подземных вод не было.

Наиболее высокий процент освоения запасов приходится на такие водозаборы, как Скальное (98 %), Краматорский-III (98 %), Сартанские Колодцы (79 %), Белокузьминовский – I (63 %), Красносельский (42 %), Кировский (40 %). Процент освоения запасов другими водозаборами составляет от 1 % до 34 % [2]. Согласно предоставленной водопользователями отчетности по форме № 7-Ф по большинству водозаборов, работающих в пределах участков с утвержденными запасами подземных вод, отмечается увеличение минерализации относительно начала эксплуатации или времени утверждения запасов. Для выяснения причин, ведущих к изменению качества подземных вод в эксплуатируемом водоносном горизонте, необходимо выполнить комплекс исследовательских работ с последующей переоценкой эксплуатационных запасов подземных вод в пределах водозаборов. Кроме того, необходима

переоценка запасов по большинству участков месторождений пресных подземных вод, по которым истек срок утверждения запасов. Но такие работы следует выполнять за счет баланса держателей водозаборных сооружений. Следует отметить, что большинство таких водозаборов принадлежит КП «Вода Донбасса». В общем прослеживается длительное сокращение объемов добычи подземных вод по типам использования подземных вод. В частности, прослеживается тенденция на уменьшение использования подземных вод для производственно-технического водоснабжения и увеличения объемов добычи подземных вод для хозяйственно-питьевого и сельскохозяйственного водоснабжения. Кроме того, прослеживается общее сокращение водоотбора в пределах отдельных районов. Такое сокращение водоотбора связано, во-первых, с военными действиями, которые произошли в пределах Донецкой области; выхода из строя водоводов, водоподъемного оборудования; отсутствием отчетности пользователей, которые территориально расположены в пределах территории, которая является временно неконтролируемой органами государственной исполнительной власти ДНР, уменьшением использования воды на производственные нужды крупных промышленных предприятий в определенной степени с оборудованием водозаборных сооружений приборами учета воды и осуществления более рационального использования воды, строгого и действительного первичного учета использования воды. Кроме того, меньшее влияние на сокращение объемов использования подземных вод, по нашему мнению, осуществляют политика монополиста в сфере предоставления услуг по централизованному водоснабжению в пределах региона – КП Компания «Вода Донбасса». Которая внедряет уменьшения объемов использования подземных вод, и использования поверхностных вод. Величина эксплуатационных запасов минеральных вод по состоянию на 01.01.2019 г. составляет 8,377 тыс. m^3 /сутки по 13 месторождениям (16 участков) минеральных вод [3].

Заключение. Добыча минеральных вод в 2019 году не осуществлялась. Использование подземных вод на территории Донецкого региона очень незначительное и составляет всего 11,46 % от величины прогнозных ресурсов и 7,6 % от величины утвержденных эксплуатационных запасов. В последние годы величина водоотбора на водозаборах с утвержденными эксплуатационными запасами остается стабильно низкой, тогда как при рациональном использовании этих водозаборов путем интенсификации их работы можно было бы дополнительно получить до 500 тыс. m^3 /сутки. Особое внимание следует уделять расширению использованию подземных вод. Это вызвано необходимостью обеспечения резервным водоснабжением населенных пунктов на случай чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, в первую очередь касается больших городов и отдельных регионов, водоснабжение в которых осуществляется преимущественно из поверхностных источников а также современными реалиями – проведением боевых действий в пределах региона.

Список литературы

1. Коршикова, И. А. Состояние водных ресурсов Донецкой области и их диагностика / И.А. Коршикова // ЭВД. 2011. №1 (23). [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sostoyanie-vodnyh-resursov-donetskoy-oblasti-i-ih-diagnostika> (дата обращения: 23.10.2020).
2. Состояние водных ресурсов Донецкого региона [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.vodainfo.com/ru/5730.html> (дата обращения: 20.10.2020).
3. Яковлева, Ю.К. Состояние, особенности, проблемы и перспективы использования водных ресурсов Донецкой области / Ю.К. Яковлева, Л.Н. Немец, Ю.П. Грицак // [Электронный ресурс].- Режим доступа: <http://univer.kharkov.ua/> (дата обращения: 20.10.2020).

ВОЗМОЖНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ ГИДРОЛОГИЧЕСКОГО РЕЖИМА РЕК В РЕЗУЛЬТАТЕ КЛИМАТИЧЕСКИХ ИЗМЕНЕНИЙ

Ефимова А. Ю., ст. преподаватель

Любицкая В. В., студентка

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

a.efimova@donnu.ru

lyubitskaya2202@mail.ru

Введение. Неоднократные попытки прогноза изменений водных ресурсов приводят к большой не состыковке конечных результатов. Прогноз климатических изменений будет не точным при реализации выбранного сценария выбросов, который может случиться или не случиться в будущем, в зависимости от многих показателей: характера ожидаемого социально-экономического, демографического развития и т.д. Не существует какого-либо наиболее возможного сценария. Имеющийся набор прогнозов рассматривает массу вариантов становления мира, но не дает информации о вероятности приближения того или иного исхода.

Основная часть. На данный период времени проведено большое количество различных опытов влияния изменения климата на речной сток с использованием разных гидрологических макетов, схем климатических изменений, в речных бассейнах в разных климатических зонах.

Для анализа гидрологических последствий изменений климата применяются подходы водного баланса за достаточно долгий период и статистические зависимости между метеорологическими показателями и стоком. Первая группа подходов используется для приблизительных оценок изменений речного стока для всех материков при глобальном потеплении. Разница между суммарным испарением и изменением осадков считается равной среднему значению стока всех рек. Недостатком данного подхода является трудность определения суммарного испарения с суши. По большей части, исследуются сценарии потепления климата, характеризующиеся или повышением общей температуры воздуха соответственно на 0,5, 1° и 2°C, или изменением концентрации CO₂ в 2 или 1,5 раза [1].

В настоящее время имеется большое количество опубликованных прогнозов гидрологических последствий потепления, но сравнительный анализ их затруднен. Поэтому дать количественную оценку возможных изменений речного стока крайне трудно, следует, наверное, говорить только о направленности изменений (увеличение или уменьшение) и о порядке изменений (на незначительную величину или в несколько раз). В качестве примера приведем результаты исследований, проведенных на кафедре гидрологии суши МГУ В. Евстигнеевым и Т. Акименко по оценке возможных изменений стока арктических рек европейской территории России (табл. 1). Методика прогноза стока основана на использовании данных об изменениях годовых сумм осадков (AP) и сумм положительных средних месячных

температур воздуха (АО =) по их величин в базовом периоде (1961-1990 гг.), Полученных за реализаций МОЦАО (модели общей циркуляции атмосферы и океана) [2, с.36].

Основой для разработки методики прогноза послужили карты осадков (Р), испарения (Е) и испарения (Е 0) в Атласе мирового водного баланса. Изменение стока оценивалось по зависимостям:

$$\Delta y = f(\Delta P - \Delta E),$$

$$\Delta E = g(\Delta T)/$$

Таблица 1

Прогнозируемые изменения речного стока
на 2050 г. для отдельных речных бассейнов

Речные бассейны		р. Онега	р. Мезень	р. Сев. Двина	р. Печора
Современный сток, в мм		329	465	305	419
Модель	Хар-ки				
HadCM3 Гадлеевский центр прогнозирования и исследований климата, Метеослужба Великобритании	мм	3	6	-9	41
	%	-1	1	-3	10
CSIRO-Mk2 Научная и индустриальная исследовательская организация содружества, Австралия	мм	-13	11	23	51
	%	-4	2	8	12
CGCM1 Канадский климатический центр, Канада	мм	-39	-9	-17	14
	%	-12	-2	-6	3
GFDL-R30 Лаборатория геофизической динамики, США	мм	-88	-65	-106	-24
	%	-27	-14	-35	-6
CCSR-NIES Центр исследований климатической системы, Национальный институт экологии, Япония	мм	71	62	78	49
	%	21	13	26	12
ECHAM4 Европейский центр среднесрочных прогнозов погоды, Великобритания. Институт Макса Планка, Германия	мм	59	65	43	79
	%	18	14	14	19
Среднее по 6 моделям	мм	-2	12	2	35

Важно отметить, что все климатические модели достаточно успешно воспроизводят современные значения T_0 и очень приблизительно – годовые осадки. Скорее всего, при реализации сценария выбросов CO_2 изменения стока рек в зоне избыточного увлажнения европейской территории России к середине XXI в. будут небольшие (несущественные), однако возможны и увеличение, и уменьшение стока на 20 %.

С табл. 1 видно, что изменение стока для одного и того же водосбора Северной Двины, рассчитанное по разным моделям, может составить от -35 % до + 26 %.

В первой половине XXI столетия следует ждать увеличение притока водных ресурсов. Полученные выводы указывают на значительную чувствительность стока к малейшим изменениям температуры и осадков в весенние и зимние фазы. Предполагаемое потепление в высоких широтах в холодную фазу года приведет на большей части территории к повышению зимнего стока в результате нарастания интенсивности и частоты оттепелей.

На водосборах северо-востока ЕТР (реки Северная Двина, Печора) и Сибири (реки Енисей, Лена, Обь) рост осадков ожидается достаточно крупным и значимым начиная с первой половины XXI в. В бассейнах Дона, Волги, Днепра и Урала ожидается небольшое увеличение осадков. На ЕТР возрастание части жидких осадков зимой приведет к сокращению накопленного запаса воды в снежном покрове до начала весны. В итоге более быстрого таяния снега в весенний период растет вероятность больших паводков.

Вывод. Результатом этих изменений, связанных с климатом, будет рост годового стока представленных рек на 20-30%. Внутригодовые разделения стока станет менее резким для Днепра и Волги (уменьшится тах величина стока во время наводнения и повысится сток в межень). На Енисее каких-либо изменений внутригодового распределения стока не ожидается. Частота и интенсивность наводнений могут увеличиться во многих регионах как следствие роста частоты интенсивных осадков, которые могут увеличивать сток во многих областях, вместе с накоплением грунтовых вод.

Результаты анализов показывают, что водные ресурсы увеличиваются в тех районах, которые уже сейчас «богаты» водой, но все же дефицит пресной воды усиливается во многих регионах. Это должно затронуть важную проблему управления водными ресурсами на всех материках.

Список литературы

1. Фролова, Н. Л. Гидрология рек. Антропогенные изменения речного стока: учебное пособие для вузов / Н. Л. Фролова. – 2-е изд., испр. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 115 с. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/451528> - (дата обращения: 22.10.2020).
2. Магрицкий, Д. В. Геоэкологическое состояние Арктического побережья России и безопасность природопользования / Д. В. Магрицкий, В. Н. Михайлов, Е. С. Повалишникова, Т. А. Акименко и др. – Москва, ГЕОС, 2016. – 136 с.

ИССЛЕДОВАНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ РЕКИ КАЛЬМИУС В ДОНЕЦКЕ

Ефимова А. Ю., ст. преподаватель

Плужник А. А., студентка

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

alex.alec.alexandra@gmail.com

Введение. Река Кальмиус считается одной из ключевых рек Донецкой республики. Вода берется из реки для нужд промышленности и сельского хозяйства. Реки бассейна получают более 60 % сточных вод от предприятий республики. Для Донецкой республики Кальмиус имеет огромное значение, а также экономическое, социальное, историческое, хозяйственное и рекреационное значение.

Донецк – город, где сосредоточены такие отрасли промышленности, как металлургия, коксохимия, угольная и др. Такая промышленная деятельность привела к ухудшению состояния окружающей среды. Это связано с тем, что предприятия используют в своей деятельности водные ресурсы, в то время как уже используемые, недостаточно очищенные сточные воды сбрасываются в реку, которые являются основными загрязнителями рек. В воде практически всех рек республики наблюдается высокая концентрация солей, нитритов, взвешенного аммонийного азота и органических веществ.

Основная часть. Река Кальмиус – имеет длину 209 км, площадь бассейна 5070 км², берет начало на южном склоне Донецкого хребта, в районе города Ясиноватая, течет на юг, а в центре г. Мариуполь впадает в Азовское море. Природа реки очень разнообразна: от слабо выраженной Горной до типично степной. В верхнем и среднем течении характер берегов гористый и безлесный, в Нижнем – берега низкие с редкими деревьями, местами заросшими камышом [2].

В среднем течении в Кальмиус впадают два крупных притока: Левобережный – река Грузская (длина 47 км², площадь водосбора 517 км²) и Правобережный – река мокрая Волноваха (длина 63 км², площадь водосбора 909 км²). В нижнем течении Кальмиуса протекает река Кальчик-правый приток (длина 88 км, площадь водосбора 1263 км²).

Река Кальмиус и ее притоки регулируются плотинами на всем протяжении, что оказывает большое влияние на экологическую обстановку во всем бассейне. При чрезвычайно высоком регулировании расхода уменьшается водообмен. Это приводит к образованию различных застойных и антисанитарных зон. В прудах и водохранилищах нарушается паводковый режим, и река не в состоянии омыть не только их, но и свое русло. В результате река заиливает и мелеет. Для исправления этой ситуации регулирование расхода должно включать комплекс гидротехнических мероприятий.

Анализ экологического состояния реки позволяет определить основные причины загрязнения, а также выявить наиболее важные проблемы, требующие поэтапного решения [1].

Высокий уровень загрязнения реки Кальмиус обусловлен:

- неэффективной работой большинства водоочистных сооружений и систем водоотведения;
- высокой антропогенной нагрузкой на речной бассейн;
- несовершенством и несоблюдением действующего экономического механизма водопользования и осуществления природоохранных мероприятий, выделения средств на водоохраные цели;
- плохим управлением и несоблюдением природоохранного законодательства.

Основными источниками загрязнения поверхностного стока в городских районах являются:

- мусор с поверхности асфальтового покрытия;
- продукты поверхностной эрозии почвы;
- выбросы веществ в атмосферу промышленных предприятий;
- автотранспорт.

В верхнем течении река Кальмиус сильно загрязнена промышленными и бытовыми сточными водами. Этот участок протяженностью 17 км содержит ряд источников сброса с общим расходом около 4000 м³/ч. Наиболее неблагоприятным по загрязнению является Сток шахты «Красногвардейская», мутность которого и концентрация нефтепродуктов превышают предельно допустимые концентрации (ПДК) в 2-3 раза. В сточных водах других предприятий концентрация загрязняющих веществ ниже-мутность 8-36 мг/л, превышение ПДК по нефтепродуктам – 1,2-4,3, фенолам – в 2-9 раз. Состав воды варьируется от бикарбонатного до сульфатного класса натриевой группы, имеет буровато-желтый цвет, неприятный запах.

Вода реки Кальмиус в районе от города Донецка до Старобешевского водохранилища относится к сульфатно-бикарбонатному классу натриевой группы, имеет желтый или коричневый цвет, неприятный гнилостный запах. Ниже Старобешевского водохранилища вплоть до города Мариуполя состав воды меняется и становится сульфатно-хлоридным классом.

Кальмиус интенсивно загрязнен минеральными и органическими взвешенными веществами в виде угольной пыли, масел и нефти. Значительное загрязнение реки взвешенными веществами происходит в устье реки от города Донецка до Старобешевского водохранилища. Загрязнение речной воды летучими и нелетучими фенолами наблюдается по всей длине реки Кальмиус. Наиболее сильное загрязнение речной воды нефтепродуктами происходит в районе городов Донецка и Мариуполя (от 0,6 до 1,4 мг/л), а в донных отложениях-от 0,9 до 15 мг/л.

Ценность биологических ресурсов бассейна снижается. Это связано с разрушением среды обитания и отчуждением земель, загрязнением сточных вод, чрезмерной эксплуатацией и сочетанием негативных факторов деградации

окружающей среды. Из - за загрязнения фауна реки значительно сократилась, а некоторые виды карповых и ракообразных исчезли.

По результатам санитарно-химических и микробиологических исследований установлен факт несоответствия воды Нижне-Калмыцкого водохранилища по показателям: запаха в 3 раза, биологического потребления кислорода в 1,5 раза, взвешенных веществ в 2 раза, нефтепродуктов в 2,5 раза, фенолов в 3 раза, марганца в 5 раз, индекса ЛКП (лактозоположительной кишечной палочки) он составляет 7 000 000 в 1 дм³ (при норме не более 5000 в 1 дм³).

В реках Кальмиусского бассейна из отстойников активно сбрасываются различные промышленные воды. Эти воды приносят с собой большое количество нефтепродуктов, взвешенных и биогенных веществ, и особенно тяжелых металлов.

В последние годы русло реки Кальмиус было расчищено, но это не повлияло на улучшение экосистемы реки в целом. Практически все меры, применяемые для очистки промышленных сточных вод и предотвращения дальнейшего чрезмерного загрязнения вод, неэффективны и требуют не только модернизации, но и, возможно, полной замены на более современные и эффективные [3].

Заключение. Основными принципами охраны бассейна реки Кальмиус являются: создание определенных условий, обеспечивающих сохранение естественного или близкого к естественному функционирования сбалансированной экологической системы конкретного водотока. Экологическое состояние реки Кальмиус требует усиления действий на государственном, региональном и местном уровнях в области законодательства, определения приоритетов экологической политики, природоохранных мероприятий в производственной и коммунальной сферах, экологического мониторинга и контроля источников загрязнения, экологического просвещения и вовлечения населения региона в охрану бассейна реки Кальмиус.

Спасение реки Кальмиус возможно только совместными усилиями руководства республики, всех государственных водохозяйственных и природоохранных органов, предприятий-водопользователей, научного и экологического сообщества Донецкого региона. Только такой комплексный подход может дать действительно эффективный эффект не только на не ухудшение, но и на постепенную оптимизацию состояния реки Кальмиус и ее бассейна.

Список литературы

1. Экологическая ситуация реки Кальмиус: статья / Б. В. Мороз – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://moroz-bogdan.ucoz.ua> (дата обращения 23.10.2020).
2. Река Кальмиус [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://ukrrudprom.ua/digest/dsdaffa080408.html> (дата обращения 23.10.2020).
3. Охрана реки Кальмиус [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.travelshunters.ru/study-85-9.html> (дата обращения 24.10.2020).

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ПРИРОДНЫХ ЛАНДШАФТОВ ДОНЕЦКОГО КРЯЖА В АДМИНИСТРАТИВНЫХ ГРАНИЦАХ ЛУГАНСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Кандауров В. В. ст. преподаватель

ГОУ ВО ЛНР «Луганский государственный педагогический университет», г. Луганск,
Луганская Народная Республика
wovoonya@yandex.ru

Введение. Важные задачи современности связанные с проблемами рационального природопользования и сохранения природного наследия, могут быть решены на основе региональных ландшафтных исследований, которые дают возможность оценить уровень сохранности природных ландшафтов для предотвращения их дальнейшей антропогенизации.

Объектом исследования нашей публикации выступают естественные ландшафты Донецкого кряжа.

Целью нашей работы является изучение природных ландшафтов Донецкого кряжа, их современного состояния, обусловленное хозяйственным развитием региона.

Территориальные различия литогенной основы (тектоническое строение, литологический состав коренных породи поверхностных отложений, рельеф поверхности) и связанные с ними климатические условия и характер почвенно-растительного покрова привели к возникновению на земной поверхности качественно различных, пространственно ограниченных природных образований. Такие закономерно возникшие участки, создающие своеобразный мозаичный узор природы земной поверхности и обладающие относительной однородностью природных условий (геологического строения, рельефа, климата, почвенно-растительного покрова), называются природно-территориальными или просто природными комплексами. Природные комплексы различаются между собой по происхождению, размерам, сложности. Неодинаково и использование различных комплексов в хозяйственной деятельности человека, что объясняется особенностями их природно-ресурсного потенциала [1, 2].

Основная часть. В пределах Донецкого кряжа выделяется 5 видов индивидуальных ландшафтов: Бахмутско-Торецкий, Северодонецкий, Центральнодонецкий, Южнодонецкий и Приазовский [4].

Бахмутско-Торецкий вид ландшафта возвышенных структурно-денудационных сильновсхолмленных, преимущественно лесовых, равнин на герцинском складчатом основании, перекрытом мезо-кайнозойскими породами различного литологического состава с черноземами обыкновенными мало- и среднегумусными, местами щебнистыми, под разнотравно-типчаково-ковыльными степями, байрачными лесами и растительностью каменистых отложений (цитрофитными степями) [3], характерен для северо-западной периферии Донецкого кряжа в долинах рек Белая и Камышеваха.

Северодонецкий вид структурно-денудационных сильнорасчлененных грядово-холмистых и грависто-ложбинных наклонных равнин с черноземами обыкновенными щебнистыми и дерновыми почвами под петрофитными разнотравно-типчаково-ковыльными степями и байрачными лесами. Этот вид ландшафта сформировался на северных склонах кряжа на водоразделах и долинах рек Ольховая, Луганчик и Большая Каменка.

Южнодонецкий вид структурно-денудационных грядово-холмистых и купольно-останцевых наклонных равнин на герцинском складчатом основании с черноземами обыкновенными и щебнистыми под петрофитными и ксерофитными разнотравно-типчаково-ковыльными степями и байрачными лесами. Сформировались южнодонецкие ландшафты на южных склонах Донецкого кряжа в бассейнах рек Миуса, Нагольной и Кундрючей.

Приазовский вид ландшафтов абразионно-денудационных и абразионно-аккумулятивных слабовхолмленных наклонных лесовых равнин на слабодислоцированных неогеновых породах равнин на слабодислоцированных неогеновых породах с черноземами обыкновенными мало- и среднегумусными под ксерофитными разнотравно-типчаково-ковыльными степями и отдельными байрачными лесами.

Центральнодонецкий вид структурно-денудационных крупногрядовых и купольноволнистых возвышенностей на герцинском складчатом основании с черноземами мощными и обыкновенными мощными под луговыми степями, байрачными лесами и водораздельными дубравами.

Заключение. На территории занятой Бахмутско-Торецким видом ландшафтов интенсивному антропогенному преобразованию подверглись от 75 до 80 % площади плакоров, водоразделов и пологих склонов. Фоновые уроцища, занимающие эти территории практически полностью исчезли под влиянием повсеместной распашки территорий, селитебной застройки и горнорудного освоения территории. Многочисленны также искусственные лесонасаждения часто переходящие в небольшие участки водораздельных и байрачных лесов. Немногочисленные участки природных ландшафтных уроцищ, покрытые естественной степной растительностью, используются в качестве пастбищ. Природные ландшафты здесь сохранились лишь в виде неудобий: элементов овражно-балочной сети и хорошо увлажненных верховий малых рек с пойменными и байрачными лесами, также частично в виде ООПТ.

Северодонецкий и Южнодонецкий виды индивидуальных ландшафтов расположенные на северной и южной склоновых поверхностях кряжа наиболее богатые залежами каменного угля и песчаника. Это привело к формированию здесь помимо сельскохозяйственных антропогенных ландшафтов (пастбищных и садовых), также крупных селитебных и горнорудленных техногенных комплексов занимающих значительные площади и занимающие практически все пригодные для освоения участки каменистых разнотравно-типчаково-ковыльных степей. При этом стоит отметить, что здесь встречается значительное количество «островков» природных ландшафтов, что обусловлено значительными уклонами территории, и особенностями грависто-

ложбинного мелкокуэстового рельефа, что в свою очередь, затрудняет сельскохозяйственное использование данных территорий. Значительные территории входят в структуру ООПТ. В пределах Центральнодонецких и Приазовских ландшафтов находятся наиболее продуктивные земельные ресурсы, отличающиеся максимальным почвенным плодородием, выровненным рельефом поверхности и минимальной эродированностью. В связи с этим, наряду с индустриализацией и урбанизацией, природные комплексы вовлечены также в сферу интенсивного сельскохозяйственного производства. По этой причине в административных границах ЛНР Приазовские природные ландшафты встречаются только в долине реки Крепкой и в виде отдельных объектов ООПТ, а Центральнодонецкие, по причине отсутствия на выровненной вершинной поверхности Донецкого кряжа элементов овражно-балочной сети не встречаются вовсе.

Список литературы

1. Жадан, В. И. Природные комплексы Донецкого кряжа и их изучение / В. И. Жадан, Б. В. Пичугин – Ворошиловград: Б.И., – 1982. – 37 с.
2. Жадан, В. И. Рекреационные ресурсы природных комплексов Донецкого кряжа / В. И. Жадан // Прикладные ландшафтные исследования. – М: 1985. – С. 103-114.
3. Симоненко, В. Д. Очерки о природе Донбасса / В. Д. Симоненко. – Донецк, «Донбасс». – 1977.
4. Фисуненко, О. П. Природа Луганской области / О. П. Фисуненко, В. И. Жадан – Луганск. – 1994. – 232 с.

КОМПЛЕКСНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МИНЕРАЛЬНОГО СЫРЬЯ КАК ЭЛЕМЕНТ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

Прокурня Ю. А., канд. геол. наук, доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет», г. Донецк

geoyprry@rambler.ru

Введение. Во второй половине XX века в горнодобывающих отраслях промышленности резко обозначились три крупных проблемы: ресурсная, экологическая и социально-экономическая. Ресурсная проблема обусловлена выработкой практически по всем полезным ископаемым богатых, достаточно хорошо обогатимых руд большинства месторождений, нерациональной переработкой многих комплексных руд, и в связи с этим, необходимостью освоения труднообогатимых руд, имеющих сложный вещественный состав и требующих применения более совершенных технологических схем и режимов, а также высоких материальных и трудовых затрат [1]. Поэтому, в настоящее время наиболее остро стоит проблема комплексного использования минеральных ресурсов, которая рассматривается в трех аспектах: 1) комплексное использование месторождений полезных ископаемых; 2) комплексное использование добываемого минерального сырья, 3) использование отходов производства.

Основная часть. Донбасс – крупнейший горнопромышленный регион с хорошей минерально-сырьевой базой. Помимо угля, в Донбассе известны месторождения неметаллических полезных ископаемых (каменная соль, доломит, мел, мергель, огнеупорная глина, мраморизованные известняки и др.), а также месторождения ртути, сурьмы свинца, цинка, меди, золота, серебра, руд железа и редких металлов. Донбасс принадлежит к наиболее густонаселенным и индустриально развитым районам мира по масштабам добычи полезных ископаемых и их переработке, а также по образованию отходов. При этом уровень использования отходов производства в нашем регионе остается очень низким. Уровень использования отходов на территории стран СНГ (включая Донбасс) составляет приблизительно 12%, когда в развитых индустриальных странах – 60-80%. В США, например, из промышленных отходов получают 20% всего алюминия, 33% железа, 50% свинца и цинка, 44% меди и т.д. [2].

Хозяйственная деятельность человека в нашем регионе привела к накоплению на дневной поверхности отходов металлургических, химических заводов, углеобогатительных фабрик, энергетических предприятий и других производств.

За более, чем 200-летний период промышленного развития на территории Донбасса образовалось 1257 терриконов, которые занимают площадь 5526, 3 га. На территории г. Донецка – их 128. Породы отвалов содержат большое количество разных элементов, в том числе цветных, редких и благородных. Содержания практических всех элементов, установленных в породных отвалах г.Донецка превышают фоновые значения для Донецко-Макеевского района.

Содержание многих из них значительно превышают кларковые значения. Установлены высокие кларки концентрации для Ge, Hg, Cr, Cu, Cs, Pb, Ce - 1,47-30 (в аргиллитах), Hg, Cr, Th, Pb, Ce, Zn - 1,27-6,5 (в алевролитах), Sb, Sn, Ba, Pb, Cu, Se - 10-150 (в песчаниках). Высокие содержания германия (47 и 43,7 г/т) зафиксированы в песчанике и аргиллите шахты им. Горького, цезия (41,7 г/т) – в аргиллите шахты им. Горького, 20,9-29,4 г/т – в алевролитах и аргиллитах шахт «Бутовка-Донецкая», им.Калинина, олова – до 15,4 г/т, лантана – до 72 г/т, тория – до 74,2 г/т – в породах шахты им.Горького. Высокие содержания золота зафиксированы в отходах угледобычи шахты “Кировская-Западная” (“Макеевуголь”) и флотоотходах ЦОФ “Колосниковская” – до 60 раз превышающих кларки – 0,06 г/т. Флотоотходы некоторых обогатительных фабрик (“Колосниковская”, “Советская”) характеризуются повышенными содержаниями скандия (до 30 г/т), иттрия (до 30 г/т), галлия (до 45 г/т) [3].

Глинистые породы, содержащиеся в породах терриконов Донбасса в количестве более 70%, можно использовать для получения глинозема. Традиционный глинозем и алюминий получают из бокситов, т.е. пород с содержанием глинозема более 26-28%. Но высокое содержание Al_2O_3 характерно и для пород терриконов Донбасса (до 28% в аргиллитах и до 44% в тонштейнах). В среднем по Донецко-Макеевскому району, содержания Al_2O_3 составляют: в текущих отходах угледобычи – 23,1%, отвалах обогатительных фабрик – 20,2%, отходах флотации – 25,8%, породных отвалах – 21,7%. Физико-механические свойства глинистых пород также позволяют использовать их в строительстве, для устройства тротуаров, автодорог, в качестве заполнителей в обычных бетонах, а также для производства крепежных бетонитов - блоков различной величины и массы, применяемых в угольной промышленности для крепления горных подземных выработок [2].

На территории Донецкой Народной Республики находятся и другие крупные промышленные предприятия, отходы которых могут являться ценными техногенными месторождениями - это Никитовский ртутный комбинат, Горловское ПАО «Концерн Стирол», ПО "Донецквторцветмет", «Енакиевский металлургический завод», Макеевский металлургический завод, ПАО «Донецкий металлургический завод», Старобешевская, Зуевская и другие теплоэлектростанции, многочисленные терриконы угольных шахт и обогатительных фабрик [3]. Данные месторождения, в основном, являются комплексными и рекомендуются для извлечения как ценных металлов, так и для получения нерудного сырья. К месторождениям, рекомендованным к первоочередной отработке, можно отнести Никитовское техногенное месторождение. В промышленных отходах Никитовского ртутного комбината, определены прогнозные ресурсы (в тоннах) сурьмы – 5540, мышьяка – 4280, лития – 1450, ртути – 720, серебра – 3,2, золота – 1,2. К месторождениям, рекомендуемым ко второй очереди отработки, можно отнести отходы Старобешевской, Углегорской, Зуевской и других теплоэлектростанций нашего региона, а также терриконы угольных шахт. Содержание глинозёма (Al_2O_3) в золах теплоэлектростанций сопоставимо с его содержанием в бокситах,

поэтому золы могут служить сырьём для производства алюминия. Попутно с глинозёмом возможно извлечение фосфора. Среди элементов-примесей особое внимание привлекают редкие элементы – скандий, литий, цирконий, титан и бор. Золошлаковые отходы Углегорской ТЭС характеризуются высоким содержанием германия- до 50 г/т.

Заключение. В связи с этим возникает необходимость всестороннего минералого-геохимического изучения отходов горного производства, шламов обогатительных фабрик и других техногенных месторождений минерального сырья Донецкой Народной Республики с целью использования их в качестве строительных материалов, извлечения из них глинозема и получения алюминия, а также других металлов, в том числе благородных. При этом решается не только экономическая, но и экологическая задача по улучшению состояния окружающей среды, а при переработке отходов освобождаются дополнительные площади для сельскохозяйственного производства, жилищного и промышленного строительства.

Список литературы

1. Козловский Е.А., Малютин Ю.С. Минерально-сырьевые ресурсы в экономике России, Маркшейдерия и недропользование - 2002, №2-3. Источник: «Маркшейдерия и Недропользование». [Электронный ресурс] – Режим доступа: - <http://geomar.ru/articles/pmpk/399-concept-resolving-mineral-raw-material-problems.html> (дата обращения 09.11.2020).
2. Атлас “Геология и полезные ископаемые Украины” / Под редакцией Л.С. Галецького. – Киев, 2001 – 166 с.
3. Алехин В.И., Мигуля П.С., Проскурня Ю.А. Минералого-петрографические и эколого-геохимические особенности пород терриконов Донбасса (на примере Донецко-Макеевского промышленного района) // Сб. научн. тр. НГА Украины. – Днепропетровск. – 1998. – Т. 5, №3. – С. 35-39.

Секция «Социально-экономические аспекты устойчивого развития государства и региона»

1. Современные подходы к регулированию экономики региона

УДК 352.071

МЕХАНИЗМ ФОРМИРОВАНИЯ ДЕЕСПОСОБНЫХ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ОБЩИН

Выголко Т. А., канд. экон. наук, доцент
Лаврушко А. В., магистрант

ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет», г. Донецк
tanya_vugolko@mail.ru

Введение. Территориальные общины должны стать полноценными участниками публичного управления и местного самоуправления и оказывать существенный вклад в социально-экономическое развитие города. К формированию дееспособности территориальных общин следует подходить системно и, соответственно, применять целый комплекс механизмов и инструментов.

Основная часть. Традиционно выделяют такие основные группы механизмов управления: правовые; кадровые; социальные; мотивационные; материально-технические; информационные; инновационные [1].

Правовой механизм относительно формирования дееспособных территориальных общин, по нашему мнению, должен включать:

1. Нормативно-правовые акты общего действия (Конституция ДНР, Европейская хартия местного самоуправления, законы ДНР, кодексы ДНР, постановления и распоряжения Народного Совета ДНР и др.),

2. Нормативно-правовые акты локального действия, которые регламентируют участие территориальных общин в решении вопросов местного значения – уставы территориальных общин, положение о проведении общих собраний граждан по месту жительства, местные инициативы, электронные петиции, общественный бюджет, регламенты органов местного самоуправления, местных государственных администраций и тому подобное.

3. Государственные стратегии и программы местного самоуправления. Задача таких документов – благодаря определенным стимулам обеспечить достижение желаемых социальных и экономических результатов в определенный период. Прежде всего к такому типу документов должны относиться Государственная стратегия содействия развитию гражданского общества в ДНР.

К этой группе документов также относится Программа государственной поддержки развития местного самоуправления в ДНР.

4. Местные стратегии и программы, относительно местного самоуправления, местного развития и становления гражданского общества. Принятие этих программ свидетельствует о важности вертикального взаимодействия и политики центрального уровня, а также в целом о важности организующего начала центральной власти для всей страны.

Организационный механизм формирования дееспособных территориальных общин составляет: организации (институты), которые призваны обеспечивать развитие территориальных общин, принципы, инструменты, мероприятия, шаги по соответствующей управлеченческой деятельности. Эффективность всех институтов, которые действуют на местном уровне, существенно зависит от того, насколько эффективно будет налажено взаимодействие между органами местного самоуправления и местными органами государственной исполнительной власти.

Механизм кадрового обеспечения формирования дееспособных территориальных общин формируется с учетом того факта, что без наличия подготовленных кадров невозможно эффективно решать любые вопросы. Кадровое обеспечение требует специальной подготовки представителей органов местного самоуправления, органов государственной власти и общественности по единым программам, что предопределяет единое понимание подходов, механизмов и инструментов, а следовательно и их взаимодействия.

Социальный механизм обеспечения формирования дееспособных территориальных общин – это, прежде всего, система взаимодействий людей и их организаций. Этот механизм призван стимулировать социальное развитие и социальный капитал.

Мотивационный механизм обеспечения формирования дееспособных территориальных общин предполагает создание морально-психологической основы и мотивационных условий для того, чтобы все субъекты взаимодействия имели выгоды и интерес от взаимодействия, способствовали бы другим сторонам, чтобы те принимали участие в деятельности друг друга.

Информационный механизм обеспечения формирования дееспособных территориальных общин составляют все элементы, применение которых приводит к увеличению объема информации, качественной ее обработки, улучшение понимания ситуации.

Механизм материально-технического обеспечения формирования дееспособных территориальных общин предназначен для удовлетворения потребностей в оборудовании, помещениях, технике, канцелярских товарах. Любая деятельность требует материально-технического обеспечения. Известно, что органы государственной исполнительной власти финансируются за счет государственного бюджета, а органы местного самоуправления – местного. Довольно часто материально-технические условия их деятельности очень отличаются, что, по нашему мнению, может быть негативным фактором для налаживания их партнерского взаимодействия, ведь это влечет неравенство в отношениях и даже психологический дискомфорт. Поэтому важно осуществлять это обеспечение таким образом, чтобы условий деятельности

были подобными и при этом достаточными для эффективности и позитивного имиджа.

Важным рычагом материально-технического обеспечения формирования дееспособных территориальных общин может выступить соответствующая местная целевая программа с выделением финансовых ресурсов из местного бюджета.

Инновационный механизм обеспечения формирования дееспособных территориальных общин составляют новые меры и инструменты всех выше приведенных типов, которые разработаны на основе передовых научных разработок и опыте.

Заключение. Системное внедрение в практику предложенных механизмов будет способствовать переходу взаимодействия органов местного самоуправления и органов государственной исполнительной власти на новый уровень. Такое взаимодействие будет характеризоваться синергетическим эффектом и дополняемостью, а следовательно будет более эффективным и результативным.

Список литературы

1. Егоров, В. К. Энциклопедия государственного управления в России. В 2-х т. Том 2 / Под общ. ред. Егорова В. К. – М.: РАГС, 2008. – 520 с.

**ОСОБЕННОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ ПЛАТФОРМЫ
«VERTEX» В НАЛОГОВУЮ СИСТЕМУ
ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ**

Давлианидзе Я. С., канд. экон. наук, доцент

Дорожкина А. С., студентка

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

alina_en.girl@mail.ru

Введение. Характеристика системы налогообложения ДНР неоднозначна, ведь налоговые органы выполняют свою работу, полагаясь на лоскутное одеяло из таблиц статистических налоговых ставок в Microsoft Excel, домашних системах или бизнес-приложениях, не предназначенных для соблюдения налоговых требований. Каждый из этих методов создает сильную зависимость от финансового персонала или внешних профессиональных услуг. По мере усложнения налогообложения, эти подходы начнут разрушаться, так как они подвержены ошибкам, неэффективны и не могут масштабироваться, что увеличивает подверженность штрафам, повышает резервы и риск налоговых проверок в разных юрисдикциях.

Эта проблема требует интеллектуального решения, которое позволит предприятию исполнять налоговое обязательство и поддерживать темпы роста.

VERTEX – платформа, позволяющая определять налоговые нормы, управлять налоговыми данными, документооборотом и так далее. Платформа оснащена более чем 300 млн. различных налоговых правил и поддерживает расчет косвенных налогов в 19 000 юрисдикций по всему миру. Пользователи смогут приобрести как всю платформу полностью, так и ее отдельные компоненты.

Цель внедрения платформы «VERTEX» – автоматизация процессов налогообложения для предприятий.

В связи с этим, задачами, которые смогут решать предприятия в результате внедрения предлагаемого проекта:

- определение налога – возможность в реальном времени рассчитать косвенные налоги и сборы за сделки купли-продажи;
- соответствие – автоматизация всех налогов и перевод косвенных налогов в соответствующие юрисдикции;
- управление налоговыми данными и документами.

Основная часть. Исходя из характеристики нашей системы налогообложения, можно с точностью утверждать, что потенциальный спрос на платформу «VERTEX» будет колоссальный. Ведь предприниматели ведут свою деятельность в молодом и неокрепшем государстве, и сталкиваются с тем, что правительство предписывает более детальную налоговую отчетность, а также все чаще принимает новые и расширенные методы налогообложения.

Для того, чтобы судить о будущем спросе на услуги, предоставляющие «VERTEX», нужно рассмотреть американский рынок решений, обеспечивающих глобальную коммерцию и соответствие нормативным требованиям. Компания оценивает свой адресный рынок не более чем в \$7 млрд. По данным Reportbuyer, мировой рынок ПО для расчета и выплаты налога с продаж к 2027 году составит \$13,13 млрд. Соответственно, спрос на услуги компаний не только существенный на сегодняшний день, но и стремительно возрастает.

«VERTEX» имеет достаточно много сильных конкурентов на мировом рынке, рассмотрим их в табл. 1.

Таблица 1
Конкурентная среды компании «VERTEX»

	Vertex	Thompson Reuters	Avalara	Sovos Compliance
Годовая выручка	\$336млн	\$5,94млрд	\$409млн	\$208млн
Оценка компании	\$2,3млрд	\$34,3млрд	\$9,7млрд	\$1,4-1,8 млрд
P/S	6,8	5,8	23	7,7
Количество сотрудников	1100	24 400	2 601	1378
Год основания	1978	1799	1999	1979

Исходя из имеющихся данных, можно сделать вывод, что наиболее крупным конкурентом является «Thompson Reuters», который почти в 15 раз превосходит в оценке «VERTEX». Если рассматривать инвестиционные коэффициенты, то наиболее рациональным является использование коэффициента P/S. Средний коэффициент всех компаний является 10,8. Но самый низкий коэффициент у «Thompson Reuters» Avalara. Высокий коэффициент «Avalara» легко объясняется наивысшими темпами роста. В последнем квартале рост выручки «Avalara» составил 31% в то время, как аналогичный рост данного показателя у «VERTEX» составил 16,9%. Тем не менее, «VERTEX» имеет практически такой же коэффициент P/S (6,8), что и «Thompson Reuters», несмотря на то что выручка последней выросла лишь на 2,2% в первом квартале этого года. На мой взгляд, рынок может оценить «VERTEX» в 10-12 выручек, что также говорит о высоком уровне существующего и потенциального спроса.

Компания «VERTEX» имеет следующие конкурентные преимущества:

- дифференцированный портфель комплексных решений для косвенных налогов по всему миру;
- ПО опирается на всеобъемлющую собственную базу данных о налогах;
- мощная, надежная технология с масштабом и скоростью корпоративного уровня;

- гибкая настройка для удовлетворения потребностей компании.

Благодаря этим преимуществам, в клиентской базе компании «Vertex», которая ежегодно увеличивается на 6%, находится 400 компаний из «S&P 500»: «MSFT», «JPM», «BAC», «CSCO», «WMT» и другие.

В Донецкой Народной Республике, пока что, не существует компаний, использующих услуги данной платформы.

Ценовая политика и стоимость на продукт или услугу компании «VERTEX» рассчитывается при помощи неофициальных показателей. К примеру, стоимость подписок на программное обеспечение определяется путем добавления к GAAP стоимости выручки, подписок на программное обеспечение, компенсационных расходов на основе запасов, а также амортизации капитализированных затрат на программное обеспечение за соответствующие периоды.

Для оценки текущей и будущей конкурентоспособности компании «VERTEX» составим SWOT-анализ (табл. 2).

Таблица 2
SWOT-анализ компании «VERTEX»

Сильные стороны	Слабые стороны
1) сильные партнерские связи 2) собственная база данных о налогах 3) сильная финансовая позиция	1) отсутствие крупных институциональных инвесторов 2) падение уровня маржинальности 3) рост операционных расходов 4) средний уровень менеджерской команды
1) огромный потенциал для роста доли компании на рынке 2) потенциал в направлении роста доходов от существующих клиентов 3) данная технологическая сфера имеет очень высокий порог для входа	1) технологическое решение компании «Avalara» считается лучшим, в дальнейшем ею могут быть отобраны сегменты рынка у «VERTEX» 2) отрицательный прогноз темпов роста выручки
Возможности	Угрозы

Заключение. Из-за достаточно сложной ситуации в ДНР, нам действительно необходимо внедрение платформы «VERTEX», которая послужит вспомогательным инструментом для успешного ведения бизнеса и будет гарантом экономической безопасности, что в дальнейшем приведет к стабильной экономике всего государства.

Список литературы

1. Агирбова, А. А. Налоговая система как правовая категория и институт финансовой системы государства / А. А. Агирбова // Аллея науки, 2017. – Т. 2. – С. 565-569.
2. Болатаева, А. А. Налоговая система РФ: актуальные проблемы и пути совершенствования современной налоговой системы / А. А. Болатаева // Научные Известия, 2019. – С. 41-45.
3. Воробьева, Е. В. Налоговая система России: основные направления модернизации / Е. В. Воробьева // Вестник образовательного консорциума Среднерусский университет. Серия: Экономика и управление, 2017. – С. 75-76.

ПРОБЛЕМА ЭМИГРАЦИИ МОЛОДЕЖИ И ПУТИ ЕЕ РЕШЕНИЯ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Ефимова Т. В., учитель географии 1-ой категории

МОУ «Гимназия №70 г. Донецка», г. Донецк

gimnasia.70@mail.ru

Введение. В нашем развивающемся государстве актуальными остаются демографические проблемы, особенно это касается проблемы, не разрешив которую, будет невозможным дальнейшее экономическое развитие нашей страны – это проблема «утечки молодых умов», то есть проблема утечки высококвалифицированных трудовых кадров за границу.

Основная часть. Миграционные процессы молодых специалистов и просто молодёжи усилились в первую очередь из-за военных действий (опасность жизни), стремлении к увеличению благосостояния, неуверенности в завтрашнем дне [1].

Нужно отметить, что в условиях глобализации мира переселение молодых специалистов считается нормальным явлением, но долг работников образования – воспитание истинных патриотов ДНР, а долг государства – это поддержка молодёжи.

Для преемственности в образовании и профессиональной подготовке и деятельности, предлагаю такие совместные методы работы общеобразовательных учреждений и ВУЗов ДНР:

1. Популяризация профессий ВУЗов, через встречи студентов 4-5-го курса и школьников. Студенты могут поделиться не только знаниями о профессии, но и информацией о практике, студенческих сообществах, мероприятиях и т.д.

2. Совместная научная деятельность. Привлечение внимания школьников старшего возраста к ВУЗам Республики через совместную научную деятельность (участие в студенческих конференциях), что будет способствовать развитию одарённости учащихся и облегчит адаптационный период для будущих студентов.

3. Проведение экскурсий в ВУЗах в каникулярное время для старшеклассников.

4. Сотрудничество ВУЗов Республики с образовательными учреждениями. К примеру, можно проводить летнюю учебно-исследовательскую практику для учащихся 10-х классов на базе вузов-партнёров.

В условиях массовой трудовой миграции молодёжи ВУЗы Донецкой Народной Республики должны проводить совместную работу с государственными и частными компаниями для привлечения в дальнейшем молодых специалистов – создание программы карьерного развития для поиска наиболее оптимального пути налаживания работы со студентами и выпускниками ВУЗов:

1. Лекции, мастер-классы, хакатоны (форум разработки программного обеспечения).
2. Профессиональные экскурсии.
3. Стажировки.

Умственный капитал – один из наиболее значимых ресурсов в современном обществе. Следующий этап развития молодого поколения, после окончания ВУЗа – это трудоустройство [5].

Отсутствие помощи в профессиональном ориентировании, отказ государства гарантировать трудоустройство после окончания ВУЗа, уклонение от социальной поддержки студентов в их профессиональном становлении ведут к потере доверия к государству, существенно затрудняют формулирование и реализацию жизненных стратегий [2].

Из этого следует, что очень важно проводить поддерживающую политику для молодёжи со стороны государства и со стороны бизнеса:

1. Окончив ВУЗ ДНР (особенно за бюджетные средства государства), студент направляется работать по распределению в пределах своей страны.

2. Социальная поддержка молодого специалиста также является очень важной составной поддержки молодёжи. К примеру, помощь с жильём: предприятие даёт заем для приобретения жилья молодому специалисту в рассрочку на период 5-7 лет с последующей отработкой на данном предприятии и вычетом части заработной платы.

3. Заинтересованность в самообразовании молодёжи. Стимулировать молодёжь к самообразованию можно через материальное вознаграждение (премии). Если молодой специалист стремится развиваться и продвигаться по карьерной лестнице, то обязательно должно быть поощрение и помощь, как от руководителя организации, где он работает, так и от государства.

4. Поддержка бизнеса со стороны государства для реализации программы привлечения молодых специалистов. К примеру, снижение процента налога тем представителям бизнеса, которые сотрудничают с ВУЗами ДНР.

Чтобы изменить положение с трудовой миграцией в стране, необходимо сформировать Республиканскую систему профориентации, которая может координировать действия всех заинтересованных структур, а также создать условия для повышения территориальной мобильности молодых специалистов [3].

Заключение. Подводя итог, можно сказать, что разработка программы поддержки молодых специалистов является перспективной для республики, однако в условиях высокой конкуренции на мировой арене достижение этой цели должно сопровождаться высокой осознанностью со стороны государства и готовностью проведения комплексного усовершенствования государственной политики в данной области.

Список литературы

1. Борисова, А. А. Конкурентоспособность и профильная занятость выпускников вузов: вопросы теории и методологии: монография / А. А. Борисова. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2015. – 510 с.
2. Гребенюк, А. А. Методологические подходы к разработке системы показателей воздействия трудовой миграции на экономику государств, экспортирующих рабочую силу / А. А. Гребенюк. – Москва – 2018. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.twirpx.com/file/2728297/>
3. Елишев, С. О. Молодежь в современных политических процессах. Статья на сайте информационно-аналитической службы «Русская народная линия». 10.10.2013 [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://ruskline.ru/analitika/2013/10/11/molodyozh_v Sovremennoyih_politicheskikh_processah/ (дата обращения 23.10.20).
4. Кутаев, Ш. К. Воспроизведение населения и адаптация молодёжи на рынке труда Республики Дагестан / Ш. К. Кутаев // Материалы Международного научно-практического семинара «Социально-демографические проблемы молодёжи в условиях кризиса». – Москва, 2009. – С. 340-344.
5. Социология молодёжи: энциклопедический словарь / Ю. А. Зубок [и др.]. – Москва: Academia, 2008. – 606 с. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://search.rsl.ru/ru/record/01004050006>

ДИАГНОСТИКА СОСТОЯНИЯ ОТРАСЛИ РАСТЕНИЕВОДСТВА ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Закотнюк О. Л., канд. экон. наук,

Щигельская А. В., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
o.zakatniuk@donnu.ru

Введение. Состояние и жизнеспособность агропромышленного комплекса, особенно растениеводства, является основой продовольственной безопасности ДНР, поскольку обеспеченность зерновыми в условиях внешней изоляции гарантирует развитие пищевой промышленности и социально-экономической системы Республики в целом. Являясь ведущей отраслью агропромышленного комплекса растениеводство обеспечивает стабильность функционирования пищевой промышленности, что отражается количественными и качественными показателями (динамикой урожайности, ценовыми показателями и пр.).

Учитывая географическое положение, агро-климатические особенности, рельеф – растениеводство имеет ряд преимуществ и недостатков для развития отрасли, кроме того, эффективность внутреннего менеджмента и внешних торгово-экономических и отношений существенно влияют на динамику показателей отрасли.

В связи с этим, целесообразным видится рассмотрение основных показателей развития отрасли в динамике с **целью** выявления проблемных сегментов и определения направления работы с ними.

Основная часть. Земли сельскохозяйственного назначения на территории ДНР составляют 617,8 тыс. га (из них под пашней – 476 тыс. га), заминированы 33 тыс. га (по данным 2018 г.). В пользовании сельскохозяйственными предприятиями находится около 40%, что свидетельствует о том, что потенциал развития за счет обработки земель значителен. Запас неиспользованных земель под пашню имеется в Шахтерском (2,8 тыс. га) и Амвросиевском (2,2 тыс. га) районах [1].

Экспортными культурами являются пшеница, ячмень и просо – традиционные для выращивания в Донецкой физико-географической области, однако производимые в условиях эродированных почв, продолжительного засушливого периода и ранних заморозков, которые являются неблагоприятными факторами и создают фон потенциального риска. Соотношение выращиваемых зерновых, технических и овощных культур 3:1:0,1, (по данным [2]).

Каталог предприятий ДНР на 2018 г. насчитывает более 20 крупных предприятий со специализацией выращивания и производства зерновых культур (кроме риса); бобовых культур; семян масличных культур. География основных предприятий данной специализации: Донецк, Докучаевск, с. Марьиновка (Старобешевский район), пгт Кутейниково (Амвросиевский

район), п. Красный Партизан, Снежное, с. Андреевка, пгт Тельманово, с. Любовка (Ленинский р-н), Амвросиевский район, с. Ленинское, п. Пески.

В Республике выращивают овощи открытого грунта (ООО «Биопродукт» (Донецк), закрытого грунта (ООО «Агроперспектива» и КП «Оазис»), бахчевые (Докучаевск), виноград и китайскую айву (Харцызск). Производство семян организовано в ООО Тимирязевское с. Кленовка (Амвросиевский район). Производством мицелия грибов занимается ООО «Биотехнология» (Донецк).

Несмотря на то, что площадь земель под сельскохозяйственные угодья является значительной, снижение плодородия почв и вышеперечисленные факторы риска, отражаются на урожайности (рис. 1).

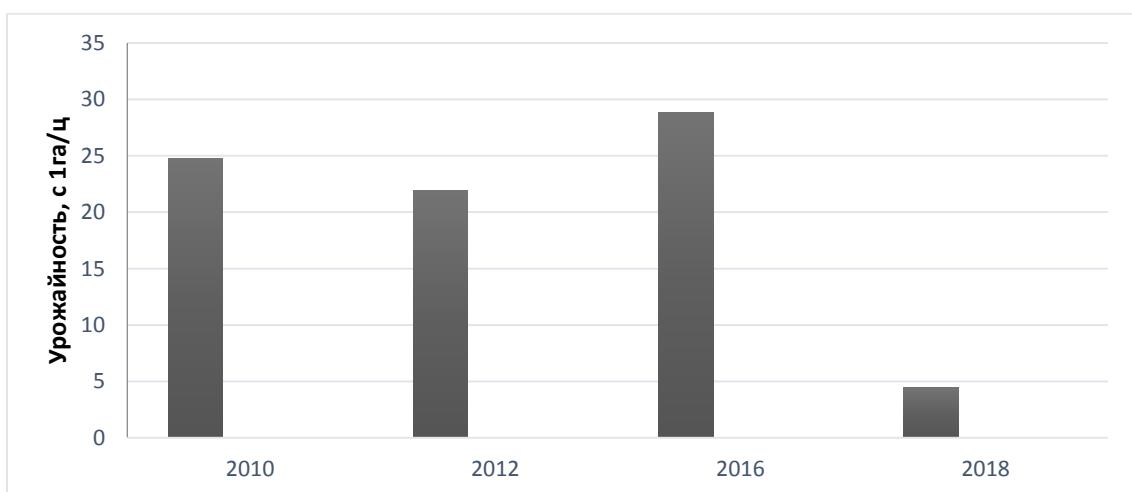


Рис. 1. Сравнительная диаграмма анализа урожайности зерновых и зерно-бобовых культур за период 2010-2018 год (с 1 га/ц) [по данным 1, 3]

Стоит отметить неравномерную динамику урожайности посевных культур: если по итогам посевной 2017 г. урожайность зерновых культур увеличилась по данным от 23 до 50 %, то на момент уборочной 2019 г. снизилась на 47,4 % [1, с. 59]. Снижение урожайности по природным причинам, а также причине износа зерноуборочной техники и необоснованный экспорт зерновых – объясняют факт повышения цен на социально значимые продукты: гречку на 60 %, муку – 36 %, хлеб – 30 % (сравнение ноябрь 2017-2019 гг.) [1, с. 48].

Растениеводство республики неразрывно связано с пищевой промышленностью, в итоге оценивается уровнем обеспеченности продуктами и ценовой политикой. На 2018 г. достаточный уровень обеспеченности населения республики продуктами собственного производства был только по хлебным продуктам (118,6 %), уровень обеспеченности картофелем 12,1 %, овощами – 4,0 % и фруктами – 0,1 % т.е. далёким от достаточного.

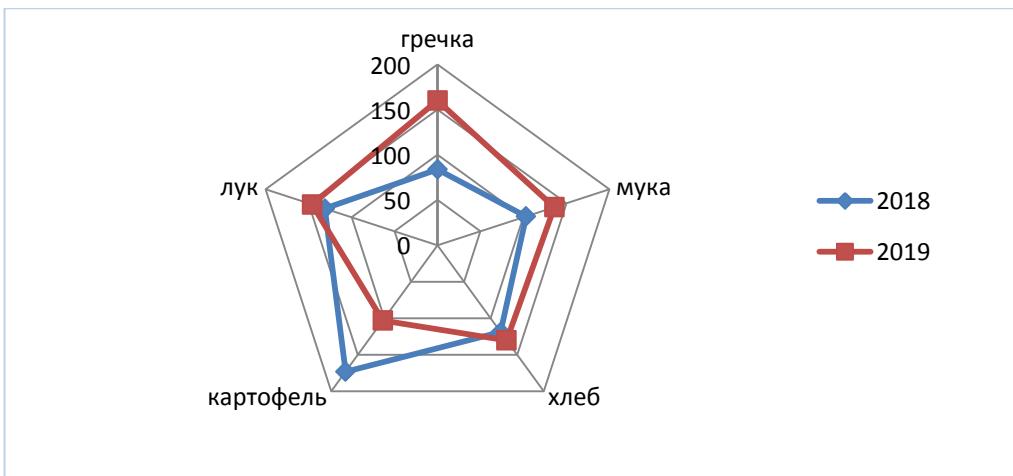


Рис. 2. Динамика изменения цен на социально-значимые продукты пищевой промышленности (в % относительно цен 2017 г.) [по данным 1]

В связи с этим принимаются меры по развитию отечественных производителей и внутреннего рынка: так в Тельмановском районе произведена закладка яблоневого сада на площади 100 га [2, с. 47].

Заключение. Вышеперечисленные факты позволили диагностировать следующие проблемы в отрасли растениеводства, решение которых обеспечит устойчивое развитие АПК Республики:

- низкая обеспеченность населения земельными угодьями на фоне значительного потенциала неиспользованных земель;
- необходимость повышения эффективности производства собственных овощей, фруктов и расширение производства грибов;
- потребность формирования амортизационного фонда на восстановление сельскохозяйственной техники и развитие инфраструктуры собственной механизации;
- реализация вешеного подхода в экспортно-импортной политике рынка зерновых и семенного материала.

Список литературы

1. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / коллектив авторов ГУ «Институт экономических исследований»; под науч. ред. А. В. Половяна, Р. Н. Лепы, Н. В. Шемякиной; ГУ «Институт экономических исследований». – Донецк, 2020. – 260 с.
2. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / коллектив авторов ГУ «Институт экономических исследований»; под науч. ред. А. В. Половяна, Р. Н. Лепы; ГУ «Институт экономических исследований». – Донецк, 2018. – 260 с.
3. Статистичний щорічник Донецької області за 2012 р. [за ред. О. А. Зеленого]. – Донецьк: Головне управління статистики, 2013 р. – 470 с.

СИСТЕМА СТРАХОВАНИЯ ВКЛАДОВ КАК РЕГУЛЯТОР УРОВНЯ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ ОБЩЕСТВА

Капыльцова В. В., канд. экон. наук, доц.,

Доренская Е. В., магистрант

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

v.kapyltsova@donnu.ru, lizochka.dorenskaya@mail.ru

Введение. В настоящее время деятельность центральных банков направлена на активный мониторинг банковского сектора с целью повышения надежности банковских операций и роста доверия населения. В современных условиях большинства национальных экономик функционируют специальные системы страхования вкладов. Тем самым, становятся актуальными вопросы, касающиеся обязательного страхования вкладов, а именно: как увеличение размера суммы страхового покрытия влияет на банковский сектор в целом и оказывает ли такое изменение влияние на длительность сроков вкладов населения.

Целью исследования является анализ и оценка уровня развития системы страхования вкладов Российской Федерации (РФ), определение закономерности влияния динамики величины страхового покрытия на структуру депозитов физических лиц, а также выявление возможных перспектив в формировании эффективной системы страхования банковских вкладов Донецкой Народной Республики (ДНР).

Основная часть. Система страхования вкладов (ССВ) делает ясными и понятными обязательства власти перед вкладчиками, ограничивает возможность принятия волонтаристских решений, может способствовать повышению уровню доверия общества, эта система может обеспечить наличие в стране упорядоченного процесса работы с проблемными и обанкротившимися банками [2].

Чтобы определить, как увеличение размера суммы страхового покрытия влияет на банковский сектор в целом, следует установить зависимость между показателями, влияющими на доли краткосрочных, среднесрочных и долгосрочных вкладов. Влияние увеличения страховых выплат на структуру вкладов физических лиц учитывалось в период 2010 – 2020 гг. В качестве базы данных была выбрана выборка Banki.ru, которая содержит множество показателей по всем коммерческим банкам за период их работы в банковской системе, кроме того, использовались данные с официального сайта ЦБ РФ.

Результаты корреляционно-регрессивного анализа для случая максимального страхового возмещения до 700 тыс. руб. и до 1 млн. 400 тыс. руб. аккумулированы в табл. 1. Как видно, коэффициенты перед переменными активов банка и показателя, характеризующего совместное влияние, оказались значимыми.

Таблица 1

Влияние страхового покрытия до 700 тыс. руб. и до 1 млн. 400 тыс. руб. на структуру депозитов

Переменные	Краткосрочные депозиты		Среднесрочные депозиты		Долгосрочные депозиты	
	700 тыс. руб.	1 млн. 400 тыс. руб.	700 тыс. руб.	1 млн. 400 тыс. руб.	700 тыс. руб.	1 млн. 400 тыс. руб.
Чистые активы	1,749518	0,940362	0,904692	-0,498363	2,035453	4,572342
ИПЦ	0,122806	0,134708	0,016851	-0,123145	0,166423	-0,050478
Темп роста ВВП	0,132537	0,033461	-0,027877	-0,049310	0,041084	0,012070
d10	14,129818	-	15,703878	-	16,568057	-
d11	14,420699	-	15,839521	-	16,946290	-
d12	14,512488	-	16,032074	-	17,076917	-
d13	14,564771	-	16,220368	-	17,363730	-
d14	14,635633	-	16,380793	-	17,561652	-
d15	-	15,220685	-	16,492858	-	77,712984
d16	-	14,784341	-	16,984194	-	78,157351
d17	-	14,762485	-	16,972324	-	78,095123
d18	-	14,822513	-	16,931293	-	78,485195
d19	-	14,971167	-	16,847860	-	78,864794
d20	-	14,979946	-	16,792679	-	78,946183

Увеличение доли краткосрочных и среднесрочных депозитов происходит при снижении стоимости активов коммерческого банка. Обратный эффект наблюдается в случае анализа долгосрочных депозитов, доля которых растет с увеличением активов банка. Получается, что совокупный эффект от операционных размеров страховой защиты до 700 тыс. руб. и до 1 млн. 400 тыс. руб. и размера активов банка позитивно сказался на долгосрочных депозитах, тогда как отрицательное влияние наблюдалось на краткосрочные и среднесрочные вклады. Можно сказать, что последнее увеличение страхового покрытия с 700 тыс. до 1 млн. 400 тыс. руб. привело к перемещению средств с более коротких вкладов на долгосрочные. Таким образом, цель ЦБ РФ была достигнута. Видно, что произошло повышение уровня доверия населения к банковскому сектору, поскольку страховое покрытие оказалось негативное влияние на депозиты до 1 года и положительное на депозиты на срок более 1 года. Все это повышает устойчивость банков, участвующих в ССВ.

Дальнейшие исследования целесообразно направить на формирование системы мер по созданию ССВ граждан ДНР в финансовых учреждениях. Основная цель создания ССВ в ДНР – обеспечение стабильности финансовой системы общества. Еще одна важная цель создания национальной ССВ – защитить наименее образованных потенциальных финансовых вкладчиков, которые часто имеют небольшие суммы денег и не вкладывают их в банки. ССВ в ДНР предлагается построить на основе защиты прежде всего средних и мелких сбережений, что позволит защитить экономические интересы подавляющего большинства граждан.

Для введения такой услуги как страхование вкладов, возмещение по вкладам должно быть установлено в размере 100 % суммы вклада, но не более 100 тыс. руб. Подобный размер страхового возмещения существовал на первом этапе формирования ССВ РФ в 2004 г., тем не менее, в современных условиях

ДНР он позволит обеспечить эффективную защиту личных сбережений примерно для 85-90% вкладчиков.

Введение единой шкалы выплат на начальных этапах создания ССВ можно считать оправданной, поскольку такая шкала легко понятна и наглядна для оценки уровня защиты сбережений населением в целом. Недоверие граждан ДНР к банковской системе должно стимулировать создание не только депозитных операций, но и создание ССВ, основной целью которых является вселение доверия населения [3]. При этом необходимо принять решение о том, кто будет выполнять функции поручителя по страхованию вкладов: существующая организация или вновь созданное агентство. Передача функций страховщика депозитов существующей организации (например, ЦРБ ДНР) имеет преимущество, которое позволяет использовать банковские ресурсы. В то же время необходимо обеспечить, чтобы функции, уже существующие в организации, были отделены от функций страховщика депозитов. Однако функции, возложенные на ЦРБ ДНР, не представляют возможности делегировать полномочия по надзору за ССВ. Поэтому следует решить вопрос о создании специализированного агентства по страхованию вкладов, аналогичного ГК «АСВ» РФ.

Заключение. Внедрение схемы гарантирования вкладов придаст новый импульс развитию целого блока новых банковских и финансовых операций. Это связано с тем, что банк будет объективно заинтересован в снижении взносов в систему гарантирования вкладов. Он обязательно будет предлагать крупным вкладчикам новые банковские продукты и программы обслуживания. В связи с этим, можно рассчитывать на увеличение средств общего банковского управления, развитие индивидуальных банковских услуг и рост спроса на специалистов соответствующего профиля. Таким образом, положительный эффект от внедрения системы гарантирования вкладов будет намного шире, чем социальная защита вкладчиков. Реализация вышеуказанных мероприятий приведет к повышению уровня доверия вкладчиков к банковской системе, что, в свою очередь, повысит стабильность финансового сектора ДНР.

Список литературы

1. Официальный сайт Государственной корпорации «Агентство по страхованию вкладов» [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.asv.org.ru.
2. Официальный сайт национального агентства финансовых исследований. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://nacfin.ru/doverie-finansovym-organizaciyam-snizilos-2>.
3. Официальный сайт ЦБ РФ. [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.cbr.ru.

УДК 364:379.8

ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНО-КУЛЬТУРНОЙ АДАПТАЦИИ И РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПОВ СОЦИАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Короп Л. А., ассистент

ГО ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли
имени М. Туган-Барановского», г. Донецк
ludakorop@i.ua

На территории Донецкой Народной Республики проживает около 141 тысяч человек, отнесенных к категории лиц с ограниченными возможностями здоровья. К сожалению, их число неуклонно возрастает, что связано с военными действиями, проводимыми на территории республики, производственным и дорожно-транспортным травматизмом, возникновением и развитием различных заболеваний.

Принимая во внимание нынешнюю ситуацию в республике, проблемы данной категории людей многочисленны. Они заключаются, в материальном, социально-бытовом и медицинском обеспечении, в физической недоступности к объектам инфраструктуры, социальным институтам, образованию, информации, возможности участия в культурной, творческой, спортивной жизни.

Достаточно остро стоит вопрос восстановления социокультурных связей лиц с ограниченными возможностями здоровья и их включения в социальную жизнь, что стало темой данного исследования.

Реализация мероприятий в решении данного вопроса, требует наличия определенной политики государства с учетом потребностей и особенностей данной группы населения, а не только действий со стороны общественных организаций и культурно-досуговых учреждений.

Данный вид деятельности представляет собой сложный механизм, включающий в себя с одной стороны – потребности и интересы лиц с ограниченными возможностями здоровья, а с другой – создание условий для реализации мероприятий целью которых является удовлетворение этих потребностей, а так же предоставление ряда услуг, обладающих личностно-развивающими свойствами и ориентирующихся на духовную составляющую индивида.

Социально-культурная сфера представляет собой самостоятельный элемент социальной деятельности государства, а основной функцией предприятий социально-культурной сферы, является формирование и удовлетворение культурных потребностей индивида и гарантируется государством на законодательном уровне.

Инфраструктурными элементами, обеспечивающими культурный досуг граждан Донецкой Народной Республике, в т. ч. лиц с ограниченными возможностями здоровья выступают учреждения культуры и искусств,

предприятия и организации по обслуживанию сферы культуры. В числе субъектов государственной культурной политики 6 театров, 3 концертные организации, цирк, 55 образовательных учреждений, 41 библиотека, из них 3 республиканские, 17 музеев, 3 культурных центра, 162 клубных учреждения, 7 парков культуры и отдыха [1].

Усилия, прилагаемые общественными организациями и культурно-досуговыми учреждениями республики для решения проблемы социализации лиц с ограниченными возможностями здоровья, способствуют личностному росту, самореализации и самоутверждения данной категории лиц, что в свою очередь обеспечивает их социальную безопасность.

Соответственно, необходимой составляющей в данном процессе является участие лиц с ограниченными возможностями здоровья в различных досуговых и культурных мероприятиях. Однако, учитывая феномен социально-культурного отчуждения лиц данной категории и недостаточный уровень доступности и развитости инфраструктуры, такое участие является ограниченным.

В Донецкой Народной Республике созданы условия для реализации прав и свобод лиц с ограниченными возможностями здоровья, решения существующих проблем, связанных с социально-культурной адаптацией, интеграцией и реализацией принципов социальной безопасности лиц с ограниченными возможностями здоровья. Сегодня активно функционируют общественные организации инвалидов, такие как: «Новая жизнь», «Донецкие зори» (г. Донецк), «Горловчанка» (г. Горловка), «Оптимист» (г. Макеевка), «Искра» (г. Хазызск), «Мрия» (г. Зугрэс); государственные предприятия: «Республиканский центр дополнительного образования для слепых и слабовидящих детей и взрослых», Донецкий протезно-ортопедический центр реабилитации инвалидов ОртТех, Донецкий республиканский центр адаптивной физической культуры и спорта, и др.

Следует отметить организацию и проведение ряда мероприятий для лиц с ограниченными возможностями здоровья. В их числе: проект общественного движения «Донецкая Республика», основная идея которого заключается в предоставлении помощи для раскрытия потенциала и освещение вклада лиц с ограниченными возможностями здоровья в социально-экономическую жизнь Республики; многочисленные социально-значимые проекты Донецкой организации «Новая жизнь» реализуемых в сфере предоставления услуг, услуг физической культуры и спорта, досуга и социально-культурной деятельности; реализация программ и технологий организациями культуры Донецкой Народной Республики, в том числе библиотеками.

Деятельность последних основывается на реализации гражданских прав лиц с ограниченными возможностями здоровья, в части доступа к информации по принципу равных прав, адаптации и социализации групп людей с особыми потребностями, их интеграции в общественную жизнь.

В данной работе проведен анализ мероприятий способствующих получению информации, образования и проведению досуга лицами с ограниченными возможностями здоровья, проводимых республиканскими

библиотеками: ГКУ «Донецкая республиканская библиотека для молодежи», ГУК «Донецкая республиканская библиотека для детей им. С. М. Кирова», ГУК «Донецкая республиканская универсальная научная библиотека им. Н. К. Крупской».

Основная деятельность библиотек в работе с лицами с ограниченными возможностями здоровья направлена на выполнение адаптивной, социализирующей и социально-интегрирующей функций с использованием информационных средств, средств коммуникаций, проведения культурно-массовых и просветительских мероприятий (в том числе организация выездных мероприятий для лиц, относящихся к маломобильным группам граждан).

В плане реализации принципов социальной безопасности лиц с ограниченными возможностями здоровья работа библиотек заключается в: формировании доступа к информационному пространству, удовлетворении информационных потребностей, получении образования, проведении досуга, творческой самореализации, приобретении социального опыта, адаптации к социуму в современных условиях, формировании толерантности и равноценного отношения к людям данной социальной категории.

Необходимо подчеркнуть отсутствие ведения официального учета лиц с ограниченными возможностями здоровья из числа зарегистрированных пользователей библиотекой. В данном случае можно говорить лишь о приблизительном количестве читателей данной категории. Так треть зарегистрированных читателей из числа 83 120 человек, в ГУК «Донецкая республиканская универсальная научная библиотека им. Н. К. Крупской» относятся к группе лиц с ограниченными возможностями здоровья; из 1024 читателей ГКУ «Донецкая республиканская библиотека для молодежи», 10 человек можно отнести к данной категории (по состоянию на октябрь 2020 г.).

Необходимо констатировать, и о существовании трудностей в организации мероприятий по обустройству безбарьерной среды, обеспечивающей доступность библиотек и библиотечных услуг для лиц с ограниченными возможностями здоровья. Основные проблемы заключаются в препятствии к свободному доступу маломобильных групп населения в здание библиотек, отсутствие лифта в помещении, а так же организации пространства для безопасного и комфортного перемещения по территории объектов.

Вместе с тем проведение мероприятий по адаптации библиотечной среды для маломобильных групп населения в ГУК «Донецкая республиканская универсальная научная библиотека им. Н. К. Крупской» и ГУК «Донецкая республиканская библиотека для детей им. С. М. Кирова», невозможны в связи с тем, что здание библиотеки является памятником архитектуры местного значения, и вмешательство в архитектурный ансамбль которого недопустим.

В ходе исследования посвященного вопросам социально-культурной адаптации лиц с ограниченными возможностями здоровья в Донецкой Народной Республике, и в частности участия библиотек в данном процессе выявлен ряд проблем и сделаны следующие выводы:

- необходима разработка единого системного подхода к социализации лиц с ограниченными возможностями здоровья;
- целесообразно формирование социально-культурных программ на государственном уровне в отношении лиц с ограниченными возможностями здоровья, способствующих их социокультурной реабилитации, адаптации, интеграции;
- реализация программы «Доступная среда» в учреждениях культуры (в т. ч. библиотеках);
- совершенствование системы предоставления услуг и возможностей для получения информации на различных видах носителей с учетом состояния здоровья особой категории населения, а так же право на специализированное (индивидуальное) обслуживание лиц с ограниченными возможностями здоровья;
- проведение воспитательных мероприятий способствующих формированию толерантного отношения к лицам с ограниченными возможностями здоровья со стороны граждан.

Список литературы

1. Министерство культуры Донецкой Народной Республики. Официальный сайт. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.mincult.govdnr.ru/uchrezhdeniya-kultury>

УДК 338.24: 332.1

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ИНТЕРНЕТ-РЕКЛАМОЙ ТОВАРОВ И УСЛУГ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ

Кошелева Е. Г., канд. экон. наук, доцент

Поликова М.Ю., магистрант

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

o.kosheleva@donnu.ru

Введение. В последнее десятилетие динамично растёт сегмент реализации товаров и услуг с помощью интернет-рекламы. Данный вид рекламной деятельности является важной составляющей в развитии экономики региона. Этот факт актуализирует необходимость научного поиска ключевых принципов рекламного менеджмента, использующего технологии глобальных информационных сетей.

Проблемами управления интернет-рекламой на современных региональных рынках товаров и услуг занимались отечественные и зарубежные учёные, среди которых Л. В. Балабанова, А. Н. Германчук, Е. М. Азарян, Е. А. Борецкий, М. С. Егорова, А. А. Годин, Н. Х. Уразаева, А. А. Романов, С. Г. Божук, Р. Суире, Дж. Висенте [1 – 4] и др.

Цель исследования – развитие теоретико-методологических основ управления интернет-рекламой на региональных рынках потребительских товаров и бизнес-услуг.

Основные результаты. Под управлением интернет-рекламой на региональных рынках понимается разработка приоритетных направлений воздействия на рекламную деятельность, осуществляемую с помощью глобальных информационных сетей, для достижения определённых целей, а именно:

– сокращение пути движения товаров и услуг от производителя к потребителю;

– переход к эффективным методам увеличения прибыли;

– развитие инфраструктуры контента;

– активное использование маркетинговых инноваций;

– рост конкурентоспособности экономики и социальной сферы региона.

Основными принципами управления интернет-рекламой регионального уровня являются иерархичность строения, структурированность, множественность и системность.

Принцип иерархичности предполагает наличие подсистемы низшего уровня, которая подчиняется подсистемам более высоких уровней. Принцип структурированности предполагает наличие организационной структуры, которая позволяет анализировать элементы системы управления рекламной деятельностью и их связь друг с другом. Принцип множественности позволяет моделировать поведение потребителей, как отдельных индивидуумов, так и целых слоёв населения региона. Это даёт возможность использовать

математические методы и модели управления рекламной деятельностью. Принцип системности предполагает, что каждый элемент отражает все признаки системы.

В рекламной деятельности посредством интернет-технологий на мезо уровне часто возникают проблемы, как по горизонтали, так и по вертикали управления. Сюда можно отнести бизнес-противоречия, социальные конфликты, сложные отношения между конкурентами, разные цели потребителей, многокритериальность предоставляемых услуг и пр. Всё это приводит к неопределенности, которую можно в значительной мере преодолеть, используя рефлексивные принципы управления интернет-рекламой.

Принципы рефлексии в управлении подразумевают оказание воздействия на всю систему ценностей, целей и образа мышления тех, кем приходится управлять. Роль субъекта управления играет менеджмент рекламных интернет-компаний. Объект управления – персонал компаний, напрямую взаимодействующий с клиентами.

Руководствуясь принципами рефлексии при управлении интернет-рекламой на региональном уровне, по нашему мнению, следует использовать методы рефлексивного управления персоналом рекламных бизнес-структур, а именно:

- прямое информационное воздействие на работников;
- воздействие путём изменения отношений в коллективе;
- выделение лидеров в управленческой среде;
- косвенное воздействие на смену приоритетов персонала;
- воздействие на моральную атмосферу в коллективе компании.

Многокритериальность рекламных отношений приводит непосредственно к многомерному статистическому анализу [4]. Наиболее подходящим в данном случае является факторный анализ.

Вычисление и интерпретация эконометрических бета-коэффициентов, дельта-коэффициентов и коэффициентов эластичности являются элементами факторного анализа. Однако в общей постановке рассматриваемая задача предполагает выяснение того факта, как показатели рекламной деятельности x_1 , x_2 , ..., x_m влияют на результативный признак y , в роли которого выступает прибыль компании-рекламодателя.

Термин «независимые» применим к показателям x_1 , x_2 , ..., x_m при условии, что эти переменные не коррелируют друг с другом. В этом случае задача решается с помощью метода наименьших квадратов.

В противном случае признаки x_1 , x_2 , ..., x_m мультиколлинеарны друг с другом. Для преодоления этого нежелательного явления надо избавляться от части переменных.

Может оказаться так, что все показатели рекламной деятельности x_1 , x_2 , ..., x_m на региональном уровне важны для нашего исследования. Мы не можем отбросить один или несколько из них.

Обычно эти признаки связаны друг с другом, что является задачей многомерного статистического анализа. В этом случае допускают, что имеются общие факторы F_1, F_2, \dots, F_p ($p < m$), не входящие в число переменных x_1, x_2, \dots, x_m , от которых эти переменные зависят линейно:

$$x_i = l_{1i}F_1 + l_{2i}F_2 + \dots + l_{pi}F_p \quad (i = \overline{1, m}).$$

Коэффициенты l_{ki} ($k = \overline{1, p}$; $i = \overline{1, m}$) называются факторными нагрузками. При необходимости их можно сопоставлять и ранжировать.

Факторный анализ позволяет выявить набор факторов влияния и определиться с характером их воздействия на показатели уровня развития интернет-рекламы в экономике региона. Оценки факторных нагрузок и других величин нуждаются в проверке статистическими критериями Пирсона, Фишера и Стьюдента.

Заключение. Определены теоретико-методологические аспекты управления интернет-рекламой товаров и услуг на региональном уровне, выражющиеся в соблюдении принципов менеджмента: системность; иерархичность; структурированность; множественность. Получили дальнейшее развитие рефлексивные принципы управления рекламной деятельностью, подразумевающие оказание воздействия на всю систему ценностей, целей и образа мышления тех, кем приходится управлять. Уточнены возможности многомерного статистического анализа применительно к рефлексивному управлению. Обоснован приоритет методов факторного анализа, которые позволяют выявить набор факторов влияния и определиться с характером их воздействия на показатели уровня развития интернет-рекламы в экономике региона.

Список литературы

1. Балабанова, Л. В. Концептуальные основы формирования бизнес-модели трейд-маркетинга [Текст] / Л. В. Балабанова, А. Н. Германчук // Вестник Донецкого национального университета. Серия В. Экономика и право. – 2018. – № 3. – С. 31-39.
2. Борецкий, Е. А. Роль и значение рекламы в условиях рыночной экономики. Функции рекламы для общества [Текст] / Е. А. Борецкий, М. С. Егорова // Молодой учёный. – 2015. – № 11.4. – С. 34-36.
3. Годин, А. А. Состояние и развитие Интернет-рекламы в Российской Федерации [Текст]: монография / А. А. Годин. – М.: Центр, 2006. – 202 с.
4. Suire R. Clusters for life or life cycles of clusters: in search of the critical factors of clusters' resilience [Текст] / R. Suire, J. Vicente // Entrepreneurship and Regional Development. – 2014. – № 26 (1-2). – Р. 142-164.

ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНОВ ЮГА ЛУГАНЩИНЫ

Краснокутская Н. С., канд. геогр. наук, доцент

ГОУ ВО ЛНР «Луганский государственный педагогический университет», г. Луганск
nadya_gaev@mail.ru

Введение. Современные реалии развития Луганской Народной Республики (далее – ЛНР) сопровождаются внешнеполитической напряженностью, дестабилизацией экономических процессов, накоплением социальных деформаций, что определяет насущную необходимость создания государственного механизма заблаговременного выявления и адекватной оценки региональных социальных угроз и рисков с целью обеспечения гарантий социальной безопасности регионов Луганщины.

Определение факторов формирования социальной безопасности регионов является неотъемлемой составляющей экономической политики государства и должно основываться на общественно-географических принципах. Большой вклад в исследование социальных процессов государства и регионов сделали ученые: С. Герасимчук, И. Горленко, М. Нижний, Л. Немец, Л. Новикова, Я. Олейник, М. Паламарчук, А. Степаненко, В. Стешенко, О. Штельмах и др. Однако общественно-географические аспекты региональной социальной безопасности в Луганщине остаются недостаточно изученными.

Все выше обозначенное, свидетельствует об актуальности выбранной темы нашего исследования и определило цель статьи – изучить демографические детерминанты формирования социальной безопасности регионов юга Луганщины.

Основная часть. Важным условием социальной безопасности, при эффективной политике государства в сфере занятости и образования выступает демографическое развитие территории. Анализ статистических данных свидетельствует о том, что с 1991 г. Луганщина пересекла так называемый «демографический крест» (его образуют кривые рождаемости и смертности), который символизирует начало депопуляции населения. На протяжении 1991–2018 гг. численность наличного населения в Луганщине сократилась на 567,6 тыс. чел. или на 19,8%. На современном этапе социально-экономического развития сохраняется тенденция убыли населения южных регионах Луганщины. Так, на протяжении 2014–2018 годов численность жителей юга Луганщины сократилась на 63,2 тыс. чел. (4,2%).

Демографическое развитие Луганщины имеет определенную общность с особенностями трансформации демографических процессов, свойственных преимущественному большинству стран и регионов Восточной Европы. В период с 1990 по 2018 гг. для Луганщины в целом и ее южных регионов в частности характерно снижение естественного прироста населения. Согласно официальным данным статистики за период с 1990 по 2018 гг. показатель уровня рождаемости в Луганщине сократился более чем в 2,5 раза. При этом

наблюдалось сохранение достаточно высоких показателей смертности населения – за период 1990–2018 гг. показатели выросли в регионе в среднем на 3,0 % и ныне сохраняют свои высокие значения (рис. 1). Высокие показателей смертности являются признаком неудовлетворительных условий жизни населения.

Важной характеристикой населения в контексте воспроизведения населения является анализ брачно-семейной ситуации региона. Касательно Луганщины, то для ее населения характерно снижение коэффициентов брачности и разводимости (Рис. 2), что свидетельствует о снижении социальной значимости статуса семьи в обществе, которые наделены важными функциями атрибутов воспитания детей.

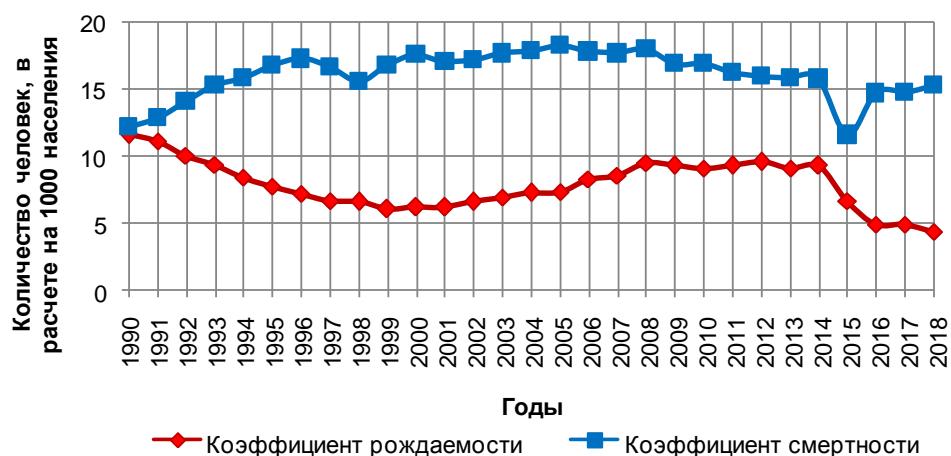


Рис. 1. Динамика уровней рождаемости и смертности населения Луганщины (составлено автором по данным Госкомстата ЛНР [1])

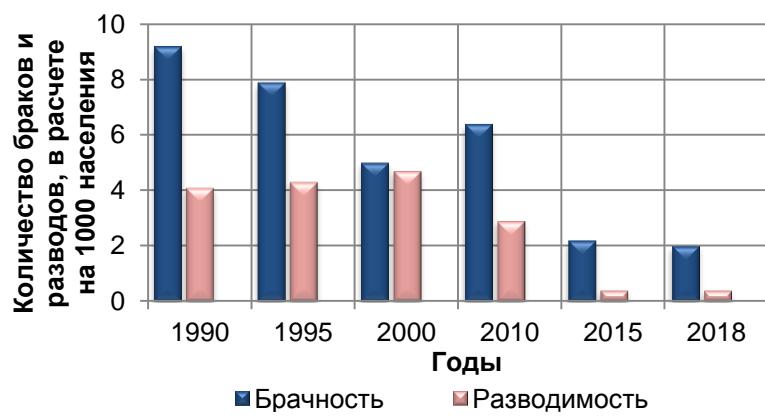


Рис. 2. Динамика уровня брачности и разводимости населения Луганщины (составлено автором по данным Госкомстата ЛНР [1])

В Луганщине наблюдается структурная трансформация населения по основным возрастным группам: 1) от 0 до 15 лет (дети); 2) 16–59 лет (трудоспособные); 3) 60+ лет (пожилые). Согласно данным переписи населения 1989 г. удельный вес детей среди населения региона составлял 22,4 %, трудоспособных – 59,6 %, пожилых – 20,7 %; а к 2017 г. структурные соотношения по трем возрастным группам населения составили – 12,4 %, 61,1 % и 26,5 %, соответственно. Такая динамика изменений возрастной структуры населения является признаком процесса интенсивного демографического

старения, которое сопровождается увеличением демоэкономической нагрузки на трудоспособное население, а соответственно является признаком роста социальных угроз.

Заключение. Негативная динамика демографических процессов для регионов юга Луганщины – это, в первую очередь, отображение социально-экономических кризисов, предопределенных внутриполитической нестабильностью, обусловливающих снижение социальной безопасности. Демографические проблемы, снижают потенциал территории, и одновременно создают дополнительные риски и угрозы относительно формирования социальной безопасности, необходимые для обеспечения высокого качества жизни населения регионов Луганщины.

Список литературы

1. Госкомстат ЛНР: Банк данных [Электронный ресурс]. – [Статистические данные]. – Режим доступа: <https://gkslnr.su> (дата обращения: 02.10.2020).

**ТЕНДЕНЦИИ ИЗМЕНЕНИЯ ЧИСЛА СЕЛЬСКИХ НАСЕЛЕННЫХ
ПУНКТОВ В СРЕДНЕЙ ПОЛОСЕ РОССИИ (НА ПРИМЕРЕ
УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ)**

Литвинов А. А., канд. геогр. наук, доцент

Лекомцев А. Л., старший преподаватель

Ложкина Д. В., магистрант

ФГБОУ ВО «Удмуртский Государственный Университет»,

г. Ижевск, Российская Федерация

alekomcev@mail.ru

Введение. Удмуртская Республика расположена в средней полосе России на границе южной тайги и смешанных лесов. Природные условия данной территории недостаточно благоприятны для ведения сельского хозяйства, и проблемы сокращения численности сельского населения и исчезновения населенных пунктов здесь значительно острее нежели в южных регионах.

Основная часть. Республика расположена преимущественно в зоне среднесельского расселения. Крупнейшими можно назвать сельские поселения с населением свыше 500 жителей, крупными – 201-500, средними – 101-200, малыми – 51-100, мелкими – менее 50 [1]. В 2020 г. численность сельского населения Удмуртской Республики составила 508,8 тыс. человек, включая 15 бывших поселков городского типа, в которых проживает 20% сельского населения. Наибольшая доля сельского населения проживает в крупных населенных пунктах. Обычно это районные центры, в которых в среднем проживает от 30 до 50 % населения административного района.

За период с 1979 по 2020 год, число сельских населенных пунктов сократилось на 30,4%. Наибольшее сокращение населения за 50 лет произошло в северных и западных районах (Кезский, Балезинский, Глазовский, Увинский, Селтинский, Ярский, Юкаменский, Игринский, Якшур-Бодынский, Граховский). Рост наблюдался лишь в пригородных Завьяловском и Малопургинском районах.

Наибольшее сокращение числа сельских населенных пунктов произошло в период с 1970 по 1979 гг. (479 поселений), причин их исчезновения достаточно много, однако из самых весомых – это политика ликвидации «неперспективных деревень», активно проводившаяся 70-е годы 20 века.

На данный момент наиболее активное сокращение сельских населенных пунктов наблюдается в группе малых поселений (до 100 человек). Такие поселения в Удмуртской Республике составляют 42,8 % от общего числа сельских населенных пунктов. Для детального анализа вся совокупность малых поселений была поделена на несколько подгрупп: 5 и менее человек, 6-10 человек, 11-25 человек, 26-50 человек, 51-100 человек. Далее был проведен анализ по следующим показателям: численность населения, к какому совхозу, колхозу или ведомству относились населенные пункты в советское время, вид поселения (рядовое, административный, хозяйственный центр, не

сельскохозяйственное поселение, положение на транспортных путях, национальный состав, существует ли на данный момент.

В результате было выяснено, что среди малых населенных пунктов 81,3 % составляют рядовые сельские поселения, 0,9 % центры хозяйств, 0,5 % центры бригад, 0,5 % административные и хозяйственные центры, 18,7 % не сельскохозяйственные поселения. Имеют или имели автобусное сообщение 12,6 %, причем чем более крупнее населенный пункт, тем выше вероятность прохождения через неё автомобильной дороги. При рассмотрении национального состава выяснилось, что удмуртские деревни составляют 25,2 %, русские – 45 %, а смешанные – 29,8 %. На 2020 год населенных пунктов с численностью 100 и менее человек больше всего в северных Кезском, Балезинском, Глазовском, Игринском районах, а меньше на юге, юго-востоке и юго-западе республики.

Рассмотрев факторы, повлиявшие на сокращение числа сельских населенных пунктов можно выявить определенную тенденцию, исчезли сельские поселения, которые были рядовыми, не имели ни каких важных функций, с отсутствием автобусного сообщения или же вовсе не имелось твердое покрытие, с численностью населения менее 100 человек, с преобладанием удмуртязычного населения и с менее благоприятным ландшафтным и пригородным положением. Более всего «склонны к исчезновению» мельчайшие поселения людностью до 5 человек. Среди таковых населенных пунктов исчезли 97,1 %. Также перестало существовать 95,3 % поселений людностью 6-10 человек, 87,7% – людностью 11-25 человек, 77,0 % – людностью 26-50 человек и 62,7 % населенных пунктов размером от 51 до 100 человек.

В целом, исчезновение малых населенных пунктов происходят по нескольким причинам:

Во-первых, отсутствие объектов социальной инфраструктуры.

Во-вторых, сокращение рабочих мест, которое особенно проявляется начиная с 90-х годов, когда многие сельскохозяйственные предприятия прекратили существование.

В-третьих, положение на транспортных путях. Большинство исчезнувших населенных пунктов не имели автобусного сообщения. Как правило, такие рядовые населённые пункты находились на значительном расстоянии от своих административных и хозяйственных центров. Если центры имели хоть какую-то автобусную связь с районным центром, то про рядовые сельские поселение речи не идет. Кроме того, автоматизация работы ж/д транспорта, привела исчезновения многих обслуживающих их мелких поселений, в которых проживало буквально несколько человек.

В-четвертых, пригородное положение. Близость города существенно сокращает миграцию сельского населения, так как довольно близко находятся места высоко оплачиваемой работы. Так наименьшее сокращение сельских населенных пунктов и населения происходило в пригородных районах, таких как Малопургинский, Можгинский, Сарапульский, Воткинский, а в Завьяловском наблюдался постоянный прирост населения.

В-пятых, природные условия. Обычно в границах ландшафтов с высокой долей серых лесных и дерново-карбонатных почв, расположенных на юге республики, населенные пункты более крупные и доля исчезнувших здесь относительно небольшая. А наибольшее сокращение числа поселений характерна для ландшафтов, находящиеся на севере и западе республики, в которых преобладают низкоплодородные дерново-подзолистые почвы, высока лесистость и заболоченность [2].

В-шестых, неблагоприятная демографическая ситуация. Для небольших поселений характерны высокие темпы старения населения по причине механического оттока молодежи.

Заключение. По нашим прогнозам, в ближайшие 10-20 лет исчезнет примерно 150 населенных пунктов. Основная доля таких поселений имеют людность 100 и менее человек. Большая их часть по данным исследования расположена по-прежнему в Кезском, Балезинском, Глазовском и других северных районах Удмуртии. Новые сельские поселения продолжают появляться в Завьяловском районе, вокруг города Ижевска, благодаря процессам субурбанизации.

Данные факторы раньше совместно не учитывались, вследствие чего не было полного представление об исчезновении тех или иных деревень. Динамика численности сельского населения России и Удмуртии в частности, неуклонно идет вниз, данная тенденция не изменится, пока коренным образом не преобразятся сельские населенные пункты.

Список литературы

1. Литвинов, А. А. «Динамика сельского расселения Удмуртии за 1970 – 2003 годы» / А. А. Литвинов, А. М. Вахрушева // Наука Удмуртии. – Ижевск – 2007. – №4. – С. 104-116.
2. Лекомцев, А. Л. Географические факторы расселения народов Удмуртии / А. Л. Лекомцев // Ежегодник финно-угорских исследований = Yearbook of Finno-Ugric Studies – Ижевск: Удмурт. ун-т, 2012. – Вып. 3. – С. 112-116.

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Орлова Л. В., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

Orlova_liliya@mail.ru

Введение. В современном мире важным условием результативного и устойчивого развития страны в целом и регионов в частности является формирование институтов взаимодействия государства и бизнес-структур. На сегодняшний день во многих государствах большое внимание уделяется качеству жизни населения, росту его благосостояния, развитию конкурентоспособности рынка, что вызывает необходимость в формировании новой экономической модели, основывающейся на частной инициативе и государственном регулировании экономических процессов. Подобная стратегия социально-экономического развития подразумевает переход к устойчивому типу развития на основе использования государственно-частного партнерства как механизма, который способен обеспечить переход в долгосрочной перспективе к полноценному экономическому, социальному и экологическому развитию [3, с. 5].

Основная часть. Термин государственно-частное партнерство произошел от английского «public-private partnership», который появился в США и относился к государственно-частному финансированию образовательных программ [2, с. 22]. В современном понимании государственно-частное партнерство представляет собой институциональное и организационное объединение между государством и бизнесом, основной целью которого является реализация региональных, национальных, международных и других общественно значимых проектов в разных сферах деятельности [4].

В Донецкой Народной Республике государственно-частное партнерство является одним из приоритетных направлений развития государства. Законодательно государственно-частное партнерство в ДНР было закреплено Законом ДНР «О государственно-частном и муниципально-частном партнерстве», принятом 11 августа 2017 года [1]. Экономическое содержание государственно-частного партнерства в ДНР рассматривается с нескольких позиций:

- государственно-частное партнерство как неотъемлемая часть системы мер государственного регулирования в целях стимулирования инновационной активности, привлечения инвестиций в социальную сферу и развитие инфраструктуры, реализации промышленной политики;
- государственно-частное партнерство как механизм привлечения частного сектора к деятельности по предоставлению общественных услуг (к примеру, в таких областях, как образование, здравоохранение, ЖКХ и т.д.);
- государственно-частное партнерство как инструмент привлечения частной инициативы и, что немаловажно, инвестиций при сохранении

государственного контроля над активами, к которым относятся недра, объекты инфраструктуры, имеющие высокое социальное значение и т.д. [5].

Основными задачами государственно-частного партнерства в ДНР, согласно ст. 2 вышеуказанного Закона, являются: создание необходимых условий для эффективного взаимодействия партнеров с целью стабильного социально-экономического развития Республики; повышение уровня жизни населения; повышение эффективности использования различного имущества, в том числе земельных участков, которые находятся в государственной или муниципальной собственности; повышение инновационной активности, развитие инновационной деятельности и научноемких производств; совершенствование технологических процессов, а также повышение технического уровня производства; развитие различных объектов инфраструктуры, в том числе инженерной, транспортной и социальной инфраструктур; повышение эффективности использования бюджетных средств; повышение качества товаров и услуг, которые реализуются населению; повышение занятости населения [1].

В ДНР государственно-частное партнерство основывается на ряде принципов (рис. 1) [1], которые и определяют его особенности.



Рис. 1. Принципы государственно-частного партнерства в ДНР

Реализация названных принципов позволяет сделать государственно-частное партнерство максимально эффективным, а также реализовать одни из главных целей Республики – повышение уровня жизни населения, создание конкурентоспособного рынка, развитие всех отраслей промышленности и поддержание отечественного производителя, обеспечение населения

высококачественной продукцией собственного производства и т.д.

В ДНР государственно-частное партнерство является альтернативным вариантом как государственного предпринимательства, так и полной передачи соответствующей хозяйственной деятельности в частный сектор. Использование государственно-частного партнерства в Республике позволяет решить ряд насущных проблем, таких как: недостаточное качество управления государственной собственностью, недостаток инвестиционных ресурсов и оборотных средств, отсутствие инновационных технологий и низкая экономическая эффективность.

Заключение. Таким образом, государственно-частное партнерство является эффективной, сравнительно молодой, однако, весьма перспективной формой сотрудничества государства и бизнес-структур. Благодаря внедрению в практику такого сотрудничества, возможно не только повышения уровня жизни населения той или иной страны, но и укрепление позиций государства на мировой арене, внедрение инновационных разработок во многих сферах и отраслях. В ДНР государственно-частное партнерство было узаконено в 2017 году Законом ДНР «О государственно-частном и муниципально-частном партнерстве». Принятие данного законодательного акта открывает перспективы для более тесного сотрудничества государства и бизнес-структур Республики.

Список литературы

1. Закон ДНР «О государственно-частном и муниципально-частном партнерстве» [Электронный ресурс] // Официальный сайт Народного Совета ДНР. – 2019. – Режим доступа: <https://dnrsovet.su/zakonodatel'naya-deyatel'nost/prinyatye/zakony/zakon-donetskoj-narodnoj-respubliki-o-gosudarstvenno-chastnom-i-munitsipalno-chastnom-partnerstve/>(дата обращения 15.10.2020).
2. Йескомб, Э. Р. Государственно-частное партнерство / Э. Р. Йескомб. – М.: Альпина Паблишер, 2015. – 457 с.
3. Кочеткова, С. А. Государственно-частное партнерство / С. А. Кочеткова. – М.: Академии Естествознания, 2016. – 174 с.
4. Лосев, В. В. Понятие и сущность государственно-частного партнерства / В. В. Лосев // Вестник Сибирского института бизнеса и информационных технологий. – 2016. – № 1(17). – С. 33-37.

СОЦИАЛЬНЫЙ ПРОГРЕСС В КОНТЕКСТЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ДОНЕЦКОГО КРАЯ

Орлова Л. В., старший преподаватель

Самойленко Ю. А., студентка

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
samoilenko.ju@gmail.com

Введение. Социальный прогресс – это цель, к которой разные страны приводятся различными темпами и с различными результатами. На сегодняшний день в таком молодом как Донецкая Народная Республика очень остро стоит вопрос социального прогресса, так как с момента образования Республики в 2014 году произошло множество изменений, кардинально изменивших различные сферы жизни общества, в том числе и социальную сферу.

Основная часть. Устойчивое развитие можно рассмотреть как комплекс сфер, которые в совокупности создают условия для дальнейшего развития общества.

Можно выделить три основные составляющие устойчивого развития:

- экономическое развитие;
- ответственность за окружающую среду;
- социальный прогресс.

В настоящее время с полной уверенностью можно сказать, что именно социальный прогресс является основополагающей базой для устойчивого развития.

Традиционным показателем социального прогресса является ВВП на душу населения. Однако на сегодняшний день становится ясно, что такой способ не может быть надёжным и данную сферу необходимо рассматривать независимо от экономического фактора.

Сейчас в мире наибольшее признание получил индекс человеческого развития (Human Development Index), предложенный экспертами Программы развития ООН. Он является более простым и практическим, а его основными показателями являются:

- показатель ВВП на душу населения
- ожидаемая продолжительность жизни (состояние здравоохранения)
- уровень образования (охват обучение разных уровней)

Валовой внутренний продукт на душу населения – это показатель уровня экономической активности и качества жизни населения. Уровень и динамика данного показателя указывают на уровень и динамику экономического роста и развития страны, однако этот показатель отражает лишь среднее значение, поэтому он не позволяет учитывать неравенство в доходах и благосостоянии населения. В 2014 году из-за вооруженного конфликта на Донбассе ВВП сильно пострадал. Однако в последние годы, с ростом производственных

мощностей и увеличением количества рабочих мест, ВВП заметно вырос и продолжает уверенно держаться.

Продолжительность жизни – важнейший интегральный демографический показатель, характеризующий уровень смертности населения. В настоящее время в развитых странах типичное значение ожидаемой продолжительности жизни составляет приблизительно 78 лет для мужчин и 82 года для женщин, с небольшими вариациями.

Для нашего края характерны низкий уровень рождаемости, возрастающее количество людей пожилого возраста и снижение числа детей и подростков. Наблюдается естественная и механическая убыль населения и в связи с этим отрицательный естественный прирост.

Обращаясь к историческим данным, мы выясняем, что снижение численности населения Донецкого края, началось с 1994-го года (самое большое число жителей проживало в 1993 году и составляло 5 365,8 тыс. чел.). На снижение численности населения существенно оказало влияние резкое ухудшение уровня жизни населения.

По данным Главного управления статистики ДНР на 1 января 2019 года общая численность населения Республики составила 2,3 млн. человек, в том числе 94% городского населения и 6% сельского населения.

За период 2015-2018 гг. уровень рождаемости в Республике имел негативную динамику. Так, на 1 января 2019 года, данный показатель составил 10,6 тыс. человек, что на 11 % меньше показателя 2017 года. Но стоит отметить, что в то же время показатель смертности, напротив, имел небольшую положительную динамику и по итогам 2018 года уменьшился на 0,5 %. Естественная убыль населения за 2018 год возросла и достигла 22,9 тыс. человек (в 2017 году – 21,8 тыс. человек).

Если анализировать данные в разрезе демографических категорий, можно отметить, что в части половозрастного демографического признака для ДНР характерно превышение женского населения над мужским. По итогам 2018 года численность женщин составила 1 254,2 тыс. человек (55,1 %), мужчин – 1 022,3 тыс. человек (44,9 %). Таким образом, на 1000 мужчин в среднем пришлось 1 227 женщин.

Уровень образования. Образование в Донецкой Народной Республике – в соответствии с законом «Об образовании» является единым целенаправленным процессом воспитания и обучения, общественно значимым благом, осуществляемым в интересах человека, семьи, общества и государства. В целом, высшее образование на территории ДНР представлено 17-тью ВУЗами, количество учащихся составляет 36 382 студента. По состоянию на сентябрь 2015 года, среднее профессиональное образование предоставляется 52-мя техникумами и 60-тью ПТУ, в которых обучаются 31 970 учащихся. Диссертационные советы также созданы в Республиканском академическом научно-исследовательском и проектно-конструкторском институте горной геологии, геотехники, геохимии и маркшейдерского дела, Институте прикладной математики и механики. Отдельно стоит отметить сотрудничество между донецкими и российскими ВУЗами, благодаря которому студенты

Республики способны проходить аттестацию в ВУЗах России и получать российские дипломы.

Заключение. Социальный прогресс Донецкого края постепенно восстанавливается, после краха в 2014 году. Однако темпы восстановления довольно низкие, т.к. в первую очередь восстановления требует сфера производства (угольная, химическая, машиностроительная промышленность), снижая тем самым безработицу и поднимая ВВП на душу населения. Образование в республике охватывает различные уровни, но по-прежнему нуждается в восстановлении. Отрицательное значение принимает продолжительность жизни, а именно смертность к рождаемости, важной целью остаётся недопущение демографического кризиса.

Список литературы

1. Устойчивое развитие [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.un.org/ru/ga/president/65/issues/sustdev.shtml>
2. ООН и устойчивое развитие [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.un.org/ru/sections/general/un-and-sustainability/index.html>
3. Исследование социального прогресса: глобальное измерение и вызовы для политики [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/issledovanie-sotsialnogo-progressa-globalnoe-izmerenie-i-vyzovy-dlya-politiki>
4. Демографические процессы Республики – основа ее социально-экономического развития [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://mer.govdnr.ru/>
5. Исследование социального прогресса: глобальное измерение и вызовы для политики. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.intelros.ru/readroom/vek-globalizacii/vek1-2-2016/30148-issledovanie-socialnogo-progressa-globalnoe-izmerenie-i-vyzovy-dlya-politiki.html>

ЗНАЧЕНИЕ ЦЕНТРАЛЬНОГО РЕСПУБЛИКАНСКОГО БАНКА ДНР В ОБЕСПЕЧЕНИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

Подмаркова И. П., канд. экон. наук, доцент
ГОУ ВПО «Донбасская юридическая академия», г. Донецк
irina_podmarkowa@list.ru

Введение. Значение стабильно, эффективно и бесперебойно работающей банковской системы для экономики государства очень наглядно проявилось в Донецкой Народной Республике (ДНР) после ухода украинских банков в августе 2014 года с территории ДНР, когда перестали осуществляться все расчёты и платежи в безналичной форме, экономика приблизилась к состоянию коллапса, а уровень жизни населения существенно снизился. Создание 7 октября 2014 года Министерством финансов ДНР Центрального Республиканского Банка (ЦРБ) ДНР позволило спасти ситуацию, а в дальнейшем обеспечить условия для восстановления экономики Республики.

Основная часть. До 2 мая 2018 года деятельность ЦРБ основывалась на Положении о ЦРБ, первые две редакции которого утверждались Министерством финансов ДНР, а третья – Постановлением Президиума Совета Министров ДНР № 8-2 от 06.05.2015 г. «Об утверждении Положения о ЦРБ ДНР и других вопросах его деятельности», согласно которой ЦРБ ДНР был определен как «орган государственного управления с особым статусом». Также, в соответствии с Положением, ЦРБ исполнял функции расчётно-кассового центра ДНР и осуществлял деятельность по оказанию банковских, финансовых и иных услуг.

Ст. 1 Закона ДНР «О Центральном Республиканском Банке Донецкой Народной Республики» от 02.05.2018 г. № 32-ПНС (далее – Закон о ЦРБ) [1] определяет, что ЦРБ является государственным банком ДНР, осуществляющим денежную и кредитную политики в интересах республиканской экономики.

ЦРБ является республиканским органом государственного управления с особым статусом. Также ЦРБ является специально уполномоченным органом лицензирования в определенных сферах деятельности в соответствии с законодательством ДНР. ЦРБ является органом валютного регулирования и валютного контроля и осуществляет эти функции в соответствии с законодательством ДНР.

Статус, цели деятельности, функции и полномочия ЦРБ ДНР определяются Конституцией ДНР, Законом о ЦРБ и другими законами ДНР. Функции и полномочия, предусмотренные Конституцией Донецкой Народной Республики и Законом о ЦРБ, ЦРБ осуществляет независимо от других органов государственной власти и органов местного самоуправления.

Согласно ст. 2 Закона о ЦРБ, уставный капитал и иное имущество ЦРБ ДНР являются государственной собственностью.

Целями деятельности ЦРБ ДНР, в соответствии со ст. 3 Закона о ЦРБ, являются:

- 1) развитие и укрепление банковской системы Донецкой Народной Республики, обеспечение ее стабильного и надежного функционирования;
- 2) организация расчетов в экономике;
- 3) развитие кредитных отношений, участие в кредитовании юридических и физических лиц;
- 4) создание, организация и развитие республиканской платежной системы, обеспечение стабильного, эффективного и надежного функционирования республиканской платежной системы, в том числе для осуществления международных расчетов [1].

Получение прибыли не является основной целью деятельности ЦРБ ДНР. Указанное положение имеет аналоги и в законодательстве о центральных банках большинства государств с двухуровневой рыночной банковской системой. Однако банковская система ДНР существенно отличается от банковских систем большинства государств с рыночной экономикой.

Так, даже несмотря на получение лицензии ЦРБ на осуществление банковской деятельности на территории ДНР филиалом иностранного банка – филиалом № 1 «Международный расчетный банк» Республики Южная Осетия с октября 2018 года, монополия ЦРБ ДНР на рынке банковских услуг на территории Республики сохраняется. ЦРБ ДНР, в отличие от центральных банков в двухуровневых системах, непосредственно осуществляет банковское обслуживание клиентов – предприятий, учреждений, организаций и населения, в том числе физических лиц-предпринимателей, а также выполняет большинство функций банка второго уровня. Функции банка первого уровня, соответственно, за ЦРБ ДНР также сохраняются. В условиях банковской системы ДНР, которую можно назвать гибридной, ЦРБ имеет больше потенциальных источников получения прибыли по сравнению с центральными банками в традиционных современных двухуровневых системах.

ЦРБ, в соответствии со ст. 14 Закона о ЦРБ, имеет уставный капитал в размере 500 млн. российских рублей (для сравнения: уставный капитал Банка России составляет 3 млрд. российских рублей [2]), который формируется в денежной форме за счет нераспределенной по состоянию на 1 января 2019 года прибыли ЦРБ. Уставный капитал ЦРБ может быть увеличен по решению Правительства ДНР. Увеличение уставного капитала ЦРБ осуществляется за счет его прибыли, оставшейся в распоряжении ЦРБ.

В Законе о ЦРБ достаточно четко прописан механизм определения величины прибыли и условие освобождения ЦРБ ДНР от налогообложения. Прибыль ЦРБ, согласно ст. 15 Закона о ЦРБ, определяется как разница между суммой доходов и суммой расходов, связанных с выполнением ЦРБ функций, установленных Законом о ЦРБ. Прибыль ЦРБ облагается налогом на прибыль по налоговой ставке 0%. ЦРБ ДНР также освобождается от уплаты налога с оборота.

После утверждения годовой финансовой отчетности ЦРБ перечисляют в Республиканский бюджет ДНР 30% прибыли, полученной им по итогам года. Оставшаяся часть прибыли направляется в резервы (фонды) ЦРБ. Таким образом, прибыль, полученная ЦРБ ДНР является одним из источников

финансирования Республиканского бюджета. И, следовательно, Республика должна быть заинтересована в прибыльности деятельности ЦРБ.

ЦРБ ДНР также является органом государственной регистрации, контроля и надзора за деятельностью кредитных и некредитных финансовых организаций, а также субъектов платежных систем, которые призваны сформировать рынок кредитов и других финансовых услуг в ДНР. Сам же ЦРБ ДНР до настоящего времени осуществляет только беспрецедентное кредитование государственных предприятий и учреждений, несмотря на то, что вопросы организации кредитования бизнеса и населения давно стоят в повестке дня и в планах деятельности ЦРБ. Следовательно, поставленная в п.3 ст. 3 Закона о ЦРБ – «развитие кредитных отношений, участие в кредитовании юридических и физических лиц» в полной мере до сих пор не выполняется.

Автором предлагалось обеспечить организацию кредитования юридических и физических лиц в ДНР на основе принципов проектного финансирования, которые широко и успешно используются исламскими банками [3].

Заключение. Таким образом, банковская система ДНР в настоящее время не является аналогом современных двухуровневых рыночных систем, поскольку основана на фактической монополии ЦРБ ДНР на рынке банковских услуг, при этом ЦРБ аккумулирует в себе функции банков и первого, и второго уровня. В результате ЦРБ ДНР может получать прибыль за счет осуществления банковских операций и оказания банковских услуг. Часть полученной ЦРБ прибыли, согласно Закону о ЦРБ, направляется в Республиканский бюджет и выступает, таким образом, одним из источников финансирования экономики.

Список литературы

1. О Центральном Республиканском Банке ДНР [Текст электронный]: Закон Донецкой Народной Республики [принят Народным Советом Донецкой Народной Республики №32-ПНС от 02.05.2019]. — URL : <https://dnrsovet.su/zakonodatelnaya-deyatelnost/prinyatye/zakony/zakon-donetskoj-narodnoj-respubliki-o-tsentralnom-respublikanskom-banke-donetskoj-narodnoj-respubliki/>.
2. О Центральном банке Российской Федерации (Банке России) [Текст электронный]: Федеральный закон Российской Федерации от 10.07.2002 N 86-ФЗ (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2020) (ред. от 20.07.2020). — URL : http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37570/.
3. Подмаркова И.П. Возможности использования принципов исламского банкинга в банковской системе нового типа Развитие региональной экономики в условиях цифровизации. Сборник материалов Международной научно-практической конференции, посвященной 80-летию ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет», г. Грозный, 24-25 сентября 2018 г. – Махачкала: АЛЕФ, 2018. – С. 304-310.

УДК 005.21:640.4(477.62)

СОЗДАНИЕ БЛАГОПРИЯТНЫХ УСЛОВИЙ ДЛЯ РАЗВИТИЯ ГОСТИНИЧНОГО ХОЗЯЙСТВА В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Полякова А. В., канд. техн. наук, доцент

Куценко Е. В., канд. экон. наук,

ГО ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского», г. Донецк

Adettka@rambler.ru

Введение. В настоящее время в Донецкой Народной Республике назрела необходимость осуществления множественных процессов, направленных на становление государственности, создание фундамента в виде законодательной базы, важной для построения государственной системы управления и регулирования всех видов деятельности в Республике. Развитие гостиничного хозяйства в регионе сегодня чрезвычайно актуально, поскольку сфера гостеприимства является одним из важных факторов становления и укрепления экономики ДНР.

Основная часть. В настоящий момент при непосредственном участии ученых в Донецкой Народной Республике разработана Концепция развития гостиничного хозяйства в ДНР. Данная концепция представляет собой комплекс организационных мероприятий, направленных на улучшение качества предоставления гостиничных услуг, рациональное и эффективное использование материально-технической базы, повышения квалификации персонала гостиничной сферы, создание благоприятных условий для привлечения инвестиций и дальнейшего развития отрасли, учитывая современные тенденции и мировой опыт в организации гостиничного сервиса Республики.

Одним из важнейших элементов данной Концепции является создание благоприятных условий для развития гостиничного хозяйства в ДНР, включающее в себя следующие направления:

1. Административная поддержка и регулирование

Важнейшая роль в создании благоприятных условий для развития гостиничного хозяйства принадлежит административной поддержке и регулированию. Для этого необходимо сформировать механизм межведомственной координации и регулирования развития гостиничного хозяйства в ДНР. В основу взаимодействия предполагается заложить ведомственную специализацию при координирующей роли отдела по туризму ДНР.

2. Совершенствование нормативно-правового регулирования гостиничного хозяйства в ДНР

Так, одной из первоочередных задач является разработка и гармонизация критериев классификации средств размещения в соответствии с рекомендациями Всемирной туристской организации (ВТО) и зарубежной

практикой; совершенствование правил стандартизации и сертификации услуг средств размещения; разработка региональных стандартов обслуживания в общественном питании, средствах размещения и туристских объектах.

3. Разработка и внедрение системы классификации пляжей

Одним из недостатков гостиничной индустрии Республики является низкий уровень организации пляжного отдыха. Для решения этой задачи необходимо разработать систему обязательной классификации пляжей, которая бы обеспечивала соблюдение стандартов пляжного отдыха.

4. Организация и проведение классификации коллективных средств размещения

На данный момент классификация коллективных средств размещения в Республике не является обязательной, что повлияло на общий уровень предоставления гостиничных услуг. Проведение классификации коллективных средств размещения должно обеспечить соблюдение норм законодательства и требований нормативной документации, увеличение потока клиентов, повышение конкурентоспособности гостиничных предприятий, а также предоставление высококачественных услуг.

5. Пересмотр арендных договоров на гостиничные объекты, находящиеся в аренде и не модернизирующиеся арендаторами на протяжении 5 лет.

Данное направление должно обеспечить обновление материально-технической базы предприятий гостиничного хозяйства ДНР, модернизацию и реконструкцию действующих предприятий гостиничного хозяйства, что приведет к повышению комфортности пребывания туристов в Республике.

6. Обеспечение поддержки предпринимательства в сфере гостеприимства

В качестве поддержки предпринимательства в сфере гостеприимства предлагаются следующие финансовые формы: льгота по налогу на имущество, созданное или приобретенное для реализации приоритетного инвестиционного проекта в сфере гостеприимства; понижение ставки налога на прибыль; льгота по транспортному налогу на транспортные средства; компенсации части затрат на продвижение гостиничного продукта на региональных и международных рынках; компенсации затрат на повышение квалификации и переподготовку кадров.

7. Реализация мероприятий по поддержке субъектов малого и среднего предпринимательства в области экологического туризма.

Данное направление должно включать в себя проведение информационной работы с гостиничными предприятиями ДНР в части получения финансовой поддержки из республиканского бюджета на развитие субъектов сельского и экологического туризма.

8. Проведение ежегодных конкурсов, ярмарок, выставок между предприятиями гостиничного хозяйства

9. Формирование единого реестра предприятий гостиничного хозяйства

Основная задача единого реестра средств размещения – минимизация искажений информации организаций санаторно-курортной и туристической сферы на различных сайтах в Internet, в том числе сокрытия части данных, например, прямых контактов и пр.

10. Совершенствование республиканской налоговой политики с учетом фактора сезонности работы гостиничных объектов.

Данное направление позволит снизить налоговую нагрузку на гостиничные предприятия.

11. Формирование благоприятного инвестиционного климата путем повышения заинтересованности бизнес-сообщества в инвестировании средств на строительство новых гостиничных предприятий.

Необходимо сформировать прогрессивное инвестиционное законодательство и благоприятный налоговый режим, создать инфраструктуру, обеспечивающую на высоком профессиональном уровне потребности потенциальных и существующих инвесторов, а также привлечь компетентные кадры для реализации приоритетных инвестиционных проектов.

12. Формирование ценовой политики гостиничных предприятий, адекватной экономической конъюнктуре.

13. Вывод из теневого оборота доходов от гостиничных услуг.

В целях снижения коррупционных проявлений в гостиничном бизнесе необходимо принятие комплексных мер организационного, правового и экономического характера как со стороны менеджмента коллективных средств размещения, так и со стороны Республики и общества в целом. Результатом этих мер должен стать возврат в правовое поле гостиничных предприятий.

Заключение. Таким образом, сформулированные направления создания благоприятных условий для развития гостиничного хозяйства в ДНР должны стать основой для определения места и роли гостиничного хозяйства в сфере туризма и в экономике Донецкой Народной Республики, а также для реализации основных задач развития отрасли, стоящих перед органами государственной власти региона.

ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ В ОЦЕНКЕ СИСТЕМЫ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ

Пономарёв А. А., ассистент

ГОУ ВО «Луганский государственный университет имени Владимира Даля»,
г. Луганск, Луганская Народная Республика
dofes@list.ru

Введение. Создание эффективной системы устойчивого развития региона является одной из приоритетных задач в региональном управлении. Решение данной задачи региональными органами управления возможно при использовании своевременной и полной, информации о динамики развития социально-экономических систем, которую даёт система показателей, сформированная на основе показателей эффективности и их составляющих.

Вопросом формирования методик диагностики развития регионов с использованием показателей эффективности занималось достаточно большое количество авторов, среди которых за последние пять лет можно выделить, таких как: Виноградова Н. А., Жарких Е. В. [1], Шарафутдинов Р. И., Измайлова Д. О., Ахметшин Э. М. [2], Зотиков Н. З. [3], Ганин О. Б., Шляпина М. В. [4], Мерзликина Г. С., Кузьмина Е. В. [5], Отабоев Ш. Х. [6].

С нашей точки зрения, в нормативно-правовых документах, а так же в научной литературе в настоящее время осталось ряд методических вопросов связанных с выбором показателей эффективности с целью оценки социально-экономического развития регионов.

Основная часть. В научной литературе категория «эффективность» упоминается довольно часто. Существует три основных подхода к категории «эффективность» [7]. К этим подходам относится: ресурсный [8], затратный [9] и ресурсно-затратный [10]. В связи с этим эффективность – это полученный результат на единицу понесённых затрат и/или использованных ресурсов.

Исходя из того, что система устойчивого развития подразумевает экологическую, экономическую и социальную подсистемы, для оценки их эффективности необходимо выделить результат, понесённые затраты и/или использованные ресурсу в данных подсистемах. С этой целью мы в табл. 1 проанализировали некоторые методики диагностики развития регионов на наличие показателей эффективности за последние пять лет.

Как видно из таблицы, в каждой подсистеме охвачены только отдельные части.

Для нормального функционирования любой социально-экономической системы, тем более региональной должен проходить процесс воспроизводства, подразумевающий возобновление процесса производства.

Таблица 1

Анализ методик диагностики развития регионов на наличие показателей эффективности

Показатели		Авторы и нормативные документы							Итого
		Виноградова Н. А., Жарких Е. В. [1]	Шарафутдинов Р. И., Измайлова Д. О., Ахметшин Э. М. [2]	Зотиков Н. З. [3]	Указ Президента от 14.11.2017 № 548 [7]	Ганин О. Б., Шляпина М. В. [4]	Мерзликина Г. С., Кузьмина Е. В. [5]	Отабоев Ш. Х. [6]	
Экономические	Производительность труда				+	+			2
Экономические	Отношение средств клиентов в банках региона к ВРП	+							1
Экологические	Количество выбросов в атмосферу на единицу ВРП	+							1
Социальные	ВРП на душу населения	+	+	+	+	+		+	6
	ВВП на душу населения		+						1
	Объём производства товаров на душу населения			+				+	2
	Объем внешнеторгового оборота на душу населения					+			1
	Объем строительных работ на душу населения							+	1
	Объем промышленной продукции на душу населения							+	1
	Объем услуг на душу населения							+	1
	Объемы розничного товарооборота на душу населения							+	1
	Производство сельскохозяйственной продукции на душу населения							+	1
	Инвестиции в основной капитал на душу населения							+	1
	Экспорт товаров и услуг на душу населения							+	1
	Доходы бюджета на душу населения							+	1
	Итого показателей эффективности в методике	3	2	2	1	3	1	10	

Как известно факторами производства являются: земля (природные ресурсы, которые необходимы для существования общества – экологическая подсистема), капитал (имущество, используемое для процесса производства – экономическая подсистема) и труд (деятельность человека, направленная на процесс производства, ресурсом выступает сам человек – социальная подсистема). Исходя из этого, предлагается использовать следующие результативные показатели эффективности:

- для экономической подсистемы: ВАЕ (Экономический эффект на 1 руб. собственного капитала);

- для экологической подсистемы: VAO (Экономический эффект на 1 единицу выбросов/сбросов/отходов);
- для социальной подсистемы: VAP (Экономический эффект на 1 жителя).

Заключение. Таким образом, предложенные показатели эффективности могут являться отправной точкой для разработки авторской методики для оценки системы устойчивого развития регионов.

Список литературы

1. Виноградова, Н. А. Анализ результатов и эффективности общественного развития регионов России на основе интегрального показателя / Н. А. Виноградова, Е. В. Жарких // Национальная безопасность России: угрозы и стратегические приоритеты: материалы Международной научно-практической конференции (18 мая 2018 г., Орел) // Под общ. ред. д-ра эконом. наук В. В. Матвеева. – Орёл: Издательство «Картуш», 2018. – С. 126-129.
2. Шарафутдинов, Р. И. Исследование национальных ключевых показателей эффективности инклюзивного роста и развития регионов Российской Федерации / Р. И. Шарафутдинов, Д. О. Измайлова, Э. М. Ахметшин // Теоретическая и прикладная экономика. – 2018. – № 3. – С. 118-134.
3. Зотиков, Н. З. Показатели масштаба и эффективности экономики как индикатор экономической безопасности регионов (на примере регионов ПФО) / Н. З. Зотиков // Вестник Чебоксарского филиала Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации № 1(20) март 2020. – С. 47-55.
4. Ганин, О. Б. Финансовые показатели экономической безопасности региона как элемент системы оценки эффективности деятельности органов власти субъекта Федерации (на примере Пермского края) / О. Б. Ганин, М. В. Шляпин // Ars Administrandi (Искусство управления). – 2019. – Том 11. – № 1. – С. 44–73.
5. Мерзликина, Г. С. Сбалансированная система показателей оценки эффективности деятельности кластера / Г. С. Мерзликина, Е. В. Кузьмина // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Экономические науки. 2018. – Т. 11. – № 5. – С. 119–128
6. Отабоев, Ш. Х. Методические вопросы оценки эффективности деятельности местных органов власти / Ш. Х. Отабоев // Региональная экономика: теория и практика. – 2018. – Т. 16, вып. 8. – С. 1415–1428.
7. Об оценке эффективности деятельности органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации: указ Президента Рос. Федерации от 14.11.2017 г. № 548. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71709662/#ixzz5SwG7CE1r> (дата обращения: 23.10.2020).

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РАЗВИТИЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ОТДЕЛЬНЫХ РЕГИОНОВ РОССИИ

Салько М. Г., канд. экон. наук, доцент

Чалялетдинов А. М., студент

ФГБОУ ВО «Тюменский индустриальный университет»,

г. Тюмень Российская Федерация

general@tuuiu.ru

Введение. Топливно-энергетический комплекс России играет особую роль в формировании и развитии территориальной организации населения как важного фактора экономической и политической интеграции страны. Она составляет основу социально-экономического потенциала государства. Стоимость топлива и электроэнергии влияет на потребительские цены, это важная статья расходов для населения, предприятий и бюджетов всех уровней [1].

Основная часть. В виду неравномерного распределения основных первичных топливно-энергетических ресурсов по регионам России и преобладанием в этом комплексе крупных мировых компаний, таких как ПАО «Газпром», НК «Роснефть», ПАО «ЛУКОЙЛ», ПАО «Сургутнефтегаз», энергоизбыточными являются относительно небольшое число российских регионов (Тюменская и Кемеровская области, Красноярский край, Республика Коми и Ненецкий автономный округ и некоторые другие). Другие регионы являются энергодефицитными и зависят от поставок топлива и электроэнергии. Такая территориальная дифференциация наиболее благополучных регионов определяет комфортность условий жизни населения и функционирования предприятий за счет различий в ценах и тарифах на топливо и электроэнергию, а также использования трудовых ресурсов, поскольку в топливно-энергетическом комплексе занято менее 4 процентов всего занятого в экономике населения.

В связи с отмеченной выше диспропорцией по отношению к запасам природно-энергетических ресурсов в Энергетической стратегии России до 2035 года удовлетворение внутреннего спроса на продукцию и услуги в энергетическом секторе на уровне субъектов является приоритетной задачей политики России в области регулирования региональных энергетических систем [2]. По мнению Г. А. Лукашова, существует два пути минимизации дисбалансов: развитие региональной и межрегиональной энергетической инфраструктуры и повышение уровня самообеспеченности дефицитных регионов [3].

Российская электроэнергетика развивается и движется по первому пути уже много лет, так как из-за большой протяженности страны графики работы энергосистем сильно варьируются во времени и суточные пиковые нагрузки в одном регионе покрываются за счет перераспределения энергии из других регионов. Причиной создания такой единой системы энергоснабжения стала существенная разница в себестоимости производства 1 кВт электроэнергии, до 10 раз в разных регионах страны. С учетом этого развитие региональной и

межрегиональной инфраструктуры оказалось более экономически целесообразным, чем повышение уровня местной генерации в энергодефицитных регионах, несмотря на то, что для перемещения этого количества энергии требовались высокое напряжение и пропускная способность магистральных линий электропередач.

После общего экономического кризиса 90-х годов прошлого века, обусловленного снижением платежеспособности населения по всем направлениям, ограниченность бюджетного финансирования привела к фактическому отсутствию средств на строительство новых и модернизацию существующих генерирующих мощностей и линий электропередач, процесс обновления основных фондов практически остановился. Работа системы в прежнем режиме была признана неэффективной из-за морального и физического износа большей части оборудования в промышленности. Важность этого вопроса была изложена в Энергетической стратегии России до 2020 года: «В долгосрочной перспективе сам топливно-энергетический комплекс может не выдержать своей ведущей роли «локомотива» и «донора» российской экономики не в силу исчерпания самих природных ресурсов, а в силу технологических и финансовых ограничений, сдерживающих не только расширенное, но подчас и простое воспроизводство энергетического потенциала, которое становится все более капиталоемким» [4].

Решение этой задачи потребовало пересмотра и качественного изменения структуры управления энергетической отраслью, повышения энергетической безопасности регионов и страны в целом, повышения эффективности электроэнергетики, совершенствования оборудования генерирующих объектов и электрических сетей. Привлечение инвестиций в отрасль привело к масштабным рыночным преобразованиям в российской электроэнергетике, созданы эффективные конкурентные механизмы ценообразования, улучшено качество услуг, связанных с энергоснабжением. Произошло разделение всех видов деятельности на естественно-монопольные и конкурентные, на этой основе были сформированы полностью либерализованные оптовый и розничный рынки электроэнергии. При этом передача электроэнергии по магистральным и распределительным сетям как монопольная деятельность остается в сфере государственного регулирования, а всем участникам рынка обеспечивается недискриминационный доступ к услугам естественных монополий.

В итоге «Энергетические» инвесторы, в зависимости от преследуемых целей условно разделились на две группы. Первая – это те, кто заинтересован в получении стабильного годового дохода. А вторая группа вкладывает средства в энергетику с целью снизить свои расходы на приобретение электроэнергии, например, строительство на своей территории небольших электростанций, что позволяло избавиться от проблемы постоянного роста цен на энергию. Это оказалось очень выгодным, при таком способе энергоснабжения фактическая стоимость энергии для предприятия будет равна стоимости ее производства. Для наглядности отметим, что в 2010 году в структуре тарифа для конечного потребителя доля цены электроэнергии и мощности, передаваемой с оптового

рынка, составляла чуть более половины, а именно 55 % от общей стоимости. Все остальное – тарифы на передачу по сетям (27 % – распределительные сети, 5 % – сети UNEC), сбытовая надбавка (4 %), платежи инфраструктурным организациям (3 %) и другие надбавки [5].

Заключение. Выбор второго пути, по мнению Г. А. Лукашова, заключается в повышении уровня самообеспеченности дефицитных регионов [3]. Необходимо пересмотреть структуру региональных топливно-энергетических балансов как с точки зрения энергопотребления, уделяя максимальное внимание энергосбережению и рациональному использованию имеющихся энергоресурсов, так и с точки зрения источников энергии и привлечения дополнительных источников в систему энергоснабжения, в том числе нетрадиционных (возобновляемых). Однако в связи с большим количеством энергодефицитных регионов существует ряд специфических вопросов, характерных для конкретных территорий, и поэтому основная часть мероприятий, направленных на повышение эффективности энергосистем, должна осуществляться на региональном уровне с учетом территориальных особенностей.

Список литературы

1. Территориальная организация топливно-энергетического комплекса. – Текст: электронный // Учебники онлайн: [сайт]. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://uchebnik-online.com/129/1935.html> (дата обращения: 23.10.2020).
2. Об энергетической стратегии стратегия Российской Федерации на период до 2035 года: распоряжение Правительства РФ от 09.06.2020 г. №1523-р // Собрание законодательства РФ. – 2020. – №24. – Ст.3847.
3. Лукашов, Г. А. Методические подходы к оценке энергетического потенциала региона / Г. А. Лукашов // Нефтегазовое дело: электронный журнал. – 2011. – №2. – С. 247-354.
4. Об энергетической стратегии стратегия Российской Федерации на период до 2020 года: распоряжение Правительства РФ от 28.08.2003 г. №1234-р // Собрание законодательства РФ. – 2003. – №36. – Ст.3531.
5. Шкатов, В. Либерализация рынка энергии в РФ не главная причина роста тарифов/ В. Шкатов // НП «Совет рынка»: официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.np-sr.ru/ru/press/pub_media/vladimir-shkatov-zamestitel-predsedatelya-pravleniya-np-sovet-rynka-liberalizaciya.html (дата обращения: 23.10.2020).

**СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕДПОСЫЛКИ
НЕУСТОЙЧИВОСТИ ГОРОДСКИХ ТЕРРИТОРИЙ (НА ПРИМЕРЕ
ГОРОДА ИЖЕВСК)**

Сидоров В. П., канд. геогр. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Удмуртский государственный университет»,
г. Ижевск, Российская Федерация
e-mail: sidorov@udm.ru

Введение. Город, особенно крупный – это сложнейшая, мноуровневая пространственная социально-экономическая система. Чем сложнее система, тем больше способов ее «поломки», больше причин появления этих поломок. В результате существование и развитие системы (в том числе – географической) становится неустойчивым. Крупный город – это, как правило, административный, экономический, транспортный и культурный центр целого региона. Неустойчивое развитие центра обязательно отрицательно скажется на развитии всего региона. Поэтому необходимо своевременно выделять и предотвращать появление предпосылок неустойчивости городских территорий. В предлагаемой статье выделение предпосылок неустойчивости показано на примере города Ижевск.

Основная часть. Город Ижевск – столица Удмуртской Республики в составе Российской Федерации с населением 648,2 тыс. человек (20-е место среди примерно 1100 городов России). Центр Ижевской моноцентрической трансграничной агломерации с суммарным населением в 1,3–1,5 млн. жителей. Город занимает территорию с площадью 315 –327 км². Плотность населения – 2058–1982,2 чел./ км². На территории Ижевска выделяют 5 административных районов.

Можно выделить нижеследующие предпосылки неустойчивого состояния и развития Ижевска.

1. *Географическое положение*, проблема которого проявляется с двух сторон: природной (разрастание города на север, запад, юг сдерживается в немалой степени лесным покровом, гидрографической сетью); и административной (город со всех сторон окружен территорией Завьяловского района, для администрации которого территория – ценный ресурс).

2. *Неполная реализация положений и пунктов градостроительной документации* для Ижевска и, в первую очередь, Генерального плана развития города, разработанного Научно-проектным институтом пространственного планирования «ЭНКО» (Санкт-Петербург) в 2006 г. с последующими изменениями, внесенными в 2009 и в 2016 гг [1]. Из-за нехватки финансовых средств и материальных ресурсов, изменений политической конъюнктуры в среде городского и республиканского руководства, «давления» крупного бизнеса (в первую очередь, застройщиков) часть положений и пунктов Генплана не выполнены или выполнены не в полной мере. Например, по разделу транспортной инфраструктуры остались невыполнеными более 30 %

из запланированного объема. По некоторым разделам из запланированного в Генплане 2006 года было реализовано меньше 5 %.

3. *Активное жилищное строительство.* Начиная с 2010-х годов в крупных городах Российской Федерации (и, в первую очередь, в областных и республиканских центрах) наблюдается настоящий «бум» строительства жилых и общественных зданий, который радикально меняет внешний облик городских территорий, существенно изменяет географию расселения населения.

Разработанные в начале 2000-х годов Генеральные планы развития городов быстро устаревают и не соответствуют новым реалиям [2,3]. В Ижевске за последних 6–7 лет построены или строятся более 250, как правило, многоэтажных жилых комплексов. Причем, строятся они географически очень неравномерно. Пример служит большие различия плотности новостроек между районами Ижевска (новостроек/км²):

1. Устиновский район – 2,13.
2. Индустриальный район – 1,72.
3. Октябрьский район – 0,80.
4. Первомайский район – 0,64.
5. Ленинский район – 0,18.

В результате неравномерной застройки возникают проблемы перегруженности инженерных сетей, изменения направления и интенсивности транспортных потоков, нехватки или отсутствия объектов социальной инфраструктуры, изменения конфигурации маршрутной сети городского общественного транспорта.

4. *Недостаточное взаимодействие между застройщиками.* Около 30 застройщиков Ижевска недостаточно тесно взаимодействуют между собой, отсутствует взаимоувязка планов и этапов строительства. Нередки случаи, когда два разных застройщика, ведущие строительство на соседних участках городской территории, имеют по отдельности вполне приемлемые транспортные схемы. Но после завершения строительства две по отдельности оптимальные транспортные схемы вместе порождают появление новых дорожных заторов.

5. *Привлечение «сторонних» исполнителей.* Сложившейся традицией и в Удмуртии, и в её столице стала передача заказов на исполнение работ, затрагивающих планирование территории Ижевска, сторонним исполнителям, работающим дистанционно на основе информации, имеющейся в электронной среде. Причем, даже тех видов работ, которые могут выполнить представители местного научно-технического сообщества, знающие город и его окрестности намного лучше. В результате содержание новой проектной документации вызывает серьезную критику со стороны местного населения.

Заключение.

1. Вышеупомянутые причины оказывали, оказывают и будут оказывать сильное негативное влияние на устойчивое развитие городских территорий.

2. Перечень таких предпосылок известен и, чаще всего, постоянен по содержание. Что делает возможным разработку методического и правового аппарата их предотвращения.

3. Само по себе негативное влияние перечисленных предпосылок не исчезнет. Поэтому необходимо организовать систему территориально и структурного мониторинга за ними.

Список литературы

1. Генеральный план города Ижевска. – Ижевск: НПИПП «ЭНКО», 2006. – 315 с. С последующими изменениями в 2009 и 2016 гг.
2. Сидоров, В. П. Устойчивость городских пространств / В. П. Сидоров // Человек в современном мире: экология, рекреация, туризм / Сборник материалов IV Кавказского экологического форума. – Грозный: издательство ФГБОУ ВО «Чеченский госуниверситет», 2019. – С. 132–136.
3. Сидоров, В. П. Оценка комфортности городской среды (на примере города Ижевск) / В. П. Сидоров, П. Ю. Ситников, В. А. Рубцов // Вестник Удмуртского университета. Серия: «Биология. Науки о Земле». – 2020. – Т. 30, Выпуск 2. – Ижевск: УдГУ, 2019. – С.244–254.

**РЕГИОНАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА КАК ИНСТРУМЕНТ
УСТОЙЧИВОГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ
ПРИДНЕСТРОВСКОЙ МОЛДАВСКОЙ РЕСПУБЛИКИ**

Фоменко В. Г., канд. геогр. наук, доцент

ГОУ ВПО «Приднестровский государственный университет им. Т.Г. Шевченко»

г. Тирасполь, Приднестровская Молдавская Республика

fomenkovol@mail.ru

Введение. Среда проживания человека характеризуется комплексом показателей, отражающих степень комфортности его повседневной жизни. Эти индикаторы реализуются через меры по благоустройству, которые подразумевают не только инженерное и эстетическое преобразование территории, но и ее интегральное устойчивое социально-экономическое и экологическое развитие. Стратегической целью развития приднестровских городов является достижение продуктивного муниципального управления, высокой эффективности функционирования социальной инфраструктуры, максимально комфортных условий среды для жизни горожан, благоприятной экологической обстановки, обеспечение устойчивого экономического роста, развитие культурной сферы и сохранение исторического наследия. Сегодня эффективная региональная политика и территориальное проектирование являются обязательным элементом любой стратегии социально-экономического развития на государственном, региональном или локальном уровнях.

Основная часть. Стратегия регионального развития предусматривает научное обоснование теоретической базы, учитывающей особенности социально-экономической практики Приднестровской Молдавской Республики (далее ПМР), с последующим внедрением ключевых положений концепции устойчивого развития в законодательные и нормативные акты [1].

Анализ опыта исследований устойчивого пространственного развития в ПМР за последние десятилетия позволяет отметить стремление к углублению знаний по территориальным аспектам развития отдельных предприятий, их сочетаний, отраслей, городов и районов. В результате комплексных исследований была разработана модель устойчивого развития республики, включающая оптимизацию отраслевой структуры экономики, рационализацию территориального размещения хозяйствующих субъектов и населения, потенциальные кластерные пространственные структуры и повышение эффективности внешнеэкономических связей [2].

Переход ПМР к устойчивому развитию нуждается в разработке оптимальной системы оценки отраслей и административно-территориальных единиц для определения границ и индикаторов устойчивости. Потенциал развития приднестровских городов имеет объективные различия, что обусловлено географическими, экономическими, историческими и

культурными факторами, что нуждается в дополнительном изучении для цели выявления внутренних резервов для их развития.

Неблагоприятная социально-экономическая ситуация определила сильное расслоение территории Приднестровья при общей тенденции снижения потенциала устойчивого развития. Поэтому исключительно злободневной остается цель проведения диагностики регионов и городов, выявления депрессивных территорий и определения наиболее эффективных механизмов их поддержки. Стремление к «выравниванию» социально-экономического развития регионов и достижение целей устойчивого развития требует качественно новой системы регионального мониторинга. В связи с этим особый научный интерес и практическую значимость приобретают методические вопросы оценки потенциала развития и типологии территорий [1].

Выявление возможностей системного использования имеющихся статданных и пробелов в информационном обеспечении принятия управленческих решений имеет целью определение потенциала устойчивого развития городов и районов ПМР и оптимизацию административно-территориального устройства республики.

Для достижения поставленной цели устойчивого социально-экономического развития органам местного самоуправления городов и районов ПМР необходимо решить следующие первостепенные задачи: разработать генеральные планы развития городов; выделить функциональные зоны населенных пунктов; осуществить модернизацию автодорожной сети, системы общественного транспорта и коммунальной инфраструктуры; реализовать программу капитального ремонта жилищного фонда, социально-культурных объектов, благоустройства и озеленения территории; обеспечить доступность для населения стоимости коммунальных услуг; улучшить качество санитарной очистки территорий населенных пунктов; повысить доступность жилья за счет завершения «долгостроев» и строительства нового многоквартирного жилья (путем привлечения внешних источников финансирования); реконструировать учреждения воспитания и образования, здравоохранения, физической культуры и спорта, торговли; совершенствовать систему мер, направленную на обеспечение экологической безопасности городов и сельских населенных пунктов; развитие туристско-рекреационного потенциала муниципальных образований [3, 4].

Реализация вышеперечисленных мер по достижению устойчивого социально-экономического развития городов и районов ПМР предполагает: совершенствование действующего законодательства в рамках полномочий местных органов власти; совместное финансирование муниципальных мероприятий с привлечением средств бюджетов различных уровней, в том числе в рамках целевых бюджетных фондов и государственных целевых программ; реализацию мероприятий в рамках программ муниципального развития со среднесрочным и долгосрочным горизонтом планирования; осуществление инвестиционных программ; проведение тендеров по закупке продукции, работ и услуг для нужд городов и районов республики [5].

Заключение. Эффективная реализация всех вышеперечисленных мероприятий региональной политики для целей устойчивого социально-экономического развития позволит достичь следующих результатов: улучшить условия качества жизни населения; выработать систему инструментов, направленных на оптимизацию социально-экономического развития городов; создать условия для обеспечения свободного доступа населения к широкому спектру социокультурных услуг; сформировать благоприятные условия для физического и спортивного совершенствования всех групп населения; повысить эффективность мероприятий по обеспечению безопасных условий проживания граждан на территории городов и районов; повысить уровень благоустройства городских ландшафтов.

Список литературы

1. Красносельский, В. Н. Стратегия развития Приднестровской Молдавской Республики на 2019 – 2026 годы / В. Н. Красносельский. – Тирасполь, 2018.
2. Бурла М.П., Казанцева О.И., Кривенко А.В., Сокирка В.М., Фоменко В.Г. Оценка потенциала устойчивого развития малых городов долины реки Днестр. Проект в рамках Программы «Поддержка мер по укреплению доверия», внедряемой ПРООН. Кишинев-Тирасполь, 2016-2017 гг.
3. Бурла, М. П. Индустириализация как условие устойчивого развития ПМР в среднесрочной и долгосрочной перспективе / М. П. Бурла // Экономика Приднестровья. – 2019. – № 5-6. – С. 51-57.
4. Бурла, М. П. Туризм как инструмент повышения устойчивости социально-экономического развития Приднестровья / М. П. Бурла, Н. А. Лупашко // Материалы Республиканской научно-практической конференции с международным участием «Вопросы развития географии, краеведения и туризма в Приднестровье» (Тирасполь, 5 ноября 2019 г.) – Тирасполь, 2019. – С. 112-115.
5. Казанцева, О. И. Модели устойчивого развития региона: теоретическое обоснование и механизм реализации / О. И. Казанцева // Прикладной потенциал социально-экономической географии: сб. трудов, посвященный 80-летию создания географических кафедр. – Тирасполь: Изд-во Приднестр. ун-та, 2019. – С. 55-107.

2. Международная экономическая политика в контексте устойчивого развития

УДК 339.3

АНАЛИЗ МЕЖДУНАРОДНОГО ТОВАРНОГО ИМПОРТА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Деточенко Л. В., канд. геогр. наук, доцент
Чмож В. А., студент

ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный социально-педагогический университет»
г. Волгоград, Российская Федерация
vova.chmozh.97@mail.ru
Lillyad@rambler.ru

Введение. В статье проанализированы современные данные по особенностям динамики и изменению товарной структуры импорта Волгоградской области на современном этапе. Показаны основные торгово-экономические импортные партнеры Волгоградской области. Выявлены факторы, оказывающие влияние на импортную внешнеторговую деятельность, проведен их анализ.

Изучение особенностей международных торговых связей и, в частности, импорта актуально и интересно, поскольку наглядно демонстрирует изменение степени вовлеченности экономики области в международное географическое разделение труда. Автор считает необходимым рассмотреть и проанализировать современные данные по особенностям динамики и изменению товарной и географической структуры импорта Волгоградской области, что и явилось целью данного исследования.

Для достижения цели мы ставили следующие задачи:

- 1) рассмотреть географию стран импортеров для Волгоградской области;
- 2) изучить особенности товарной структуры Волгоградской области;
- 3) провести анализ динамики международного импорта Волгоградской области в период с 2017 по 2019 год.

Важнейшим методом, использованным при написании статьи, стал анализ научных и статистических источников по данной проблематике. Вопросы развития внешнеэкономических связей Российской Федерации и ее субъектов, основные торгово-экономические партнеры России освещены в трудах Андрусенко Д. Б. [1], Севастьяновой К. Д. [5]. Изменение тенденций, а также проблем российского импорта, уделяется особое внимание в трудах Иванова И. Д. [6].

Основная часть. Проанализировав динамику изменения импорта Волгоградской области, в период с 2016 по 2019 год можем отметить значительное увеличение импорта на 240,5 млн. долл. и усилении его роли в международном товарообороте [2].

Снижение абсолютных импортных показателей в 2019 году, когда импорт Волгоградской области по стоимости составил 728,4 млн. долл., что на 19,5 %

меньше, чем в 2018 году, объясняется обострением геополитической ситуацией между Российской Федерацией и странами Европы, Америки и введением санкций против РФ.

При общем анализе товарной структуры импорта за исследуемый период наблюдается сокращение на 7,1 % доли машин, оборудования и транспортных средств; увеличением на 1,6 % доли металлов и изделий из них, увеличением на 6,6 % доли химической продукции и на 2,4 % продовольственных товаров [2].

В период с 2017 по 2019 год значительно сократилась на 7,1 % доля позиций группы «Машины, оборудования и транспортные средства» (основу импорта машиностроительной продукции составили технологическое оборудование и механические устройства, электрические машины и оборудование, а также средства наземного транспорта, суда и плавсредства, инструменты и аппараты оптические) в общей товарной структуре импорта, что связано с политическими санкциями, введенными иностранными государствами против Российской Федерации, в результате чего Волгоградская область потеряла торговых партнеров. Крупнейшими торговыми партнерами остаются Украина, Беларусь, Германия, Китай, Нидерланды.

При анализе товарной структуры импорта группы «Металлы и изделия из них» отметим, что основу импорта Волгоградской области составляют черные металлы, изделия из черных металлов, алюминий и изделия из него. Наблюдается увеличение доли данной группы в импорте – на 1,6 %, что связано, в первую очередь, с наиболее приемлемой ценой на металлы, что привлекает Волгоградскую область в качестве покупателя металлов и изделий из них у иностранных государств, а также увеличением потребностей собственного производства. Основными торговыми партнерами являются Казахстан, Китай, Германия, Украина, Япония.

Особенно удивительно увеличения импорта химической продукции (продукты неорганической химии, органические химические соединения, каучук, резина и изделия из них, пластмассы и изделия из них), хотя в историческом аспекте [4] и на современном этапе [3] химическая промышленность – это лицо определяющая общую товарную структуру Волгоградской области. Это вполне объяснимо и связано с уменьшением стоимости сырья, затрат на производство химической продукции. Основными торговыми партнерами являются: Беларусь, Украина, Германия, Италия, Китай [2].

При анализе товарной структуры импорта группы «Продовольственные товары» (среди импортных продуктов в Волгоградской области преобладают табак, овощи, масличные семена, фрукты, орехи) отметим увеличение позиций группы на 2,4 %. Это связано с производством и поставками этих продуктов из иностранных государств где производство данных товаров является отраслями международной специализации, и цена в этих странах на них меньше, чем в других субъектах Российской Федерации. Основными импортерами данной продукции для нашего региона являются: Азербайджан, Бразилия, США, Китай, Турция, Беларусь.

Заключение. Подводя итог по данной теме можно сделать следующие выводы:

- импортные поставки из стран СНГ играют для Волгоградской области значительную роль, однако импорт из стран дальнего зарубежья преобладает;

Распределение импорта по странам дальнего зарубежья более равномерно: 7 из них (Япония, Германия, Чехия, Италия, Украина, Республика Корея, Китай) обладают значимыми долями импорта;

- основные импортные потребности Волгоградской области традиционно определились продукцией металлургической, химической и машиностроительной отраслей промышленности;

- доля машин и оборудования в импорте области составила практически 30 процентов от общего объема импорта, что связано с активной реконструкцией и модернизацией производства на предприятиях Волгоградской области.

Список литературы

1. Андрусенко, Д. Б. Внешнеэкономические связи России и санкционные препятствия их развития / Д. Б. Андрусенко // Молодой ученый. – 2016. – №30. – С. 147-151. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/134/37639/> (дата обращения: 10.12.2019).
2. Внешнеэкономические связи Волгоградской области: Комитет экономической политики и развития Волгоградской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://economics.volgograd.ru/foreign/statistics/>.
3. Деточенко, Л.В. Экономико-географический анализ развития промышленности Волгоградской области на современном этапе //Псковский регионалогический журнал. 2018. № 1 (33)/2018. – С. 53-70.
4. Деточенко, Л. В. Историко-экономический обзор развития промышленности Царицына – Сталинграда – Волгограда / Л. В. Деточенко, А. Ф. Ширшов //Стрежень: Научный ежегодник. Вып. 1. – Волгоград: Издатель. – 2000. – С.190-197.
5. Севастьянова, К. Д. Основные торгово-экономические партнеры России //Молодой ученый. – 2013. – №5. – С. 374-378. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/52/6797/> (дата обращения: 10.12.2019).
6. Российский внешнеэкономический вестник, № 11, ноябрь, с.22-32.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ СУДОСТРОЕНИЯ КИТАЯ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА НАЦИОНАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ КИТАЯ

Кравченко В. А., канд. экон. наук, доцент

Церунян И. Э., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
vkравченко@donnu.ru, tserunyan.ira@mail.ru

Введение. Судостроение является одной из самых металлоемких отраслей, исходя из специфики своей продукции. Судостроительная промышленность Китая медленно восстанавливается после воздействия пандемии, показывая медленное восстановление объемов. Это связано с тем, что конкурирующие южнокорейские судостроители подчеркивают свой успех в привлечении заказов.

Основная часть. В целом судостроительная промышленность Китая зарегистрировала заказы на общую сумму около 15 миллионов DWT за первые восемь месяцев 2020 года. Хотя это представляет собой снижение более чем на 4% по сравнению с предыдущим годом, оно показывает небольшое улучшение по сравнению со снижением за первые семь месяцев года. В течение августа китайские судостроители смогли компенсировать часть убытков первого полугодия.

Данные, опубликованные Китайской ассоциацией судостроительной промышленности (CANSI) показывают, что судостроители Китая смогли вернуться к работе после приостановки во время пандемии. Пока, по данным CANSI, в 2020 году судостроители Китая в общей сложности завершили строительство судов дедвейтом более 24 миллионов тонн.

Показатель добычи за первые восемь месяцев года снизился более чем на семь процентов по сравнению с 2019 годом. Это также свидетельствует о более серьезной озабоченности китайцев, а именно сокращении отставания. Верфи выполняют заказы быстрее, чем получают новые, что в целом ухудшает перспективы для бизнеса [2].

Общий портфель заказов на судостроение в Китае составляет чуть более 72 млн. дедвейтных тонн, что более чем на 10 % ниже уровня год назад. Аналитики предполагают, что внутренний рынок Китая может поддержать судостроительную промышленность, однако данные CANSI показывают, что примерно 90 % тоннажа создается для экспорта.

Южнокорейские судостроители также испытали замедление темпов роста, связанное с пандемией, но недавно им удалось привлечь несколько крупных новых заказов. В результате южнокорейская промышленность получила более высокий уровень заказов, чем китайские судостроители, второй месяц подряд в августе. Успех Кореи в заказах во многом был обусловлен спросом в секторе танкеров для перевозки СПГ.

Хотя корейские судостроители получили больше заказов за последние два месяца, их общий портфель заказов остается вторым после китайской

промышленности по общему тоннажу. Судостроительная промышленность Японии находится на третьем месте после китайцев и корейцев.

Конкуренция за новые заказы, вероятно, останется жесткой, поскольку общий объем заказов по-прежнему будет снижаться и, по мнению отраслевых аналитиков, в этом году не ожидается восстановления.

На рис. 1 отражен экспорт судов из Китая по состоянию на октябрь 2019 – сентябрь 2020 года [3].

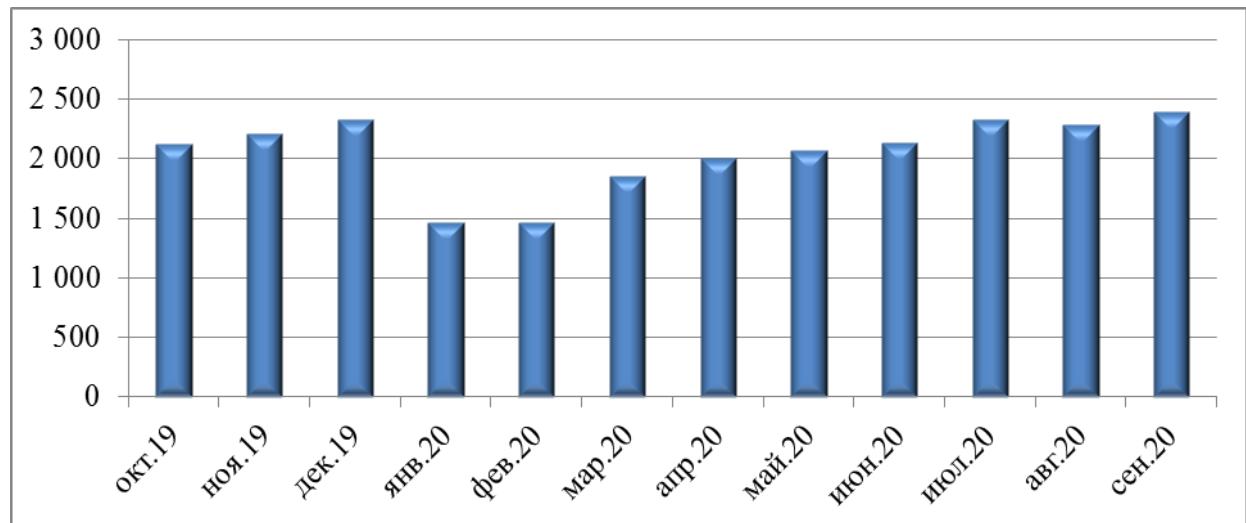


Рис. 1. Экспорт судов из Китая по состоянию на октябрь 2019 – сентябрь 2020 года, млн.долл.

Экспорт судов из Китая вырос на 9,9% в годовом исчислении до рекордного уровня в 239,8 млрд. долларов в сентябре 2020 года, что является четвертым месяцем роста подряд и в целом соответствует консенсусу рынка, поскольку мировой спрос продолжал восстанавливаться после пандемии.

China Shipbuilding Industry Company Limited – китайская компания, занимающаяся главным образом исследованиями и разработками, проектированием и производством судов. Компания занимается производством, ремонтом и переоборудованием судов. Компания также управляет своим бизнесом через бизнес по производству судового оборудования, которое предлагает низкооборотные дизельные двигатели, мощные среднеоборотные дизельные двигатели, гребные винты и палубное оборудование; Ocean Engineering, которая предоставляет буровые платформы, бизнес по производству энергетического и транспортного оборудования, который предоставляет железнодорожные грузовики и редукторы для ветроэнергетики, а также бизнес научно-технической отрасли. Компания распространяет свою продукцию на внутреннем рынке и на зарубежных рынках. Выручка China Shipbuilding Industry Company Limited в 2009-2019 гг. представлена на рис. 2 [1].

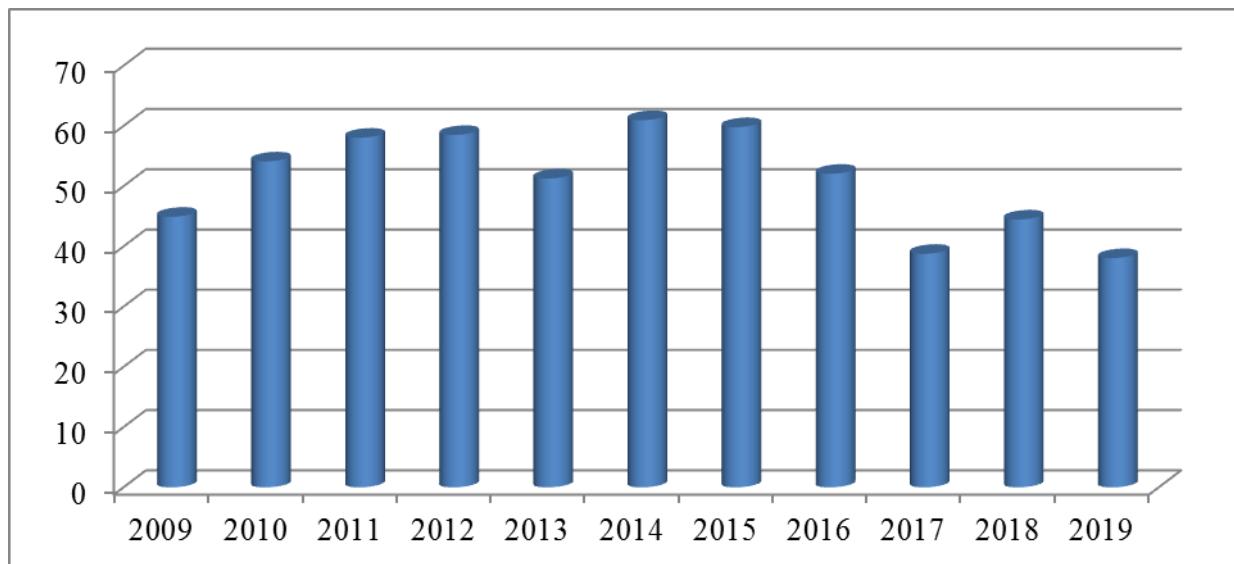


Рис. 2. Выручка China Shipbuilding Industry Company Limited в 2009-2019 гг., млрд.юаней

Заключение. Исходя из выше изложенного, следует отметить позитивную динамику развития судостроения в Китае. За последние два десятилетия судостроительный сектор Китая успешно увеличил свою долю на мировом рынке. В последние годы основные китайские верфи постоянно стремятся модернизировать свои производственные мощности за счет технической модернизации и расширения. Соглашения о совместном использовании технологий с иностранными судостроителями и внедрение зарубежных методов управления проектами облегчили эти процессы, что оказывает позитивное влияние на национальную экономику Китая.

Список литературы

1. Официальный сайт China Shipbuilding Industry Company Limited [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.dsic.cn/home/> (дата обращения – 22.10.2020).
2. Официальный сайт CANSI [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.seaworkasia.com/industry-support/supporting-organisations/chinese-association-of-shipbuilding-industry-cansi> (дата обращения – 22.10.2020).
3. Мировой сайт статистики «Экспорт судов из Китая по состоянию на октябрь 2019 – сентябрь 2020 года» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.statista.com/statistics/1064400/china-export-share-of-completed-shipbuilding-tonnage/> (дата обращения – 22.10.2020).

СИСТЕМА МОТИВАЦИИ ТРУДА ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

Крамаренко А. А., канд. экон. наук, доцент

Пушкарь И. А., магистрант

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
ira.pushkar.74@mail.ru

Введение. Одним из условий модернизации системы государственной службы зарубежных стран является высококвалифицированная государственная служба и ее мотивационная среда. Реформирование оплаты труда, как элемента системы стимулирования, призвано привлечь к государственной службе мотивированного работника и вознаградить его за высококвалифицированную работу. Такой подход характерен для всех зарубежных стран, однако является не единственным.

Вопросы исследования системы мотивации труда зарубежных стран рассматривались в работах таких авторов, как И. А. Василенко [1], Е. А. Васильевой [2], О. Н. Мирошниченко и М. В. Михайлова [3] и других. Однако некоторые аспекты остались неизученными.

Целью написания данной работы является анализ и изучения существующих практик мотивации труда государственных служащих зарубежных стран и выделения их характерных особенностей.

Основная часть. В Сингапуре запуск программы по борьбе с коррумпированностью, повышение ответственности государственного чиновника способствовало сделать государственную службу самой эффективной, высокооплачиваемой (с гибкой системой оплаты труда). Функционирует единый координирующий орган по вопросам обучения и переподготовки гражданских служащих, который разрабатывает общие принципы политики, позволяющие принять решения по определению содержания образовательным программам. Система оценки кадров сингапурской гражданской службы способствует продвижению по службе и основано на системе отчетности и ранжирования результатов.

В Испании должным образом уделяется внимание к повышению квалификации и дополнительному образованию государственных служащих, разработана стратегия на повышение качества образования при подготовке государственного служащего с внедрением систем самообразования, онлайн-обучения. Существует система вознаграждения: при получении аттестата госслужащему начисляют дополнительное количество баллов, которые учитываются при повышении в должности. Непрерывное образование госслужащего выступает обязательным условием для продвижения по службе.

Мощная мотивационная среда государственной службы представлена в Японии. Характеризуется она системой пожизненного найма, кадровой ротацией, подготовкой на рабочем месте, репутацией, социальными гарантиями, пособиями и непроизводственными премиями (бонусы),

ежегодным повышением оплаты труда госслужащих на основе сравнительного анализа заработной платы государственных служащих всех регионов с уровнем оплаты труда в частном секторе экономики. Более высокая ступень по оплате труда присваивается один раз в год (максимум два) с учетом результатов работы, с помощью перевода по градациям (разряд) и ступеням (стаж).

Институт публичной службы в Германии высоко престижен, этичен и основан на принципе «пожизненного назначения». Германские государственные гражданские служащие обладают высоким социальным статусом, полноценной системой гарантий правовой и социальной защищенности. Вся система карьерного роста государственных служащих в Германии законодательно регулируется, опирается на принцип повышения квалификации и принцип постепенного продвижения. На карьерное продвижение, заработную плату и льготы государственных служащих влияет стаж работы, занимаемая должность и получение определенной оценки. Предусмотрен обязательный испытательный срок при переводе в другие структурные подразделения аппарата и при назначении на должность. В период обучения госслужащих большой упор делается на практическую подготовку в виде стажировок, как на определенном месте, так и за рубежом, формируя у специалистов мышление и поведение чиновника определенного ранга.

Особенность оценки госслужащего Великобритании заключается во всестороннем исследовании его деятельности. Ежегодная аттестация госслужащих позволяет принять решение о выплате премий, о повышении в должности и в дальнейшем определиться с его обязанностями. Процедуру оценивания госслужащего (собеседование, анкетирование, опрос коллег, потребителей государственных услуг, оценка «360 градусов») проводит руководитель и составляет отчет о его деятельности. Расход бюджетных средств на реализацию мер мотивирования госслужащих планирует руководство государственных органов.

В Австралии развита практика, когда уровень денежного вознаграждения и размеры социальных выплат регулирует стандартный договор с государственным служащим. Руководство государственных учреждений самостоятельно распоряжается ресурсами на реализацию мер мотивирования чиновников. Интегрированная система лидерства применяется при отборе и развитии госслужащих, помогает им сбалансировать определенные навыки в профессиональной деятельности.

Создание многофакторной системы мотивации труда государственных служащих является важнейшим направлением реформирования и развития государственной службы в Российской Федерации. Она направлена на оптимизацию таких механизмов мотивации как совершенствование оплаты труда, повышение качества отбора на гражданскую службу, гибкая система присвоения чинов, развитие системы государственных гарантий, вариативная система наград и поощрений, профессиональное развитие гражданских служащих, разработка системы эффективной оценки, противодействие коррупции.

Заключение. Анализ практик мотивации государственных служащих зарубежных стран показал, что уровень профессионализма, квалификация, высокая компетентность не уступает материальному стимулированию гражданских служащих в повышении производительности труда.

Список литературы

1. Василенко, И. А. Административно-государственное управление в странах запада: США, Великобритания, Франция, Германия / И. А. Василенко. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – М.: Издательская корпорация «Логос», 2001. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://studfile.net/preview/6748870/> (дата обращения: 28.10.2020).
2. Васильева, Е. И. Сравнительный анализ стимулирования государственных служащих: актуальный зарубежный опыт для российской практики / Е. И. Васильева // Вопросы управления. – 2008. – №2(3). – С. 42-49.
3. Мирошниченко, О. Н. Формирование позитивного образа государственного гражданского служащего: отечественный и зарубежный опыт / О. Н. Мирошниченко. М. В. Михайлова // Вестник Чувашского университета. – 2013. – № 4. – С. 147-156.
4. Черепанов, В. В. Основы государственной службы и кадровой политики: учебник для студентов/ В. В. Черепанов. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010. – 679 с.
5. Нестерова, И. А. Мотивация государственных служащих / И. А. Нестерова // Энциклопедия Нестеровых – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://odiplom.ru/lab/motivaciya-gosudarstvennyh-sluzhaszih.html> (дата обращения: 28.10.2020).
6. Опыт разработки системы квалификационных требований в Австралии [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://studwood.ru/1000271/menedzhment/opyt_razrabotki_sistemy_kvalifikatsionnyh_trebovaniy_avstralii (дата обращения: 28.10.2020).
7. О государственной гражданской службе Российской Федерации: Федеральный закон от 27.06.2004 г. № 79-ФЗ; в ред. от 31.07.2020 г. №288-ФЗ [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/901904391> (дата обращения: 28.10.2020).

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Маковецкий М. Ю., канд. экон. наук, доцент

ЧОУ ВО «Московский университет им. С. Ю. Витте», Российская Федерация

Ратушняк Я. О., студент

ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве РФ»,

Омский филиал, г. Омск, Российская Федерация

mtakov@mail.ru ; ykaltenbrunner@gmail.com

Введение. Современное экономическое состояние Российской Федерации можно все еще характеризовать как экономику переходного периода, имеющую свою крайне специфическую траекторию развития, несмотря на то, что ранее ее уже определяли как страну с рыночной экономикой. Главная особенность экономики такого периода заключается в том, что в ней в крайне малой степени наблюдаются классические характеристики функционирования экономики, присутствующие в промышленно развитых странах. Зато весьма четко просматриваются атрибуты прежней – дорыночной – хозяйственной системы. Среди них – сохраняющаяся высокая степень вмешательства государства в экономическую жизнь, позволяющая говорить о специфической модели капитализма. В данной статье в тезисной форме раскрываются наиболее значимые аспекты обеспечения развития национальной экономики Российской Федерации посредством привлечения в нее инвестиций.

Основная часть. Сегодня Российская Федерация переживает один из наиболее сложных этапов своего развития, который, с одной стороны, определяется выраженными тенденциями к укреплению государственной власти, усилением роли государства в регулировании экономики, а с другой – непрекращающимся в течение целого ряда лет падением реальных располагаемых доходов населения, снижением инвестиционной активности, нарастанием деструктивных процессов во многих отраслях (сферах) хозяйственной деятельности. В этой связи особую актуальность на современном этапе приобретает исследование направлений обеспечения развития национальной экономики за счет привлечения инвестиций, в том числе иностранного капитала. Классические формы участия инвестиционного капитала в российской экономике по большей части не показывают должной эффективности. Это обуславливается вполне объективными причинами. Во-первых, отсутствие качественной законодательной базы, устойчивого правового поля, обеспечивающих цивилизованный формат функционирования экономической системы и стимулирующих процессы капиталообразования в ней. События последних лет убедительно показывают, как легко и просто государство в лице известного круга лиц позволяет себе совершенно свободно и беззастенчиво «залазить в карман» то к населению, то к бизнесу. Так, все мы являемся очевидцами того, как оно – государство – постоянно перекраивает и перетряхивает и без того убогую, слабую и неэффективную пенсионную

систему, преподнося подобные действия как «пенсионную реформу» во благо людей. Во-вторых, немаловажное значение имеет сложившаяся в стране общественно-политическая ситуация, которая также весьма существенно сдерживает, а в действительности – отпугивает иностранных инвесторов. В-третьих, отсутствует долгосрочная традиция цивилизованных рыночных отношений, поскольку воссоздание рыночной модели экономики в нашей стране объективно имело место только в конце 1980-х – начале 1990-х годов прошлого века.

Все перечисленные преграды необходимо преодолеть государству, ведь Российской Федерации пока еще остается весьма привлекательной территорией для зарубежных инвесторов, поскольку наша страна располагает очень емким рынком, дешевой и качественно подготовленной рабочей силой, а также значительными запасами природных ресурсов. Среди ключевых факторов развития рыночных отношений в Российской Федерации существенное место занимает привлечение иностранного капитала. Международное перемещение капитала – многосторонний и при этом весьма противоречивый процесс. Действительно, наряду с позитивными моментами, связанными с интеграцией каждой отдельной страны в мировой экономическое пространство, участием в системе мирохозяйственных связей, они сопряжены с рядом опасностей, создающих серьезную угрозу национальной экономической безопасности и суверенитету [1, с. 179–180].

По некоторым оценкам, для того чтобы экономика более или менее нормально функционировала, необходимо инвестировать в реальный сектор не менее 22–23 % ВВП, а желательно – еще выше. При этом конкретное значение не самоцель, должна быть обеспечена и высокая эффективность этих инвестиционных вложений. Одним из способов повышения эффективности инвестирования является программно-целевой подход к формированию государственной инвестиционной политики, который предполагает следующие действия:

- проведение расчета инвестиционных потребностей экономики в целом и с детализацией по ключевым отраслям (сферам) и регионам;
- определение долго-, средне- и краткосрочных приоритетов такой политики с учетом имеющихся и перспективных способов мобилизации инвестиционных ресурсов;
- разработку отраслевых программ и инвестиционных проектов по каждому из заявленных приоритетов.

При этом должны использоваться единые методические подходы и осуществляться постоянный и целенаправленный контроль над распределением инвестиций на государственном уровне. В Российской Федерации общий уровень сбережений составляет более 30% ВВП, а объем инвестиций – около 20%. В этой связи выделим наиболее острые проблемы трансформации сбережений в инвестиции в экономике Российской Федерации. Во-первых, это крайне низкий уровень доходов населения, что создает существенные проблемы для формирования потока сбережений. Данные статистики об экономике страны свидетельствуют о резком обвале доходов подавляющего

подавляющего большинства населения. Во-вторых, часть сбережений определенного круга лиц изначально не ориентирована на инвестирование в российскую экономику и предназначена для вывода за пределы страны. Неоднократно декларировавшиеся попытки остановить отток капитала ощутимого результата не принесли. Из года в год масштабы бегства капитала из Российской Федерации только увеличиваются. В-третьих, крайне слабыми показателями характеризуются многие сегменты финансового рынка Российской Федерации. Поэтому решение проблемы привлечения инвестиций в российскую экономику во многом зависит от уровня развития в нашей стране финансового рынка [2, с. 235]. В-четвертых, иностранные инвестиции, поступающие в экономику нашей страны, имеют выраженный спекулятивный характер. Если же они и вкладываются в реальный сектор, то преимущественно в сырьевые отрасли.

Заключение. Из всего изложенного можно сделать вывод, что инвестиционный капитал играет сейчас роль «катализатора роста» лишь в нескольких узких секторах производства, ориентированных в первую очередь на зарубежный спрос. При этом важно помнить, что только приток инвестиций, как иностранных, так и национальных, жизненно важен для достижения стратегических целей: выхода из глубокого экономического кризиса; преодоления спада производства; существенного улучшения качества жизни людей и роста их реального, а не декларируемого благосостояния. Только повышая реальный уровень благосостояния граждан, стимулируя инвестиционную активность, не на словах, а на деле совершенствуя отраслевую структуру экономики, можно привлечь инвестиции и создать необходимые условия для долгосрочного и устойчивого экономического роста.

Список литературы

1. Лавров, Е. И. Инвестиции, финансовый рынок и экономический рост: монография / Е. И. Ларов, М. Ю. Маковецкий, Т. Н. Полякова. – Омск: Изд-во ОмГУ, 2007. – 500 с.
2. Маковецкий, М. Ю. Роль рынка ценных бумаг в инвестиционном процессе в современных условиях / М. Ю. Маковецкий, В. А. Федорова // Омский научный вестник. Сер. «Общество. История. Современность». – 2015. – № 3. – С. 233–236.

ВНУТРЕННИЕ И ВНЕШНИЕ УГРОЗЫ ДЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Маковецкий М. Ю., канд. экон. наук, доцент,
ЧОУ ВО «Московский университет им. С. Ю. Витте» Российская Федерация

Рячkin A. Ю., студент
ФГБОУ ВО «Омский государственный технический университет»,
г. Омск, Российская Федерация
mtakov@mail.ru ; ryachkin_artem@mail.ru

Введение. Одной из наиболее острых и актуальных проблем, стоящих в современных условиях перед Российской Федерацией, является максимально полное использование потенциальных возможностей внешней торговли и внешнеэкономических связей в целом для обеспечения выхода нашей страны на траекторию устойчивого экономического роста, продолжения структурной перестройки и модернизации экономики, повышения ее эффективности. Все это возможно только на основе ее дальнейшего интегрирования в мировую хозяйственную систему и участия в системе международного разделения труда при безусловном условии защиты национальных интересов и обеспечения национальной, в особенности – экономической, безопасности. В данной статье раскрываются вопросы обеспечения экономической безопасности Российской Федерации в современных условиях. На примере экономики нашей страны проводиться анализ явных угроз в сфере экономической безопасности и рассматриваются различные варианты обеспечения развития экономики государства.

Основная часть. Сегодня Российская Федерация переживает один из наиболее сложных этапов своего развития, который определяется тенденциями к укреплению государственной власти, усилением роли государства в регулировании экономики, в том числе стремлением к противодействию коррупции и иным преступлениям в экономической сфере как реальной угрозе безопасности государства. Поэтому особую актуальность на современном этапе приобретает исследование направлений обеспечения национальной, в особенности – экономической, безопасности.

Безопасность в самом общем понимании представляет собой состояние защищенности, будь то международное сообщество, государство, общество, личность, от различных угроз, как внешних, так и внутренних, или же отсутствие таковых. Отсюда следует, что защита национальной интересов заключается в корректном определении возможных угроз, проектировании и реализации действий на опережение и разработку планов и способов для борьбы с ними.

В течение длительного времени не существовало официального определения понятия «экономическая безопасность». Различными учеными и исследователями было выдвинуто свыше десятка вариантов понятий более высокого уровня, через которые они хотели выразить суть экономической

безопасности. Но именно понятие «состояние экономики» ключевым образом предопределяет вероятность решения экономических задач и граждан, народа и страны в целом.

В законодательстве нашей страны понятие экономической безопасности было представлено в Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года. В ней под экономической безопасностью подразумевается состояние сохранности государственной экономики от внешних и внутренних факторов воздействия, при котором создаются экономический суверенитет страны, целостность ее экономического пространства, требования для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации [1].

Экономическая безопасность Российской Федерации (далее – РФ) – один из ключевых элементов государственной (национальной) безопасности. Неслучайно согласно положениям Стратегии национальной безопасности РФ, которая основана на тесной взаимосвязи и взаимозависимости национальной безопасности и социально-экономического развития страны, обеспечение экономической безопасности является одним из основных направлений деятельности по обеспечению безопасности государства в целом [2].

Обеспечение экономической безопасности страны особенно значимо, потому что гарантии государственного суверенитета, национальной безопасности Российской Федерации в целом, соблюдения ее экономических интересов в новых условиях создаются, прежде всего, успехами в экономической и политической сферах, а не только в военной. Впрочем, это обстоятельство николько ни умаляет значимости и потребности в поддержании высокого уровня обороноспособности страны. К сожалению, экономическая безопасность Российской Федерации подвержена широкому кругу угроз, носящих как внутренний, так и внешний по отношению к нашей стране характер.

Среди наиболее выраженных внутренних угроз нужно указать на следующие: нарастающее из года в год имущественное расслоение российского общества; продолжающееся в течение последних шести лет стремительное снижение уровня доходов наших граждан; высокая степень криминализации экономики и общества; разрушение научно-технического потенциала страны; продолжающееся из года в год сокращение численности населения и его старение; низкая конкурентоспособность национальной экономики; крайне низкая инвестиционная активность в подавляющем большинстве отраслей; сохраняющаяся структурная деформированность и низкая эффективность российской экономики, внешне выраженная в сохранении ее топливно-сырьевой направленности; запоздалые разработка и принятие законодательных актов, регулирующих экономические отношения.

К наиболее острым внешним угрозам для экономической безопасности нашей страны можно отнести: непрекращающуюся «утечку умов» за границу; усиливающееся из года в год бегство капитала за рубеж, несмотря на бесконечно звучащие утверждения о стабильности и устойчивости национальной экономической системы; сохраняющаяся импортная зависимость

по товарам высокотехнологичных отраслей, а также по продовольствию, целому ряду потребительских товаров (в том числе лекарств); незащищенность национальной финансовой системы от действий нерезидентов и движения иностранного спекулятивного капитала; отставание в разработке и внедрении перспективных инновационных технологий; снижение роли Российской Федерации в глобальной хозяйственной системе.

Постоянное зацикливание на отдельных, частных экономических показателях или целях (типа «удвоения ВВП» и т. п.) отвлекает от главной задачи любой страны, любого государства – создания достойных условий жизни для граждан. В течение трех последних десятилетий проводимая социальная и экономическая политика российского государства не учитывала и не учитывает сегодня то, что действительно важно для большинства людей, то, что их делает счастливыми. Прежде всего, это наличие достойной работы, равноправный доступ к образованию и здравоохранению, реальная поддержка в старости, подотчетное правительство и право голоса в вопросах государственного управления [3].

Заключение. В завершение подчеркнем, что для эффективного решения многих проблем экономического развития и обеспечения экономической безопасности Российской Федерации необходимо не только сглаживать конфликтные ситуации во внешней политике, но и решать насущные, давно назревшие и даже «перезревшие» внутренние проблемы. Только повышая реальный уровень благосостояния граждан, увеличивая количество инновационных разработок, не на словах, а на деле совершенствуя отраслевую структуру экономики, можно привлечь инвестиции и создать необходимые условия для долгосрочного и устойчивого экономического роста.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // СПС КонсультантПлюс.
2. Указ Президента РФ от 31.12.2015 № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс.
3. Цветков, В. А. Пять проблем экономической безопасности и экономического роста в современной России / В. А. Цветков. // Вестник Финансового университета. – 2016. – № 2. – С. 6–15.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ФИНАНСОВОГО РЫНКА

Орлова Л. В., ст. преподаватель

Малышев Е. А., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
egor.malyshев.99@list.ru

Введение. Развитие международного финансового рынка играет ключевую роль в экономической глобализации. Сосредоточением мировых финансовых процессов является финансовый рынок, который за последнюю декаду лет показывает значительные темпы роста.

Международный финансовый рынок представляет собой механизмом купли-продажи финансовых активов и надлежащего удовлетворения спроса и предложения субъектов международных экономических отношений на денежные средства и капитал. Основным назначением этого рынка является обеспечение перераспределения между странами временно свободных финансовых ресурсов и получения от этих операций определенного дохода, а также обеспечение международной ликвидности [1, с. 208].

Основная часть. Основной целью данной работы служит определение путей решения проблем функционирования и развития международного финансового рынка.

На данный момент одной из основных проблем международного финансового рынка является диспропорция размещения финансового капитала. Экономическая глобализация стимулирует диспропорцию сосредоточения финансового рынка, что в свою очередь в небольших группах постиндустриальных стран и создает своеобразный «финансовый колониализм» развивающихся государств.

В системе мирового рынка лидирующие позиции занимают такие страны как США и Япония. Результатом их внешнеэкономической политики во всех сегментах мирового рынка привело к тому, что они сосредоточили до 80 % мировых финансовых активов. Государства, которые развиваются через механизмы внешнего финансирования национальных экономик, оказываются перед угрозой долговой финансовой зависимости от господствующих стран.

Решением проблемы развития международного финансового рынка занимались большое количество ученых. Из них можно выделить таких как: Н. Бурков, В. А. Галанов, В. Е. Бассарабов и т.д. При этом данная проблема является актуальной хоть и для её решения было привлечено большое количество ученых.

Одним из главных факторов неустойчивости мирового рынка приводит экономическая рецессия, что в свою очередь влечет к экономическим потерям развивающейся экономики. Для решения этой проблемы всемирный банк и мировой валютный фонд кардинально пересматривают кредитную политику в

сторону усиления требования как к самим странам-заемщикам, так и к политике возврата ранее предоставленных кредитов [2, с. 111–114].

Характерной стороной развития мирового финансового рынка является его не прогнозируемость, а основными проблемами мирового финансового рынка считается, непредсказуемость изменения потоков капитала, потеря государственного контроля за международными транзакциями, невозможность регулирования финансовых действий. В следствии чего возникают спекулятивные операции на рынке, доля которых на сегодняшний момент составляет около 90% от всех операций.

Неконтролируемое движение огромных объёмов капитала происходит в основном в виде краткосрочных портфельных инвестиций, а их концентрация в сфере финансовых спекуляций приводит к растущей нестабильности всей мировой рыночной системы. Периодические обвалы валютно-финансовой системы этому подтверждение [3, с. 203–211].

Еще одна важная трудность для развития международного финансового рынка – создание мировой валютной системы. На данный момент в мире основными обменными валютами являются: евро и доллар. Остальные национальные денежные системы не могут конкурировать с этими гигантами и вынуждены использовать их в качестве резервной валюты для международных расчетов. Из-за этого на международном финансовом рынке усиливается нестабильность, в результате чего необходимо активизировать правительство и центральные банки.

На данный момент в связи с острой ситуацией между Китаем и США. На международном уровне обсуждают возможность введения новых обменных валют в виде китайского юаня.

Таким образом, проанализировав все тенденции развития финансового рынка предыдущих лет, развитию международного финансового рынка может способствовать (рис.1) [4, с. 34–51].

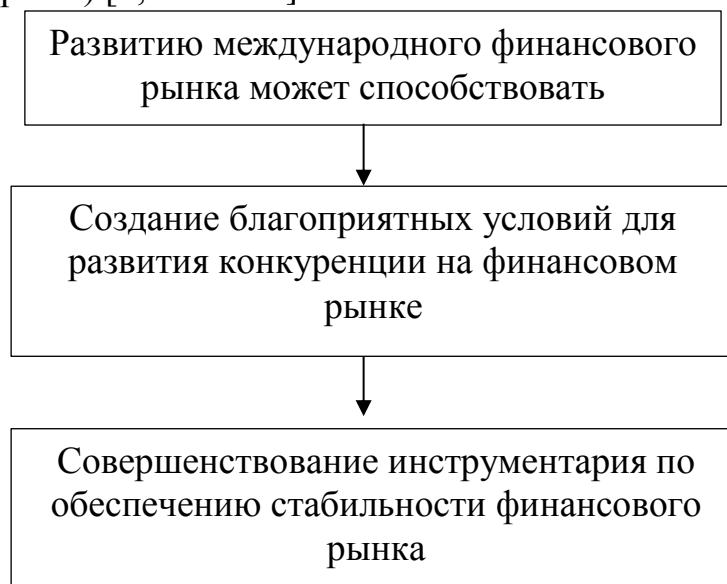


Рис. 1. Способы развития международного финансового рынка [4, с. 34–51].

Заключение. Подводя итоги, следует отметить, что международный финансовый рынок функционирует крайне нестабильно, его угрозы и проблемы распределяются между регионами мировой экономики неравномерно.

Преодоление асимметрии между объемом финансовых услуг и реальным производством, углубление дисбаланса между производством и накоплением спекулятивного капитала приведет к развитию и усилению положительной роли международного финансового рынка.

Список литературы

1. Столбов, М. И. Финансовый рынок и экономический рост: контуры проблемы / М. И. Столбов. – М.: Научная книга. – 208 с.
2. Босчаева, З. Н. Управление экономическим ростом / З. Н. Босчаева. – М.: Экономика, 2004. – 320 с.
3. Булатов, В. В. Экономический рост и фондовый рынок. В 2-х т. – М.: Наука, 2004. – 170 с.
4. Кесельман, Г. М. Финансовые рынки России после августа 1998 года / Г. М. Кесельман, А. А. Иголкин. – М.: Сириз, 2002. – 140 с.
5. Бурков, Н. Финансовые рынки / Н. Бурков // Экономическое развитие России. – 2011. – Т. 18. – № 9. – С. 29-34.

ОПЫТ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В РАЗЛИЧНЫХ СТРАНАХ, ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА ДНР ПРОТИВОДЕЙСТВИЮ КОРРУПЦИИ

Орлова Л. В., старший преподаватель,

Фальченков В. Е., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
falchenkov00@mail.ru

Введение. Проблематика такого явления, как «коррупция» всегда остается актуальна во многих странах мира и в каждой есть свои соответствующие меры пресечения данного явления. Актуальность данной проблемы заключается в том, что в условиях демократических традиций, а также неэффективностью национального законодательства «коррупция» является одним из самых опасных и негативных явлений. Она затрагивает все сферы общественной жизни, способствует развитию организованной преступности, вызывает у населения недоверие в компетенции и заинтересованности властей. Стоит отметить, что данное явление также угрожает национальной безопасности, а также является причиной роста в странах теневой экономики.

Основная часть. В данной работе автор рассмотрит такое понятие, как «государственная коррупция». Государственная коррупция – распоряжение чиновником не принадлежащими ему средствами и ресурсами путем принятия тех или иных решений (гос. заказы, государственная или муниципальная собственность, бюджетные средства и т.п.). Сбор штрафов и налогов или иные платежи, которые предусмотрены законодательством, должностным лицом: если штраф сбор законен, то его собственником является государственная казна, если не законен, то его собственник – лицо, которое пытается обобрать чиновник. Прежде чем приступить к искоренению коррупции и принимать меры первым делом необходимо позаботиться о минимизации социально – экономические условия, которые ее порождают. В разных странах существуют различные методы противодействия и борьбы с данным явлением. В своей работе автор рассмотрит методы таких стран как **Китай**. Китайское антикоррупционное законодательство является самым жестоким в мире так, как за коррупционные сделки и хищение государственного имущества чиновникам и должностным лицам грозит смертная казнь. Данная мера наказания в уголовном кодексе КНР появился в 1980 году и, стоит отметить, что расстрелы производятся публично. Подобные приговоры могут осуществляться по несколько тысяч в год в отношении, как и крупных чиновников, так и в отношении менеджеров достаточно крупных корпораций. Хоть в КНР и достаточно суровое антикоррупционное законодательство, однако по рейтингу стран по уровню коррупции, Китай занимал 80 позицию по итогам на 2016 год. **США.** Наиболее решительное и эффективное антикоррупционное законодательство в США. В Соединенных Штатах подкуп должностных лиц

наказывается штрафом, который исчисляется тройным размером взятки, либо сроком до 15 лет лишения свободы, также суд может совместить два этих наказания.

Что касается Донецкой Народной Республики, то на современном этапе становления государственности и развитие молодого государства в Республике необходим жесткий контроль над действиями уполномоченных лиц государственной и муниципальной власти. Целесообразно уделять, в первую очередь, контроль за злоупотреблением финансовых средств со стороны должностных лиц в данной сфере.

Согласно законопроекту «О противодействии коррупции в ДНР» в процессе предотвращения коррупционных схем и сделок задействованы помимо правоохранительных органов также негосударственные структуры (общественные организации, профсоюзы и т.д.)

Также, по мнению автора, стоит создать центр мониторинга, в который будут входить экономисты, юристы, социологи, а также аналитики из ДНР. Самой же сутью мониторинга будет являться сбор данных от местного населения, предпринимателей и сотрудников предприятий о неправомерных действиях государственных служащих. Осуществлять данную деятельность должны непосредственно приемные депутатов народного совета. После получения заявления и информации будет осуществляться выявление, проверка и передача необходимых документов и доказательств о коррупционных правонарушениях правоохранительным органам. Стоит также отметить, что сам же центр мониторинга помимо выявления правонарушений коррупционных схем должен выносить предложения по проведению профилактики и внедрению антикоррупционных механизмов.

Заключение. Подводя итоги, стоит сказать, что меры по борьбе с данным явлением будут эффективны только тогда, когда они будут если они будут осуществляться комплексно. По мнению автора было бы эффективным также применить опыт США описанный выше.

Список литературы

1. Мельничук, Т. В. Антикоррупционная политика Украины: основные направления и новации / Т. В. Мельничук // Правовые инновации в сфере противодействия коррупции, 2012. – С. 298-308.
2. Авдеев, В. А. Стратегические направления противодействия коррупции в РФ / В. А. Авдеев, О. А. Авдеева // Российская юстиция. – 2016. – № 7. – С. 19–21.

ИССЛЕДОВАНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ АСПЕКТОВ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ШВЕЦИИ

Стрелина Е. Н., канд. экон. наук, доцент

Идрисов Т. Ф., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
t.idrisoff@yandex.ru

Введение. В 2020 г. Швеция стала страной-лидером в достижении целей устойчивого развития, поставленных в The Sustainable Development Agenda на период до 2030 г. По оценкам экспертов The Sustainable Development Report, Швеция достигла 84,78 % поставленных глобальных целей, что подтверждает актуальность выбранной темы. Целью работы является исследование социально-экономических аспектов устойчивого развития Швеции. Исследованием особенностей реализации концепции устойчивого развития занимались такие отечественные ученые, как Вайсман Я. И., Рудакова Л. В., Козлов С. Г., Блинов Л. Н., Полякова В. В. и Чижик В. П. и других.

Основная часть. Концепция устойчивого развития занимает центральное место в социально-экономическом планировании Швеции и направлена на развитие, удовлетворяющее потребности XXI в. Отправной точкой является реализация The Sustainable Development Goals на период до 2030 г. и включает в себя процесс последовательной трансформации и дальнейшего развития социальной модели Швеции как современного и устойчивого государства всеобщего благосостояния, как внутри страны, так и в рамках глобальной системы.

Одним из приоритетных векторов устойчивого развития Швеции является **снижение бедности населения**. Швеция имеет высокий уровень жизни и развитую систему социального обеспечения, при этом нет национальной классификации бедности. Для определения бедности населения ЕС использует показатель доли населения, располагаемый доход которого, ниже 60 % национального среднего дохода, однако в Швеции 15 % населения находится ниже этого порога. В 2017-2019 гг. располагаемый доход населения Швеции увеличился во всех слоях населения, но в меньшей степени среди тех, кто имеет более низкие доходы, что подтверждается отрицательной тенденцией в доходах. Более того, средние доходы женщин ниже средних доходов мужчин. Данный разрыв в оплате труда объясняется тем, что рынок труда характеризуется гендерной сегрегацией. Большая часть женщин занимают должности, предполагающие более низкую оплату труда. Тенденция к снижению располагаемого дохода наблюдается среди женщин старше 65 лет, одиноких женщин с детьми, инвалидов и лиц, родившихся за пределами Швеции [2].

Снижение доли «голодного» населения, обеспечение продовольственной безопасности, содействие устойчивому развитию сельского хозяйства является вторым шагом в реализации концепции

устойчивого развития. В период с 2010 г. по 2019 г. в Швеции прослеживалась тенденция к увеличению количества людей, имеющих лишний вес, особенно в возрастной группе населения 16-29 лет. Более половины всех взрослых в Швеции имеют избыточный вес или ожирение, тем не менее есть незначительная доля пожилых людей, страдающих от недоедания. Существуют различия и неравенство в привычках питания и состоянии здоровья, которые тесно связаны с социально-экономическим положением, уровнем образования и доходом.

Шведское сельское хозяйство не является мелкомасштабным. Стоимость шведского производства в пересчете на годовой эквивалент полной занятости возросла в период с 2010 г. по 2019 г. Занятость среди населения в сельскохозяйственном секторе непрерывно сокращалась в течение 2014–2017 гг. Тем не менее, выбросы парниковых газов на единицу произведенной сельскохозяйственной продукции сократились при минимальном использовании антибиотиков в животноводстве.

Третьим шагом на пути к реализации устойчивого развития Швеции является **обеспечение инклюзивного и качественного образования**. Швеция имеет хорошо развитую систему образования для детей, молодежи и взрослых – более 70 % взрослого населения участвуют в той или иной форме образования в течение 12-месячного периода. Начальная, неполная средняя и старшая средняя школа бесплатна, а посещение начальной и неполной средней школы является обязательным. Высшее образование также является бесплатным. Доступ к обучению в университетах и университетских колледжах не имеет пороговых возрастных ограничений [2]. В 2018 г. различия в успеваемости обучающихся в Швеции на 12,7 % объясняются социально-экономическим положением в обществе. Численность необразованных в науке в процентах от 15-летних составила 19,0 % в 2018 г. [1].

Достижение гендерного равенства и расширение прав и возможностей всех женщин и девочек является четвертым шагом в реализации концепции устойчивого развития. Четко прописанные нормативные требования и работа по обеспечению гендерного равенства, проводимая центральными правительственные структурами, а также организациями гражданского общества, привели к прогрессу, демонстрирующему, что Швеция имеет высокую степень гендерного равенства, в сравнении с мировыми показателями [2]. В 2018 г. 80,0 % женщин в возрасте от 15 до 49 лет состояли в браке. Соотношение средних лет обучения женщин и мужчин составил 101,6 % в 2018 г. Показатель рабочих мест, занимаемых женщинами в национальном парламенте составил 47,0 % в 2020 г. и имеет позитивную тенденцию к росту [1].

Обеспечение доступности водоснабжения и соблюдение санитарных норм так же является приоритетным направлением развития Швеции. Доступ к чистой воде и соблюдение санитарных норм в значительной степени обеспечены для всех жителей государства, однако существует ряд районов, где снабжение питьевой водой может оказаться под угрозой из-за низкого уровня грунтовых вод.

Шестым шагом в реализации концепции устойчивого развития является **обеспечение населения современными энергоносителями**. Энергетическая проблема связана с рядом экологических целей Швеции, включая цели в области качества окружающей среды – чистый воздух, снижение воздействия на климат и создание благоприятной застроенной среды [2]. Швеция имеет самую высокую долю конечного использования возобновляемых источников энергии в ЕС. В 2018 г. доля возобновляемых источников энергии в общем объеме первичного энергоснабжения Швеции составила 37,8 %, что имеет положительно влияет на реализацию концепции устойчивого развития.

Заключение. Исследование социально-экономических аспектов устойчивого развития Швеции показало, что достижение поставленных целей, в рамках реализации концепции устойчивого развитие, возможно только при комплексном взаимодействии государства, выполняющего социально-экономическую функцию, субъектов хозяйствования, производящих продукцию, товары и услуги, и населения, являющегося ответственными потребителями продукции. Среди социально-экономических аспектов устойчивого развития Швеции, опыт формирования которых можно использовать в других странах, выделяют снижение бедности среди населения, достижение гендерного равенства и обеспечение населения современными энергоносителями, которые были реализованы в полной мере.

Список литературы

1. Sustainable Development Report Sweden [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dashboards.sdgindex.org/static/countries/profiles/Sweden.pdf> (дата обращения: 22.10.2020)
2. Sweden and the 2030 Agenda Report to the UN High Level Political Forum 2017 on Sustainable Development [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sustainabledevelopment.un.org/content/documents/16033Sweden.pdf> (дата обращения: 22.10.2020)

К ВОПРОСУ ОБ ЭКОНОМИЧЕСКОМ РОСТЕ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Химченко А. Н., канд. экон. наук, доцент,

Подгорный Р. В., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

ruslanpodgorny066@gmail.ru

Введение. Экономический рост (ЭР) отражает количественную сторону развития страны. ЭР – это, прежде всего, рост промышленного производства, который имеет место по причине более масштабного применения факторов производства (экстенсификация), либо за счет более эффективного использования ресурсов (интенсификация). Экономический рост является основой для обеспечения роста уровня жизни населения.

Цель данной работы – выявить особенности ЭР Российской Федерации.

Основная часть. ЭР представляет собой увеличение реального валового внутреннего продукта в долгосрочной перспективе в абсолютных значениях и в расчете на каждого жителя страны [2].

Сам же термин «экономический рост» был введен Й. Шумпетером. По его определению, ЭР — это увеличение производства и потребления одних и тех же товаров, и услуг со временем.

Современное понимание ЭР ввел в научный оборот американский экономист С. Кузнец. Он трактовал ЭР как экономическое развитие, при котором долгосрочные темпы роста производства превышают темпы роста населения и началом этого процесса является конец XVIII в.

Нынешние ученые трактуют ЭР по-разному. При этом, все авторы высказывают единое мнение о важности исследования экономического роста как «цели и критерия создания материальной основы процветания социально-экономического общества» [3]. С другой стороны, некоторые ученые акцентируют внимание на том, что ЭР не решает ряда социальных проблем [4, с. 350].

По мнению В. Д. Камаева, ЭР – «увеличение объемов, созданных за определенный период товаров и услуг» [5].

Н. Н. Горюнова акцентирует внимание на двух макроэкономических ситуациях – ситуации «роста без развития» и «развития без роста», считая, что основной показатель ЭР ВВП, а экономического развития – уровень и качество жизни населения [3].

По данным Росстата, ВВП России за 2019 г. вырос на 1,3% (рис. 1).

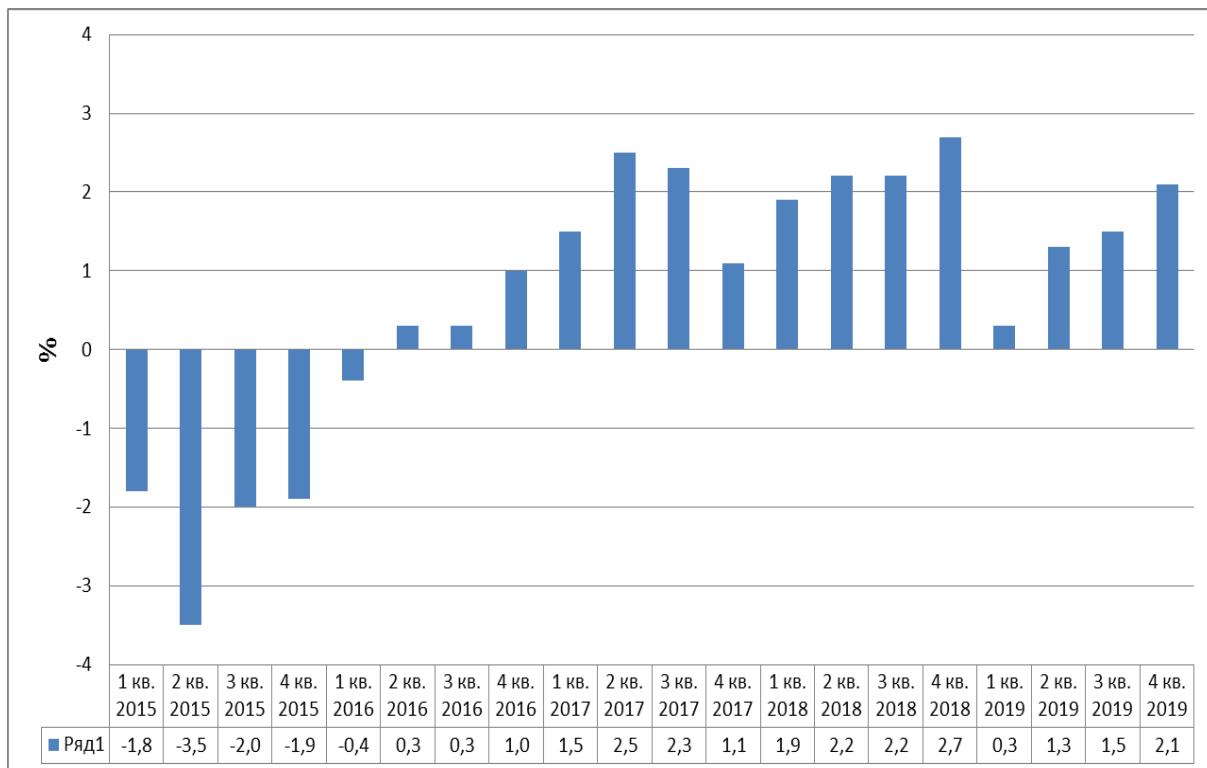


Рис. 1. Динамика ВВП России в годовом выражении, 2015–2019 гг., %

Темпы прироста экономики России замедлились по сравнению с 2018 г., когда максимальное значение достигало 2,7 %. В 2015 г. произошло падение ВВП на 3,5%. Согласно данным Росстата, инвестиции в основной капитал упали на 8,4% (до 14 трлн. руб.), вследствие чего промышленное производство сократилось на 3,4%, реальные доходы населения снизились на 4% (при этом, учитывая инфляцию, зарплаты россиян упали на 9,5%). Главной причиной падения ВВП считается снижение цен на нефть и санкции, направленные против России.

Увеличение ВВП во 2 квартале 2016 г. обусловлен ростом потребительского спроса на отечественные товары и услуги в связи с введением продуктового эмбарго и увеличением расходов на госзаказ.

Также согласно оценке Росстата, рост ВВП России в 2018 г. составил 2,7%, что является максимальным значением за последние 5 лет. По итогам 2018 г. инвестиции в основной капитал увеличился на 4,1%.

Таким образом, можно сказать, что в инвестиционной сфере в 2018 г. наблюдался бурный рост. Основной вклад в него внесли как бюджетные инвестиции (завершение строек к ЧМ-2018, строительство Крымского моста и т.д.), так и инвестиции, связанные с государственными компаниями (например, строительство «Северного потока – 2»).

В современных условиях важной составляющей ЭР является внедрение инновационных технологий на производстве, что в свою очередь предполагает эффективное использование ресурсного потенциала страны.

Заключение. Таким образом, главными факторами развития и совершенствования института экономического роста должны стать инновации и инвестиции в производстве.

Первостепенной задачей является повышение темпов ЭР уже в краткосрочной перспективе. Как показывает опыт 2014-2019 гг., в условиях низких темпов роста невозможно эффективное проведение структурных реформ, повышение конкурентоспособности производства, уровня и качества жизни населения.

Вместе с тем, категория «экономический рост», характеризующая количественную сторону развития, не дает исчерпывающего представления о влиянии экономического роста на повышение качества и уровня жизни населения. Для обеспечения взаимосвязи ЭР с ростом уровня жизни населения необходимо обеспечить справедливое распределение и перераспределение совокупного дохода через заработную плату и налогообложение.

Список литературы

1. Золотарева, Г. А. Сбережения как необходимое условие осуществления инвестиций / Г. А. Золотарева, И. В. Подопригора // Известия Томского политехнического университета [Известия ТПУ]. – 2011. – Т. 319. – № 6: Экономика. Философия, социология и культурология. – С. 41-45.
2. Иохин, В. Я. Экономическая теория / В. Я. Иохин. – М.: Юрист, 2006. – 861 с.
3. Горюнова, Н. Н. Экономический рост как фактор экономического развития / Н. Н. Горюнова // Теория и практика общественного развития. – 2013. – № 7. – С. 183–185.
4. Плеханова, А. Ф. Стратегические бизнес-процессы / А. Ф. Плеханова, А. А. Иванов, Н. Д. Иванова, К. И. Колесов // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 3. – С. 349–355.
5. Экономическая теория: Учеб. для студ. высш. учеб. заведений / Под ред. В. Д. Камаева. – 8-е изд., перераб. и доп. – М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 2002. – 640 с.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СФЕРЫ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ В ДНР НА ПРИМЕРЕ СТРАН ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ

Чижикова О. А., канд. геогр. наук, доцент

Агаркова В. А., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
victoria.11.anatolevna@gmail.com

Введение. Человек оказывает на окружающую природу различные по силе и характеру воздействия. В результате чего необходимо решать задачу: как при эффективном использовании природных ресурсов нанести наименьший ущерб самой природе, а также жизни и деятельности населения.

Вопросам рационального природопользования в своих трудах уделяли внимание: Н. И. Куражковский, В. И. Вернадский, С. Н. Бобылев, А. Ш. Ходжаев, Э. Ньюмайер, Дж. Аткинсон и др. Ученые. Однако, эколого-экономические аспекты природопользования продолжают быть актуальными.

Цель исследования заключается в оценке эффективности политики природопользования в странах Западной Европы и возможности применения положительного опыта природоохранной деятельности в Донецкой Народной Республике.

Основная часть. В процессе бытовой и производственной деятельности общество неизбежно влияет на окружающую среду, которая немедленно или через промежуток времени реагирует на это влияние и оказывает обратное положительное либо отрицательное действие на человека [1].

Практически во всех развитых странах существует природоохранное законодательство. Государственное вмешательство в природопользование в развитых странах имеет довольно ощутимый характер.

В странах Западной Европы национальные стратегии устойчивого развития поддерживаются различными отраслевыми документами, разработанными для регулирования более подробных политических мер. Эти документы тоже находятся на разных стадиях разработки и посвящены отдельным секторам, например, транспорту и энергетике, а также частным проблемам окружающей среды, например, отходам или воде.

Некоторые мероприятия на местном уровне в Испании предназначены для прибрежных муниципалитетов и областей. Такими примерами могут служить Costa de Janda в Андалусии и побережье Maresme в Каталонии, где была создана так называемая Депутация Барселоны, муниципальная сеть для устойчивого развития. Германия, Нидерланды и Дания разработали объединенные межнациональные планы управления для защиты особых природных зон в Вадденском море.

Национальная энергетическая стратегия Литвы, принятая в 1999 году, отражает требования к ослаблению отрицательного воздействия энергетической отрасли на окружающую среду, включая требования ядерной безопасности.

Национальная экологическая программа в Германии считается одной из наиболее совершенных и высокоэффективных. ФРГ первой в Евросоюзе приняла программу по утилизации отходов производства. Программа предусматривала сокращение общего объема отходов за счет безотходных технологий, увеличения сроков службы продукции, и т.д. Важнейший элемент программы – обеспечение экологически чистого производства и чистой ликвидации отходов.

Процесс транснационализации приобретает все большее значение для стран с переходной экономикой, а участие в нем предоставляет возможность выходить на мировую арену и занять выгодную позицию. Внедрение более эффективных производственных процессов, использование более чистых технологий на протяжении жизненного цикла изделий и другие эко-социальные мероприятия ведут к снижению отходов, повышению качества изделий и улучшению условий жизни местного населения.

Например, французские транснациональные корпорации присутствуют во многих секторах экономики Республики Конго. Они обеспечивают около 1200 рабочих мест и привносят на рынок страны инвестиционные услуги, современные технологии, новые финансовые продукты.

В странах ЕЭС 60 % бытовых отходов подвергаются захоронению, 33 % сжигаются и 7 % компостируются. Промышленные отходы утилизируют на 100 %, 95 % отходов сельскохозяйственного производства подвергаются интенсивной переработке.

Британские фермеры, выращивающие пшеницу, в течение всего цикла роста обрабатывают каждую культуру для борьбы с мягкотелыми. Они приобретают семена, которые предварительно покрываются химическими веществами против насекомых. До и после посадки землю орошают гербицидами. Применяются химические регуляторы роста, которые изменяют баланс гормонов растений для контроля высоты и силы стебля зерна. Распыляются химикаты от тли и плесени. А затем, перед самой уборкой урожая, зачастую распыляется гербицид глифосат для высушивания культуры, что уменьшает затраты на электроэнергию при механической сушке [3].

Очистка загрязненного воздуха также является проблемой. В ФРГ для устранения неприятных запахов на животноводческих и птицеводческих фермах применяются биологические фильтры. Такие фильтры поглощают аммиак, органические сульфаты, окислы азота и т.д. При этом степень очистки запахов находится от 90 до 100%.

В целях разгрузки общего движения в городе Вена планируют расширить систему общественного транспорта и сохранить ограничения скорости. Городские власти Вены намерены связать общественный и частный транспорт с помощью внешних парковок.

Другой стимул – интегрирование в градостроении. Необходимость тесного увязывания различных городских проблем. Например, объемов транспортных потоков, расслоения общин и загрязнения воздуха, сочетание которых снижает качество городской жизни и создает угрозу здоровью людей.

Швейцария к 2050 году откажется от использования ядерной энергии. Потенциал Швейцарии в области инноваций и высокотехнологичных производств также обеспечивает лидерство страны в таких сферах, как транспортные сети, производство электроэнергии из возобновляемых источников, переработка отходов и использование вторсырья, а также энергоэффективность. Поэтому не удивительно, что Швейцария стала лидером по патентам на технологию очистки сточных вод, утилизации отходов и вторичную переработку материалов. Страна занимает первое место по количеству патентов на чистые технологии на душу населения. Это свидетельствует о том, что Швейцария находится на правильном пути, увеличивая инвестиции в эту сферу.

В 2019 году в ДНР были определены субъекты хозяйственной деятельности, осуществляющие переработку отдельных видов отходов как вторичного сырья. Субъекты хозяйствования в сфере обращения с отходами обязаны осуществлять мероприятия для максимальной утилизации отходов, реализации или передачи их другим потребителям или предприятиям, учреждениям и организациям, занимающимся сбором, обработкой, переработкой и утилизацией отходов.

Заключение. Опыт развитых стран в области природопользования указывает на то, что решение экологических задач должно реализовываться как в деятельности специальных государственных органов, так и всего общества. Целью такой деятельности является рациональное использование природных ресурсов, устранение загрязнения окружающей среды.

Список литературы

1. Бобылев, С. Н. Экономика природопользования / С. Н. Бобылев. – М.: ТЕИС, 1997. – 240с.
2. Основы природопользования: Учеб. для студ. высш. учеб. заведений / Александр Григорьевич Емельянов. – М.: Издательский центр: «Академия», 2004. – 304 с.
3. Myneni, R. B. The interpretation of spectral vegetation indexes / R. B. Myneni, F. G. Hall, P. J. Sellers, A. L. Marshak // IEEE Transactions on Geoscience and Remote Sensing. 1995. – V. 33. – P. 481–486.
4. Индекс качества воздуха (AQI) и загрязнение атмосферы в Вене [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.iqair.com/ru/austria/vienna>

АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ МИРОВОГО РЫНКА ПРИРОДНОГО ГАЗА

Шилец Е. С., д-р экон. наук, доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
shilec1@mail.ru

Сухинина А. О., магистр международной экономики
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
alya.sukhinina.97@mail.ru

Введение. В настоящее время природный газ активно используется во многих отраслях промышленности. Он применяется в качестве топлива для электростанций и транспортных средств, используется при выплавке металла, а также при производстве различных органических веществ и пластмасс. Природный газ используется также и в быту. Газ считается наиболее экологически безопасным ископаемым-энергоносителем. Он является одним из важнейших видов сырья, добыча которого определяет успех развития и функционирования экономики на современном этапе.

Цель исследования – провести анализ основных тенденций развития мирового рынка природного газа.

Основная часть. Природный газ можно считать самым молодым из используемых человечеством ископаемым топливом. Ценность газа определяется высоким уровнем его теплотворности и экологичности. В связи с этим газ очень удобно использовать как в бытовом хозяйстве, так и в промышленности.

На сегодняшний день человечеству необходимо знать, сколько газа находится в его распоряжении. Так, общий мировой объем запаса природного газа составляет около 200 трлн. м³. Мировым лидером по запасам природного газа является Россия (по разным оценкам ее запасы находятся на уровне 38–50 трлн. м³). В пятерке лидеров по названному показателю, помимо России, также называют Иран (запасы 32–34 трлн. м³), Катар (24–25 трлн. м³), Туркменистан (10–19,5 трлн. м³) и США (12–13,5 трлн. м³).

За последние 20 лет добыча и потребление газа в мире возросло на 20 %. Одними из самых успешных стран по добыче газа в мире на данный момент являются США и Россия. В 2019 году, по данным Бритиш петролеум (BP) США составили 23,1 % от мировой добычи газа, а на долю России пришлось 17%. Также, можно выделить большие объемы добычи в Иране, Катаре, Канаде, Китае, Норвегии, Саудовской Аравии, Австралии и Алжире.

В табл. 1 представлен список ТОП-10 стран по добыче природного газа в 2019 году [1, 2].

Несмотря на то, что Россия находится на втором месте по добыче природного газа, она является его крупнейшим мировым экспортёром. Ежегодно она импортирует около 250 млрд. куб. м газа. Несколько уступают России по объемам экспорта Катар, Норвегия, Австралия и Канада (см. рис. 1).

Статистические данные по экспорту и импорту природного газа находятся в свободном доступе только по итогам 2018 года.

Таблица 1
Страны-лидеры по добыче природного газа в 2019 году

№ п/п	Страна	Данные ОПЕК, млрд. м ³	Данные Бритиш петролеум (BP), млрд. м ³
1.	США	955,1	920,9
2.	Россия	703,8	679,0
3.	Иран	253,8	244,2
4.	Канада	190,5	173,1
5.	Катар	183,6	178,1
6.	Китай	170,2	177,6
7.	Австралия	151,9	153,5
8.	Норвегия	119,0	114,4
9.	Саудовская Аравия	117,0	113,6
10.	Алжир	89,6	86,2

Крупнейшим импортером остается Китай, импорт которой составляет около 120 млрд. м³ в год. Также лидерами по импорту являются Германия, Япония, США и Италия (см. рис. 1).

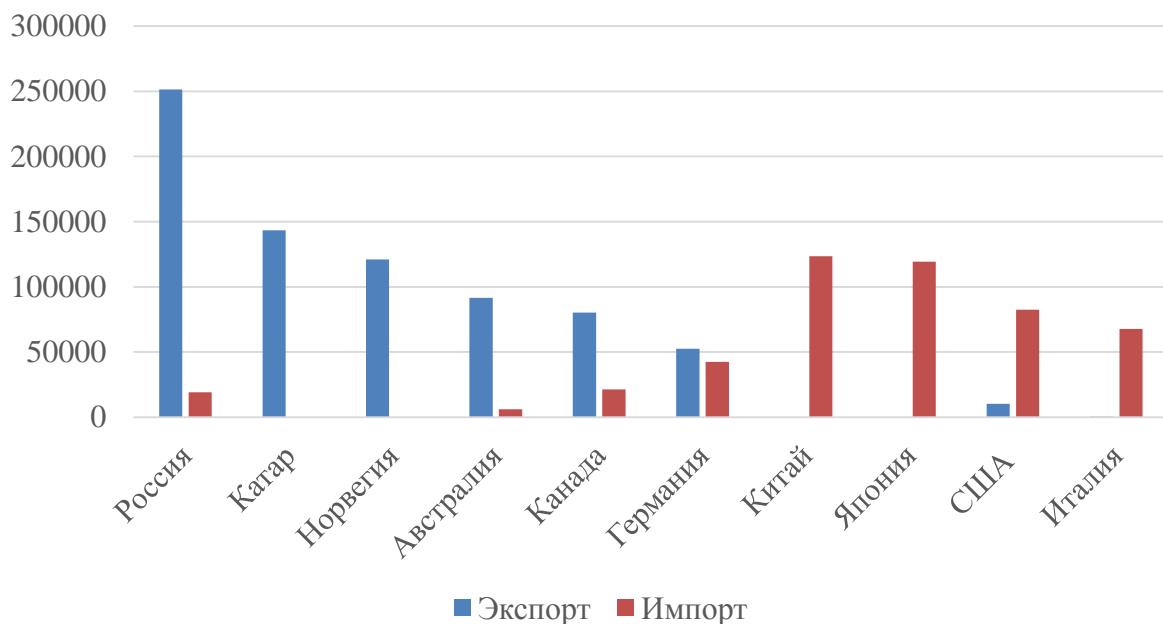


Рис. 1. Экспорт и импорт природного газа в 2018 г. (млн. м³) [3]

Лидерами по объемам потребления природного газа можно считать опять же США (817,1 млрд. м³) и Россию (454,5 млрд. м³). Также крупными потребителями являются Китай и Иран.

Согласно прогнозам экспертов CSIS, в течении следующих десяти лет Россия увеличит объемы поставок газа за рубеж в три раза к существующему уровню. Это будет возможно благодаря введению в эксплуатацию

одновременно несколько крупных проектов. Также, в РФ планируется увеличение экспорта в страны Азии на 38 млрд. м³, и в Европейские государства – на 87 млрд. м³ [4].

Ожидается, что Китай сохранит тенденцию увеличения спроса. Так, по прогнозам Международного энергетического агентства, к 2024 году импорт газа возрастет почти вдвое.

Учитывая рост потребления на рынке газа будет увеличиваться и конкуренция. Газовые компании-производители с конкурентами могут сталкиваться как за рубежом, так и внутри стран базирования, особенно это касается США [5]. Катар является единственной страной, в которой все газовые активы принадлежат одной газовой компании. В России долгое время монополию в газовом секторе держал «Газпром», но сейчас к числу экспортёров присоединились НОВАТЭК и «Роснефть».

Заключение. Таким образом, природный газ является наиболее экологичным видом топлива, он востребован как в промышленности, так и в быту. Лидирующими странами по добыче и потреблению газа в мире на сегодняшний день являются США и Россия. Учитывая растущий в мире спрос на газ крупнейшим государствам-производителям, необходимо координировать между собой действия на рынке.

Список литературы

1. Организация стран-экспортёров нефти (ОПЕК) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.opec.org/opec_web/en/press_room/6045.htm
2. Statistical Review of World Energy BP 2020 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.bp.com/content/dam/bp/business-sites/en/global/corporate/pdfs/energy-economics/statistical-review/bp-stats-review-2020-full-report.pdf>
3. Страны лидеры по добыче и запасам природного газа в мире. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://tyulyagin.ru/ratings/strany-lidery-po-dobyche-i-zapasam-prirodnogo-gaza-v-mire.html>
4. Center for strategic & international studies [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.csis.org/>
5. Известия.iz. «Большая тройка» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://iz.ru/923414/dmitrii-migunov/bolshaia-troika-kto-zakhvatit-mirovoi-rynok-gaza-cherez-10-let>

ОЦЕНКА СТРАНОВЫХ РИСКОВ

Шилова Н. Н., д-р экон. наук, профессор,

Дерешева А. Н. магистрант

ФГБОУ ВО «Тюменский индустриальный университет»,
г. Тюмень, Российская Федерация

panrad77@mail.ru

Введение. Несмотря на эпоху глобальной интеграции рынков капитала и интернационализацию бизнеса, сопровождающихся расширением деловых связей между субъектами экономической среды, формирующих фундаментальную основу единого экономического пространства, существуют значимые страновые различия, влияющие на величину страновых рисков, возникающих при осуществлении внешнеэкономической деятельности. Этим объясняется особый интерес к изучению страновых рисков.

Основная часть. Категория «риск» воспринимается индивидами как возможная опасность, вызывающая потери ресурсов (материальных, человеческих, природных, имиджевых, интеллектуальных и пр.) и служит мерой создаваемой человеком опасности его жизни и деятельности.

ГОСТ Р 12.0.010-2009 определяет «риск» как «сочетание вероятности (или частоты) нанесения ущерба и тяжести этого ущерба».

Страновой риск – комплексная система факторов, способных нанести ущерб политическим интересам страны, народа, общества и его граждан, имеет сложный элементный состав (рис. 1).

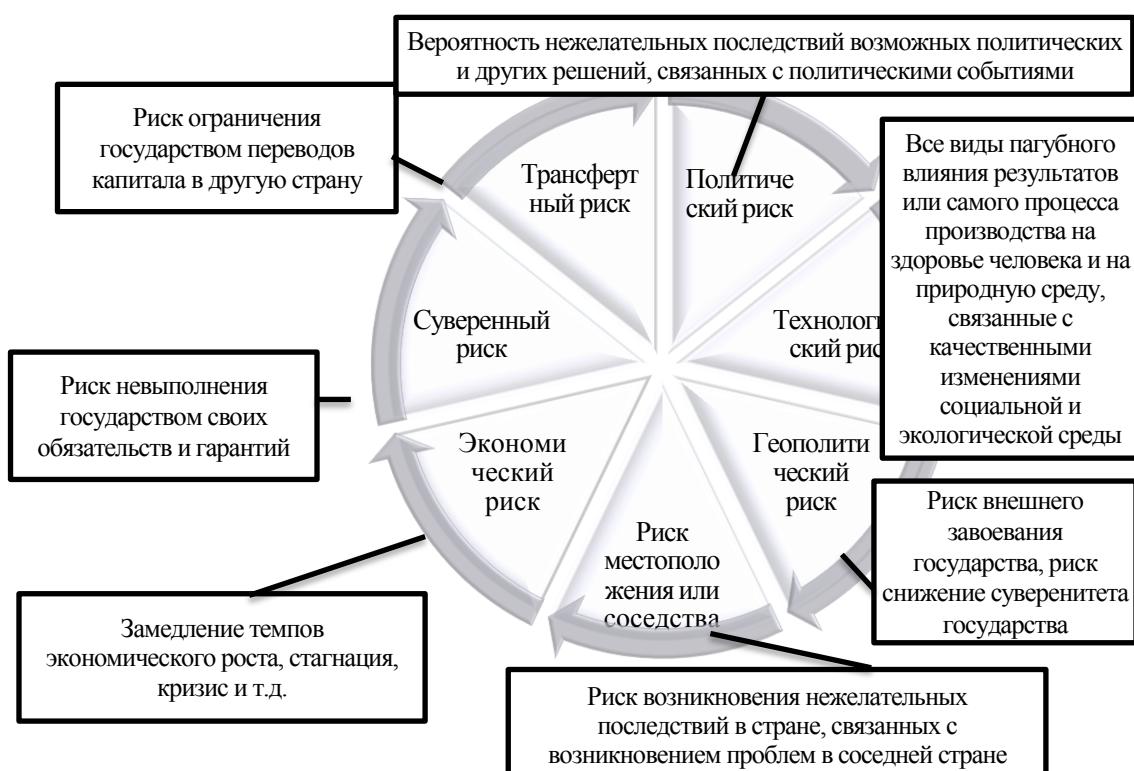


Рис. 1. Взаимозависимость рисков страны [1]

Методологический инструментарий оценки странового риска представлен совокупностью методов:

- качественных методов – традиционный доклад о стране, метод обобщенных экспертных оценок Дельфи, «больших туров», «старых знакомств», BERJ метод, основанный на расчете индексов политических и операционных рисков, и пр.;

- количественных, основанных на измерении частоты определенных политических событий, и построении моделей – модель В. Коплина и М. О'Лири, модель Д. Генделя, Г. Веста и Р. Мидоу – PSSI (Political System Stability Index), модель Г. Кнудсена – Ecological Approach, модель И. Вальтера, модель В. Тихомирова и пр.

- комбинированных, основанных на использовании инструментария экспертных оценок, и анализа объективных количественных показателей.

Представляется интересным сравнение стран по показателям, характеризующим устойчивость развития, конкурентоспособность и эффективность управления (табл. 1).

Таблица 1.

Сравнительная оценка рейтинговых показателей стран, 2019 г.

Показатели	США	Россия	Германия	Япония	Китай
ВВП на душу населения, \$ США	65 281	11 585	46 259	40 247	10 262
Темпы роста, ВВП, %	-	48	4,5	2,4	5,1
Индекс экономической свободы стран мира по версии института Fraser Institute, 2019г.	8.19	6.78	7,82	7,86	6,42
влияние государства	7,16	6,33	6,17	5,73	4,67
правовая система	7,44	4,83	7,42	7,62	5,58
доступ к валюте	9,8	9,31	9,46	9,52	8,5
международная торговля	7,67	6,83	8,04	8,18	6,81
регулирование	8,86	6,6	8	8,25	6,55
Индекс продовольственной безопасности по версии британской исследовательской компанией The Economist Intelligence Unit	83,7	69,7	81,5	76,5	71
Рейтинг глобальной конкурентоспособности по версии аналитической группы Всемирного экономического форума	83.7	66.7	81.8	82.3	73.9
Кредитный рейтинг по версии S&P, 2020 г. долгосрочный рейтинг	AA+ системный риск низкий или отсутствует	BBB состояние устойчивое и стабильное в среднесрочной перспективе	AAA системный риск низкий или отсутствует	A+ состояние устойчивое и стабильное в долгосрочной перспективе	A+ состояние устойчивое и стабильное в долгосрочной перспективе
краткосрочный рейтинг	A-1+	A-3	A-1+	A-1	A-1
Рейтинг экологической эффективности по версии Центра экологической политики и права при Йельском университете	69.3	50.5	77.2	75.1	37.3

Сегодняшнее состояние России можно охарактеризовать как критическое – более интенсивное снижение ВВП, инфляция, падение курса рубля, экономические и политические санкции, пандемия:

- санкции против многих российских компаний, политических лиц и кредитных организаций создают ограничение переводов капитала между Россией и другими странами, порождают трансферные риски;

- политический конфликт с Украиной порождает отрицательный потенциал экономических взаимодействий стран-партнеров;

- проблематика проявление риска соседства затрагивает целостные экономически важные ориентации: поставка газа и обязательства Украины перед российскими кредиторами.

Для удобства графической интерпретации рейтингов значения показателей таблицы 1 переведены в баллы, в сравнении с Россией (10 баллов), 5 баллов – оценочный показатель ниже, 15 баллов – оценочный показатель выше (рисунок 2).

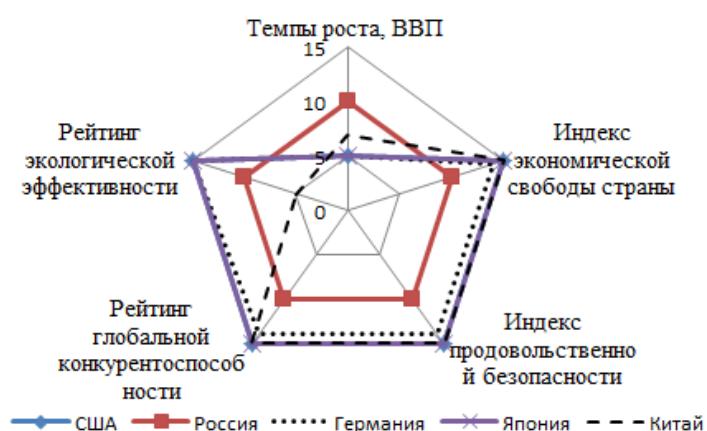


Рис. 2. Сравнение стран по параметрам рисков

Заключение. Диагностика вероятности нанесения ущерба и прогноз тяжести этого ущерба требует создания системы мониторинга факторов риска и утверждения методики системного прогнозирования рисков, что способствует принятию превентивных мер, и эффективных мер управлеченческого воздействия.

Список литературы

1. Бордовских, А. Н. Политические риски: современные проблемы оценки и теоретического моделирования [Рукопись]: диссертация: дис. ... канд.полит.наук. наук: 23.00.02/ А. Н. Бордовских; Московский государственный университет им. М. В. Ломоносова: М. – 2009 г. – 195 с.
2. Списки и рейтинги // NONEWS. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://nonews.co/directory/lists/countries>
3. Геополитический риск [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/> (Дата обращения 20.10.2020).
4. Кузнецова М.О. Стратегии бизнеса. Анализ, прогноз, управление. Влияние странового риска на современный бизнес / М. О. Кузнецова // Эл.научно-экономический журнал. – № 6(26). – 2016. – С.10.

3. Макроэкономические процессы в современном мировом экономическом пространстве

УДК 338.2

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ КЛАСТЕРНОГО ПОДХОДА В РЕГУЛИРОВАНИИ РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОХИМИЧЕСКОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ

Дебердиева Е. М., д-р экон. наук, доцент,
Вечкасова М. В., старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Тюменский Индустриальный Университет»,
г. Тюмень, Российская Федерация
vechkasovamv@tyuiu.ru

Введение. На сегодняшний день развитие нефтегазохимической промышленности является одной из приоритетных экономических задач страны. Траектория развития нефтегазохимической промышленности обусловлена необходимостью обеспечения эффективного функционирования стратегически важных отраслей промышленности, таких как: строительство, машиностроение, станкостроение, и т.д. Именно нефтегазохимия позволит внести значительный вклад в социально-экономическое благополучие регионов, являющихся промышленными площадками, и страны в целом. В свою очередь, стратегические документы, регламентирующие развитие нефтегазохимического сектора экономики направлены на стимулирование производства продукции с высокой добавленной стоимостью, обеспечением внутреннего рынка качественной продукцией, позволяя при этом, сократить импорт продукции высоких переделов, а также привлечь дополнительный капитал в экономику за счет экспорта высокотехнологичной продукции. С другой стороны, изученный опыт зарубежного регулирования развития нефтегазохимии демонстрирует высокие результаты, не смотря на дефицит или полное отсутствие сырьевых ресурсов внутри страны. Все это свидетельствует о необходимости совершенствования подходов к регулированию отраслевого развития отечественной нефтегазохимии.

Основная часть. Современные условия регулирования развития нефтегазохимического сектора экономики предусматривают наличие кластерного подхода, в рамках которого предполагается организовать процесс создания продукции с высокой добавленной стоимостью, задействовав внутри кластера всю цепочку создания стоимости, от добывающих до перерабатывающих производств и конечного потребления. Так, Энергостратегией 2035 предусмотрено развитие нефтегазохимии путем разделения отрасли на шесть нефтегазохимических кластеров: Западно-Сибирский нефтегазохимический кластер, Поволжский нефтегазохимический кластер, Каспийский нефтегазохимический кластер, Восточно-Сибирский нефтегазохимический кластер, Дальневосточный нефтегазохимический кластер и Северо-Западный нефтегазохимический кластер. Однако, результаты

реализации проектов нефтегазохимического сектора свидетельствуют о недостаточной эффективности отечественной кластерной политики.

В настоящее время не существует единой методики оценки эффективности кластерной организации производства, в связи с чем рекомендуется оценивать уровень развития нефтегазохимической отрасли с помощью системы показателей, которая включает в себя индекс распределения власти между участниками рынка (индекс Херфиндаля-Хиршмана), позволяющий определить влияние нефтегазохимических кластеров на уровень концентрации товарного рынка, индекс сложности производства (индекс Нельсона), позволяющий оценить степень глубины переработки нефти на НПЗ, входящих в кластер, а также оценку Минэкономразвития для производственного результата нефтегазохимического кластера (рис. 1).

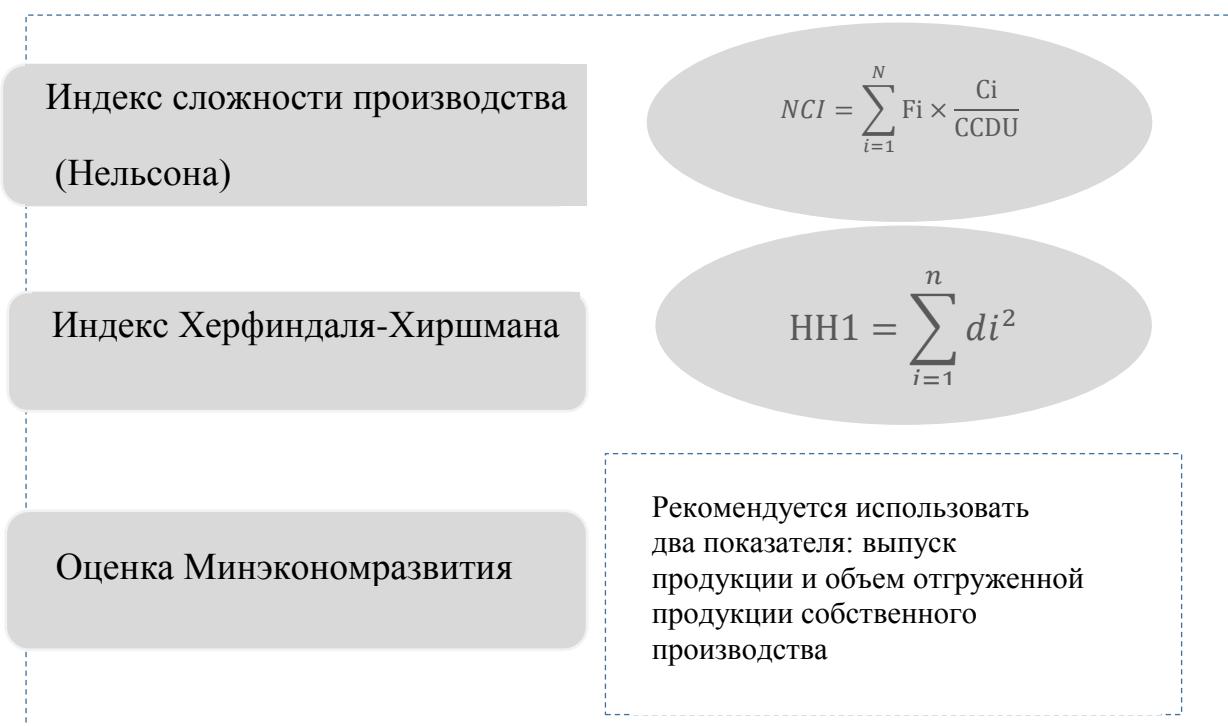


Рис. 1. Система показателей для оценки уровня развития нефтегазохимического сектора

Так, анализ показателя сложности переработки нефтеперерабатывающих предприятий РФ демонстрирует следующие результаты: среднее значение индекса Нельсона 5,598, что является ниже средней величины в мировом масштабе (по данным 2018 года среднее значение индекса – 9,4). Согласно макроэкономической теории оценку структуры можно оценить на основе показателя индекса Херфиндаля-Хиршмана, который позволяет оценить конкурента отрасль или нет. С целью получения полной картины развития отрасли с применением нескольких показателей из рекомендуемой системы оценки эффективности кластерного производства, расчет индекса концентрации произведен в разрезе каждого НГХ кластера, результаты которого свидетельствуют о том, что кластеры высококонцентрированы или полностью монополизированы.

Проведенный анализ регулирования развития нефтегазохимической промышленности свидетельствует о необходимости формирования условий организационно-экономического регулирования отрасли, путем создания новых механизмов стимулирования развития нефтегазохимического сектора экономики (рис. 2).

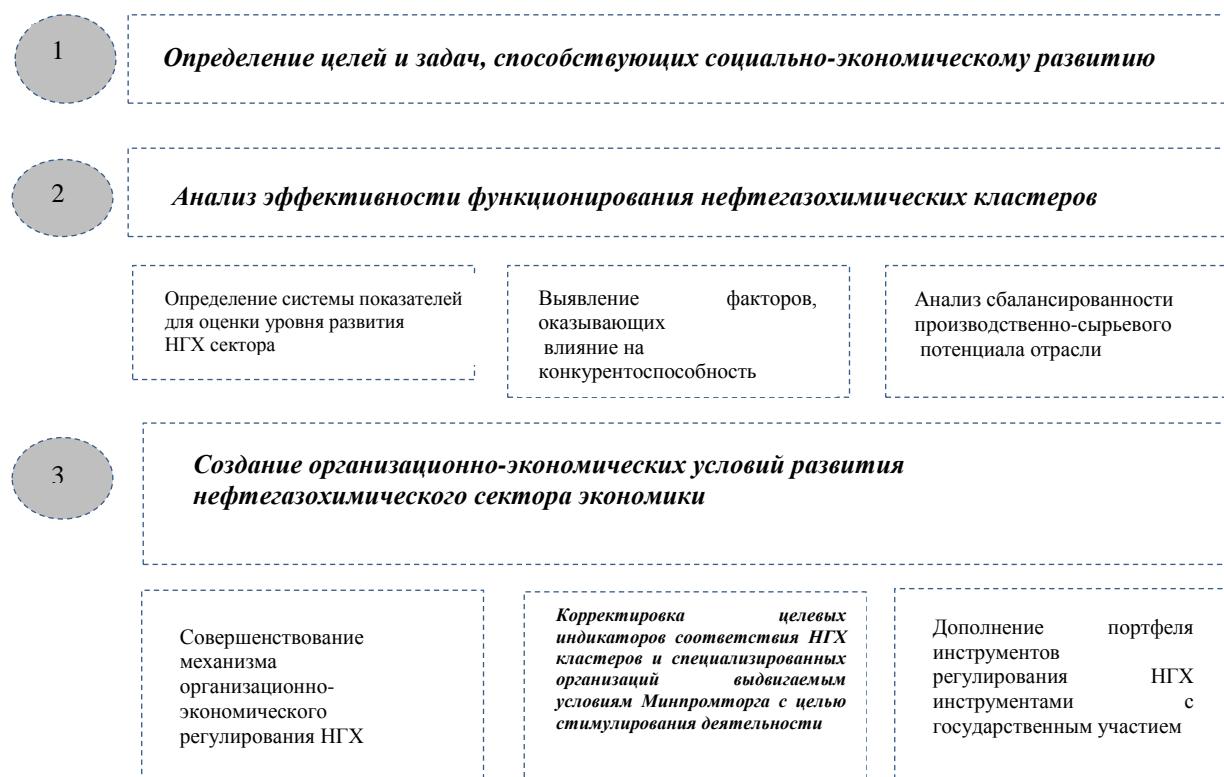


Рис. 2. Этапы формирования организационно-экономических условий развития НГХ сектора экономики

Заключение. Резюмируя вышеизложенное, можно сделать вывод о том, что для эффективного развития нефтегазохимической промышленности, необходимо совершенствовать кластерный подход как инструмент регулирования отрасли, который может включать в себя: механизм государственно-частного партнерства в инфраструктуре нефтегазохимического сектора (трубопроводы, продуктопроводы), создание условий прохождения аккредитации участников нефтегазохимических кластеров в Минпромторге с целью получения субсидий различного уровня, включения в ст. 343 НК РФ пункта вычета по НДПИ для предприятий – поставщиков сырья участникам НГХ кластера в объеме не меньшем объема поставляемых УВС для собственной переработки и др.

ВЕНЧУРНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ СОВРЕМЕННОЙ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКОЙ

Капыльцова В. В., канд. экон. наук, доцент,

Пенина М. А., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

viktoriya.kap.75@mail.ru, mariya_penina@mail.ru

Введение. В современной национальной экономике венчурные инвестиции являются неотъемлемой частью развития ее инновационного потенциала и важным условием прогрессивного развития национального производства. Венчурные инвестиции занимают приоритетное место в формировании и реализации государственной экономической политики в развитых странах мира, выступая в качестве «подушки безопасности» для новошедших компаний на рынок венчурного капитала, поскольку обеспечивают их стратегический рост, а также их развитие посредством финансирования инновационной деятельности.

В связи с этим, целью данной работы является исследование теоретических и прикладных основ организации венчурного инвестирования в современных условиях хозяйствования.

Основная часть. Венчурные инвестиции – это денежные средства, вкладываемые в компанию путём покупки её доли, сопровождающиеся высоким уровнем риска. Объектом венчурного инвестирования является инновационная компания, созданная для производства новых технологий в научно-технической сфере.

В России начало венчурной индустрии положено с созданием в 1992 г. Российского фонда индустриальных исследований. На сегодняшний день венчурная инфраструктура в России формируется за счет «Российской венчурной компании» (РВК), созданной Правительством РФ в 2006 г., с целью реализации государственно-частного партнерства. При этом осуществление государственно-частного партнерства подразумевает: аккумуляцию денежных средств государства и венчурных инвесторов для создания венчурных фондов в форме закрытых паевых инвестиционных фондов (ПИФ), которые представляют собой имущественный комплекс, без регистрации юридического лица, который осуществляет управление компанией и увеличения ее стоимости на рынке, за счет приобретения ее долей [1].

Механизм венчурных инвестиций заключается в том, что собственник капитала вкладывает деньги в проект и автоматически становится его совладельцем, получая прибыль наравне с другими участниками в пропорции, оговоренной при заключении сделки.

Венчурные инвестиции сопровождаются высокими финансовыми рисками. По этой причине компании, желающие получить подобный вид финансирования, проходят жесточайший отбор. Осуществлять венчурные

инвестиции могут специализированные компании, частные лица, а также синдикаты и фонды, объединяющие несколько венчурных инвесторов.

Для получения доли процентов между инвестором и компанией должен быть заключен договор, в котором будут оговариваться ставка дохода инвестора от проекта, при этом инвестор может выручить до 2,5% от содействия в управлении компанией [2].

Во всех развитых странах мира рисковое инвестирование осуществляется на базе общих юридических норм и использует действующие организационно-правовые формы и схемы, регулируемые положениями о корпоративной и инвестиционной деятельности.

Так, известными примерами венчурных компаний являются:

1. Международный такси-сервис Uber – запустился в 2009 г., сегодня работает в семидесяти шести странах мира. Акции Uber котируются на бирже, а капитализация компании составляет \$64b. Однако, еще в 2010 г. Uber оценивался в \$4m на ангельском раунде. Причем стоимость Uber выросла в 16000 раз за восемь лет.

2. Сервис видеоконференций Zoom – основан в 2009 г. и сегодня имеет 750k пользователей. Акции Zoom также котируются на бирже, капитализация компании составляет \$24b. Оценка компании на Series A была в тысячу раз меньше и составляла \$24,5m [3].

Результаты проведенного исследования позволили нам выделить основные свойства венчурных инвестиций в современных условиях хозяйствования (рис. 1).

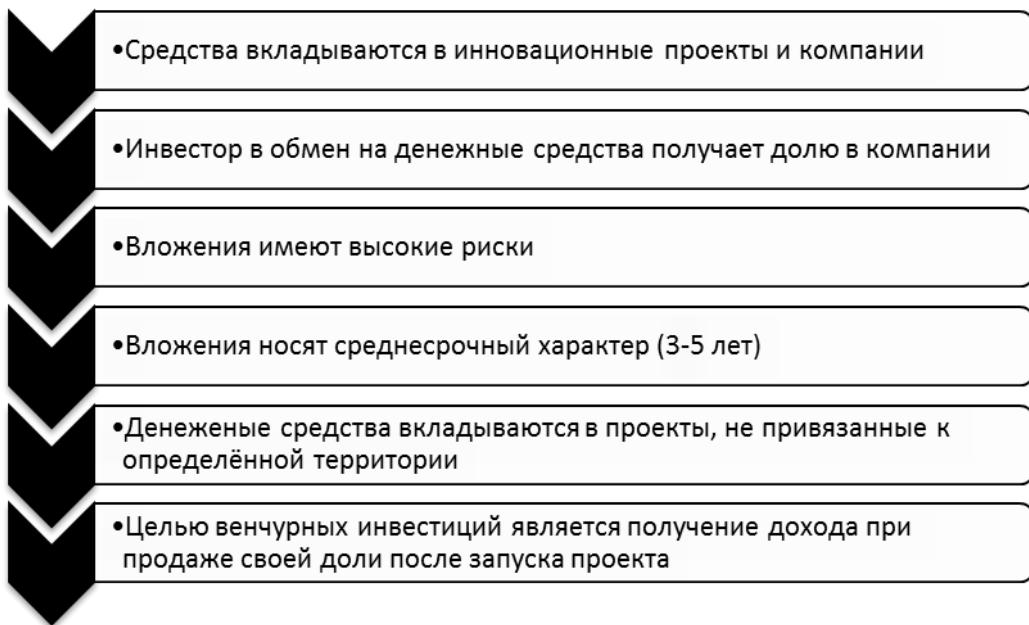


Рис. 1. Основные свойства венчурных инвестиций в современных условиях хозяйствования

Венчурные инвестиции стимулируют развитие современного предпринимательства и деятельность малых инновационных предприятий, что является источником ускоренного формирования научно-технического прогресса, а также экономической и социальной стабильности общества. Вне

всякого сомнения, рынок венчурных инвестиций нуждается в государственной поддержке и стимулировании.

На наш взгляд, основные методы государственной поддержки рынка венчурных инвестиций должны состоять в следующем.

Во-первых, следует выделить прямые методы, подразумевающие конкретные механизмы государственной поддержки, направленные на увеличение их предложения. Эти программы принимают форму финансовых стимулов, но также включают более рискованные государственные инвестиции в акционерный капитал и государственные кредиты. Такие инструменты могут быть направлены на фонды венчурного капитала, а также на малые и средние предприятия.

Во-вторых, принципиально важно применение косвенных методов, которые включают в себя: расширение спектра предлагаемых финансовыми институтами продуктов, развитие конкурентных фондовых рынков для малых и растущих предприятий, стимулирование взаимодействия между крупными и малыми предприятиями и финансовыми институтами, поощрение предпринимательства, развитие долгосрочных источников капитала, а также упрощение процедуры формирования фондов венчурного капитала.

Заключение. Таким образом, венчурные инвестиции являются важным финансовым инструментом в развитии современной национальной экономики, в стимулировании инновационной деятельности субъектов предпринимательства, в развитии национального производства в целом. Венчурные инвестиции подразумевают рискованные вложения капиталов в инновационные компании и являются финансовым обеспечением инновационной деятельности. В связи с этим, важным условием стимулирования развития венчурного инвестирования является обеспечение эффективной государственной поддержки.

Список литературы

1. Семенков, Е. В. Венчурные инвестиции: экономические и социальные аспекты / Е. В. Семенков // Труд и социальные отношения. – 2008. – № 8. – С. 101-105.
2. Думнова, Н. А. Венчурные инвестиции как источник благосостояния и социальной стабильности страны / Н. А. Думнова, Т. В. Рязанцева // Науч. зап. ОрелГИЭТ. – 2012. – № 1 (5). – С. 15-53.
3. Венчурные инвестиции: что это такое, как они работают и какие есть плюсы и минусы [Электронный ресурс] // VC.RU. – Режим доступа: <https://vc.ru/finance/105945-venchurnye-investicii-chto-eto-takoe-kak-oni-rabotayut-i-kakie-est-plyusy-i-minusy> (дата обращения: 24.10.2020).

ДЕДОЛЛАРИЗАЦИЯ КАК КЛЮЧЕВОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ТРАНСФОРМАЦИИ МИРОВОЙ ВАЛЮТНОЙ СИСТЕМЫ

Маковецкий М. Ю., канд. экон. наук, доцент,
ЧОУ ВО «Московский университет им. С. Ю. Витте»

Соболев В. А., магистрант

ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

г. Москва, Российская Федерация

mtakov@mail.ru; sv2009wel@mail.ru

Введение. Исследование современных проблем функционирования международных валютно-кредитных и финансовых отношений, в особенности – мировой валютной системы и перспектив ее развития, безусловно, является одной из наиболее актуальных тем в теории и практике финансовой науки. По мере нарастания масштабов интернационализации хозяйственных связей и интеграции в мировой экономической системе увеличиваются международные потоки товаров (услуг) и особенно – капиталов и кредитов. Это обуславливает значимость стабильного и эффективного функционирования мировой валютной системы, не только обслуживающей трансграничное перемещение товаров (услуг) и капиталов, но и выступающей в качестве самостоятельной сферы реализации экономических (инвестиционных) интересов. Интеграция Российской Федерации в мировое сообщество, сотрудничество с разнообразными международными финансовыми организациями, несмотря на санкционное давление последних лет, актуализировали проблему всестороннего исследования современной валютной системы, тенденций и перспектив ее дальнейшей трансформации, включая начавшийся тренд по дедолларизации национальных и глобальной хозяйственных систем.

Основная часть. Постепенное внедрение национальных кредитных денег в международное денежное обращение, обусловленное развитием внешнеэкономической деятельности государств, привело к возникновению международных валютных отношений и к сначала – формальному, а затем – и реальному обособлению национального денежного обращения от международного денежного обращения. При этом в развитии мировой валютной системы выделяется несколько этапов, отражающих логику (направленность) ее трансформации к современному ее состоянию.

Современная мировая валютно-финансовая архитектура, формально закрепленная еще в 1970-х гг. подписанием Ямайских валютных соглашений, сталкивается с каждым годом с все большим количеством проблем глобального, регионального и национального масштабов, главными из которых являются институциональная и функциональная проблемы [1]. Первая из них связана с тем, что существующие на сегодня институты надгосударственного валютного регулирования, такие, как Международный валютный фонд и Международный банк реконструкции и развития, проводят по сути единую политику в интересах наиболее развитых стран, располагающих наибольшим

количеством голосов в этих институтах (прежде всего – США). Вторая из проблем связана с фактическим отсутствием мировых денег в современной мировой финансовой архитектуре. Иначе говоря, ни одна из современных валют не способна в полной мере реализовать функцию мировых денег (в том понимании, в каком эта функция в прошлом реализовывалась золотом).

В результате сложившейся ситуации для многих стран стала актуальной проблема долларизации их экономических систем. Долларизация экономики – объективный процесс вытеснения национальной валюты из денежного обращения и экономики страны более стабильной иностранной валютой. Это – одна из форм «бегства» капитала, ухода от национальных денег к иностранным валютам даже без непосредственного пересечения границы. Основными причинами долларизации являются: экономическая и политическая нестабильность в стране, обесценение денег в связи с инфляцией и снижением их курса по отношению к иностранным валютам (девальвация), недоверие участников рынка к национальной валюте.

Долларизация мировой экономики проявляется в широком использовании доллара как мировых денег. Доллар США выполняет функцию интернациональной меры стоимости, международного платежного и резервного средства (актива). Этот процесс начался после Первой мировой войны, когда мировой финансовый центр переместился из Европы в США, и особенно усилился после Второй мировой войны. До конца 1960-х гг. страны Западной Европы и Япония испытывали «долларовый голод» – острую нехватку американской валюты для осуществления международных расчетов. Предоставляя долларовые кредиты и субсидии, США добивались одновременно экономических и политических уступок от этих стран. Однако к концу XX века и США, и их валюта утратили былые монопольные позиции в глобализирующейся мировой экономике: в долларах осуществляются 50 % международных расчетов, хранится примерно 60 % мировых и официальных резервов, номинирована значительная часть инструментов существования внешнего долга (70–75 %). Тем не менее на всех сегментах мирового финансового рынка доллар все еще используется как ведущая валюта.

Под влиянием США в мировой экономике был установлен такой порядок валютных отношений, при котором американский доллар превратился во всемирную валюту. В действительности для США эмиссия доллара для других стран приносила огромные доходы, а для других стран – это были огромные расходы. В результате возникла существенная проблема, состоящая в том, что ключевые валюты, являясь платежным средством мировой экономики, управляются национальными правительствами. Понимание этого постепенно привело к укреплению тенденции к дедолларизации национальных экономик и соответствующим изменениям в глобальных экономических отношениях. Все больше стран выступает против гегемонии американского доллара в мировой валютно-финансовой системе. Они полагают, что зависимость мировой экономики и международных финансов от американского доллара необоснованно велика и должна быть уменьшена [2].

Дальнейшие перспективы развития международной валютной системы, на наш взгляд, связаны со стратегией дедолларизации, которая набирает обороты и в глобальном экономическом (финансовом) пространстве, и в стратегии развития Российской Федерации. Действительно, современная система медленно, но верно уходит от монополии доллара, и объективной основной этого процесса являются противоречивые интересы ведущих стран – участников глобального экономического процесса. В этой связи уже предпринимаются определенные шаги по усилению роли в международных финансах валют других стран. Это обстоятельство хорошо просматривается и в Основных направлениях единой государственной денежно-кредитной политики на 2019 год и период 2020 и 2021 годов, реализуемых Центральным банком Российской Федерации.

Заключение. Таким образом, сегодня дедолларизация экономики, устранение гегемонии доллара в функционировании глобальных финансов – важное направление экономической, в том числе денежно-кредитной и валютной политики Российской Федерации. Также нельзя упускать из виду совершенствование информационных технологий проведения финансовых операций, неизбежное дальнейшее развертывание процесса цифровизации, в том числе в сфере финансовых рынков, и начавшееся активное распространение на практике криптовалют. Впрочем, процесс трансформации международной валютной системы – крайне длительный и противоречивый, поэтому ожидать кардинальных изменений в нем можно только на длительных временных интервалах, измеряемых десятилетиями.

Список литературы

1. Хмыз, О. В. Проблемы реформирования мировой валютно-финансовой архитектуры / О. В. Хмыз // Экономика. Налоги. Право. – 2016. – № 2. – С. 30–35.
2. Старченко, Е. Д. Трансформация международного валютного рынка / Е. Д. Старченко, М. Ю. Маковецкий // Актуальные вопросы развития экономики: Материалы Международной научно-практической конференции к 100-летию Финансового университета при Правительстве Российской Федерации / Под ред. В. А. Ковалева, А. И. Ковалева. – Омск, 2018. – С. 96–99.

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ «КРЕАТИВНАЯ ЭКОНОМИКА»

Маковецкий С. А., канд. экон. наук, ст. науч. сотр.

Замиралов Д. А., аспирант

ГУ «Институт экономических исследований» г. Донецк

ups.dn@mail.ru

Введение. В настоящее время для получения конкурентного преимущества на рынке не достаточно применять классические подходы, необходимо использовать креативные. Основной идеей креативной экономики является использование людьми творческого воображения для повышения ценности той или иной идеи. Джон Хокинс в 2001-м году разработал концепцию креативной экономики и описал экономические системы, в которых основная ценность и стоимость зависят, прежде всего, не от традиционных ресурсов, таких как земля, труд и капитал, а от оригинальности и креативности, необходимые для создания и продажи конкретного продукта [1].

Именно в большей степени новые идеи, а не деньги или технологии, приносят сегодня прибыль, а главное – личное удовлетворение. Креативная экономика дает новую жизнь производству, услугам, торговле и сфере развлечений. Она меняет среду, в которой люди хотят жить, работать и учиться, где они думают, изобретают и творят.

Основная часть. Происхождение понятия «креативная экономика» в определенной степени возвращает нас к исходному пониманию термина «экономика», которое в буквальном переводе с греческого языка обозначает «искусство ведения домашнего хозяйства» [2].

Впервые слово «экономика» употребил греческий поэт Гесиод (VIII–VII вв. до н. э.), а в научный оборот оно вошло в IV в. до н. э., когда данный термин описал древнегреческий ученый Ксенофонт в своем труде «Домострой». Если говорить об истоках понятия «экономика», то можно также обратиться к работе Аристотеля (384–322 гг. до н. э.) «Политика», где подчеркиваются принципиальные различия между наукой о рациональном ведении хозяйства — экономией и искусством накапливать (хрематистикой) [3; 4].

В современном мире страсть к накоплению и погоня за увеличением капитала, а так же желание удовлетворить безграничные потребности в различных благах, приводит к смещению акцентов в понимании сущности экономики как науки и, как следствие, возникновению больших проблем в различных сферах жизни, начиная с таких локальных проблем, как ониомания, вешизм, и т. д., и заканчивая такими глобальными проблемами, как экологическое загрязнение, истощение природных ресурсов, постепенная утрата обществом духовных и культурных ценностей и др.

Эти изменения в понимании экономики произошли вследствие того, что на протяжении определенного периода в мире целенаправленно проводилось формирование так называемого общества (массового) потребления [5].

При этом в природе человека имеется некий экономический принцип, который при отсутствии «искусственных ускорителей» может заставить его положить предел своим целям, потребностям, так же как и своим усилиям. Тенденция не к максимальному, а к «гармоничному» удовлетворению, уравновешенному в индивидуальном плане, должна была бы помочь человеку избежать порочного круга сверх многочисленных удовлетворений и соединиться со столь же гармоничной общественной организацией коллективных потребностей.

В экономической теории принцип гармоничности может в определенной степени заменить известный принцип максимизации. В стандартной теории предполагается, что рациональный экономический субъект оценивает результаты своей деятельности по значениям какого-либо показателя (дохода, прибыли, стоимости, капитализации и т. п.) и стремится к достижению максимального уровня этого показателя. Принцип гармонии же не требует от агента концентрации на каком-либо одном показателе и, наоборот, рекомендует оценивать результаты работы по степени сбалансированности всех основных характеристик производства [6].

На первый взгляд термин «креативная экономика» может показаться тождественным таким категориям, как «инновационная экономика», «информационная экономика», «экономика знаний», «наукоемкая экономика», «экономика созиданий», «нематериальная экономика», «новая экономика» и др. Отсутствие четкого понимания различий сущности данных понятий и наличие тех или иных подходов в их трактовке ведет к искаженному пониманию целей и задач креативной экономики, механизмов ее развития и функционирования. В этой связи актуальной является задача разграничения данных определений или выявление между ними семантических свойств, которые будут говорить в пользу их тождественности.

По мнению авторов, трансформация доминирующего фактора производства в системе экономических отношений с учетом фактора времени в классической теории:

1. Земля.
2. Физический труд.
3. Капитал.
4. Предпринимательские способности.
5. Информация.
6. Интеллектуальный труд

В креативной экономике:

1. Экономика сырья.
2. Рабовладельческая экономика.
3. Экономика благосостояния.
4. Экономика предпринимательства.
5. Информационная экономика.
6. Интеллектуальная экономика.

Из вышесказанного, на наш взгляд, креативную экономику можно считать отдельной экономической категорией, которая вписывается в

современную экономическую систему. В современной экономике наблюдается изменение видения механизмов функционирования экономической системы в целом, просматривается переход от «старой экономики», где основное внимание уделялось методам увеличения производительности труда, к качественно «новой экономике», где усиливается внимание к человеческой личности, изучаются возможности использования креативного капитала и методы стимулирования и развития творческих способностей.

Заключение. Таким образом, можно считать, что креативная экономика – относительно новое направление в экономической науке, в котором важнейшим фактором производства является каждая личность, каждый сотрудник, и основным фактором производства служат его творческие способности, в результате чего достигается определенный экономический результат, который представлен определенным набором идей, предложенных данным сотрудником и приносящих доход в виде авторского гонорара, дивидендов, процентов.

Переход к креативной экономике требует пересмотра существующей экономической политики. Этот процесс достаточно трудоемок и связан со значительными временными затратами, однако от эффективности его реализации зависит экономическое благополучие и качество жизни населения страны в будущем.

Список литературы

1. Cultural times. The first global map of cultural and creative industries [Electronic resource] // Ernst & Young report. – 2015. – December. – Mode of access: [http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/ey-cultural-times-2015/\\$FILE/ey-cultural-times-2015.pdf](http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/ey-cultural-times-2015/$FILE/ey-cultural-times-2015.pdf). – Date of access: 03.10.2020.
2. Экономика // Новый энциклопедический словарь. – М.: Большая Рос. энцикл., 2000. – 1456 с.
3. Аристотель. Политика / Аристотель; пер. с греч. С. А. Жебелева. — М.: Академ. проект, 2015. – 317 с.
4. Генкин, Б. М. Основы экономики и социологии труда: курс лекций для экон. спец.: в 3 ч. / Б. М. Генкин. – СПб.: С.-петерб. гос. инж.-экон. акад., 1994. – Ч. 1. – 83 с.
5. Бодрийяр, Ж. Общество потребления. Его мифы и структуры / Ж. Бодрийяр; пер. с фр. Е. А. Самарской. – М.: Культур. революция: Республика, 2006. – 268 с.
6. Клейнер, Г. Б. Экономика должна быть гармоничной! [Электронный ресурс] / Г. Б. Клейнер // Экономика и жизнь. – 2008. – 16 мая. – Режим доступа: <https://www.eg-online.ru/product/eg/year/2008/>. – Дата доступа: 12.10.2020.

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Новикова Н. И., канд. экон. наук, доцент

Гуманитарно-педагогическая академия (филиал) ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»,
г. Ялта, Республика Крым, Российская Федерация
dui_novikova@mail.ru

Введение. В современных условиях развитие электронной среды, внедрение и применения единого информационного пространства, новейших информационных технологий и, как следствие, формирование цифровой экономики, актуализирует необходимость исследования вопроса обеспечения информационной безопасности в условиях цифровизации.

Основная часть. Цифровая экономика представляет собой хозяйственную деятельность, в которой ключевым фактором производства являются данные в цифровом виде, обработка больших объемов и использование результатов анализа которых по сравнению с традиционными формами хозяйствования позволяют существенно повысить эффективность различных видов производства, технологий, оборудования, хранения, продажи, доставки товаров и услуг [1].

Следует отметить, что создание «цифровой экономики», вовсе не означает отрицания традиционной сферы материального производства. Оно лишь привлекает внимание к тому, что и это производство трансформируется и радикально меняет свою технологическую основу под влиянием новейших информационных технологий.

Цифровая экономика в России стремительно развивается. Правительство Российской Федерации разработало паспорт национального проекта "Национальная программа "Цифровая экономика Российской Федерации". В документе определены цели, задачи, направления и сроки реализации государственной политики по созданию условий для развития в России цифровой экономики. Национальная программа «Цифровая экономика Российской Федерации» предусматривает «...создание устойчивой и безопасной информационно телекоммуникационной инфраструктуры высокоскоростной передачи, обработки и хранения больших объемов данных, доступной для всех организаций и домохозяйств» [2]. Основной акцент во всех разделах национальной программы, в том числе и в «Информационной безопасности», делается на обеспечение технической, организационной и правовой защиты личности, бизнеса и государственных интересов при взаимодействии в условиях цифровой экономики.

Ученые отмечают, что внедрения комплексного развития цифровой экономики позволит не только добиться глобальных преимуществ в развитии национальной экономики, но и получить эффект в размере 20 % ВВП, при этом кумулятивный эффект на протяжении 5 лет после цифровизации каждый год

составляет 12-14 %, а показатель ROI инвестиций в цифровую трансформацию достигает 500 % [3].

Однако с продвижением цифровизации, возможны и негативные последствия, способные свести на нет, не только все преимущества цифровой экономики, но и поставить под сомнение возможность решения проблемы выживания и устойчивого развития всего человечества.

К таким негативным последствиям цифровой экономики следует отнести возникновение новых и усиление существующих информационных опасностей, что влечет за собой появление новых информационных угроз и необходимость пересмотра роли информационной безопасности в системе национальной безопасности, в обеспечении безопасности личности, общества и государства.

Согласно отчета We Are Social и Hootsuite на июль 2020 года более 4,7 млрд. людей пользуются интернетом, а аудитория социальных сетей перевалила за отметку в 3,7 миллиарда. В России количество интернет-пользователей, по данным Digital 2020, составило 118 миллионов. Это значит, что интернетом пользуются 81 % россиян [4].

Оперативный доступ к информационным и вычислительным ресурсам, поддерживаемый этой сетью, конечно, большое благо. Однако есть основания думать, что, получаемая информация из социальных сетей влияет на сознание человека непосредственно, воплощаясь в него в качестве органического элемента, способного дополнить или подменить функции чувств, представление, абстрактно-логического мышления и др. И становится неизвестным то, насколько глубоко в сущность человека может проникнуть бесконтрольный информационный поток.

Основные угрозы информационной безопасности связаны с проблемами обеспечения безопасности информационных ресурсов, телекоммуникаций, предотвращения утечки персональных данных, защитой от мошенничества и вирусных программ. Особенно остро эти проблемы встают перед странами, у которых создание собственной инфраструктуры запаздывает.

Все мероприятия по обеспечению информационной безопасности в условиях цифровизации необходимо проводить системно и комплексно. Снижению угроз информационной безопасности будет способствовать разработка и принятие стандартов информационной безопасности сетей связи общего пользования, приоритетное развитие современных отечественных информационных технологий, производство технических и программных средств, способных обеспечить совершенствование национальных телекоммуникационных сетей. Необходимо обучать население цифровой грамотности, поскольку зачастую вся цифровая безопасность рушиться не из-за программной уязвимости, а из-за цифровой неграмотности отдельного человека, имеющего доступ к государственной тайне и прочим важным документам [5].

Таким образом, цифровая экономика имеет глобальные преимущества для развития национальной экономики, положительный эффект наблюдается в развитии бизнес-процессов и процессов госуправления. Препятствием в достижении целей могут стать описанные выше угрозы информационной

безопасности. Предлагаемые мероприятия способствуют укреплению информационной безопасности государства в условиях цифровой экономики.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 09.05.2017 N 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 годы» [Электронный ресурс]. - Режим доступа:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216363/ac5a34dd7e53e8eb99096d328fbba674d066a76b/
2. Паспорт национального проекта «Национальная программа «Цифровая экономика Российской Федерации» (утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам, протокол от 04.06.2019 г. № 7) [Электронный ресурс]. – Режим доступа:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_328854/
3. Тимиргалиева, Р. Р. Цифровая трансформация как фактор развития национальной экономики / Р. Р. Тимиргалиева, И. Ю. Гришин // Формирование финансово-экономических механизмов хозяйствования в условиях информационной экономики Сборник научных трудов III Международной научно-практической конференции. К 100-летию Крымского федерального университета имени В.И. Вернадского – 2018. – С. 152-153.
4. Digital 2020: July Global Statshot <https://datareportal.com/reports/digital-2020-july-global-statshot>
5. Баранова, Е. К. Информационная безопасность и защита информации: Учебное пособие / Е. К. Баранова, А. В. Бабаш. – М.: Риор, 2018. – 400 с.

БИФЛЯЦИЯ И МЕТОДЫ ЕЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ

Оленичева Ю. А., канд. экон. наук, доцент
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
olenich5j@yandex.ru

Введение. В современных условиях, когда проблемы обеспечения макроэкономической стабильности приобретают все большее значение, особый интерес вызывает проблема слишком низкой инфляции, а также дефляции, которая способна сдерживать деловую активность и экономический рост. Особый интерес вызывает проблема бифляции, которая должна находиться под пристальным вниманием государства.

Основная часть. В современных условиях одной из актуальных задач в макроэкономике становится ответ на вопрос, с инфляционными или дефляционными процессами возникнет необходимость бороться в ближайшем будущем. Возникнет инфляция из-за огромных денежных эмиссий и девальваций валют или дефляция из-за длительного сжатия потребительского спроса [1].

Однако, возможно сочетание этих процессов.

Бифляция – это сочетание двух противоположных тенденций в экономике – инфляции и дефляции (роста и падения цен). Ярким примером бифляции является рост цен на товары первой необходимости (продукты питания, одежда и пр.) и одновременное снижение стоимости предметов роскоши или же увеличение цен на товары повседневного спроса и падение цен на товары, приобретаемые в кредит.

Подобные процессы протекают в период экономической нестабильности, например, при снижении покупательной способности населения вследствие кризиса [2].

Объясняется это тем, что при бифляции за счет денежной эмиссии центрального банка государства возрастает объем денежной массы в обращении, что, в свою очередь, приводит к росту цен на товары первой необходимости, так как суммарный спрос на эти товары относительно стабилен (т.к. это – товары Гиффена). Одновременно растет безработица и падает покупательная способность населения, в связи с чем оно покупает в основном лишь наиболее необходимые товары, а потребность в товарах роскоши сокращается, что, в свою очередь, приводит к падению цен на них [2, 3].

Процесс бифляции может отмечаться на любом рынке независимо от отрасли. Но наиболее часто он происходит во время экономического спада или длительной рецессии на рынке недвижимости (рост цен на жилье экономкласса и одновременное падение цен на жилье премиум-класса), в автомобильной отрасли и прочих товарных рынках розничного типа [3, 4].

Негативные последствия высокой (галопирующей, гиперинфляции) очевидны. Это и обесценивание сбережений населения, и переток капитала из сферы производства, где цикл является более длительным, в сферу обращения.

На Украине в современных условиях наблюдается рост цен на товары первой необходимости [4].

Но слишком низкие показатели инфляции (которые, например, в 2020 г. также наблюдаются на Украине в некоторых отраслях) также будут иметь крайне негативные последствия. Умеренная инфляция – от 1 до 5–6% – является необходимым условием сохранения деловой активности и оживления кредитования. Дефляция же сдерживает деловую активность и негативно сказывается на прибыли, что мешает наполнению бюджета и выполнению государством своих финансовых обязательств. При умеренной инфляции население склонно платить, не откладывая расходы на следующие периоды, как при дефляции, когда население ожидает падения цен и предпочитает откладывать расходы.

В современных условиях для Украины характерна промышленная дефляция (снижение цен на основные, прежде всего, экспортные, товарные группы). Подобные процессы начали себя проявлять в 2019 г, когда всего в годовом измерении цены промышленных производителей на Украине снизились на 2,2 %, падение оптовых цен составило 4 %. Стоимость продукции добывающей промышленности при этом упала почти на 20 %, перерабатывающей – на 5%. В первые месяцы 2020-го деструктивные процессы усилились. Чем дольше длится промышленная дефляция, тем больше предприятий и целых отраслей становятся нерентабельными [5]. Данная ситуация осложняется снижением спроса в условиях карантина. Таким образом, в современных условиях на Украине протекают дефляционные процессы – рост цен на товары первой необходимости с одной стороны и снижение цен на промышленные товары с другой.

Инфляция в экономике не является равномерной. Она зависит от различий на рынках, имеет различия по активам, товарам и услугам, зависит от того, как используются в экономике вновь созданные деньги и кредит.

Поскольку эффект Кантильона уже проявился на мировых финансовых рынках, можно сделать вывод, что мир сейчас находится в состоянии бифляции, когда процессы инфляции и дефляции протекают в мировой экономике одновременно. Как правило, бифляция возникает вследствие применения монетарных инструментов для оживления экономики, находящейся в стагнации.

В современных условиях можно наблюдать, как денежная масса, добавленная в экономику центральными банками через кредитование и покупку, проявляется в определенных государствах и сегментах экономики, но не на всех рынках одновременно. Данные процессы начинают растягиваться во времени и в региональных пространствах, что будет затруднять анализ проблемы. Терпящая серьезные проблемы глобализация, с одной стороны, еще связывает большинство стран и рынков, но рвущиеся товарные и производственные цепочки и сокращающиеся трансграничные потоки капитала вносят хаос в мировые экономические процессы, создавая в одних странах дефляцию, а в других – скрытую пока инфляцию. Инфляция в ряде стран может

возникнуть в результате сбоев в цепочке поставок, приводящих к дефициту, при одновременной денежной эмиссии, призванной помочь экономике [6].

Заключение. Таким образом, в современных условиях, несмотря на существование бифляции во многих странах, не существует универсальных методов борьбы с ней. Фактически, главным методом борьбы с ней выступают монетарные методы.

Список литературы

1. Инфляция. Дефляция. Бифляция. Трихотомия последствий борьбы с рецессией. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/4356201>
2. Инфляция. Дефляция. Бифляция. Трихотомия последствий борьбы с рецессией. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/4356201> 6
3. Нынешняя низкая инфляция – это для Украины плохо. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.ukrinform.ru/rubric-economy/3047955-nynesnaa-nizkaa-inflacia-eto-dla-ukrainy-ploho.html>
4. Осадчая, И. Инфляция: суть, причины, формы проявления / И. Осадчая // Наука и жизнь. – 2008.г. – №4. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.nkj.ru/archive/articles/13575/>
5. Дефляция – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.audit-it.ru/terms/accounting/deflyatsiya.html>
6. Кабмин не контролирует рост цен на товары первой необходимости. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://ua.news/ru/kabmyn-ne-kontrolyuet-rost-tsen-na-tovary-pervoj-neobhodymosty/>

РОЛЬ ИННОВАЦИЙ В МАКРОЭКОНОМИКЕ

Оленичева Ю. А. канд. экон. наук, доцент,

Кравченко Д. Ю., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

dashakravchenko778@gmail.com

Введение. В первой половине 2020 года мировая экономика претерпела значительные изменения. Всеобщая пандемия поставила под угрозу работоспособность предприятий по всему миру. В глобальном плане неготовность стран мира к подобной катастрофе как COVID-19 выявила то, что пришло время перестройки мировой экономики на новый лад, соответствующий современным тенденциям. Потери мировой экономики за 2020 г. представлены в табл. 1.

Таблица 1

Потери мировой экономики за 2020 год

Страна	Объём номинального ВВП за 2019 г. (млрд долл.)	Понижение прогноза по ВВП на 2020 г. (п.п.)	Потенциальные потери ВВП (млрд долл.)
Китай	14140	0,3 – 0,6	42 - 85
Япония	5154	0,2	10,3
Сингапур	363	2	7,26
Южная Корея	1629	0,5	8,14
Индонезия	1111	0,4	4,44
G20	70000	0,2	140

Целью исследования является рассмотрение возможных видоизменений макроэкономики в ключе современного времени. **Объектом** же исследования являются конкретные инновации, изменяющие макроэкономику, и их последствия для мировой общественности.

Основная часть. Стоит отметить потребность населения к стремлению к «хорошей жизни». Обуславливает данный термин наличие всевозможных благ цивилизации: транспортное средство, недвижимость, стабильный доход, возможность к сбережению. В макроэкономике существует такой показатель как *пределная склонность к сбережению*, который определяется как доля дополнительного дохода, направляемая на дополнительные сбережения. Это означает, что каждая дополнительная единица дохода должна быть распределена между дополнительным потреблением и дополнительным сбережением. Данное понятие даёт нам осознание того, что макроэкономические функции несут непосредственно не только теоретический, но и практический характер. Сбережения населения являются показателем экономического благосостояния и внутренним источником инвестиций. Последовательность инвестиции – сбережения – накопление представляет собой упрощенную схему капиталообразования. Соотношение

валового накопления и ВВП выражает норму валового накопления, которая рассматривается как индикатор развития, прогресса и модернизации экономики страны.

Не стоит забывать, что современные экономические кризисы несут за собой технологические изменения. Предприятия начинают перестраиваться на новый лад, модернизировать свои услуги на всех этапах производства. Пользуясь индуктивным методом познания, мы можем сделать вывод, что изменение на предприятиях в отдельности приводит к глобальному изменению, модернизации экономики в целом. Из этого можем сделать вывод, что экономический кризис не только негативно влияет на мировую общественность. Кризис, как правило, позволяет предпринимателям находить новые способы для внедрения инноваций в свои сферы деятельности, находить новые возможности для достижения большей выгоды.

Рассмотрим виды инноваций, которые наблюдаются в экономике в целом (табл. 2).

Таблица 2

Характеристика инноваций по их типологии

Тип инновации	Характеристика инновации
Революционные (прорывные инновации)	воплощающие принципиально новые научные идеи и приводящие к появлению новых сфер деятельности
Эволюционные	постепенным и непрерывным совершенствованием традиционных технических средств и технологий; накоплением базы для коренных преобразований.
Рационализаторские предложения	новое техническое решение, применение которого предусматривает изменение используемых в производстве технологий, техники, оборудования либо конструкции изделия.

Безусловно, существует мнение, что типологии инноваций, представленного выше, не существует. Учёные полагают, что имеет место быть исключительно радикальные инновации. Как утверждает Шумпетер: «Инновации представляют собой изменения в производственных функциях, которые не могут быть расчленены на ничтожно малые этапы. Поставьте в ряд друг за другом сколько угодно почтовых карет, но у вас не получиться железная дорога». Однако, Шумпетер большое значение вкладывал в экономическое развитие. Он полагал, что оно необходимо для обретения экономического роста. Иными словами, увеличение товарооборота и соответственно увеличение прибыли предприятия невозможно без внедрения инноваций.

Заключение. Инновации, вне зависимости от их той или иной классификации, непосредственно влияют на сдвиги в мировой экономике. Они несут положительный характер, так как непосредственно влияют на движение экономических субъектов в направлении развития как

технологической, так и материальной базы. Также стоит отметить, что инновации в макроэкономике несут не только теоретический, но и практический характер. С изменением экономической структуры в общем меняется и направление предприятий в более выгодную сторону, а, следовательно, и происходит увеличение благосостояния населения.

Список литературы

1. Туманян, И. В. К вопросу о революционных и эволюционных инновациях / И. В. Туманян // Terra economicus. Экономика и бизнес – 2007. – С. 313-315 – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-revolyutsionnyh-i-evolyutsionnyh-innovatsiyah>
2. Прусова, В. И. Роль инноваций в макроэкономике / В. И. Прусов, Н. В. Коваленко, В. В. Безновская // Экономика и бизнес: теория и практика. Экономика и бизнес – 2017. – С. 181-185 – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-innovatsiy-v-makroekonomike>
3. Экономикс: принципы, проблемы и политика: учебник / К. Р. Макконнелл, С. Л. Брю, Ш. М. Флинн; пер. с англ. — 19-е изд. — М.: ИНФРА-М, 2018. — XXVIII, 1028 с. – Режим доступа: <https://znanium.com/read?pid=944318>

ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ КРИЗИСОВ ДЛЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ

Орлова Л. В., старший преподаватель

Бибикова А. В., студентка

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
Asiya1568@gmail.com

Введение. В современной научной литературе продолжается полемика относительно определения сущности и природы возникновения кризисов в развитии социально-экономической системы. В прошлом существовали даже такие теоретические концепции, которые доказывали невозможность возникновения кризисов при социализме, а имеющие место быть трудности обеспечения стабильного развития объясняли только «проблемами роста». Правительство, вмешиваясь в экономику того или иного предприятия, не допускало, да и не могло допустить банкротства (не существовало даже такого понятия) [2]. Однако практика социально-экономического развития во все периоды истории свидетельствует о том, что пока никому не удалось избежать кризиса, это определяет важность и актуальность своевременного распознавания кризисов, понимания их сущности и выявления симптомов.

Проблема возникновения экономических кризисов является предметом исследования и внимательного изучения многих ученых. Кризис как естественное явление, как неотъемлемый атрибут развития экономической системы рассматривают такие ученые, как: Дж. М. Кейнс, М. Кондратьев, К. Маркс, П. Самуэльсон, М. Туган-Барановский, Р. Дж. Хоутри, Дж. Шумпетер и другие. Среди отечественных ученых, изучавших эту проблему и внесших значительный вклад в решение ее отдельных аспектов, следует отметить В. Иноземцева, Э. Балацкого, С. Глазьева, С. Меньшикова, Ю. Яковца и др. В последнее время большое внимание уделяется разграничению внешних и внутренних причин цикличности рыночной экономики, а также определению роли государства в антикризисном регулировании.

В настоящее время недостаточно комплексных исследований, определяющих не только предпосылки возникновения кризисного состояния социально-экономической системы, но и их взаимосвязь с особенностями современных трансформационных процессов в обществе, с противоречиями его развития. Мало научных статей, посвященных объективному определению масштабов развития кризиса, его характеристик и направлений распространения. К сожалению, единой концепции понимания и методологического исследования кризисных явлений до сих пор не сформировано.

Основная часть. Цель статьи – осветить сущность кризисов в развитии социально-экономической системы, обобщить их типы, причины и следствия, а также осветить возможные взаимосвязи между кризисными явлениями разной

природы. В современном понимании кризис (от грец. *krisis* – выход, окончание, суд и высшее справедливое наказание) – это крайнее обострение противоречий в социально-экономической системе, которая угрожает ее жизнестойкости в окружающим среде [4]. Кризис подрывает устойчивость системы, радикально обновляя ее. Стабильное состояние и кризис действуют как постоянный антагонизм в развитии любой системы, тогда как очищающая сила кризиса нужна системе не меньше, чем стабильное существование.

К. Маркс наиболее глубоко и подробно раскрыл эту проблему, подтвердив неизбежность кризисов в условиях стихийности и анархии производства. Что же касается факторов, вызывающих кризис, примитивное сокращение совокупного спроса и, как следствие, сокращение производства, сокращение занятости, уменьшение доходов, сокращение расходов и т. д., то они могут быть самыми разными: замещение изношенного оборудования (без закупки сырья, материалов, запчастей), падение спроса на отдельные виды продукции, рост налогов и процентов по кредиту, нарушение закона о денежном обороте, войны, разные политические события, непредвиденные ситуации и тому подобное. Фридрих А. фон Хайек, защитник рыночной свободы и последовательный противник государственного вмешательства, считал, что кризисы перепроизводства возникают из-за чрезмерного государственного финансирования (дешевые кредиты, повышенный спрос) [3].

М. Кейнс считал экономические кризисы неизбежными в условиях классического капитализма и тех, которые вытекают из природы внутреннего рынка. Причиной возникновения проблем, а чаще всего кризисных ситуаций, может быть не только объект, но и субъект управления. Кроме того, именно тема управления чаще всего может быть причиной кризиса, состояние и развитие которого может не соответствовать состоянию и тенденциям развития объекта управления, что приводит к кризисным ситуациям. Чем выше ранг субъекта управления в иерархической системе, тем более выражено ее влияние на первичные звенья экономики. Это очень важно видеть в государственном управлении. Очевидно, что под субъектом управления в данном случае понимается не только человек, но и государственный орган страны, региона или отрасли, который оказывает то или иное влияние на экономическую политику объектов управления. Совокупный перечень возможных положительных и отрицательных последствий кризиса достаточно значителен:

- 1) обновление, восстановление, перестройка социально-экономической системы или ее разрушение, возникновение нового кризиса;
- 2) обострение или ослабление кризиса;
- 3) резкие изменения в социально-экономической системе или плавный выход из кризиса;
- 4) долгосрочные, краткосрочные, качественные, количественные (или и то, и другое) изменения;
- 5) необратимые или обратные изменения [4].

Следствием кризиса может быть, как возобновление социально-экономической системы, так и ее разрушение в качестве решения накопившихся противоречий и возникновения нового кризиса. В результате

выход из кризиса не всегда имеет положительные последствия. Не исключено, что возможен переход в состояние нового кризиса (более глубокого и длительного). Кризисы могут происходить по цепной реакции. Каждое управление должно быть в той или иной степени антикризисным, а социально-экономическая система должна быть адаптирована к долгосрочному существованию с возможностью адаптации к меняющимся условиям. Возможности антикризисного управления зависят от профессионализма и искусства управления, характера мотивации, понимания причин кризиса и его последствий, а также ответственности уполномоченных лиц.

Вывод. Следовательно, кризис – это особый этап функционирования и развития социально-экономической системы, определяющий объективную необходимость ее качественной трансформации. Кризис можно предотвратить только в том случае, если будет преодолен ряд его социально-экономических причин и условий. Это достигается, в частности, за счет осознания негативных последствий игнорирования объективных экономических законов и негативных последствий чрезмерной субъективации экономических отношений. Опыт показывает, что кризисы можно предвидеть, ожидать и, при желании, вызывать; кризисы могут быть ускорены, ожидаемы, отложены (предотвращены), т. е. кризисные процессы могут быть управляемыми до некоторой степени; также можно и нужно готовиться к кризисам. Эффективное управление может ускорить выход из кризиса и минимизировать его последствия. Продолжительность и глубина кризиса являются следствием ошибок в управлении кризисом, преднамеренных деструктивных действий руководителей или их непонимания причин, характера и возможных последствий кризиса. И, соответственно, можно допустить, что в будущем удастся вообще исключить кризисы из развития социально-экономических систем. И, соответственно, можно предположить, что в будущем можно будет вообще исключить кризисы из развития социально-экономических систем.

Список литературы

1. Василенко, В. О. Антикризисное управление: учебник / [под ред. проф. Э. М. Короткова]. – [2-ое изд., доп. и перераб.]. – М.: ИНФРА-м, 2009. – 620 с.
2. Оленичева, Ю. А. Управление устойчивым развитием экономических систем: учебное пособие / В. М. Дубель, Ю. А. Оленичева. – Донецк, 2018. – 125 с.
3. Лигоненко, Л. О. Антикризисное управление предприятием: учебник/ Л. О. Лигоненко. – К.: КНТЕУ, 2005. – 824 с.
4. Богомолов, В. А. Антикризисное регулирование экономики. Теория и практика: учебник для вузов / В. А. Богомолов, А. В. Богомолова. – М.: ИНФРА М, 2009.– 271 с.

СИСТЕМА ОБРАЗОВАНИЯ КАК БАЗОВЫЙ ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА

Хромов Н. И., д-р экон. наук, доцент
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
nkhromov@bk.ru

Введение. Роль образования в жизни человека нельзя переоценить, с каких бы точек зрения не рассматривалась данная категория. Образовательный потенциал играет ключевую роль в развитии общества. По мнению академика Л. Абалкина, он (образовательный потенциал) во многом определяет интеллектуальные, профессиональные характеристики общества, уровень культуры, реализацию возможностей личности [1, с. 43]. Следовательно, образование является источником раскрытия интеллектуального и духовного потенциала личности, фундаментом человеческого развития и прогресса общества, это – целеустремленный процесс воспитания и учебы в интересах человека, общества, государства.

Основная часть. Определение роли образования в процессе формирования человеческого капитала – самое актуальное направление современных исследований в сфере функционирования экономических систем. Этим проблемам посвященные труды многих научных работников, в том числе таких, как Л. Абалкин, Д. Богиня, Е. Гришнова, Т. Кирьян.

В современном мире осуществляется постоянная борьба за интеллектуальный ресурс и доступ к источникам его формирования. Опыт последних десятилетий подтверждает то, что на роль лидеров в социально-экономическом развитии претендуют страны, которые имеют наивысший уровень образования и науки [2, с. 123].

Знание, профессиональные и интеллектуальные способности, как главные элементы внутренней структуры человеческого капитала становятся основой эффективного функционирования экономики. Для обеспечения успешного развития необходимо постоянное вложение средств в подготовку высокопрофессиональных специалистов. Самые эффективные инвестиции – вложение в образование и науку [3, с. 13].

В отмеченном секторе исследований, по большей части, между научными работниками нет принципиальных расхождений в научных определениях, методологических подходах и оценках (за исключением непосредственно самой категории «человеческий капитал»). Однако, опыт удостоверяет, что проблем, связанных с механизмами регуляции образовательных процессов, формированием профессионально квалификационных признаков рабочей силы, ликвидацией диспропорций между спросом и предложениями на рынке труда, не уменьшается.

В условиях постоянного повышения требований к интеллектуальным способностям, когда знание и квалификация приобретают все большую ценность и от качества решения этих проблем непосредственно зависят

экономическая и социальная стабильность страны, перспективы ее устойчивого экономического развития, а в конце концов и собственно благосостояние каждого человека, вопрос исследования факторов влияния эффективности функционирования рынка образовательных услуг на качество человеческого капитала является весьма актуальным.

За последние десятилетия под воздействием трансформационных преобразований в обществе состоялись и соответствующие изменения в организации образовательной деятельности. Гибче стали требования относительно организации и проведения учебы. Это, в свою очередь, предоставило возможность педагогическим работникам самостоятельного определения источников информации, избрания наиболее интересных, качественных методик учебы, применения собственных, авторских методик и технологий учебы, внедрения любых нововведений, в образовательный процесс, который раскрывает большие возможности в повышении эффективности образовательной деятельности.

Для проведения любых нововведений, а тем более в образовательной деятельности, важное, и даже первоочередное, значение имеет кадровое обеспечение процессов их внедрения. Недостаточная квалификация или какие-то другие признаковые характеристики качества подготовки педагогических работников, в условиях расширения прав учебных заведений и самостоятельности организации образовательного процесса, могут привести к предоставлению детям некачественных или искривленных знаний по отдельным дисциплинам.

В экономическом измерении одним из наиболее ответственных моментов является завершение общего образования и избрание сферы будущей профессиональной подготовки. К тому же следует отметить, что именно этот период является наиболее проблемным и несовершенным, с точки зрения организационно-методического и институционального обеспечения эффективности его проведения.

Во-первых, была разрушена хорошо настроенная система защиты школьником качества собственной подготовки в школе путем сдачи государственных экзаменов после завершения учебы при получении аттестата. При их отсутствии недостаточно ответственное отношение будет у школьника к качественным признакам своего аттестата, а соответственно, – и к процессу учебы в школе, особенно на стадии завершения обучения.

Система единого государственного экзамена путем тестирования не в состоянии объективно оценить знания по большинству предметов, а соответственно и быть критерием относительно вступления в высшее учебное заведение (ВУЗ), особенно по тем видам профессионального направления продолжения учебы, пригодность к которому нельзя оценить ответами «да» или «нет», или по принципу «угадай правильный ответ».

Во-вторых, практическое отсутствие профориентационной работы в процессе получения общего образования приводит, по большей части, к неуправляемости, непрофессиональности, а в этой связи, достаточно часто, – к

ошибочности избрания будущей профессии с соответствующими социальными, морально психологическими и экономическими последствиями.

В-третьих, важным вопросом является финансирование образовательного процесса. Государство обязано обеспечить равные возможности продолжения образования молодым людям с разным материальным статусом: или за государственные средства, или создав реальные и доступные для пользования финансово-кредитные механизмы.

В-четвертых, льготы для отдельной категории абитуриентов (а в дальнейшем – студентов) должны обязательно быть, но не относительно условий поступления в учебные заведения, а в решении их материальных, бытовых и других социальных проблем.

В-пятых, необходимая разработка межотраслевого профессионально-квалификационного баланса трудовых ресурсов. Лишь на основе комплексного исследования соотношения процессов на рынках труда и образовательных услуг, учитывая показатели отмеченного баланса, возможна эффективная разработка и последующая реализация программ подготовки кадров для потребностей экономики государства (и регионов).

И, в-шестых, не следует забывать главный критерий оценки и цели образовательной деятельности на каждом ее этапе – уровень и качество приобретенных знаний, повышение (расширение) возможностей и навыков личности, то есть тех характеристик, которые формируют признаковые параметры качества человеческого капитала.

Заключение. Приведенные выводы закрепляют утверждение о невозможности полностью исправить недостатки отдельных этапов формирования качественных признаков человеческого капитала, в том числе и в образовательной сфере – источнике получения знаний.

Список литературы

1. Абалкин, Л. Социальные приоритеты и механизмы экономических преобразований в России / Под ред. Л. Абалкина. – М.: Институт экономики РАН, 1998. – 495 с.
2. Лыч, Г. В. Образование как важнейшая инвестиция в развитие человеческого капитала / Г. В. Лыч // Формирование рыночных отношений. – 2005. – №6 (49). – С. 123-132.
3. Абалкин, Л. И. Самые эффективные вложения – в образование и науку / Л. И. Абалкин // Управление персоналом. – 2000. – №5. – С. 10-13.

4. Государственное управление и регулирование социально-экономических проблем

УДК 656.073:658.8

НАПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ УГОЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

Бородина О. А. канд. наук. гос. упр.,
ГУ «Институт экономических исследований», г. Донецк

Лашко А. А., магистрант
ОО ВПО «Донецкая академия транспорта», г. Донецк,
anastasija-rachinska@rambler.ru

Введение. Угольная отрасль Республики переживает сложные времена. События последних шести лет, связанные с военным конфликтом, разрывом экономических связей, реструктуризацией в отрасли, кризисом неплатежей и т.д. внесли значительные, и подчас, крайне негативные корректиры в работу предприятий угольного комплекса Республики, который всегда был структурообразующим для экономики региона. Действующая на сегодня экономическая ситуация свидетельствует о необходимости определить основные направления осуществления государственной экономической политики, которая трансформируется и содержит элементы директивной, рыночной, военной, мобилизационной, теневой экономик [1].

Основная часть. Правительством подтверждается важность использование функций государственного экономического планирования. Под сферу влияния государственного планирования должны попасть те отрасли, которые являются локомотивами в реальном секторе экономики, представленные градообразующими предприятиями и комплексами – угледобыча, металлургия, машиностроение, химическая промышленность, сельское хозяйство и пр. Все указанные отрасли экономики Республики ориентированы на эффективный сбыт продукции, а значит, огромную роль в их работе играет логистика как функциональная составляющая.

В ДНР используется такой инструмент планирования, как республиканские программы развития. Концепция планового ведения хозяйства связана, прежде всего, с стремлением решать проблемы рационально, прогнозировать последствия предпринимаемых действий, в связи с чем в ДНР планируется разработка долгосрочных стратегий развития с привлечением иностранных инвесторов.

Известно, что для государств с развивающейся экономикой, а ДНР находится на стадии формирования экономической модели, наиболее эффективной формой организации функционирования и взаимодействия хозяйствующих субъектов является государственное планирование экономики [3].

Угольная отрасль Республики – это исторически сложившееся базовое и системообразующее звено народнохозяйственного комплекса, которое вносит

значительный вклад в социально-экономическое развитие нового государственного образования. Вклад угольной промышленности в общий объем реализованной промышленной продукции ДНР составляет 10,7 %, доля угольной промышленности в общем объеме освоенных капитальных инвестиций 17,3 %, в объеме экспорта – 27,5 %. В угольной промышленности ДНР занято порядка 37,0 % населения территории [4].

Анализ технико-экономических показателей работы угольной отрасли, ожидаемых в 2020 году, показал ухудшение финансового результата работы угольной отрасли в сравнении с 2019 годом, что связано с ростом затрат на добычу угля, увеличением цен на основные материалы и оборудование, ГСМ, значительным износом шахтного фонда и отсутствием источников для его обновления, снижением цены на энергетический уголь для отдельных угледобывающих предприятий. Так, Себестоимость 1 тонны товарной продукции в 2020 г. составит 3 352,8 руб., что на 122,7 руб. ниже по сравнению с 2019 г., однако, финансовый результат от производства товарной продукции в 2020 г. составит убыток в сумме 210 794,6 тыс. руб.[2].

Сложившаяся ситуация усугубляется низким уровнем заработной платы трудащихся угольной отрасли и тенденцией оттока из отрасли высококвалифицированных кадров.

Вышеперечисленные причины снижения финансовой стабильности угольной отрасли связаны с особенностями работы угледобывающих предприятий. Каждое предприятие работает в индивидуально присущих ему горно-геологических условиях. Следствием этого являются существенные различия в издержках производства конкретных предприятий на добычу практически одинаковой продукции.

При всех отрицательных факторах, объемы добычи угля имеют тенденцию к увеличению, а значит, есть спрос на продукцию и отрасль продолжает оставаться системообразующей [2].

В силу колоссальной роли угольной промышленности в развитии ДНР, подходы к ее реформированию должны быть системными, комплексными, последовательными, максимально учитывать пространственный потенциал нового государственного образования, а также принимать во внимание процессы формирования принципиально-новой энергетической картины мира и движущие силы этих трансформаций на глобальном уровне.

Так, в первую очередь необходимы меры государственной поддержки с целью снижения себестоимости готовой продукции и обеспечения ее конкурентоспособности.

В мире используются технологии, направленные на получение из угля ценных углесодержащих материалов, полукоксование, на переработку каменных углей и антрацитов в жидкие продукты: метanol и даже дизельное топливо и синтетический бензин [4].

Специалисты отрасли готовы УК освоению технологий, готовых к внедрению с учетом имеющегося оборудования. В данное время активно разрабатываются мероприятия химического сектора коксохимических предприятий. Это позволит наладить производство каменноугольной смолы,

аммиачных удобрений, котельного топлива, разновидных промышленных масел и пластификаторов бетона.

Следует отметить, что инновационная деятельность всегда ресурсоемка. Внедрение подобных технологий потребует значительных инвестиций, и мер государственной поддержки. Данные шаги должны иметь отражение в качестве мероприятий в государственных стратегических, программных документах экономического развития территории, а также, в виде отдельных инвестиционных проектов, мер государственно-частного партнерства.

Заключение. Выход угольной промышленности на уровень безубыточного производства является одним из основных целевых приоритетов эффективной работы экономики Республики. Угольная отрасль исторически является локомотивом развития территории и имеет значительный ресурсный потенциал, который позволит экономике добиться стабильно положительной динамики развития.

Ключевые факторы, влияющие на достижение данной цели это:

- достижение определенного уровня добычи угольной продукции;
- эффективное и своевременное материально-техническое снабжение предприятий, обеспечение логистической составляющей их работы;
- обеспечение высокого уровня качества готовой угольной продукции;
- обеспечение спроса на угольную продукцию на внутреннем и внешних рынках;
- повышение эффективности системы производства и охраны труда на предприятиях угольной отрасли.

Список литературы

1. Фонотов, А. Г. Россия: от мобилизационного общества к инновационному / А. Г. Фонотов. – М., 1993. – 272 с.
2. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / коллектив авторов ГУ «Институт экономических исследований»; под науч. ред. А. В. Половяна, Р. Н. Лепы, Н. В. Шемякиной; ГУ «Институт экономических исследований». – Донецк, 2020. – 260 с.
3. Мезоэкономика: учебное пособие / И. К. Ларионов, Н. И. Брагин, Т. Р. Тимербулатов, А. Л. Мотылев, Д. Л. Вернимонт, И. И. Ларионова, В. А. Фролкин; рук. авт. кол. И. К. Ларионов; кол. авт. Московский государственный социальный университет. – Москва: Дашков и К, 2001. – 443 с.
4. Министерство угля и энергетики ДНР: официальный сайт. – Донецк. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mintek-dnr.ru/> (дата обращения 20.10.2020).

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКИХ КОММУНИКАЦИЙ НА ОСНОВЕ SEO-АНАЛИЗА ОФИЦИАЛЬНЫХ САЙТОВ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

Брагина Э. Н., ст. преподаватель

ФГБОУВО «Тюменский индустриальный университет»,

г. Тюмень, Российская Федерация

braginep@mail.ru

Введение. Формирование и реализация государственной экономической политики осуществляется в соответствии с процессом стратегического планирования социально-экономического развития.

Основная часть. Сфера реализации государственной экономической политики – выполнение государственных программ, эффективность выполнения которых и определяет эффективность государственной политики в целом. Этап реализации осуществляется на региональном уровне и воплощается в жизнь через коммуникативную связь с адресатами государственной экономической политики либо напрямую, либо через органы муниципальной власти, которые к органам государственного управления не относятся и сами, в свою очередь, могут являться адресатом государственной экономической политики или ее проводником в качестве субъекта публичного управления (рис. 1).

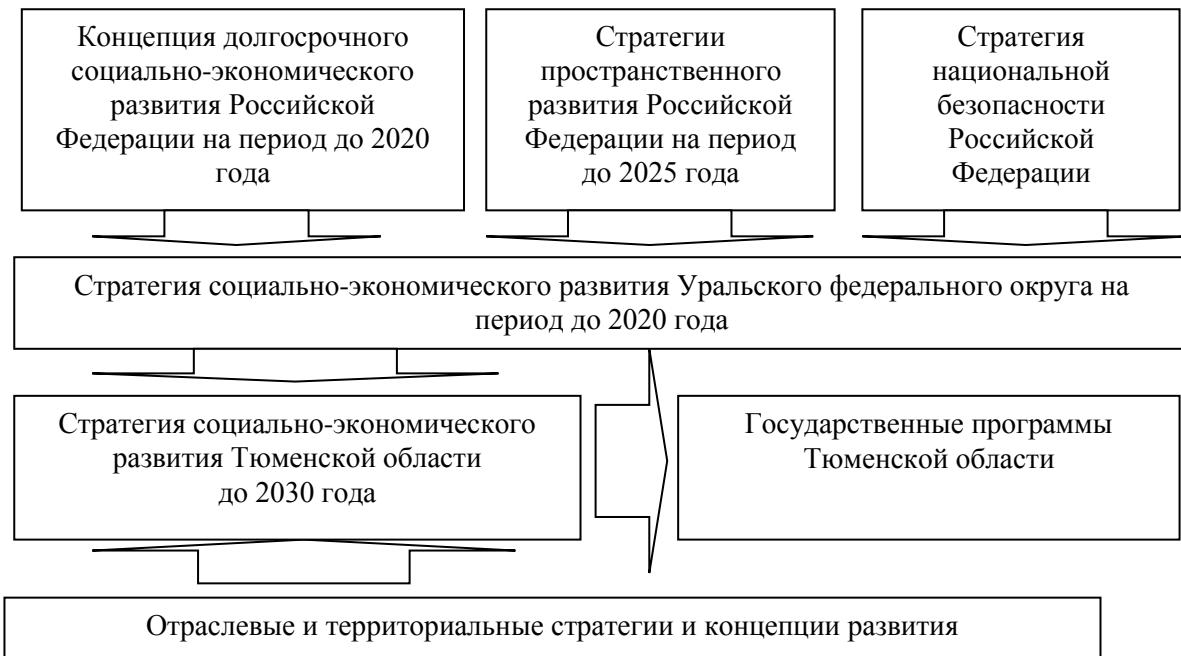


Рис. 1. Процесс стратегического планирования социально-экономического развития Тюменской области

Резервы повышения эффективности указанного процесса могут лежать как в оптимизации функционирования звеньев, как элементов системы, так и в

эффективности осуществления связей между ними. Связи представляют коммуникативные процессы, которые можно назвать «стратегические коммуникации», так как они описывают процесс стратегического планирования социально-экономического развития. Основной целью стратегические коммуникации можно назвать подготовку объекта к реализации в его отношении государственной экономической политики. В соответствии с ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» в рамках общественного обсуждения проекты документов стратегического планирования социально-экономического развития государства должны быть размещены на официальном сайте органа, ответственного за разработку этих документов, также как и утвержденные документы. Таким образом, официальным порталам отводится существенная роль в коммуникационном процессе стратегического планирования социально-экономического развития как государств в целом, так и его субъектов. Эффективность функционирования сайтов может быть одним из индикаторов эффективности стратегических коммуникаций.

Существует множества инструментов анализа сайтов, наиболее доступный – seo-анализ, который оценивает уровень траста сайтов (xt) в поисковых системах, показывает статистику посещаемости, длительность нахождения на сайте, качество нахождения на нем, заспамленность, обновляемость и т.п.

Основным показателем качества сайта является уровень доверия к нему поисковых систем, при этом диапазон колебаний от 0 до 10 и 10 – это сайты с максимально достоверными данными, к которым относятся официальные сайты органов государственной власти. При этом, уровень доверия, например, официального сайта Тюменской области, администрации г. Тюмень до 10 баллов не доходит, а один из сайтов органов муниципального уровня (сайт администрации Уватского района) имеет вообще очень низкое значение (рис. 2).

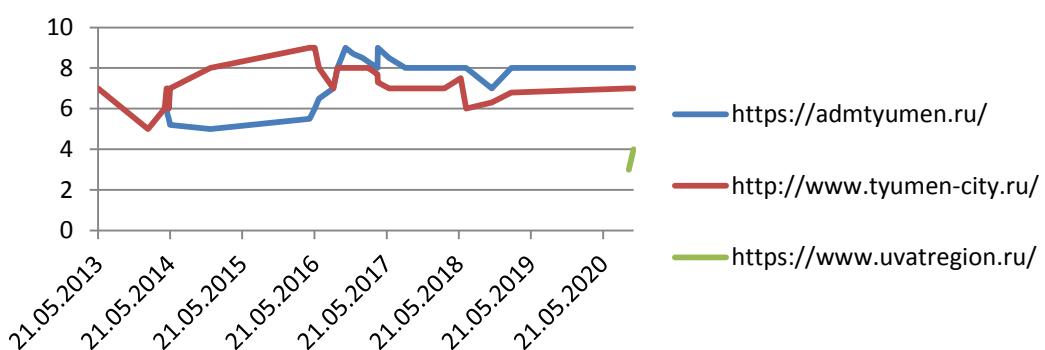


Рис. 2. Изменение траста ХТ сайтов [1]

Еще одним из простейших показателей качества сайта считается уровень его посещаемости, который интересен как в сравнении с аналогичными сайтами одного уровня государственного управления, так и в динамике этого показателя (рис. 3).

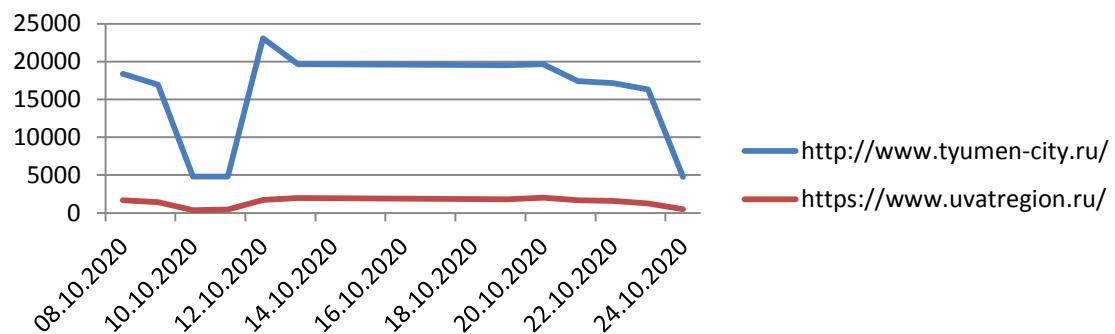


Рис. 3. Изменение посещаемости, уникальных посетителей, уникальных посетителей [1]

Заключение. Данные показатели необходимо сравнить с численностью населения региона (города, муниципального района) исходя из чего, уровень посещаемости можно представить в сопоставимых для анализа характеристиках. Так посещаемость официального сайта г. Тюмени составляет менее 3 % от его населения, а посещаемость официального сайта администрации Уватского муниципального района около 10 % и эта цифра достаточно стабильна.

При этом, необходимо учитывать, что показатели seo-анализа используют прежде всего для коммерческих сайтов, активность их посетителей коррелируют с монетизацией и в чистом виде этот анализ использовать для целей оценки коммуникаций с объектами государственного управления нельзя, а значит, можно говорить о необходимости формирования методики анализа официальных сайтов государственных органов управления на основе seo-анализа. Набор показателей при этом должен быть адаптирован под цели функционирования государственных органов и включать обоснованную систему показателей, формируемую на основе показателей seo-анализа.

Список литературы

1. Анализ сайта [Электронный ресурс]: – Режим доступа: https://xtool.ru/analyze/poseshchaemost-sajta/_admtyumen.ru/

КАДРОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В АСПЕКТЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Зайцева А. М., канд. экон. наук, доцент

Павлик С. Н., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

a.zajceva@donnu.ru

Введение. Устойчивое развитие регионов и государства в целом не возможно без эффективного предоставления публичных услуг населению. Выполнение этой задачи напрямую зависит от уровня подготовки и професионализма государственных служащих. Поэтому кадровое обеспечение является важной составной научно обоснованной кадровой политики органов государственной власти, а также стратегии формирования сильного и независимого государства.

Целью исследования является выявление основных проблем кадрового обеспечения в постсоветских странах для поиска путей совершенствования взаимодействия органов местного самоуправления и населения в условиях устойчивого развития региона.

Основная часть. Кадровое обеспечение органов МСУ выступает одним из основных элементов функционирования местной власти, потому что ключевую роль в социально-экономическом развитии как территории, так и государства в целом играют именно кадры. Кадровое обеспечение представляет собой целенаправленное воздействие соответствующего субъекта, наделенного государственно-властными полномочиями на объекты с целью организации, упорядочения и практического обеспечения деятельности системы местного самоуправления [1]. В Российской Федерации и других постсоветских странах преобладают следующие проблемы кадрового обеспечения:

1. Отсутствие финансовых и правовых механизмов профессионального обучения служащих в органах МСУ, а также граждан, включенных в кадровые резервы муниципальных образований.

2. Отсутствие единых научно обоснованных критериев и методик оценки профессиональных знаний и навыков служащих. Наличие недостатков в системе материального стимулирования и предоставлении социальных гарантий на муниципальной службе. Несоответствие размера оплаты труда к объему рабочей нагрузки служащих, что влияет на их профессиональную мотивацию.

3. Профессиональное образование большинства муниципальных служащих не соответствует в достаточной степени современным требованиям и инновационному характеру муниципального управления, а также потребностям устойчивого развития муниципальной службы.

4. Отсутствие единого регулирования кадрового резерва при замещении вакантных должностей муниципальной службы.

Вышеперечисленные проблемы нужно решать постепенно, разрабатывая комплексные мероприятия по развитию региональных и национальных программ [2]. Начинать следует с государственной кадровой стратегии.

Цель данной стратегии заключается в следующем:

- обеспечить эффективное функционирование аппарата управления;
- подготовить, сформировать и рационально распределить высококвалифицированные кадры в различные отрасли хозяйства, а также на разные направления деятельности органов государственной и муниципальной власти;
- создать национальную управленческую элиту.

При разработке кадровой стратегии выделяют следующие этапы (рис. 1).



Рис. 1. Взаимодействие кадровой стратегии и обеспечения в аспекте устойчивого развития

Государственная кадровая стратегия – это комплекс мер, направленных на формирование и развитие потенциала государственного и муниципального управления на общегосударственном уровне.

Данная стратегия тесно связана с качественными характеристиками государственного управления. Совершенствование кадрового управления зависит от уровня эффективности кадрового потенциала. Повышению эффективности деятельности органов местного самоуправления поспособствует переход от объектно-ориентированной к проблемно-ориентированной системе организации исполнительной власти. Такой переход приведет к повышению ответственности служащих, уменьшит

межведомственные согласования, а также поможет снизить затраты и способствует сокращению государственного аппарата [3].

Стоит отметить, что взаимодействие кадровой стратегии и кадрового обеспечения в аспекте устойчивого развития зависит от мировых глобализационных процессов как в социальной, так и экономической сферах [4]. Таким образом, существенно возрастает роль мобильности кадров, их эффективная переподготовка как ключевого механизма полной занятости.

Заключение. Решение проблем кадрового обеспечения органов местного самоуправления требует разработки эффективной стратегии, содержащей различные методы стимулирования служащих, а также постоянный мониторинг их потребностей с последующим внесением соответствующих корректировок в существующую систему мотивации. Это поможет реформировать систему подготовки кадров для органов публичной власти и приведет к повышению уровня профессионализма и компетенции государственных служащих.

Список литературы

1. Зайцева, А. М. Стратегическое управление кадровым обеспечением органов местного самоуправления в Донецкой Народной Республике / А. М. Зайцева, В. И. Ковальчук // Современная мировая экономика: вызовы и реальность: Материалы II Республикаской (с международным участием) научно-практической конференции, Донецк, 11 декабря 2019 г. – Донецк: ДонНТУ, 2019. – С. 28-32.
2. Панявина, Е. А. Проблемы кадрового обеспечения органов местного самоуправления и пути их решения / Е. А. Панявина, М. С. Аверина // Актуальные направления научных исследований XXI века: теория и практика. – Воронеж: Воронежский государственный лесотехнический университет им. Г.Ф. Морозова, 2019. – № 3(46). – С. 220-226.
3. Грязнова, В. Н. Кадровая стратегия в системе государственной гражданской службы Российской Федерации / В. Н. Грязнова, А. А. Протопопов // Альманах Крым. – Москва: Фонд поддержки межнациональной культуры и общественных международных отношений, 2019. – №15. – С. 11-16.
4. Зайцева, А. М. Особенности организации государственной службы в Донецкой Народной Республике / А. М. Зайцева, Л. Н. Леонтьева // Современное государственное и муниципальное управление: проблемы, технологии, перспективы: сб. материалов V международной научно-практической конференции, г. Донецк, 25 апреля 2019г. – Донецк: ДонНТУ, 2019. – С. 152-155.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПАТРИОТИЗМ В СИСТЕМЕ РЕГИОНАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Закотнюк О. Л., канд. экон. наук,

Юшко А. В., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
o.zakatniuk@donnu.ru

Введение. В современной экономической науке и теории управления понятие «экономический патриотизм» является новым, недостаточно изученным, особенно с точки зрения механизма его реализации на региональном уровне. Следует обозначить значительный потенциал для дальнейших исследований, как самого понятия, так и деятельностного поля его применения, а также востребованность с точки зрения защищенности экономической системы.

Основная часть. Проявление «экономического патриотизма» изучали Б. Карейон, З. В. Брагина, Е. В. Пономаренко, Т. В. Медведева, Т. Н. Егорушкина, Т. Б. Белякова и др. Истоки происхождения термина имеют французские корни, где данный термин рассматривался, как явление защиты экономики от иностранного капитала. Снижение темпов прироста экономики Франции с конца 90-х и последующее десятилетие стимулировало ряд управлеченческих решений в поддержку национального производителя.

Для России понятие «экономический патриотизм» особо актуально в настоящее время в связи с усилением политического и экономического давления со стороны стран Североатлантического альянса. С одной стороны, российская экономика ставит цель сохранить интересы отечественного производителя, с другой – сохранить природные ресурсы, с третьей – развивать экспортно-торговые отношения. В данном случае понятие «экономический патриотизм» балансирует между интересами производителей, потребителей и представителями государственного управления, поэтому трактуется в противоположных векторах, к примеру, экспортно-ориентированный производитель леса будет понимать термин в поддержку доходов лесозаготовителя, стимулируя дальнейшую вырубку.

Концепция «экономического патриотизма» может быть рассмотрена и с точки зрения формирования у молодежи ответственного отношения к будущему страны, понимания общественного факта, что личное благополучие напрямую зависит от экономического состояния региона и государства. Для молодежи ДНР особенно важно осознавать личное участие в экономическом развитии государства, которое основывается на осуществлении потенциальных возможностей экономики и продуктивном использовании внутренних и внешних ресурсов республики.

Изучение понятия с точки зрения подходов к региональному управлению требует отдельного рассмотрения. Явление патриотизма рождает целый комплекс проблем, сдерживающих продуктивное использование этого

управленческого ресурса. Диссонанс между экономическим и политическим пониманием патриотизма поднимает вопрос взвешенных управлеченческих решений. Так, политическое понимание любви к родине – защита и сохранение природных богатств, сохранение суверенитета и устойчивое развитие экономики, а экономическое – баланс личного и общественного благосостояния, рост производства. Каковы же должны быть подходы государственному и региональному управлению, как формировать механизм принятия решений?

Предлагается многофакторный подход с учетом роли среды в формировании патриотически-устойчивой личности, который требует внимания как можно большего количества воздействующих на неё объектов, включая системные связи между ними, влияние внешних факторов. Формально, возможно классифицировать современные факторы, влияющие на эффективность системы патриотического воспитания на объективные и субъективные; внешние и внутренние; управляемые и неуправляемые и отнести их к мега-, макро, мезо- и микроуровням. Это факторы социализации личности, которые формируют среду становления личности как гражданина. А.В. Мудрик предложил классификацию этих факторов, которая получила признание и дальнейшее развитие (рис. 1).



Рис. 1. Факторы социализации личности (по А. В. Мудрику [3])

1. Макрофакторы: государственный строй, психологическая атмосфера в обществе, уровень экономики, состояние гражданского общества, история страны, ее международный авторитет, геополитические интересы.

2. Мезофакторы – условия региона: традиции, культура, специфика производства, уклад, быт, национальные особенности, природно-климатические и социально-демографические условия; образ жизни.

3. Микрофакторы – малые социальные группы, среда сверстников, образовательные и культурно-массовые учреждения, семья, традиции, обряды, ритуалы и др.

Благодаря влиянию указанных факторов, у обучающейся молодежи формируется система ценностных отношений к государству, общественному строю, власти, к Родине, к образованию, культуре, труду. Экономический патриотизм предполагает также создание системы поддержки отечественных научно-технических структур, эффективных программ внедрения патентов и лицензий, льготной системы налогообложения для предприятий перерабатывающих отраслей. Для защиты производителя недопустимы решения, которые приводят к издержкам производства.

Заключение. На региональном уровне управления «экономический патриотизм» как многофакторное явление может реализовываться:

- посредством разработки и реализации целевых региональных программ;
- созданием благоприятных условий развития малого и среднего бизнеса с учетом региональных преимуществ;
- разработкой и поддержкой социально ориентированных инициатив «Личность – Регион – Государство» в том числе посредством СМИ;
- организации эффективного управления на основе работы с различными социальными группами на основе микрофакторов социализации (образовательные учреждения, семья как ценностная основа государства, история семей, культура этнических групп, спортивные и культурные организации);
- популяризацией культурно-исторических и рекреационно-туристических проектов и др.

Таким образом, реализация многофакторного подхода к проблеме «экономического патриотизма» на региональном уровне открывает новые возможности и ресурсы для устойчивости экономической системы страны.

Список литературы

1. Медведева, Т. В. Анализ экономического патриотизма с точки зрения системно-феноменологического подхода и социально-экономических реалий современности / Т. В. Медведева, Т. Н. Егорушкина, Т. Б. Белякова // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2015. – Т. 7. – С. 21–25 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://e-koncept.ru/2015/95005.htm> (дата обращения 22.10.2020).
2. Брагина, З. В. Экономический патриотизм как управленческий ресурс. / З. В. Брагина, Е. В. Пономаренко // Вестник КГУ им. Некрасова. – №4. – 2014. – С. 94-99 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskiy-patriotizm-kak-upravlencheskiy-resurs> (дата обращения 23.10.2020).
3. Мудрик, А. В. Социальная педагогика: Учеб. для студ. пед. вузов / Под ред. В. А. Сластенина. – 3-е изд., испр. и доп. – М.: Издательский центр «Академия», 2000. – 200 с.

ИНСТИТУТЫ, ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ

Ильченко А. А., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского», г. Донецк
alex_ilchenko@mail.ru

Введение. Институты это правила игры, то, что определяет стимулы участников экономических и политических процессов [1]. Это то, что, так или иначе, ограничивает поведение экономических и политических игроков. Институты это всегда вопрос ограничения, всегда вопрос того, что что-то, что вы хотите сделать, вы сделать не можете, потому что правила игры устроены каким-то специальным образом.

Основная часть. Экономисты, которые изучают институциональное развитие, различают экономические и политические институты. Политические институты это правила игры в политических процессах, то по каким правилам формируется выбор в политике, органы власти, лидер страны. Это формальные и неформальные процедуры, которые определяют, каким образом, устроена власть в стране. Экономические институты это экономические правила игры. Как правило, экономисты говорят, что это защита прав собственности [2]. Если вы инвестируете, какие у вас ожидания, что вы сможете получить свои деньги назад. Второе измерение экономических институтов это исполнение контрактов (независимая и эффективная судебная система). Если мы подписали контракт, какова вероятность того, что мы сможем его выполнить или добиться его исполнения от контрагента.

Инклюзивные институты это такие правила игры, которые работают на благо большей части общества, в некотором роде это демократические институты. Экстрактивные это институты, когда правила игры устроены так, чтобы процветала небольшая часть общества – элита. Эта дихотомия между «хорошими» и «плохими» институтами связана с интеллектуальным нарративом Асемоглу и Робинсона. Они исследовали институты в колониальных странах и говорили о том, что в некоторых колониальных странах европейские колонизаторы строили институты как у себя дома. И получали и инклюзивные институты, а в некоторых экстрактивные, чтобы извлекать ренту. Те страны, в которых колонисты селились сами для жизни это те страны, в которых сегодня хорошие институты и высокий уровень дохода.

Исследования Адемоглу и Робинсона, а также других авторов [3–5], являются проверками того, что институты влияют на процветание. Главный вопрос, какие политические институты нужны для экономического процветания? Адемоглу и Робинсон дают ответ, что это демократические институты, они обеспечивают подотчетность политической власти, большому кругу избирателей, соответственно создавая устойчивые экономические правила игры.

Если посмотреть на корреляцию между демократией и ВВП на душу населения, то мы увидим, что в мире практически нет богатых не демократических стран. ВВП на душу населения более 25 тыс. долл. из не демократических стран, обладают только Сингапур и нефтяные монархии Аравии.

Следует ли процветание из демократии или наоборот? Ответ на этот вопрос имеет серьезные следствия с практической точки зрения. Если вы считаете, что из демократии следует рост, то устойчивый рост требует создания устойчивых инклюзивных (демократических) институтов. Если не проводить демократические реформы, то рано или поздно будут проблемы с экономическим ростом.

Если высокий доход является причиной демократии, тогда рассуждения идут таким образом: страна является слишком бедной, вначале нужно обеспечить экономический рост, человеческий капитал и после этого заниматься политическими институтами (реформами), потому что мы считаем, что пока нет высокого уровня дохода, демократия не является устойчивой и ее построение в стране рискованное дело.

Еще 30 лет назад говорили, что данных для определения причинно-следственных связей недостаточно. Однако уже тогда можно было говорить о том, что в демократиях рост является менее волатильным. Демократические страны растут примерно с одним и тем же темпом роста, в то время как в авторитариях рост бывает и очень быстрым и провальным. Теперь, чтобы ответить на вопросы, поставленные выше, сравнивают не страны друг с другом, а смотрят внутри самих стран.

Для посткоммунистических стран есть специальные дополнительные факторы, которые нужно принимать во внимание. В современной науке экономический рост анализируется более детально в зависимости от того на какой стадии находится страна. Если она находится далеко от переднего края производительности, и если это страна с низким уровнем дохода, то более быстрый рост может быть достигнут путем заимствования передовых технологий, но по мере того как страна приближается к переднему краю развития технологий, нужно думать о других способах роста и развития, это связано с ростом инвестиций не в промышленность, а в услуги, которые зависят от знаний, и уже нужны скорее не инвестиции, а инновации. Необходимо не доминирование больших холдингов, а более конкурентная среда, финансовое развитие, инвестиции в человеческий капитал. Такое различие моделей роста на разных стадиях развития, ключевая идея Шумпетерианской теории роста.

В южной Корее первая стадия роста зависела от инвестиций в промышленность, которая координировалась правительством и большими частными холдингами Чеболями. Но в 90-е годы эта модель начала «пробуксовывать». В 1998 году случился кризис, он дал дорогу реформам и помог создать современную Корейскую экономику, построенную на инновациях и знаниях. При этом это произошло в сочетании с изменениями в политических институтах, поскольку для экономики, основанной на знаниях нужны другие политические институты.

Это позволяет нам обсуждать, как связаны экономические и политические институты и так называемую ловушку среднего дохода. Ловушка среднего дохода это ситуация когда страна проходит достаточно быстро стадии экономического роста связанные с переходом от низких к средним доходам, где сегодня находится большинство посткоммунистических стран, а потом перестает расти и сокращать отставание от развитых стран. Это происходит потому, что необходима другая модель роста, а для этой модели роста в стране нет соответствующих институтов.

Заключение. В результате проведенного анализа мы приходим к выводам, что для обеспечения устойчивого развития и обеспечения высокого качества жизни, необходимо реформирование институтов. Демократические институты это ситуация когда есть прозрачность и подотчетность, есть сдержки и противовесы и поэтому труднее воровать у общества и использовать ресурсы государства для личных целей.

Если нужно делать реформы, то необходимо задуматься над тем каким образом эти реформы двигаются в сторону борьбы с неравенством возможностей, а не наоборот. Важно проводить реформы не слишком быстро, чтобы не попасть ловушку нелегитимных экстрактивных институтов в долгосрочной перспективе. Также необходимо учитывать, так называемую справедливость реформ. Реформы должны быть построены так, чтобы люди считали, что они проводятся в интересах всего общества. Здесь необходима и порядочность самих реформаторов, прозрачность, подотчетность разработки реформ.

Список литературы

1. Аджемоглу, Д. Почему одни страны богатые, а другие бедные : происхождение власти, процветания и нищеты / Дарон Аджемоглу, Джеймс А. Робинсон; [пер. с англ. Д. Литвинова, П. Миронова, С. Сановича]. – Москва: АСТ, 2016. - 692 с.
2. Сонин, К. Институциональная теория бесконечного передела / К. Сонин // Вопросы экономики. – 2005. – №7. – С. 4–18.
3. Glaeser, Edward L, and Andrei Shleifer. 2002. «Legal Origins» Quarterly Journal of Economics 117 (4): 1193-1229.
4. Stanley L. Engerman & Kenneth Lee Sokoloff, 2002. «Factor Endowments, Inequality, and Paths of Development among New World Economies» // ECONOMIA JOURNAL OF THE LATIN AMERICAN AND CARIBBEAN ECONOMIC ASSOCIATION URL: https://www.nber.org/system/files/working_papers/w9259/w9259.pdf (дата обращения 04.11.2020).
5. Christian Dippel & Avner Greif & Daniel Trefler, 2020. «Outside Options, Coercion, and Wages: Removing the Sugar Coating» // The Economic Journal, vol 130(630), pages 1678-1714.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАТЕГИЙ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННО-ИНОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ

Лисянская И. И., ассистент

Медовкина А. Э., студ. магистер. программы «Прикладная экономика»

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

kf.math_economic@donnu.ru

Введение. Осуществление инвестиционно-инновационной деятельности на региональном уровне требует от публичного менеджмента поиска научно-обоснованных решений не сиюминутной перспективы, а долгосрочных планов, не обременённых излишней детализацией. При таком взгляде на суть вещей можно говорить о формировании стратегии управления, которая реализацией своих крупных направлений позволяет решать задачи инвестиционно-инновационного развития территорий. В таких стратегических программах нуждаются как регионы в составе современных стран, так и регионы с особым статусом самопровозглашённой государственности, что особенно актуально для экономики и социальной сферы Донецкой Народной Республики.

Проблемами разработки стратегий инвестиционно-инновационного развития регионов и примыкающими вопросами занимались зарубежные и отечественные учёные, среди которых Р. Барро, К. Кристенсен, П. Кук, Дж. Фостер, С. Сет, И. М. Голова, А. Ф. Суховей, А. Г. Гранберг, С. Д. Валентей, Г. Н. Дончевский, А. Г. Шеломенцев, Ю. А. Дорошенко, В. В. Ивантер, Н. И. Комков, Р. Н. Лепа, О.А. Курносова, Г.В. Астапова, О. А. Козлова, Р. Г. Маннапов, О. Л. Некрасова, Е. Ф. Никитская, А. А. Никонова, А. В. Половян, А. В. Пелашенко, Т. Н. Загурская, Л. Г. Червова, Л. М. Кузьменко, Л. И. Тараш, Ю. К. Яковлева, Ю. Н. Полшков (см. работы [1 – 5] и их библиографию) и др.

Цель исследования – обоснование научно-методических положений по формированию стратегий управления инвестиционно-инновационной деятельностью в регионе на базе прикладных методик.

Основная часть. В рамках уточнения понятийно-категориального аппарата предложено под стратегией управления инвестиционно-инновационной деятельностью в регионе понимать общий, охватывающий длительный период времени, недетализированный план приоритетных направлений воздействия на экономику и социальную сферу региона с целью достижения высокого уровня социально-экономического развития. Данный уровень обеспечивается инвестициями в инновации для совершенствования производственных процедур, переход к новым технологическим укладам экономики, улучшения инфраструктуры жизнеобеспечения, эффективного использования человеческого капитала, природных, трудовых, материальных, финансовых и информационных ресурсов, а также предпринимательских

способностей экономически активного населения, роста конкурентоспособности данной территории.

Обоснованы базовые показатели инвестиционно-инновационного развития экономики региона. Часть из этих показателей выражается числом или довольно легко переводится в количественную величину с помощью объективных процедур (рис. 1).



Рис. 1. Относительно объективные базовые показатели инвестиционно-инновационного развития экономики региона

Остальные показатели носят качественный характер. Их перевод в число является достаточно затруднительным и имеет определённую долю субъективизма. Поэтому имеется потребность в прикладных методиках экономико-математического моделирования.

Важными относительно субъективными показателями являются инициация новых рынков и разнообразие рынков в регионе. Будем использовать модель пространственного распределения инвестиционных ресурсов, вкладываемых в инициацию новых рынков регионального уровня:

$$\begin{cases} I_t = a + b(Y_{t-1} - Y_{t-2}) + \varepsilon_{t-1}; \\ NPV = \sum_{t=1}^n \frac{CF_t}{(1+r)^t} - \sum_{t=0}^{n-1} \frac{I_t}{(1+r)^t}. \end{cases} \quad (1)$$

Модель (1) записана системой эконометрических уравнений, составляющими которой являются: t – номер временного периода; n – количество временных периодов; Y_t (ден. ед.) – объём валового регионального

продукта текущего временного периода; I_t (ден. ед.) – величина инвестиций, вкладываемых в инициацию новых рынков регионального уровня; ε_t – случайное отклонение; a , b – неизвестные числовые параметры эконометрического уравнения, оцениваемые с помощью метода наименьших квадратов и условно трактуемые, как постоянная составляющая величины инвестиций и показатель акселерации (ускорения), соответственно; NPV (ден. ед.) – чистая приведённая стоимость инвестиционного проекта по инициации новых рынков регионального уровня; CF_t (ден. ед.) – доход от инвестиций по завершению временного периода t ; r – процентная ставка безрискового вложения, обеспечивающая дисконтирование будущих платежей.

Заключение. В данном исследовании получила дальнейшее развитие категория «стратегия управления инвестиционно-инновационной деятельностью в регионе». Предложено использовать модель, которая позволяет проанализировать эффективность инвестиционных проектов и оценить объём инициации новых рынков в пределах данной территории. Такой же подход может быть задействован при оценивании разнообразия рынков в регионе.

Список литературы

1. Голова, И. М. Дифференциация стратегий инновационного развития с учетом специфики российских регионов [Текст] / И. М. Голова, А. Ф. Суховей // Экономика региона. – 2019. – Т. 15, вып. 4. – С. 1294-1308.
2. Никитская, Е. Ф. Концепции и практика реализации потенциальных возможностей инновационного роста в России на национальном и региональном уровнях [Текст] / Е. Ф. Никитская // Федерализм. – 2018. – №4 (92). – С. 5–23.
3. Полшков, Ю. Н. Стохастическая методика оценки показателей инвестиционно-инновационного развития в системе управления экономикой региона [Текст] / Ю. Н. Полшков // Вестник Института экономических исследований. – 2018. – № 3(11). – С. 88-96.
4. Полшков, Ю. Н. Управление предприятиями региона на основе прикладных подходов: инновации, труд, инвестиции, экономико-математическое моделирование [Текст] / Ю. Н. Полшков // Вестник Донецкого национального университета. Серия В. Экономика и право. – 2018. – № 3. – С. 227-234.
5. Christensen, C. M. The Innovator's Solution: Creating and Sustaining Successful Growth [Electronic resource]: monograph / C. M. Christensen, M.E. Raynor – Boston: Harvard Business School Press, 2003. – 320 р. Режим доступа: <https://www.twirpx.com/file/1066611>. (Дата обращения: 26.08.2020).

К ВОПРОСУ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМ РАЗВИТИЕМ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Капыльцова В. В., канд. экон. наук, доцент,

Красножён Ю. А., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

viktoriya.kap.75@mail.ru

Введение. В настоящее время стратегический менеджмент в Донецкой Народной Республике (ДНР) сводится к осуществлению деятельности, направленной на управление социально-экономическими процессами и явлениями для создания стабильных условий решения задач государственной программы социально-экономического развития общества. На данный момент ситуация в сфере социально-экономического развития Республики характеризуется: отсутствием необходимой институциональной среды; наличием существенных недостатков в законодательном регулировании отношений собственности; экономической блокадой территории, что создает значительные трудности для полноценного экспорта товаров, а также импорта сырья и комплектующих; низким уровнем использования основных фондов и недостатком оборотных средств у предприятий; низким уровнем платежеспособного спроса населения и производительности общественного труда [1]; дефицитом конкурентоспособного экономического потенциала вследствие потери высококвалифицированных кадров, технологий, идей и вывоза капитала; сокращением рынков сбыта в результате сокращения территории реализации товаров, а также наличием административных и таможенных барьеров в сфере внешнеэкономической деятельности; низкой конкурентоспособностью товаров национальных товаропроизводителей вследствие применения устаревших технологий и дорогого сырья, низких возможностей привлечения передовых технологий [2].

В связи с этим, целью настоящего исследования является определение стратегических задач общественного развития в современных социально-экономических реалиях Донецкой Народной Республики.

Основная часть. Основной целью стратегии экономического и социального развития Донецкой Народной Республики должна стать ориентация на деятельность в направлении стабилизации и повышения уровня и качества жизни населения на основе интенсивного использования экономического потенциала региона. Таким образом, говоря о развитии национального стратегического планирования, нами предлагается решение таких основных задач в Донецкой Народной Республике:

- 1) разработка прогнозов экономического и социального развития;
- 2) разработка плана реализации стратегии экономического и социального развития на ближайшее время (период перспективного планирования);

3) разработка программы экономического и социального развития на краткосрочный период;

4) разработка проектов государственных целевых и региональных программ экономического и социального развития;

5) активное участие государства в реализации проектов международных и негосударственных организаций в сфере стратегического планирования и регионального развития и др.

При этом возможными путями решения отдельных социально-экономических проблем общества, а также конкретными пунктами плана стратегического социально-экономического развития Республики могут стать: создание комплекса мер по реабилитации предприятий; создание условий для сбыта национальных товаров на рынок Российской Федерации (РФ); работа по получению технической помощи от предприятий России; внедрение современных технологий с финансовой и технической помощью РФ; восстановление торгово-производственных и других экономических отношений с оставшейся под контролем Украины частью Донбасса; упрощение режима торговли с Луганской Народной Республикой и Россией; формирование полноценной финансово-кредитной системы общества; расширение спектра услуг, предоставляемых Центральным Республиканским Банком ДНР и др.

Заключение. Таким образом, спектр социально-экономических проблем общества в Республике достаточно широк. Сложившуюся ситуацию осложняет нестабильная военно-политическая ситуация, а также отсутствие официального признания на международной арене, по крайней мере, странами ближнего зарубежья. Однако, тем не менее, важными преимуществами народнохозяйственного комплекса Республики является выгодное экономико-географическое положение территории, высокий уровень качества научных исследований в различных сферах жизнедеятельности общества, развитый комплекс коммуникаций и др. Поэтому только при создании необходимых условий с целью реализации выше поставленных задач в Республике можно обеспечить не только восстановление, но и развитие экономической и социальной сфер жизнедеятельности общества.

Список литературы

1. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / коллектив авторов ГУ «Институт экономических исследований»; под науч. ред. А. В. Половяна, Р. Н. Лепы. – Донецк: ГУ «ИЭИ», 2018. – 260 с.
2. Сайт Министерства экономического развития Донецкой Народной Республики [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://mer.govdnr.ru>.

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Кошелева Е. Г., канд. экон. наук, доцент

Леонтьева Л. Н., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

o.kosheleva@donnu.ru

Введение. Современный этап развития агропромышленного комплекса (АПК) Донецкой Народной Республики (ДНР) характеризуется изменением отношений собственности и формированием многоукладной экономики в условиях формирования государственности. При этом, выход Республики на международный рынок происходит без надлежащей предварительной подготовки, обусловленной возникшими на территории Донецкого региона политico-экономических трансформаций. Как показывает мировая практика, главным условием решения возникших проблем, включая снижение рисков, повышение эффективности и конкурентоспособности АПК является совершенствование системы государственного управления в отрасли, что указывает на актуальность данного исследования.

Целью работы является разработка направлений совершенствования агропромышленной политики ДНР.

Основная часть. Продовольственная безопасность Донецкой Народной Республики, забота о доступности продуктов питания для населения обязывает государство внимательно отнестись к аграрному сектору экономики.

По словам Главы ДНР Д. Пушилина, 2018 год в плане сельского хозяйства выдался крайне неудачным, и причина тому – не только неурожай [1]. Ошибки в регулировании сельскохозяйственного рынка привели к невыгодным условиям для деятельности его участников.

Факторами, оказывающими негативное воздействие на развитие АПК ДНР, являются снижение общего уровня экономического развития Республики; отсутствие структурных реформ в аграрном секторе; распространение безработицы в сельской местности [2]; уменьшение доходов населения; низкая конкурентоспособность продукции большинства отраслей (за исключением мяса бройлеров, куриных яиц, производства подсолнечника, зернового хозяйства), а также низкая производительностью отрасль (продуктивность животных, урожайность сельскохозяйственных культур) [3]; несоответствие финансирования уровня государственной поддержки аграрного сектора; нехватка оборотных средств; дефицит ГСМ; проблемы с оплатой природного газа. Предприятия АПК должны иметь сильные стороны в виде возможности участия в мероприятиях Республиканских программ, а также соответствующих возможностей по увеличению объемов производства и агропромышленной интеграции (рис. 1) [4].

Последнее обстоятельство может быть основой улучшения состояния агропромышленного комплекса и относящихся к нему предприятий, так как в современной мировой практике одним из главных направлений интеграции и повышения эффективности и конкурентоспособности агропромышленного комплекса стало формирование агропромышленных кластеров.

Реализация кластерной политики способствует росту конкурентоспособности агробизнеса за счет реализации потенциала эффективного взаимодействия участников кластера, связанного с их географически близким расположением, включая расширение доступа к инновациям, технологиям, «ноу-хау», специализированным услугам и высококвалифицированным кадрам, а также снижением трансакционных издержек, обеспечивающим формирование предпосылок для реализации совместных кооперационных проектов и продуктивной конкуренции.



Рис. 1. Результаты SWOT-анализа агропромышленных предприятий ДНР

Создание агропромышленного кластера положительно повлияет не только на какие-то определенные предприятия агропромышленного комплекса, но и должна наблюдаться положительная тенденция развития экономики ДНР в целом. Это может проходить потому, что кластер рассматривает при таком сотрудничестве взаимодействие 3-х составляющих: власти (органы местного

самоуправления, министерства и ведомства); бизнеса (агропромышленных предприятий, предпринимателей и их объединения) и научно-образовательных учреждений (университеты, научные учреждения и прочие).

Объединение усилий трех секторов дает возможность в рамках создания агропромышленных кластеров формировать матрицу или «коллективную модель» путем активного внедрения инноваций в процесс производства. В рамках данной матрицы, при пересечении интересов, ресурсов или иных усилий его участников, а точнее представителей бизнеса, науки и власти, «каждый из институтов обеспечивает систему производства знаний за счет создания гибридных институциональных форм».

Заключение. Современное состояние агропромышленного комплекса ДНР осложнено общеэкономическим спадом, вызванным возникновением на территории государства боевых действий. Преодоление сложившихся сложностей представляется разрешить посредством разработки стратегии развития АПК в Республике на основе проведения SWOT-анализа. Наиболее оптимальным направлением совершенствования агропромышленной политики является создание кластерной модели экономического развития ДНР.

Список литературы

1. Глава ДНР призвал парламент рассмотреть законопроект, регламентирующий порядок расторжения договоров аренды сельхозземель с нерезидентами [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dnrsovet.su/glava-dnr-prizval-parlament-rassmotret-zakonoproekt>.
2. Вишневская, Е. Н. Совершенствование государственного регулирования агропромышленного комплекса Донецкого региона / Е. Н. Вишневская, Э. В. Ершов // Вестник института экономических исследований, 2018. – № 4(12). – С. 42-47.
3. Проблемы и основные направления повышения эффективности функционирования АПК региона в условиях глобализации и импортозамещения: монография / Под. общ. ред. О. А. Столяровой и Р. Р. Юняевой. – Пенза: РИО ПГАУ, 2020. – 192 с.
4. Антонов, В. Н. Организация взаимодействия властных и агропредпринимательских структур: дисс. канд. экон. наук: 08.00.05 / Антонов Владимир Николаевич // Донецк, 2020. – 206 с.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫМ РАЗВИТИЕМ ОБРАЗОВАНИЯ

Кошелева Е. Г., канд. экон. наук, доцент,

Маркина И. А., магистрант

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
markina911@gmail.com

Введение. В современных условиях одним из основных показателей социально-экономического развития государства является уровень развития образования. Формирование и обеспечение надлежащего функционирования механизмов государственного управления инновационным развитием образования является обязательным условием развития экономики Донецкой Народной Республики в направлении технико-технологического и инновационного роста. Эта задача особенно актуальным сегодня, в условиях глобализации экономики, когда каждая страна, которая стремится занять достойное место в международном разделении труда и обеспечить конкурентоспособность продукции своих компаний на рынке, должна привлекать во все сферы высококвалифицированных специалистов.

Целью настоящего исследования является обоснование механизмов государственного управления инновационным развитием образования в Донецкой Народной Республике и определение стратегических направлений их совершенствования, что позволит выделить направления адаптации механизмов государственного управления инновационным развитием образования в Донецкой Народной Республике.

Инновационное развитие образования являлось объектом исследования в работах таких авторов, как О. В. Ильичева и А. А. Михайлова [3], Ю. Н. Игнатова [2], О. С. Васильева [1] и многих других, однако некоторое его аспекты не нашли своего отражения.

Исследование проводилось на основе нормативных правовых актах, регламентирующих отношения субъектов инновационного развития образования. В процессе работы применялись формально-юридический метод, системно-структурный, сравнительный и социологический методы.

Основная часть. Система образования в Донецкой Народной Республике имеет необходимый потенциал в условиях выбора инновационного пути развития, обеспечивающий дальнейшее совершенствование отечественной сферы образования с одновременным повышением ее конкурентоспособности и качества. На реализацию этих задач должна быть направлена государственная политика, которая выступает основой для выбора инновационной стратегии развития образования в Республике.

Основные показатели и темпы социально-экономического роста стран, занимающих ключевые позиции по рейтингам конкурентоспособности, еще раз подтверждают целесообразность развития инновационной системы как одной из важнейших составляющих общегосударственной политики. Несмотря на это,

возрастает актуальность создания предпосылок для активизации инновационной деятельности, ускорения темпов научно-технического развития, модернизации приоритетных отраслей экономики, обеспечение инновационного развития образования в Донецкой Народной Республике.

Механизмы государственного управления инновационным развитием образования является целостной системой обеспечения взаимосвязанной целенаправленной деятельности функциональных подразделений в пределах установленной организационной структуры управления, эффективного планирования инновационной деятельности и распределения ресурсов.

Ведущей функцией механизма на уровне государства является быстрое реагирование на изменения, происходящие во внешней среде, и соответствующее обеспечение постоянного поиска источников инноваций. Другой важной функцией механизмов управления инновационным развитием образования в Республике является координация усилий инноваторов по осуществлению инновационного процесса.

В совокупности закономерностей управления прежде всего выделены общие, содержащие требования ко всем элементам управленческого механизма. Их соблюдение гарантирует упорядоченность системы, ее целенаправленное функционирование и развитие [3].

Стоит отметить, что особенности применения механизмов государственного управления инновационным развитием образования, должны быть актуальны для текущей политической, социально-экономической ситуации в стране, существующим взаимосвязям между субъектом и объектом управления, характеру управленческого воздействия.

В результате адаптации образования к современным интеграционным процессам определены главные критерии оценки.

Первый включает определение таких составляющих, которые являются ведущими в механизмах государственного управления развития образования: внедрение системы совершенства управлением с учетом изменений во внешней среде; обеспечения качества образовательной деятельности; внедрение инновационных технологий обучения; управление коммуникациями с партнерами-предпринимателями; создание совместно с предприятиями-работодателями профессиональных квалификационных характеристик.

Второй критерий определяет результаты кадрового менеджмента в образовательных организациях. Он оценивает соответствующий уровень привлечения специалистов из предприятий-работодателей в учебный процесс, расширение возможностей действующего педагогического, научно-педагогического состава; использование компетентности сотрудников предприятий и согласования индивидуальных планов учебного процесса; привлечения дополнительных материально-технических и информационных ресурсов для обеспечения качества образовательных услуг.

Третий критерий оценки определяет вопросы партнерства и ресурсного потенциала. Определяется уровень качества управления информационной базой, знаниями, технологиями обучения, финансами, партнерскими

отношениями между предприятиями-работодателями, партнерскими отношениями с общественными организациями.

Главная цель функционирования такой системы заключается в обеспечении адаптивности процессов государственного управления к изменениям во внешней среде используя методы гибкого реагирования и использования действенных управленческих решений в контексте использования внутренних возможностей научно-образовательной системы.

Заключение. Следует отметить, что совершенствование механизмов государственного управления инновационным развитием образования должно стать одной из главных задач государства на современном этапе стимулирования социально-экономического развития Республики.

В результате исследования идентифицированы ключевые причины, которые препятствуют эффективному функционированию механизма государственного управления инновационным развитием образования в Донецкой Народной Республике, это – несформированность функций скоординированного управления инновационными процессами в образовании; дефицит государственной поддержки инновационных проектов и поощрения инноваторов; отсутствие действенных механизмов отбора инноваций и проведения экспертизы инновационных научно-образовательных проектов.

Список литературы

1. Васильева, О. С. Инновации в образовании как необходимое условие инновационного развития России / О. С. Васильева // Terra Economicus. – 2013. – Т. 11. - №2. – Часть 3. – С. 115-119.
2. Игнатова, Н. Ю. Образование в цифровую эпоху: монография / Н. Ю. Игнатов. – Нижний Тагил: НТИ (филиал) УрФУБ, – 2017. – 128 с.
3. Ильичева, О. В. Значение государственного регулирования в инновационном развитии АПК / О. В. Ильичева, А. А. Михайлова // Вестник НГИЭИ. – 2014. – № 11 (42). – С. 47-52.
4. Инновационные процессы в науке и образовании: монография / Под общ. ред. Г. Ю. Гуляева – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2019. – 218 с.

УДК 338.24: 332.1: 330.322: 330.341: 330.4

ПРИКЛАДНЫЕ АСПЕКТЫ ИНДЕКСНОГО УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМ РАЗВИТИЕМ РЕГИОНА: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Крамаренко А. А., канд. экон. наук

Евтушенко Р. А., студ. магистер. программы «Прикладная экономика»

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

kf.math_economic@donnu.ru

Введение. Широкое распространение в практике управления социально-экономическим развитием региона приобрело использование индексных показателей, позволяющих в значительной степени отслеживать ситуацию в различных сферах деятельности, что даёт возможность комплексно анализировать и объективно оценивать достижения территорий. Данная проблематика актуальна для Донецкой Народной Республики и составляет объектно-предметную область поиска прикладных инструментов регионального менеджмента.

Методическим вопросам разработки системы индексных показателей оценки социально-экономического развития регионального и территориального уровней посвящены труды Н. В. Зубаревич, А. В. Половяна, Е. А. Мазур, Л. Г. Червовой, К. Н. Николаева, А.Л. Александрова, Ю.Н. Полшкова, А. О. Полянцева, А. А. Андреева, А.М. Бабич, Д.А. Баландина, А. Г. Воронина, О. Ф. Новиковой, А. Г. Шеломенцева, В. П. Антонюк, Т. О. Стеценко, Л. М. Кузьменко, Г. Н. Дончевского, Е. М. Азарян, Ю. К. Яковлевой, И. Г. Кукукиной, К. В. Яо (см. работы [1 – 5] и их библиографию) и др. учёных.

Цель исследования – обоснование научно-методических положений индексного управления социально-экономическим развитием региона.

Основные результаты. Опыт применения различных методик комплексной оценки развития территорий показывает, что в данной практике имеется ряд недостатков и слабых сторон. Ни один из существующих подходов нельзя назвать универсальным, поэтому необходима адаптация к существующей дифференциации регионов по экономическому потенциалу и уровню социальных достижений.

Признанным интегральным показателем уровня социально-экономического развития на страновом уровне является Индекс человеческого развития (ИЧР). Однако методика измерения ИЧР не вполне пригодна в разрезе регионов и территорий. Опираясь на исследования, выполненные в работе [4], предложим комплекс показателей социально-экономического развития региона (табл. 1).

Каждый из показателей социально-экономического развития i -го ($i = \overline{1, N}$) региона превращён в индекс $H^{(j)}$ ($j = \overline{1, M}$) путём перевода в шкалу от 0 до 100 баллов. Предположим, что набор весовых коэффициентов $w^{(j)}$ ($j = \overline{1, M}$) является статистически устойчивым в среднесрочной перспективе для групп регионов с однородной дифференциацией социально-экономического развития.

Таблица 1

Показатели уровня социально-экономического развития региона

Экономический блок	Блок качества жизни населения	Демографический блок
<ul style="list-style-type: none"> - основной капитал в расчёте на одного работающего; - износ основных производственных фондов; - объём валового регионального продукта на душу населения; - производство товаров и услуг на душу населения; - чистые активы субъектов хозяйствования на душу населения; - количество физических лиц-предпринимателей на душу населения; - оборот розничной торговли на душу населения. 	<ul style="list-style-type: none"> - доля объём платных услуг в стоимости потребительской корзины; - среднедушевые денежные доходы населения в месяц; - денежные сбережения на душу населения; - долговая нагрузка на душу населения; - обеспеченность жильём на душу населения; - вредные выбросы на душу населения; - число зарегистрированных преступлений на душу населения; - количество официально зарегистрированных безработных на душу населения; - доля населения с высшим образованием; - доля больных сердечно-сосудистыми заболеваниями; - доля больных онкологическими заболеваниями. 	<ul style="list-style-type: none"> - средняя продолжительность жизни; - среднее количество детей на одну женщину.

Значит, для каждой группы регионов мы будем располагать разными наборами весовых коэффициентов $w^{(j)}$ ($j = \overline{1, M}$), сумма которых составляет единицу. Итоговый индекс, отражающий уровень социально-экономического развития региона, определяется формулой:

$$G_i = \sum_{j=1}^M w^{(j)} \cdot H^{(j)}, \quad (i = \overline{1, N}). \quad (1)$$

Определим окончательный состав показателей уровня социально-экономического развития региона, вошедших в формулу (1) соответствующими индексами $H^{(j)}$ ($j = \overline{1, M}$). На наш взгляд, уровень социально-экономического развития региона формируется под влиянием пяти интегральных показателей (рис. 1).

Заключение. Исследованы прикладные аспекты индексного управления социально-экономическим развитием региона. Перечень показателей уровня социально-экономического развития территориального образования дополнен индикаторами качества трудовых ресурсов и человеческого капитала.



Рис. 1. Индикаторы, определяющие уровень социально-экономического развития региона

Список литературы

1. Кукукина, И. Г. Индикативный подход к оценке инновационного развития республики Кот-Д'ивуар [Текст] / И. Г. Кукукина, К. В. Яо // Современные научоёмкие технологии. Региональное приложение. – 2015. – №1 (41). – С. 72-79.
2. Полшков, Ю. Н. Индикативная методика диагностики факторов воспроизводства трудового потенциала макрорегиона при управлении его социально-экономическим развитием [Текст] / Ю. Н. Полшков // Вестник Донецкого национального университета. Серия В. Экономика и право. – 2017. – № 2. – С. 106-112.
3. Полшков, Ю. Н. Особенности оценки индикаторов в балансовых моделях управления социально-экономическим развитием старопромышленного региона [Текст] / Ю. Н. Полшков // Вестник Донецкого национального университета. Серия В. Экономика и право. – 2017. – № 3. – С. 117-123.
4. Яковлева, Ю. К. Особенности индикативного управления социально-экономическим развитием регионов [Текст] / Ю. К. Яковлева // Торговля и рынок. – 2017. – Выпуск № 3 (43). – С. 155-163.
5. Cheymetova, V. A. Socio-Economic Potential of the Region and Its Evaluation [Text] / V. A. Cheymetova, E.V. Nazmutdinova // Asian Social Science. – 2015. – Vol. 11, No. 7. – P. 74-81.

УПРАВЛЕНИЕ СИСТЕМОЙ ОБРАЗОВАНИЯ КАК АСПЕКТ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВА

Оленичева Ю. А., канд. экон. наук, доцент

Символокова Ц. Ю., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

csimvolokova@mail.ru

Введение. Основной целью устойчивого развития государства является обеспечение человеческого благополучия, а также удовлетворение потребностей нынешних и будущих поколений за счет имеющихся ресурсов и капиталов. Существующие подходы к данной теме обусловили появление различных определений, как самого понятия, так и его составных частях, которые концентрируют внимание на каких-либо аспектах основных видов капитала: экономического, экологического, социального. Несмотря на различие в показателях измерения устойчивого развития в основном используется показатели образования, отражающие уровень развития человеческого капитала. Сама же система образования способствует человеческому благополучию, а самому государству более высоким производством на душу населения и более высокой производительностью. Образование также важно тем, что оно позволяет сформировать специалистов на разные должности и специализации. Также стоит отметить, что образованные люди являются более удовлетворенными жизнью и социализируются с другими членами социума. Образовательная система для устойчивого развития государства – направление, которое помогает осознать ценности, развить знания и навыки, которые помогают в дальнейшем гражданам для социализации и улучшение жизни, как своей, так и жизни общества в целом.

Основная часть. Образование для достижения устойчивого развития сочетает в себе две основы (базисные и вариативные). Базисные основы определяют сущностные качества индивида, которые обеспечивают ее сохранение. Вариативные же являются потенциальными возможностями индивида возможности применения в работе творческих навыков, а также обеспечивают самого индивида развитием в той или иной сфере.

Если рассмотреть образовательную систему со стороны европейского подхода, то согласно «Стратегии Европейской экономической комиссии ООН» образование в интересах устойчивого развития нацелено на переход от простой передачи знаний необходимых для существования в современном обществе, к готовности принимать участие и планировать социального развития, а также учиться прогнозировать последствия действий, которые предпринимает личность.

Однако если рассматривать образовательную систему Донецкой Народной Республики, то стоит отметить в первую очередь, что есть ряд законодательных документов, которыми регулируется процесс образования.

Одним из таких документов является Закон об образовании ДНР. В статье 86 п.1 данного законодательного акта сказано: «Управление системой образования осуществляется на принципах законности, демократии, автономии образовательных организаций, информационной открытости системы образования и учета общественного мнения и носит государственно-общественный характер».

Если говорить о подготовке специалистов на базе высших учебных заведений, то также стоит отметить, что был проведен анализ, который показал, что подготовка специалистов в институтах, университетах, академиях на территории Донецкой Народной Республики, составляет: бакалавриат – 29862 обучающихся, специалитет – 5520 обучающихся, магистратура – 24307 обучающихся.

Таблица 1
Анализ структуры лицензионного объема специальностей высшего профессионального образования

№	Образовательная программа	Лицензионный объем		
		очная форма	очно-заочная форма	заочная форма
1	Подготовка бакалавров	1880	725	14871
2	Подготовка специалистов	1880	35	3605
3	Подготовка магистров	12589	590	11128

Что касается проблем, которые имеют место быть в образовательной системе ДНР, то следует отметить такие, как:

- 1) низкая связь между периодами образования (ГИА);
- 2) проблема не востребованности специалистов на рынке труда;
- 3) падение престижа учебных заведений, которые предоставляют средне-профессиональное образование.

Отталкиваясь от представленных проблем можно предложить следующие пути решения:

1. Устные экзамены могут точнее определить уровень знания учащихся школ и позволить учесть креативные стороны выпускников, так как зачастую тестовые задания – шаблонны.
2. Предоставление государством рабочих мест, а также мест для прохождения практики учащимся и выпускникам ВУЗов, а также развитие государственных заказов на кадры.
3. Проведение агитационной работы среди выпускающихся школьных учреждений, а также проведения маркетинга средне-профессионального образования.

Заключение. В заключение же стоит сказать, что образовательная система должна адаптироваться социальным, экономическим, а также экологическим условиям современного мира, что будет являться катализатором в ее постоянном развитии.

Список литературы

1. Доклад о ходе осуществления стратегии ЕЭК ООН для образования в интересах устойчивого развития – [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.unece.org/env/esd/Implementation/reportsGov/Rus.Federation.Ru.pdf
2. Об образовании: Закон Донецкой Народной Республики № 55-ІНС от 19.06.2015 г.; по сост. на 05.10.2020 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://dnrsoviet.su/zakon-dnr-ob-obrazovaniii/>
3. Кумбс, Ф. Г. Кризис образования в современном мире: Системный анализ / Ф. Г. Кумбс. – М.: Прогресс, 1970. – 293 с.

ПАРАДИГМА РАЗВИТИЯ ФЕНОМЕНА ОРГАНИЗОВАННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПРЕСТУПНОСТИ

Оленичева Ю. А., канд. экон. наук, доцент

Шедания Э. Б., магистрант

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
elizashedania@gmail.com

Введение. Переход государства на новую экономическую систему довольно часто провоцирует глобальный кризис во всех сферах деятельности. Одним из самых опасных проявлений такого кризиса является экономическая преступность. Именно она служит основой для организованной преступности, а также увеличивает уровень коррумпированности государственного аппарата и правоохранительных органов.

Основная часть. Мощный импульс организованная экономическая преступность получила в конце 80-х годов. В первую очередь, произошли глобальные изменения – принятием ряда нормативно-правовых актов - в экономике СССР, которые позволяли осуществить частную экономическую деятельность. Именно это подняло на поверхность представителей теневого сектора экономики, которые развернули чуждый для СССР бизнес, реализовав «отмывания» и легализации преступно добытых средств. Согласно данным, 60% кооператоров оказались ранее судимыми за различные виды преступлений. Можно с уверенностью утверждать, что кооперативное движение не смогло нормально развиваться именно благодаря им: те, кто хотел честно вести свой бизнес, вскоре с их помощью разорились, иные – попали в зависимость [1, с. 26].

На постсоветском пространстве после распада СССР организованная экономическая преступность, освободившись от целого ряда социальных ограничений и контроля. Во многом этому способствовали ослабление правоохранительной системы и разрушение спецслужб. Также, создание рынков товаров и услуг, развитие коммерческих структур, легализация предпринимательства произошли, в том числе и в нашей стране, на фоне значительного снижения уровня жизни населения, обострения социально-экономических противоречий, криминализации общественных отношений. В связи с этим такие социально значимые сферы, как предпринимательство, производство и распределение материальных благ, оказались перед угрозой установления криминального контроля, который негативно и деструктивно влияет на обеспечение экономической безопасности страны [6, с. 97].

Преступность в сфере экономики стала определять характер и направления реализации реформ не только в сфере экономики, но и в системе государственного строительства и правоохранительной деятельности. Так, например, с 2005, будучи частью государства Украина и по сегодня, уже являясь независимым государством, в ДНР все равно наблюдается устойчивая тенденция ежегодного роста выявленных и зарегистрированных преступлений

экономической направленности [3, с. 22]. Совершение преступлений в сфере экономики организованными преступными группировками становится одним из самых опасных факторов, которые осложняются текущей ситуацией в государстве [2, с. 87].

Получение экономических преимуществ является одним из наиболее значимых факторов влияния организованных преступных групп на экономику. Эти преимущества занимают особое место в общем количестве конкурентных факторов, поскольку их влияние на отдельные субъекты хозяйствования заставляет последних изменять характер производственной и финансовой деятельности своих предприятий в соответствии с приоритетами развития, определяя задачи реализации уголовных и коррупционных интересов. Становится очевидным «эффект домино», то есть косвенное влияние криминализированных бизнес-групп через подконтрольные предприятия на других (законопослушных) участников рынка, таким образом влияя на экономическую сферу государства в целом.

Анализ состояния правопорядка свидетельствует, что в современных условиях преступность стала более латентной, организованной, профессиональной, приобрела транснациональный характер. Тенизация экономики становится тотальной – примерная оценка экспертами ее объемов колеблется в пределах от 40 до 60 % ВВП [5, с. 4].

Борьба за законные и незаконные распределительные полномочия составляет основу процессов «разделения властей» представителями тех или иных финансово-промышленных групп. Отдельные компании, испытывающие государственное содействие («Rent-seeking»), получают большие прибыли относительно правомерным способом (внешне), а остальные вынуждены более открыто нарушать закон. При данных обстоятельствах остается латентной деятельность тех организованных преступных группировок, которые широко используют коррумпированные связи [7, с. 62].

В условиях масштабного проникновения криминального бизнеса и «отмывание» полученных преступным путем средств просматривается стремление уголовно-мафиозных группировок принять участие в очередных выборах в органы государственной власти. Параллельно с этим происходит процесс сращивания части представителей органов местного самоуправления с криминальной средой [4, с. 124]. С помощью коррумпированных связей в органах центральной и региональной власти преступные холдинги создают особый статус, получают государственные и региональные заказы, субсидии, полное или частичное освобождение от налогообложения, незаконные льготы на получение или аренду недвижимости и земельных участков, в противовес предприятиям, не входящим в преступные холдинговые компании.

Одновременно с этим, движущая сила криминализации экономики – это процессы глобализации. В современном мире фактически сформировалась система глобализма как специфическая форма интеграции государств, порождающая новые закономерности развития экономики, культуры и науки на планете. Так, XX в. стал эпохой глубинных трансформаций, связанных с разрушением или вырождением традиционных социальных структур и

формирования новых, глобальных. Такие трансформации заставляют не просто понять их логику, но и решать вопрос о возможности государств влиять на их развитие и устранять причины криминализации экономики.

Заключение. Анализируя все вышеизложенное, следует отметить, что для организации эффективного противодействия организованной преступности в сфере экономики во всех ее проявлениях нужно постоянно и системно принимать адекватные профилактические меры. Одним из таких возможных механизмов могут быть и координация деятельности правоохранительных органов на международном уровне, и создание единой нормативной базы по вопросам противодействия преступлениям в сфере экономики, и широкое использование возможностей сотрудничества с государственными и международными организациями, активизация работы по созданию широкой сети по обмену информацией и ее использование. Применения опыта иных стран, учитывая молодой возраст нашего государства, а также реализация намеченных мер может способствовать частичному ограничению распространения такого негативного явления как организованная преступность в сфере экономики.

Список литературы

1. Бойко, А. Н. Особенности детерминации экономической преступности в условиях перехода к рыночной экономике / А. Н. Бойко // Вестник Национальной академии прокуратуры Украины. – 2009. – №1. – С. 68-74.
2. Гуцалова, К. Понятие и признаки экономической преступности: обзор литературы и проблемные вопросы / К. Гулялова // Хозяйство и право. – 2002. – № 10. – С. 87-89.
3. Камлык, М. И. Организованная преступность в Украине / М. И. Камлык, Б. В. Романюк, В. Д. Сущенко и др.; под ред. Я. Ю. Кондратьева – М.: Национальная академия внутренних дел Украины, 1999. – 124 с .
4. Липкан, В. А. Теоретические основы и элементы национальной безопасности Украины: [Монография] / В. А. Липкан. – М.: Текст, 2003. – 600 с.
5. Назарин, А. Экономическая преступность и противоречивая практика / А. Назарин // Законность. – 1996. – № 6. – С. 2–7.
6. Лунеев, В. В. Организованная преступность в России: осознание, истоки, тенденции / В. В. Лунеев // Государство и право. – 1996. – № 4. – С. 96–109.
7. Логинов, Е. Л. Криминальные операции в российских и зарубежных корпорациях: [учеб. пособие] / Е. Л. Логинов. – М., 2005. – 304 с.

ВЕДЕНИЕ БИЗНЕСА В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

Орлова Л. В., ст. преподаватель

Кучер В. А., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

neroua@ya.ru

Введение. Учитывая текущую ситуацию в мире, выведение бизнеса в онлайн стало необходимостью, поэтому важно оценить существующий опыт и запомнить важные рекомендации.

Изучением данной темы занимались такие исследователи как: Стольницкий И., Шогенов А., Гармаев Б., Кузин С., Соловьев С..

Основная часть. На текущий момент ни для кого не секрет, что мировое сообщество объявило пандемию и благодаря ей Россия, теряет большие убытки в экономическом и социальном плане. Таким образом, на основании слов изложенных Главы Минэкономразвития России есть прогноз, что Россия уже имеет спад экономики в годовом выражении на 9,5 %. Так же ранее было заявлено, что до начала эпидемии рост мог быть 3,1 %. А сейчас выходит, что потери могут вообще замедлить развитие на пару лет.

Сейчас наблюдается тенденция переходить на дистанционный маркетинг и многие эксперты отмечают, что данная форма работы затрудняет рабочий процесс, таким образом, Школа бизнеса Fuqua при опросе 288 директоров по маркетингу отметила что:

- на вопрос эффективности социальных сетей 59,5 % ответчиков были настроены негативно или нейтрально;
- 45 % не смогли получить влияние на результат своих компаний;
- 13,2 % считают, что влияние было доказано количественно;
- 3,2 % заявили, что их компания смогла крайне эффективно оказать влияние на результат;
- 15,4 % получили реальную отдачу от продвижения компании в социальных сетях, в то время как 74,6 % так и не смогли.

Данные показатели были продемонстрированы в США, в стране, которая является гигантом предпринимательства, в России этот разрыв может быть в разы больше.

Известно так же о том, что компания AdvantShop выпустила исследование с анализом интернет продаж 2019-2020 года, по ним стало известно, что:

- в апреле 2020 года интернет магазинов стало на 99 % больше чем за период январь-март;
- общий оборот топ 100 интернет магазинов в России показал, что среднемесячный оборот с начала изоляции вырос на 24 % и на 36 % если сравнить с апрелем прошлого года;
- при этом средний чек товаров для дома в сравнении с марта упал на 22 %;

- оборот в категории зоомагазинов снизился на 74,75 %. Средний чек упал на 46 % по сравнению с мартом;
- оборот в категории Красота и здоровье упал на 31,42 %. Средний чек упал на 23,52 %;
- оборот в категории Мебель и двери упал на 26,14 %. Средний чек упал на 21,27 %;
- оборот в категории Техники и электроники снизился в два раза по сравнению с апрелем прошлого года. Заказов стало меньше на 50,17 %. Средний чек на фоне апреля прошлого года упал на 29 %;
- в сфере одежды и обуви оборот вырос на 6 % по сравнению с мартом 2020 года. Число заказов выросло на 29,27 %;
- в сфере продуктов питания месячный оборот вырос почти на 250 % в марте 2020 года по сравнению с мартом прошлого года. Число заказов выросло на 155 % в апреле 2020 года по сравнению с апрелем прошлого года.
- в сфере товаров 18+ месячный оборот магазинов в апреле 2020 года вырос на 112,53 % по сравнению с мартом 2020 года. Заказы поднялись на 72,22 % по сравнению с прошлым месяцем. Средний чек за месяц так же вырос на 33,55 %.

На основании вышеизложенных данных можно прийти к мнению, что клиентам нравится смотреть на товар лично, а не покупать через фотографии интернет магазина, а общий оборот топ 100 магазинов на самом деле вырос только за счет товаров, которые удовлетворяют базовые потребности в условиях изоляции.

Исходя из изложенной информации есть ряд рекомендаций по выведению бизнеса в онлайн и только при соблюдении всех требований можно ожидать, что будет результат:

1. При выведении бизнеса нужно использовать не только свои ресурсы
2. Не бояться переплатить за качество
3. Правильный подход к разработке сайта
4. После запуска сайта необходимо нанять специалистов и не забывать идти в ногу со временем, конкуренты не дремлют, как и научный прогресс.

Заключение. Таким образом начать нужно с поиска качественных специалистов и не жадничать, если специалист доказал свою эффективность, затем нужно найти правильный подход в обход общепринятым, схема обычно выглядит так:

1. Клиента спрашивают, какие сайты ему нравятся, и какие цвета он хотел бы видеть на сайте.
2. Рисуется макет главной страницы сайта.
3. Клиент говорит, что ему все нравится, но нужно исправить некоторые части.
4. Макет изменяют в соответствии с пожеланиями, зачастую до неузнаваемости.
5. Шаги 3 и 4 повторяются много раз, пока заказчик не будет удовлетворен.

6. Создается сайт по макету главной. Внутренние страницы делаются по принципу: шапку и подвал взяли с главной, между ними заголовок и текст.

7. Клиент говорит, что все замечательно, но некоторые элементы нужно поправить.

8. Делаются правки и повторяются много раз, пока заказчик не будет удовлетворен.

9. Сайт готов. С точки зрения разработчика готов. Он работает, открывается по определенному адресу в интернете.

10. Заказываются тексты и вставляются на сайт.

11. Если это интернет-магазин, то специально выделенный под это сотрудник фирмы клиента заполняет карточки товаров.

Затем, наконец, переходят к 4 рекомендации, необходимо постоянно следить за конкурентами, и нанять специалиста, который будет следить за новым инструментарием и безопасность онлайн бизнеса, а так же принимать меры по SEO, работе с репутацией, упоминании о компании.

Список литературы

1. Что такое цифровизация? – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.e-xecutive.ru/management/itforbusiness/1989667-chto-takoe-tsifrovizatsiya>
2. Почему выход в онлайн не панацея для бизнеса? – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.e-xecutive.ru/management/sales/1993042-pochemu-vyhod-v-onlain-ne-panatseya-dlya-biznesa>
3. Четыре главных ошибки при выходе бизнеса в онлайн. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.e-xecutive.ru/management/practices/1988705-chetyre-glavnyh-oshibki-pri-vyhode-biznesa-v-onlain>
4. Как бизнесу запуститься в онлайне. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://nv.ua/biz/experts/kak-biznesu-zapustitsya-v-onlayne-poshagovaya-instrukciya-novosti-ukrainy-50107427.html>
5. Как перевести бизнес в онлайн. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://vc.ru/finance/117138-kak-perevesti-biznes-v-onlayn>

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ КРИЗИСНЫХ СИТУАЦИЙ В СИСТЕМЕ ГОСУПРАВЛЕНИЯ

Орлова Л. В., ст. преподаватель

Иванова В. А., студентка

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
vikulya.ivanovl.17@mail.ru

Введение. В настоящее время в современном обществе происходят различные трансформации, которые не всегда приводят к успеху и желаемому положительному результату. Порой, изменения в политической, социально-экономической, производственной сферах вызывают кризисные ситуации, которые непосредственно затрагивают и систему управления. Однако, рассматривая проблему с другого ракурса, можно сказать, что отрицательные изменения в различных сферах могут быть последствиями кризиса в системе управления. Поэтому, исследование вопросов антикризисного управления является весьма актуальным на современном этапе развития общества.

Основная часть. Согласно Большому Российскому энциклопедическому словарю, термин «кризис» происходит от греческого «krisis», т. е. решение, поворотный пункт, исход, и трактуется в нескольких значениях: 1) резкий, крутой перелом в чем-либо, тяжелое переходное состояние; 2) острое затруднение в чем-либо, тяжелое положение [2, с. 752]. Касательно системы управления, под кризисом можно понимать крайнее обострение противоречий в социально-экономической системе, которое угрожает ее жизнестойкости в окружающей среде или нарастающей опасности банкротства, ликвидации организации, переломный момент, рассогласование финансовой и других систем [1; 5, с. 386]. Сущностными характеристиками кризиса в государственной системе управления являются: обострение экономических и социальных конфликтов; неспособность государственной власти управлять разрастающимися конфликтами, регулировать социально-экономические процессы и отношения прежними традиционными методами [9, с. 39]; несбалансированность структурно-функциональной системы управления и политических институтов власти, разрыв взаимодействия с окружающей средой; напряженное состояние общества [8, с. 26].

Кризисы в системе государственного управления прогрессивны, несмотря на всю их болезненность и негативную окраску. Они выполняют три таких важных функции, как:

- резкое ослабление и устранение устаревших элементов господствующей, однако уже исчерпавшей свой потенциал системы;
- создание предпосылок для утверждения изначально слабых элементов новой системы, будущего цикла;
- проверка на прочность и дальнейшая передача новым поколениям тех элементов системы, которые накапливаются и, соответственно, переходят в

будущее [3, с. 7].

По утверждению О. Н. Демчука, кризисы в системе госуправления проходят несколько стадий в своем развитии (рис. 1) [3, с. 8]:

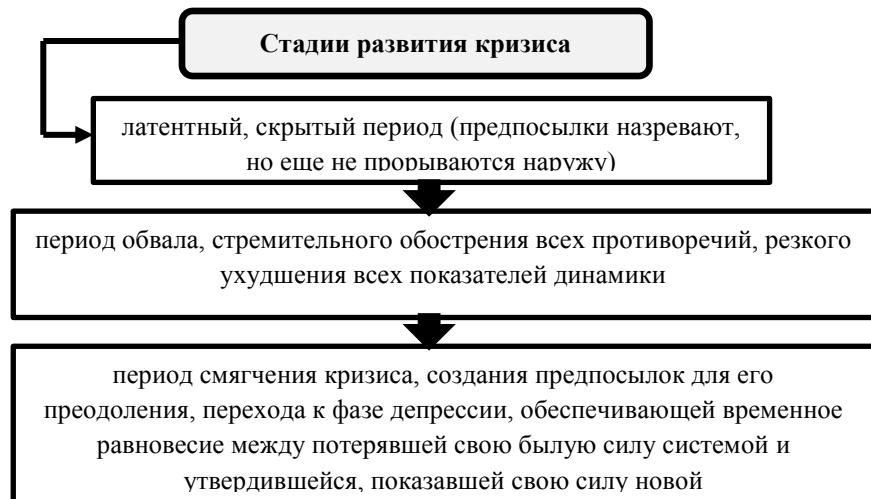


Рис. 1. Стадии (фазы) развития кризиса [3, с. 8]

В зависимости от стадии (фазы) кризиса разрабатываются и внедряются целесообразные антикризисные мероприятия, которые являются составной частью антикризисного государственного управления и государственного регулирования кризисных ситуаций.

Антикризисное регулирование представляет собой политику государственных органов власти (в частности, правительства), направленную на защиту от кризисных ситуаций и предотвращение несостоительности предприятий, а, значит, и каждого гражданина страны [6]. Такая политика направлена на выработку мер для максимального использования научно-технического потенциала, а также внедрения инновационных путей развития во все сферы деятельности. Антикризисное регулирование опирается как на отечественный опыт, так и на мировой.

Государственное регулирование кризисных ситуаций осуществляется в двух основных формах:

1) прямое регулирование, т. е. непосредственное воздействие государства на совокупные спрос и предложение (например, создание государственного сектора, перераспределение доходов и т.д.);

2) косвенное регулирование, которое предполагает непрямое воздействие государства (например, соответствующая деятельность налоговой и кредитно-финансовой систем) [4, с. 772].

Государственная политика в области антикризисного регулирования может осуществляться в нескольких направлениях:

1) бюджетно-налоговое регулирование, подразумевающее установление уровня зависимости предприятий от государства;

2) денежно-кредитная политика, включающая государственное регулирование в сфере банковского кредитования;

3) научно-техническая политика, способствующая развитию приоритетных направлений в области науки и техники, инноваций;

4) промышленная политика, подразумевающая поддержку отечественных производителей и повышение спроса на их продукцию;

5) ценовая политика, посредством которой осуществляется контроль над уровнем цен на товары первой необходимости [7, с. 112-117].

Заключение. Таким образом, в системе управления, как и в любой другой сфере, могут возникать кризисы, которые, на первый взгляд, имеют чисто негативную окраску, однако, на самом деле прогрессивны – благодаря кризисам происходит переход от старой системы управления к новой. В своем развитии кризисы проходят несколько стадий, в соответствии с которыми разрабатываются и внедряются антикризисные мероприятия и осуществляется антикризисное государственное регулирование, включающее несколько форм и реализующееся по ряду направлений.

Список литературы

1. Авдошина, З. А. Антикризисное управление: сущность, диагностика, методики / З. А. Авдошина. – Текст: электронный. – 2017. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cfin.ru/management/antirecessionary_managment.shtml (дата обращения 14.10.2020).
2. Большой Российский энциклопедический словарь. – Репр. изд. – Москва: Большая Российская энциклопедия, 2017. – 1887 с.
3. Демчук, О. Н. Антикризисное управление / О. Н. Демчук, Т. А. Ефремова. – Москва: Флинта, 2017. – 251 с.
4. Кокин, А. С. Корпоративные финансы: Учебное пособие. / А. С. Кокин, Н. И. Яшина, Е. Н. Летягина, С. С. Петров, О. И. Кашина. – Нижний Новгород: Нижегородский госуниверситет, 2017. – 800 с.
5. Коротков, Э. М. Антикризисное управление: учебник для бакалавров / Э. М. Коротков. – Москва: Издательство Юрайт, 2014. – 406 с.
6. Круглова, Н. Ю. Антикризисное управление (для бакалавров) / Н. Ю. Круглова. – Москва : КноРус, 2018. – 256 с.
7. Ниварова, А. К. Сущность и содержание государственного регулирования кризисных ситуаций / А. К. Ниварова // Успехи современного естествознания. – 2019. – № 3. – С. 112-117.
8. Соболев, В. Ф. Антикризисное управление / В. Ф. Соболев, С. В. Буров. – Новосибирск: НГУЭУ, 2010. – 120 с.
9. Субачев, А. А. Антикризисное управление / А. А. Субачев, М. А. Карасёв. – Кострома: КГУ им. Н. А. Некрасова, 2016. – 130 с.

**ОСНОВНЫЕ ФОРМЫ И МЕТОДЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО
РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ДНР**

Орлова Л. В., ст. преподаватель

Орлова А. С., ученица

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

Ak0065881@gmail.com

Введение. В настоящее время внешнеэкономическая деятельность является важнейшей сферой экономической деятельности государства, фирм и предприятий. Зачастую, эффективность внешнеэкономической деятельности государства определяет его положение на внешнем рынке, его инвестиционную привлекательность для иностранных партнеров, социально-экономическую ситуацию внутри страны. Однако, сама по себе внешнеэкономическая деятельность хозяйствующих субъектов не может развиваться и, как правило, требует регулирования со стороны государства, которое может осуществляться в различных формах и с использованием разнообразных методов.

Основная часть. Основными формами государственного регулирования внешнеэкономической деятельности являются: финансирование внешнеэкономической деятельности; налогообложение; внешнее заимствование; внешняя задолженность; инвестирование; субсидирование экспорта [4, с. 84]. Каждая из указанных форм используется государством в том или ином объеме, который зависит от состояния экономики, развитости экономических и внешнеэкономических связей, позиций государства на мировом рынке, стабильности национальной валюты и т.д.

Однако, государственное регулирование внешнеэкономической деятельности не ограничивается лишь указанными формами – с целью регулирования используется также и определенный набор методов: тарифное регулирование внешней торговли; нетарифные (административные) меры регулирования внешней торговли; международные торговые договоры; экономические методы государственного стимулирования экспортного производства и развития экспортного потенциала [6, с. 24-31]. Рассмотрим каждую из указанных групп более подробно.

Основой тарифного регулирования внешней торговли, являются таможенные тарифы, которые можно отнести к экономическим регуляторам. Нетарифные (административные) меры регулирования внешней торговли по своей сущности делятся на протекционистские меры и административные формальности (рис. 1) [7]. Международные торговые договоры определяют общие направления развития экономических отношений между государствами, устанавливают торгово-экономический, политический режим взаимодействия, предусматривают условия взаимных расчетов, сроки сотрудничества и т.д. Экономическими методами государственного стимулирования экспортного производства и развития экспортного потенциала являются: прямое

государственное финансирование экспортёров; государственное финансирование НИОКР; косвенное финансирование экспортёров; снижение налогов с экспортёров; кредитование экспортёра (внутреннее и внешнее); страхование экспортёра (внутреннее и внешнее); помощь государственным представительствам за границей[5].

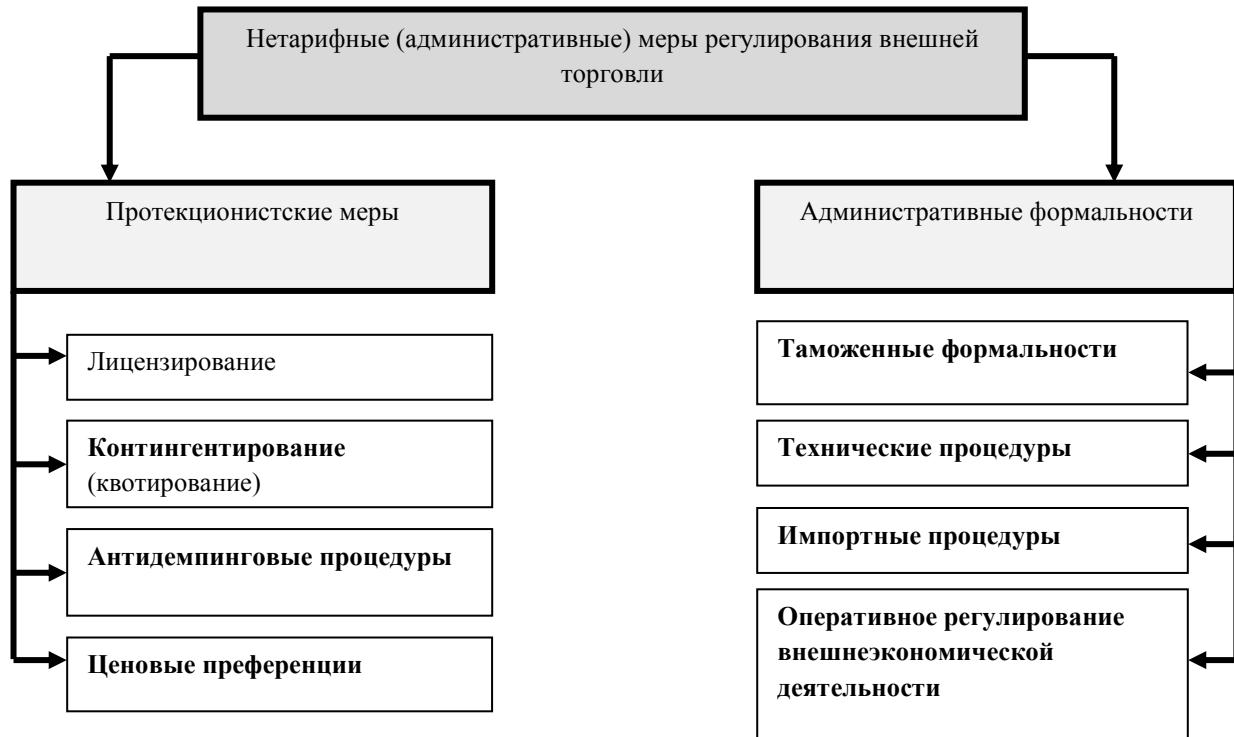


Рис. 1. Нетарифные меры государственного регулирования внешней торговли

Рассмотрим формы и методы государственного регулирования в Донецкой Народной Республике. Основными правовыми документами, регулирующими внешнеэкономическую деятельность, являются: Закон ДНР «О лицензировании отдельных видов хозяйственной деятельности» [3], Закон ДНР «О таможенном регулировании в ДНР» [2], Закон ДНР «О международных договорах ДНР» [1]. Согласно указанным документам, на сегодняшний день в ДНР осуществляются следующие операции внешнеэкономической деятельности: импорт, экспорт, реэкспорт, транзит, временный ввоз, временный вывоз, переработка на таможенной территории Республики, отказ в пользу государства, беспошлинная торговля. В то же время, основными формами государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в ДНР являются: финансирование внешнеэкономической деятельности (основные источники – собственный или привлеченный капитал), инвестирование, субсидирование экспорта.

Основными таможенными платежами, с помощью которых осуществляется тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности в ДНР, являются: таможенные сборы, таможенная пошлина, акцизный сбор, единый сбор. Нетарифное регулирование в ДНР используется в случае трансграничного перемещения через таможенную границу ДНР отдельных

видов товарной продукции, которые могут затрагивать вопросы охрану окружающей среды в Республике.

Заключение. Таким образом, государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в Республике осуществляется благодаря использованию определенных методов и форм. Учитывая тот факт, что Донецкая Народная Республика является достаточно «молодым» государством, указанные методы и формы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности регулярно пересматриваются и усовершенствуются.

Список литературы

1. Закон ДНР «О международных договорах ДНР». – Текст : электронный // Официальный сайт ДНР. – 2020. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dnronline.su/download/66-ihc-o-mezhdunarodnyh-dogovorah-donetskogo-narodnoj-respubliki/> (дата обращения: 22.10.2020).
2. Закон ДНР «О таможенном регулировании в ДНР». – Текст : электронный // Официальный сайт Народного Совета ДНР. – 2020. – URL: <https://dnrsoviet.su/zakonodatelnaya-deyatelnost/prinyatye/zakony/zakon-donetskogo-narodnoj-respubliki-o-tamozhennom-regulirovaniyu-v-donetskogo-narodnoj-respublike/> (дата обращения: 22.10.2020).
3. Закон ДНР «О лицензировании отдельных видов хозяйственной деятельности». – Текст : электронный // Официальный сайт Народного Совета ДНР. – 2020. – URL: <https://gisnpr-dnr.ru/nra/0002-18-ihc-20150227/> (дата обращения: 22.10.2020).
4. Дегтярева, О. И. Управление внешнеэкономической деятельностью / О. И. Дегтярева, А. П. Матусевич, А. В. Шевелева ; под. ред. О. И. Дегтяревой. – Москва : Магистр, ИНФРА-М, 2016. – 347 с.
5. Иванов, М. Ю. Внешнеэкономическая деятельность / М. Ю. Иванов, М. Б. Иванова. – Москва : РИОР, Инфра-М, 2016. – 128 с.
6. Олейнов, А. В. Экономика международных отношений / А. В. Олейнов // Мировая экономика и междунар. отношения. – 2017. – № 3. – С.24-31.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В СФЕРЕ АНТИКРИЗИСНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ

Орлова Л. В., старший преподаватель

Алёшкина О. А., студентка

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
olya.alyoshkina15@gmail.com

Введение. В настоящее время экономика развивается, таким образом, при котором возрастает роль государственного регулирования в ней, прослеживается рецессионность и определенная цикличность. Государство выступает в роли регулятора и компенсатора несовершенств рынка, используя ряд инструментов и выполняя ряд функций в экономической политике. Следует отметить, что понятие «антикризисное регулирование» относится к государственным мерам в масштабах экономики, а «антикризисное управление» акцентирует внимание на самостоятельной хозяйственной единице, то есть вырабатывает способы преодоления убыточности конкретного предприятия.

Основная часть. К основным направлениям государственного регулирования кризисных явлений относят: экономическое обеспечение, социальное обеспечение, методическое обеспечение, нормативно-правовая база, информационное обеспечение [1]. Благодаря качественному использованию антикризисных инструментов создаются условия для эффективного развития экономики. Государственное антикризисное управление заключается в предотвращении социального и экономического ущерба, который возникает вследствие банкротства организаций. Существует три уровня, на которых реализуется государственная антикризисная политика. Они представлены на рис. 1.

С точки зрения системного подхода можно говорить, что государственное антикризисное управление представляет собой систему, которая имеет следующие основные элементы:

- приоритеты регулирования;
- цели и задачи;
- объект и субъект государственного регулирования;
- направления [2].

Под приоритетами имеется в виду стратегические ориентиры государственного влияния на сектор экономики. Элемент цели и задачи характеризуется тем, что исходя из уже выделенных приоритетов, определяют цели, которых необходимо достичь в процессе регулирования и задачи, как способы достижения целей. К объектам государственного антикризисного регулирования можно отнести экономических агентов, целевые хозяйствственные комплексы, экономические процессы и др. Субъектами государственного антикризисного регулирования принято считать исполнительные органы государственной власти, Центральный Банк, институты и фонды развития,

кредитные организации и др. Направления государственной антикризисной политики являются стратегические области, исходящие из выбранных приоритетов и целей.



Рис. 1. Уровни реализации государственной антикризисной политики

В соответствии с основными элементами, можно выделить этапы государственного антикризисного регулирования:

1 этап – характеризуется определением приоритетов антикризисного регулирования, постановкой целей, определением задач, выявлением направлений поддержки;

2 этап – характеризуется определением методов, инструментов, объектов, субъектов, и выявление рисков;

3 этап – характеризуется минимизацией рисков реализации намеченных мероприятий и контроль результатов.

Существует ряд мероприятий и мер, предотвращающих кризисные ситуации, которые условно можно разделить на две группы: финансовая поддержка и особое администрирование (табл. 1).

Таблица 1

Меры предупреждения кризисных ситуаций

Финансовая поддержка	Особое администрирование
предоставление гарантит по кредиту	обязательное страхование ответственности
субсидирование процентной ставки по кредиту	законодательное ограничение тарифов
налоговые льготы	введение дополнительных форм отчетности
налоговый кредит	лицензирование и установление обязательных нормативов
целевое финансирование на возвратной и безвозвратной основе	другие законодательные ограничения

Данные мероприятия созданы с целью минимизировать риски банкротства общественно значимых предприятий, к которым относятся финансовые и страховые компании, государственные и коммерческие банки, градообразующие предприятия и др. Для снижения негативных последствий воздействия кризисных процессов, государственная антикризисная политика должна иметь эффективные инструменты. Комплекс инструментов зависит от различных видов государственной политики, таких как: бюджетная, налоговая, монетарная, инвестиционная, промышленная, административная [3]. Государственная система антикризисного регулирования оказывает влияние на

отношения, которые возникают в ходе взаимодействия субъектов предпринимательской деятельности и государственной системы антикризисного регулирования.

Заключение. Таким образом, благодаря качественному использованию антикризисных инструментов создаются условия для эффективного развития экономики. Государственное антикризисное регулирование в экономике должно быть максимально перспективным и не должно лишь минимизировать риски и отрицательные последствия кризиса в экономике страны, но и учитывать ее место в мировом разделении труда, соответствуя международному опыту государственного экономического регулирования.

Список литературы

1. Кузнецов, С. Ю. Антикризисное управление: учебно-методическое пособие / С. Ю. Кузнецов. – Москва: Финансы и статистика, 2010. – 176 с.
2. Короткова, Э. М. Антикризисное управление: учеб. / А. А. Беляев, Д. Н. Валовой, К. А. Кирсанов, А. В. Тихомирова; под общ. ред. Э. М. Короткова. – Москва: ИНФРА-М, 2003. – 432 с.
3. Ряховская, А. Н. Государственные программы как инструмент антикризисного управления в моногородах / А. Н. Ряховская, О. Г. Крюкова // Эффективное антикризисное управление. – 2012. – № 5 (74). – С. 24-29.

СОДЕРЖАНИЕ ОСНОВНЫХ ПРИНЦИПОВ ПОЛИТИКИ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Орлова Л. В., старший преподаватель

Кононенко А. А., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
an.kononenko@bk.ru

Введение. Антикризисная деятельность всеми экономистами определяется как вид управления, очень необходимый для преодоления состояния, которое угрожает или потенциально может угрожать существованию организации. Антикризисному управлению свойственно повышение интенсивности применения средств и необходимых методов на предприятии, которые очень важны для преодоления кризиса, а также ликвидации последствий кризисного явления.

Основная часть. Антикризисное управление может и должно быть эффективным и результативным. Чтобы этого достичь, управлять следует различными сторонами процесса, а именно: активами предприятия, стадиями бизнес-процесса, программами безопасности бизнеса, кадровыми резервами компаний, отношениями с партнерами и конкурентами, программами информационной и технической поддержки.

Работа по борьбе с кризисом на особо крупных промышленных предприятиях будет способствовать не только благоприятному климату внутри предприятия, но также будет содействовать развитию и сохранению промышленного и экономического потенциала государства.

Если компания решила бороться с кризисом, то в этой сложной ситуации необходимо думать и действовать предельно быстро. Первым шагом станет выделение целевой аудитории компании, значение которой наиболее важно для бизнеса. Стоит поделить эту самую целевую аудиторию на внешнюю среду (клиенты, партнеры, власть, государство) и внутреннюю (глава фирмы, топ-менеджмент, рядовые сотрудники) [2].

Следующим шагом будет определение тех сегментов, которых коснулся кризис. Самая сложная ситуация, если кризис задел все сегменты.

Работая с внутренней средой, в первую очередь следует убедить сотрудников в том, что кризис носит лишь временный и краткосрочный характер. Нужно нивелировать панику, потому как в условиях кризиса она не только недопустима, но и может повлечь за собой крах компании.

Следующим шагом должна стать разработка стратегии фирмы по выходу из кризисного состояния. Эта стратегия должна разрабатываться коллективом антикризисных специалистов в тесном сотрудничестве с топ-менеджментом. Следует учитывать, что группа разработчиков работает в весьма короткие сроки и при очень ограниченных ресурсах. Приемлемую стратегию для кризисной ситуации нужно разработать в течении 3-7 дней, в противном случае, она будет попросту неактуальна в этой ситуации.

Затем необходимо провести презентацию стратегии выхода компании из кризиса для сотрудников. Каждому сотруднику следует четко понимать сложившуюся ситуацию и чувствовать безопасность антикризисных действий [1].

Система финансового антикризисного управления основывается и строится на конкретных принципах. К числу основных (но не всех) следует отнести все нижеперечисленные принципы антикризисной политики.

1. Постоянная готовность к колебанию финансового равновесия предприятия. Теория антикризисного финансового управления исходит из того, что достигаемое в результате финансового менеджмента состояние фирмы весьма непостоянно в динамике. Его возможное изменение на любой фазе экономического развития предприятия определяется естественной реакцией на изменение внутренних и внешних условий его деятельности. Проявление этих условий в динамике определяет необходимость готовности менеджеров к нарушению финансового равновесия предприятия.

2. Дифференциация индикаторов кризисных явлений по степени их опасности. Финансовый менеджмент в процессе диагностики банкротства использует ряд индикаторов его кризисного развития. В связи с этим, в процессе антикризисного управления предприятием необходимо группировать индикаторы кризисных явлений по степени их опасности.

3. Ранняя диагностика кризиса непосредственно в финансах предприятия. Учитывая, что угроза банкротства компании реализует очень высокий уровень риска, и связана с большими утратами капитала его собственников, она должна диагностироваться на самых ранних стадиях развития для того, чтобы ее успешно и быстро нивелировать.

4. Скорость реакции предприятия на величину реальной угрозы для его финансового баланса. Применяемая система инструментов по предотвращению угрозы банкротства в большей своей части связана с финансовыми потерями и затратами, которые вызваны уменьшением объемов операционной деятельности, торможением реализации инвестиционных проектов и т. д. При всем этом, уровень потерь и затрат находится в прямой корреляции от целенаправленности механизмов этой нейтрализации и объемов их использования.

5. Срочность реагирования на кризисные явления на предприятии. В соответствии с теорией антикризисного управления, каждое вновь возникшее кризисное явление не только имеет тенденцию к расширению, но и порождает новые кризисные явления. По этому, применять все механизмы антикризисного управления следует как можно раньше.

6. Полная реализация имеющихся внутренних возможностей выхода предприятия из кризисного финансового состояния. В борьбе с угрозой банкротства, особенно на ранних стадиях его диагностики, предприятие должно рассчитывать исключительно на свои внутренние финансовые возможности. Как показывает опыт, при нормальных маркетинговых позициях предприятия, угроза банкротства полностью может быть нейтрализована

внутренними механизмами антикризисного финансового управления и в пределах только финансовых возможностей предприятия.

7. Использование, при необходимости, соответствующих форм оздоровления предприятия для предотвращения его банкротства. Если угроза банкротства диагностирована уже на поздней ее стадии и носит необратимый характер, а механизмы внутренней ее нейтрализации не позволяют достичь необходимого эффекта в восстановлении финансового равновесия предприятия, оно должно инициировать свое оздоровление (санацию), избрав для этого наиболее эффективные его формы [3].

Все, рассмотренные выше принципы антикризисной политики, являются собой базовую основу организации антикризисного финансового управления компанией при угрозе банкротства.

Заключение. Тактика и техника антикризисного управления может быть весьма разнообразной. Она может быть направлена не только лишь на конкретные сегменты деятельности предприятия, но и на комплексное исследование и анализ этого самого предприятия. Следует разрабатывать тактические решения и стратегические шаги, направленные на нивелирование кризисных явлений и ситуаций, а также, недопущении этих ситуаций в обозримом будущем на предприятии. Для разработки и продвижения антикризисной программы необходимо обращать внимание на внутренние и внешние факторы, рассматривать работу структурных подразделений, находить резервы для улучшения деятельности предприятия, подытожив, обобщив и упорядочив данные, следует разработать единое, наиболее эффективное и результативное направление антикризисного управления предприятием.

Список литературы

1. Кулик, А. И. Превентивные меры системы антикризисного управления: формирование финансово-экономической политики сельскохозяйственного предприятия / А. И. Кулик // Институциональное проектирование и его роль в повышении эффективности государственной экономической политики: материалы IV Междунар. интернет конф. эконом. фак-та РГУ. – Ростов н/Д: Изд-во Рост. Ун-та, 2010. – С. 35–41.
2. Юн, Г. Б. Антикризисное управление в российской экономике / Г. Б. Юн. – СПб.: Санкт-Петербургский университет экономики и финансов, 2011. – 210 с.
3. Жилкина, А. Н. Управление финансами. Финансовый анализ предприятия: учебник/А. Н. Жилкина. – М.:ИНФРАМ,2010. – 332 с.

ПРОСТРАНСТВЕННАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ РЕСУРСОВ ПРИ УПРАВЛЕНИИ ЭКОНОМИКОЙ РЕГИОНА С ОСОБЫМ СТАТУСОМ

Пелашенко А. В., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
a.pelashenko@donnu.ru

Введение. Важнейшей задачей современного развития региона является обеспечение устойчивого роста его экономики. Решение данной задачи во многом определяется эффективным использованием экономических ресурсов региона. Учитывая объективную ограниченность экономических ресурсов, а также определенные трудности их поставки, связанных с особым статусом территориального образования, на первый план выходит вопрос их оптимального распределения и использования. Одним из направлений совершенствования системы управления экономикой региона с особым статусом является ресурсно-распределительный подход, базирующейся на пространственном распределении экономических ресурсов [4].

Методологическому инструментарию региональных экономических исследований, в том числе в области распределения ресурсов, посвящены труды ряда российских и зарубежных ученых. Исследованиям в этой области занимались Г. Г. Арапбаева, Л. Н. Бабкина, А. Г. Гранберг, П. А. Минакир, Н. В. Мордовченков, А. Б. Моттаева, Ю. Н. Полшков, И. В. Скопина, О. В. Скопин, С. С. Старикова, С. А. Суспицын, А. Леш, Р. Р. Нельсон, М. Портер, У.Дж. Уинтер и другие [1 – 5].

Цель исследования – совершенствование методологии пространственного распределения экономических ресурсов в контексте развития, как теоретических основ, так и практических способов обеспечения экономического роста в регионе.

Основная часть. Пространственное распределение экономических ресурсов, с одной стороны, определяется объективно существующими экономико-географическими особенностями региона. С другой стороны, существенное влияние на данный процесс оказывают решения органов власти и местного самоуправления, которые устанавливают стратегические цели и задачи, связанные с развитием экономики.

Функции управления экономическим развитием становятся особенно значимыми для регионов с особым статусом, у которых к традиционным проблемам субъектов хозяйствования присоединяются вопросы формирования инфраструктуры, установления новых экономических связей и преодоления кризисных явлений, связанных с непризнанностью территориального образования. Этот процесс будет протекать намного эффективнее, если в процессе принятия управленческих решений, формирования стратегий экономического развития региона и разработки конкретных программ,

направленных на их реализацию, будут учитываться имеющиеся местные преимущества и создаваться новые.

В тоже время применение чисто рыночных подходов к пространственному распределению экономических ресурсов также невозможно, поскольку социальная составляющая, а также специфика регионального развития являются одними из основных факторов риска.

Этапы развития пространственных исследований в региональной экономике [3] можно представить в виде следующей схемы (рис. 1).

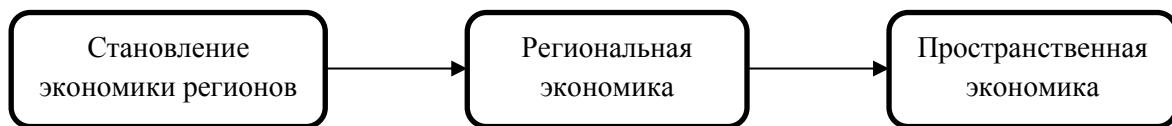


Рис. 1. Этапы развития пространственных исследований

Пространственная экономика базируется на системном пространственно-временном подходе к изучению закономерностей развития региональных систем. Предметом её исследования являются не только региональные экономические системы, но и процессы, тенденции, закономерности, отображающие пространственные функции территориального социально-экономического развития. Необходимость нового интегрированного подхода связана с объективной неравномерностью пространственного распределения эффектов от использования факторов производства, которую необходимо учитывать при управлении развитием региона.

В рамках пространственной экономики основными ориентирами для размещения факторов производства становятся пространственно-дифференцированные параметры, которые формируют экономическое поведение и управленческие решения экономических агентов [3]. Одним из таких параметров можно считать определение размера чистой приведенной стоимости инвестиционного проекта, рассчитанного на основе системы эконометрических уравнений [4, 5]:

$$\begin{cases} NPV = \sum_{t=1}^n \frac{CF_t}{(1+r)^t} - \sum_{t=0}^{n-1} \frac{I_t}{(1+r)^t}; \\ I_t = a + b(Y_{t-1} - Y_{t-2}) + \varepsilon_{t-1}. \end{cases}$$

В результате анализа существующих теоретико-методологических подходов к управлению региональной экономикой можно сделать вывод, что в отношении регионов с особым статусом данный аппарат нуждается в определенной адаптации и развитии. В частности, актуальным направлением является привнесение пространственной составляющей во все виды экономической деятельности, в частности, в сферу распределения экономических ресурсов региона.

Так, например, в исследованиях российских учёных [2] разделяется понятие географического и экономического региона, в то время как в случае с Донецкой Народной Республикой эти понятия совпадают. Более того, до 2014 года Донецкий экономический регион, как территориально, так и в хозяйственном отношении, был более обширным. За последние несколько лет, политическая и экономическая ситуации существенно изменились. Во-первых, кардинально поменялись источники поставки ресурсов. Во-вторых, изменилась структурная составляющая экономики региона в связи с потерей важнейших предприятий, ранее формирующих региональный бюджет.

Заключение. В связи с вышеизложенным обоснована необходимость адаптации моделей и инструментов региональной экономики, в частности разработок в области пространственной экономики к условиям социально-экономического развития территорий с особым статусом. В первую очередь в совершенствовании нуждается теоретико-методологический инструментарий управления пространственной составляющей экономики региона с особым статусом. С прикладной точки зрения принципиально важным является проблема разработки механизма управления экономикой региона с особым статусом, в котором один или несколько функциональных блоков оперируют с пространственным распределением природных, трудовых, материальных, финансовых и информационных ресурсов.

Список литературы

1. Бабкина, Л. Н. Методологические подходы и принципы формирования стратегии социально-экономического развития регионов [Текст] / Л. Н. Бабкина, О. В. Скотаренко // Известия СПбГЭУ. – 2013. – №3 (81). – С. 15-29.
2. Гранберг, А. Г. О программе фундаментальных исследований пространственного развития России [Текст] / А. Г. Гранберг // Регион. – 2009. – № 2. – С. 23-27.
3. Минакир, П. А. Пространственная экономика: эволюция подходов и методология [Текст] / П. А. Минакир, А. Н. Демьяненко // Пространственная экономика. – 2010. – № 2. – С. 6-32.
4. Полшков, Ю. Н. Диагностика уровня технологического уклада в контексте управления инвестиционно-инновационным развитием региона с особым статусом [Текст] / Ю. Н. Полшков // Вестник Самарского муниципального института управления. – 2016. – №2. – С. 7-17.
5. Полшков, Ю. Н. Прикладные эконометрические методы анализа рисков при управлении хозяйственным комплексом региона и уровнем жизни его населения [Текст] / Ю. Н. Полшков // Вестник Института экономических исследований. – 2019. – № 1(13). – С. 12-18.

УДК 338.24: 332.1: 330.322: 330.341: 330.4

ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКОЙ: ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Полшков Ю. Н., д-р экон. наук, доцент

Мишенин Ю. А., студ. магистер. программы «Прикладная экономика»

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

yu.polshkov@donnu.ru

Введение. Реализация промышленной политики возможна лишь при финансировании государственными структурами процесса социально-экономических трансформаций. Для этого необходимы особые организации, именуемые институтами развития, которые выполняют функции по обеспечению долгосрочного кредитования социально значимых проектов с прицелом на общее содействие экономическому росту, модернизации промышленности и т.д.

Проблемы государственного управления промышленной политикой и инструменты её реализации освещены в работах таких учёных, как А. Н. Захаров, М. А. Захарова, Г. И. Идрисов, С. В. Карапаев, А. В. Каримуллина, М. М. Ковалёв, С. Н. Румас, А. В. Матюшин, А. В. Половян, А. А. Крамаренко, А. В. Аборчи, Дж. Амукс, Ш. Боски, К. Висенте, У. Даймонд, С. Лаззарини, В. Луна, Ж. Луна-Мартинес, А. Микко, У. Паницца, Р. Собрейра, Т. Хома, М. Шарма, Р. Хаусманн, Д. Родрик, Д. Трубек, А. Сантос (см. работы [1 – 3] и их библиографию) и др.

Цель исследования – обоснование научно-методических положений по формированию институтов развития в сфере государственного управления промышленной политикой.

Основная часть. Одной из главных задач в контексте тематики исследования является всемерное содействие органичного объединения функций институтов развития и задач государственной промышленной политики. Эффективное использования средств институтов (или банков) развития для финансирования проектов по технологическому обновлению реального сектора индустрии требует разработки целостной концепции формирования таких структур.

Актуальным является исследование мирового опыта использования институтов развития в период восстановления промышленности стран капиталистического лагеря после Второй мировой войны, а также в др. государствам с неустоявшейся институциональной средой [2, 3]. Среди нерешённых вопросов остаются проблемы прогнозирования деятельности институтов развития и их влияния на изменение макроэкономических индексов.

Анализ зависимости годового объёма валового регионального продукта (ВРП) $у$ (млрд. долл.) от величины кредитов $х$ (млрд. долл.), выданных институтом развития промышленным предприятиям региона в течение года, проведём с использованием однофакторной регрессионной модели.

Эконометрическую модель можно считать достоверной и пригодной для прогнозирования на краткосрочные периоды времени до трёх лет, т.к. построенные с помощью неё точечные прогнозы отклоняются от фактических данных не более чем на 10 %.

В табл. 1 приведена информация по величинам кредитов, выданных в течение 2008-2017 гг. Банком индустриального развития Индии (Industrial Development Bank of India – IDBI Bank Ltd), промышленным предприятиям штата Махараштра (млрд. долл.) и объёмам ВРП (млрд. долл.) этого индийского региона.

Таблица 1
Оценка влияния кредитной активности Банка индустриального развития Индии (Industrial Development Bank of India – IDBI Bank Ltd) на прирост ВРП штата Махараштра, источник данных: [4]

Год	Величина кредитов промышленным предприятиям региона, млрд. долл.	Объём ВРП, млрд. долл.
2008	2,23	158,44
2009	2,53	164,40
2010	3,65	208,70
2011	3,80	233,99
2012	5,87	232,61
2013	6,26	239,64
2014	6,42	255,36
2015	6,78	268,35
2016	7,97	285,78
2017	8,70	328,14

Штат Махараштра – третий по площади регион в центральной части Индии с населением более 110 млн. чел. Данный индустриальный регион обеспечивает около 15% национального промышленного продукта и даёт более 40% индийских доходов. Около 50% от ВРП приходится на промышленный сектор. Основные виды производства включают металлургию, машиностроение, выпуск электроники, химическую, нефтяную, текстильную отрасли промышленности и др.

Проведём вычисления программными средствами Microsoft Excel (рис. 1).

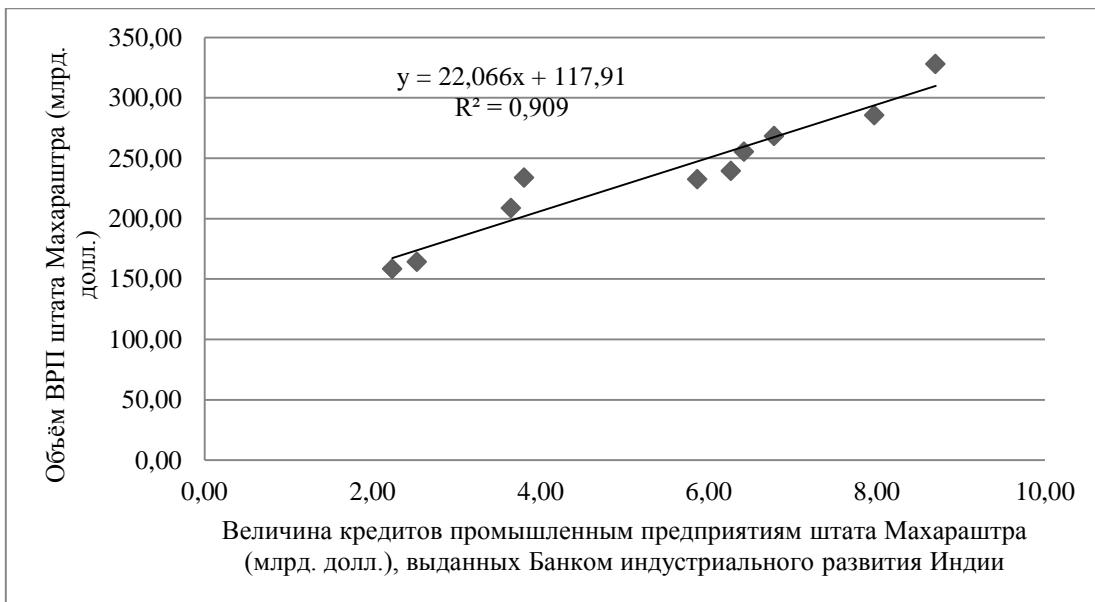


Рис. 1. Линия регрессии с уравнением и коэффициентом детерминации

Заключение. Для совершенствования государственного управления промышленной политикой предложен экономико-математический инструментарий. Эмпирическим путём подтверждено, что объём ВРП и величина кредитов промышленным предприятиям регионов, выданных банками развития, находятся в тесной корреляционной связи, которая тем выше, чем продолжительнее и интенсивнее инвестиционная деятельность финансового института. Отчётливый характер такого влияния имеет место в случаях с традиционной структурой промышленности, а потому в индустриальных и развивающихся странах экономический эффект от деятельности институтов развития проявляется сильнее. Институты развития осуществляют более успешную государственную промышленную политику в регионах, чем другие финансовые учреждения, использующие стандартные механизмы кредитования.

Список литературы

1. Аборчи, А. В. Организационно-финансовое обеспечение новой промышленной политики [Текст] / А. В. Аборчи // Менеджер № 4(74). – 2015. – С. 149-154.
2. Armendariz de Aghion B. Development banking [Text] / B. Armendariz de Aghion // Journal of Development Economics. – Vol. 58. – 1999. – Pp. 83-100.
3. Trubek, D. M. Law and the New Developmental State: The Brazilian Experience in Latin American Context [Text]: monograph / D. M. Trubek, H. Alviar Garcia, D.R. Coutinho, A. Santos. – Cambridge University Press. – 2014. – 388 p.
4. Industrial Development Bank of India: Annual Report 2019 [Electronic resource] // Investor Relations. – Available at: <https://www.idbi.com/idbi-bank-anual-report.asp>. (date of the application: 10.10.2020).

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Шилова Н. Н., д-р экон. наук, профессор,

Хорсов А. Н., аспирант

ФГБОУ ВО «Тюменский индустриальный университет»

г. Тюмень, Российская Федерация

AlexeyHorsov@yandex.ru

Введение. Создание федеративного государства наделило региональные власти России широкими полномочиями и правами, регионы стали полноправными субъектами экономических отношений, внося весомый вклад в развитие всего государства.

С повышением роли регионов в системе общественных отношений возросла и ответственность государственных органов за создание достойных условий жизни и экономики на территории. Координирующие функции государства, среднесрочное и оперативное взаимодействие с организациями и предприятиями перешли на региональный уровень.

Между тем, в ходе экономических реформ некоторые регионы оказались в кризисной ситуации. Одним из негативных аспектов является разрушение экономического пространства, в котором происходит разрушение экономических связей между отдаленными регионами и замена межотраслевых связей внешнеторговыми. Нарастающая дисгармония в отношениях между центром и регионами сказывается на уровне и качестве жизни людей, создает напряженность в обществе, порождает неконтролируемый отток экономически активного населения в «богатые» регионы страны, искажает целостность пространства страны.

Таким образом, в условиях нестабильной внешней среды циклическое планирование в управлении регионом показывает несостоительность в борьбе с угрозами. А именно, региональные структуры безопасности придерживаются устаревшей системы командования и управления, в которой отсутствуют новейшие механизмы управления.

В ряде случаев недостаток управленческих инструментов компенсируется подражанием западным моделям и переносом их в виде реформ в российскую практику.

Также при согласовании с регионом обычно используется небольшое количество инструментов, которые сводятся к Федеральной целевой программе и бюджетным трансфертам. Некоторые шаги по обновлению региональной системы управления осуществляются без соответствующей теоретической проработки и носят оппортунистический и стихийный характер. Прогрессируют признаки субъективизма, авторитаризма, командного управления, поверхностного подхода к сложным социально-экономическим процессам в регионе.

Иными словами, экономическое положение некоторых субъектов РФ ставит под сомнение качество и эффективность регионального уровня управления, а напряженная ситуация требует принципиально нового подхода к управлению, предполагающего создание совершенно иных функций, принципов и методов. В условиях рыночной экономики такой функцией управления является стратегическое планирование, обеспечивающее своевременные и гибкие решения для социально-экономического развития региона.

Актуальность стратегического регионального планирования определяется следующими принципиальными моментами: создание четкого образа региона; появление конкурентных преимуществ в регионе; создание информационно-факторологических основ для подготовки схем регионального планирования; применение новейших методов управления региональными органами власти и др.

Основная часть. На сегодняшний день практика стратегического планирования нашла свой отклик в создании многих национальных программ и проектов, однако далеко не все они развиваются успешно и приводят к социально-экономическому росту. Обобщая опыт разработки стратегических региональных планов, можно сделать выводы: об отсутствии единой модели стратегического регионального планирования и законодательно-нормативной базы, регулирующей задачи регионального развития и планирования; о слабом участии заинтересованных сторон в реструктуризации стратегических планов; об отсутствии взаимосвязи на разных уровнях управления и заинтересованности субъектов территориального управления в разработке долгосрочных стратегий.

Стратегия развития региона, как совокупность целей, которые позволяющих в перспективе максимально приблизиться к своей миссии, классически реализуется последовательностью этапов: формирование миссии → целеполагание → оценка внешней среды → выделение сильных и слабых сторон региона → анализ возможных стратегий → выбор стратегии → оценка стратегии → реализация стратегии.

Региональное стратегирование на основе сбалансированной системы показателей обеспечит ряд существенных преимуществ: позволит минимизировать разрыв между стратегическими целями и оперативным управлением; обеспечит четкое понимание роли отраслевых секторов экономики региона в достижении региональных целей; позволит своевременно корректировать процесс реализации региональных проектов и программ и механизмы управляющих воздействий [1].

Смена концепции государственного управления с New Public Management на Good Governance требует корректировки инструментария государственного управления на различных уровнях, переноса акцента в оценке эффективности развития региона на показатели клиентоориентированности, сопровождается большим делегированием полномочий на уровень местного самоуправления (рис. 1).



Рис. 1. Эволюция концепции государственного управления [2]

Заключение. Таким образом, стратегический подход к управлению региональной системой как ключевой фактор в повышении эффективности регионального управления повлияет на характер рецессий, экономический цикл станет регулирующим механизмом, а кризисы могут сыграть роль фактора качественного структурного обновления экономики.

Список литературы

1. Шилова, Н. Н. Сбалансированная система показателей в стратегии управления компанией / Н. Н. Шилова, А. Н. Хорсов // Экономика и предпринимательство. – № 4 (105). – 2019. – С. 781-783.
2. Шилова, Н. Н. Эволюция концепции государственного управления и трансформация целевых показателей по уровням управления / Э. Н. Брагина, Н. Н. Шилова, М. В. Зенкина // Естественно-гуманитарные исследования. – 2020. – №29(3). – С. 84-92.

УДК 378.1

МОДЕРНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ КАК ФАКТОР УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВА

Шумаева Е. А., канд. наук гос. упр., доцент

Скорик А. Ю., магистрант

ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет», г. Донецк

magistratura@ipo.donntu.org

Введение. Целью функционирования любого государства является создание достойных условий жизни своих граждан, удовлетворение потребностей общества. Достижение этой цели является невозможным без устойчивого развития экономики, при котором предполагается изменение не только количественных показателей хозяйственной деятельности в сторону увеличения (экономический рост), но и структурные изменения, приводящие к трансформации всех сфер жизни общества, переходу на качественно новый уровень, решению экологических и социальных проблем. Для подобных изменений необходимы новые подходы, идеи и знания. Таким локомотивом экономического развития в развитых странах являются университеты.

Основная часть. Впервые понятие «устойчивое развитие» в понимании развития, при котором удовлетворение потребностей настоящего поколения осуществляется без ущерба для удовлетворения потребностей будущих поколений, было использовано в 1987 году в докладе Всемирной комиссии по вопросам окружающей среды и развития при Организации Объединенных Наций «Наше будущее». В настоящее время под концепцией устойчивого развития понимают баланс между тремя основными факторами человеческого развития – экономическим, экологическим и социальным, – в связи с чем, устойчивое развитие определяют как экономический рост, не приводящий к уничтожению окружающей среды и способствующий разрешению социальных проблем (бедности, социального неравенства и др.) [1].

Движущей силой такого экономического роста является создание и внедрение высокопрофессиональными специалистами новых технологий – экологически безопасных, ресурсо- и энергосберегающих, малозатратных и эффективных.

Таким образом, реализация концепции устойчивого развития должна базироваться на непрерывном процессе создания (генерации) новых знаний (науке), их внедрении в различные сферы жизни, в том числе в реальный сектор экономики (инновациях), и дальнейшей передаче (образовании).

Ядром такой синергии в развитых странах мира выступают университеты, прошедшие через значительные изменения, в том числе модернизацию, и являющиеся университетами третьего поколения (например, Массачусетский

технологический университет, Стэнфордский университет, Гарвардский университет). Отличительной характеристикой образовательной среды в таких университетах является неразрывная связь с реальным сектором экономики, выражаяющаяся в тесном сотрудничестве с крупными компаниями, функционировании технопарков, бизнес-инкубаторов, венчурных фонов и др., а также в быстром внедрении таких результатов прикладной научной деятельности, как создание высокотехнологичных компаний, коммерциализации результатов интеллектуальной деятельности и др.

Мировая тенденция развития университетов на основании модели университета третьего поколения (университета 3.0) нашла свое отображение и в странах постсоветского пространства.

Так, в 2012 г. в Российской Федерации был запущен Проект 5-100, который направлен на повышение конкурентоспособности ведущих университетов России в мировом научно-образовательном пространстве, наращивание научно-исследовательского потенциала, адаптацию образовательной деятельности к мировым стандартам. Основная цель – попадание не менее, чем 5-ти образовательных организаций – участниц проекта в 100 лучших университетов по версии международных рейтингов Quacquarelli Symonds (QS), Times Higher Education (THE) и Academic Ranking of World Universities (ARWU).

Попадание в международные рейтинги университетов говорит о конкурентоспособности вуза на международной арене, высоком уровне научно-исследовательской деятельности, материально-техническом обеспечении, помогает привлечь иностранных студентов и преподавателей, делает выпускников более привлекательными для работодателей (в т.ч. и иностранных), способствует расширению международного сотрудничества.

Среди целей данного проекта: увеличение количества студентов-иностранцев до 15 %, увеличение количества педагогических работников-иностранцев до 10 %, повышение индекса цитирования научных статей сотрудников образовательных организаций – участников. В проекте принимали участие 21 университет и общий объем его финансирования составил не менее 71,46 млрд. руб. [2].

Результаты проекта неоднозначны. С одной стороны – основная цель – попадание не менее, чем 5-ти образовательных организаций – участниц проекта в 100 лучших университетов по версии международных рейтингов – достигнута не была. Также в ходе реализации программ повышения конкурентности, разработанных в соответствии с международными бенчмарками, были обнаружены неэффективные или малоэффективные механизмы для их осуществления в национальных реалиях. Например, мораторий на инбридинг (запрет выпускникам на работу на должностях профессорско-преподавательского состава в образовательных организациях, которые они окончили) должен был способствовать повышению активности молодых кадров, увеличению научных контактов, обусловленных работой в других университетах, однако может привести к «утечке» квалифицированных кадров

и талантливых выпускников из регионов. Еще одной инновацией проекта являлось требование к формированию профессорско-преподавательского состава за счет докторов наук, однако, данный механизм оказался малоэффективным для университетов, не являющихся лидерами на рынке образовательных услуг [3].

С другой – проект дал сильный импульс развитию университетов-участников, заставил пересмотреть стратегии развития университетов, которые не являлись участниками проекта, способствовал появлению в России образовательной системы третьего поколения, сыграл положительную роль в популяризации российских вузов в мире, изменил мышление университетского сообщества.

При этом Проект 5-100 в качестве основного стратегически важного вектора развития определил научную деятельность: проведение научных исследований с привлечением иностранных ученых, обмен научными кадрами, международное сотрудничество в рамках проводимых исследований, преобразование университетов в многопрофильные исследовательские университеты.

Заслуживает внимания опыт Республики Беларусь, где в 2017 г. приказом Министерства образования Республики Беларусь от 01.12.2017 № 757 «О совершенствовании деятельности учреждений высшего образования на основе модели «Университет 3.0» был запущен экспериментальный проект по модернизации учреждений высшего образования путем комплексного развития инновационной, научно-исследовательской и предпринимательской инфраструктуры с целью создания инновационной продукции и коммерциализации результатов интеллектуальной деятельности. Реализация проекта запланирована в 2018-2023 гг. на базе 8 университетов.

Сложности, возникающие у университетов – участников проекта при внедрении модели «Университет 3.0», сходны с проблемами многих учреждений высшего образования, находящихся на постсоветском пространстве: слабая связь с реальным сектором экономики, несоответствие приобретенных выпускником компетенций требованиям работодателя, низкая степень гибкости учебного процесса, неспособного своевременного реагировать на изменения рынка труда, отсутствие внедрения результатов научной и исследовательской деятельности в экономику государства.

В настоящее время в Белоруссии реализованы только подготовительный и первый этапы внедрения новой модели, включающие разработку дорожных карт по совершенствованию деятельности университетов, проведение исследования состояния предпринимательского потенциала студентов, внесение изменений и дополнений в учебную документацию и образовательные программы, а также внедрение в учебный процесс новых технологий преподавания [4].

Заключение. Проведенный анализ проектов модернизации систем высшего профессионального образования в России и Белоруссии

свидетельствует о наличии общей тенденции – переходу к модели университетов третьего поколения, которые призваны объединить образование, науку и реальный сектор экономики, что позволит осуществлять подготовку востребованных, нацеленных на результат, высококвалифицированных специалистов, а также найти практическое применение фундаментальным исследованиям и разработкам путем перевода их в прикладные решения в различных отраслях экономики.

Список литературы

1. Макаров, И. Устойчивое развитие: как победить бедность и сохранить природные ресурсы / И. Макаров – Текст : электронный // Постнаука : [сайт]. – 2017. – 14 фев. – URL: <https://postnauka.ru/faq/72761> (дата обращения: 23.10.2020)
2. Программа развития НИУ ВШЭ. Программа повышения конкурентоспособности / Текст : электронный // «Высшая школа экономики» : [сайт]. – 2020. – URL: https://strategy.hse.ru/ppk_norm (дата обращения: 23.10.2020)
3. Науменко, О. Н. Идея и содержание «Проекта 5-100»: от опыта Тюменского государственного университета / О.Н. Науменко. – Текст – электронный // Научно-практический журнал «Гуманизация образования». – 2015. – № 6. – С. 51-56. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ideya-i-soderzhanie-proekta-5-100-iz-opyta-tyumenskogo-gosudarstvennogo-universiteta> (дата обращения: 23.10.2020)
4. Об университете: «Университет 3.0» - Описание экспериментального проекта / Текст : электронный // Беларусский государственный экономический университет : [сайт]. – 2020. – URL: <http://bseu.by/russian/general/univer3/description.htm> (дата обращения: 23.10.2020)

К ВОПРОСУ ОБ ОСОБЕННОСТЯХ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В ГОСУДАРСТВЕННОМ УПРАВЛЕНИИ

Шумаева Е. А., канд. каук гос. упр., доцент,

Первусяк Н. И., магистрант

ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет», г. Донецк

natalsha.pervusiak@mail.ru

Введение. Все более актуальное значение приобретает применение стратегического планирования в государственном управлении, так как его можно считать наиболее эффективным механизмом, обеспечивающим стабильные и контролируемые социально-экономические аспекты устойчивого развития государства, и отсутствие стратегии развития на уровне предприятий и государства может привести к отрицательному результату. Эффективно функционирующая система стратегического планирования с помощью определения приоритетных направлений развития и установления четких целей создает предпосылки для обеспечения национальной безопасности и повышения конкурентоспособности экономики.

Основная часть. Система стратегического планирования основывается на процессе принятия стратегических решений, основным звеном которого является стратегический выбор, основанный на сопоставлении собственного ресурсного потенциала с возможностями и угрозами внешнего окружения, в котором она функционирует.

Стержнем стратегического планирования выступает система стратегий, которая состоит из конкретных, трудовых, организационных и интеллектуальных решений и усилий, позволяющих оптимизировать переход из настоящего в желаемое будущее. Стратегию можно рассматривать как основное связующее звено между целями и линиями поведения, выбранными для достижения этих целей.

Стратегическое планирование, применяемое в государственном управлении, имеет следующие особенности:

- цели направлены на внутреннюю среду, с ориентированы на определенную объявленную перспективу государства;
- стратегическое управление вырабатывается в процессе публичного общественного диалога;
- наличие общественных ценностей;
- стратегическое управление опирается на общественные интересы целого общества [1, с. 101].

Одной из главных причин необходимости использования стратегического планирования на государственном уровне является определение приоритетных аспектов социально-экономического устойчивого развития Донецкой Народной Республики, так как выделение экономически обоснованных и социально значимых направлений позволит обеспечить рост благосостояния общества. Сегодня сложно представить эффективное развитие любой национальной

экономики без четкого формулирования целей и задач. Система стратегического планирования на уровне государства вышла за рамки управления экономическими и социальными процессами и получила политический оттенок, а именно, формирование концептуального видения развития государства стало необходимым атрибутом любой политической силы [2, с. 252].

Следовательно, основными задачами системы стратегического планирования на уровне государственного управления в Донецкой Народной Республике, являются:

- установление целей, приоритетов экономической и социальной политики;
- определение внутренних, внешних условий и тенденций социально-экономического устойчивого развития государства, а также выявление возможностей, угроз экономического и социального развития;
- определение количества необходимых ресурсов для достижения поставленных целей и задач социально-экономического развития;
- фиксирование основных показателей бюджетной системы на долгосрочный, среднесрочный период;
- выбор способов и путей достижения целей для обеспечения наибольшей эффективности использования имеющихся ресурсов;
- формирование мероприятий с целью решения поставленных задач экономического и социального развития;
- информационное, научно-техническое и кадровое обеспечение системы стратегического планирования;
- осуществление стратегического контроля.

Важным условием применения стратегического планирования для Донецкой Народной Республики является четкое определение следующих понятий: долго-, средне- и краткосрочный периоды. Учитывая влияние различных факторов: неопределенность направлений развития, сложность возобновления работы всех производственных предприятий, непризнанность государства, действие мировых глобальных трендов развития экономики и техники, с целью обеспечения гибкости планирования предлагается установить следующие временные интервалы периодов:

- долгосрочный период – период, следующий за текущим годом, продолжительностью от трех до пяти лет;
- среднесрочный период – период, следующий за текущим годом, продолжительностью от года до трех;
- краткосрочный период – период продолжительностью год [3, с. 207-208].

При этом, временная градация краткосрочного периода будет соотнесена с периодом, на который принимается бюджет Донецкой Народной Республики. Более гибким является среднесрочный период планирования, который позволит при необходимости вносить изменения в планы и учитывать влияние проявления негативных факторов влияния на экономику. Однако, концепции и

стратегии долгосрочного периода должны разрабатываться сроком более трех лет, при этом с ускорением развития технологий и техники, сокращением временных рамок между периодами, прогнозирование и планирование на значительно длительный период является нецелесообразным, в связи с низкой вероятностью осуществления плана и прогноза.

Заключение. В настоящее время правительства развитых стран, создавая новую технологическую базу экономических систем, формируя новый мировой экономический порядок, используют стратегическое планирование на государственном уровне, которое направлено на внедрение управленических инноваций в государственное управление, расширение перечня используемых методов, повышение эффективности системы государственного управления. Даный факт подчеркивает необходимость обоснованных аспектов социально-экономического устойчивого развития Донецкой Народной Республики. Реализация основных задач системы стратегического планирования долго-, средне- и краткосрочного периодов позволит построить современное, правовое, экономически и технологически развитое государство, обеспечивающее высокий уровень качества жизни населения.

Список литературы

1. Комов, В. Э. Перспективы применения механизмов стратегического менеджмента в государственном управлении / В. Э. Комов, А. А. Агулова, Ю. Д. Вергейчик // Демидовские чтения: экономика и образование. – 2020. – № 1. – С. 100-103.
2. Хоменко, Я. В. К вопросу о выборе приоритетов развития Донецкой Народной Республики / Я. В. Хоменко, О. В. Половян // Вестник ДонНУ. Сер. В. Экономика и право. – 2019. – № 4. – С. 251-266.
3. Половян, А. В. Анализ текущего состояния системы государственного планирования развития экономики Донецкой Народной Республики / А. В. Половян, К. И. Синицына // Вестник ДонНУ. Сер. В. Экономика и право. – 2018. – № 3. – С. 205-245.

5. Аспекты устойчивого развития субъектов хозяйствования

УДК 338.27

ВЕРОЯТНОСТЬ БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

Бурганов Р.А., д-р экон. наук, проф.,

Ханафеев Б.М., магистрант

ФГБОУ ВО «Казанский государственный энергетический университет»,

г. Казань, Республика Татарстан, Российская Федерация

Bulat_Hanafeev@mail.ru

Введение. Диагностика несостоятельности организации выражает систему финансового анализа, направленного на исследование признаков кризисного развития организации по данным финансовой отчетности.

Для энерго-поставляющей компании, предприятия, банкротство или несостоятельность – невозможность выплачивать долги кредиторов, третьих сторон, исполнять договора. Часто отождествляется с неплатежеспособностью, что неверно. Причины банкротства: невысокое качество поставки, поставляемых энергоресурсов, услуг (особенно, сопровождаемое ошибочным ценообразованием, повышением цены); задержка оплаты, необязательность; запреты, санкции, ограничения; бесконтрольные займы; недостаточность оборотных активов; неэффективность (планирования, бюджетирования, оценки конкурентов); жесткая конкуренция.

Энергокомпания при банкротстве не прекращает деятельность, изыскивая, как восстановить платежеспособность, но пока требования кредитора не удовлетворяются. Вводятся ограничения по дивидендам, распределению прибыли, акций, реорганизации. При нарушении Арбитражный суд отстранит дирекцию, назначит арбитражного управляющего на 1,5-2 года, затем переведет компанию на управление внешнее, реализуемое временным, конкурсным управляющим.

Активизируется процедура оздоровления: вводятся отсрочки по неисполнимым обязательствам; идентифицируются мероприятия, источники средств оздоровления; «замораживаются» исполнительные акты по взысканиям (не первой очереди); запрещается выделять должнику долю, выкупать им размещенные акции, выплачивать дивиденды (платежи) и др.

Из индикаторов банкротства главным является восстановление платежеспособности. Главная цель – помочь энергетической фирме финансово восстановиться, выйти из состояния банкротства. Для этого ликвидируют убыточные подразделения, продают имущество, уступают права требований и др.

После двухлетних невыплат по кредитам, компанию можно перевести на конкурсное производство («жизненно последний шанс»).

Процесс банкротства возбуждается Арбитражным судом, когда требований к юридическому лицу (по совокупности, в деньгах) – не менее 300000 руб., а обязательства не исполняются критически на протяжение 3 мес. (от даты договорного исполнения). Часть задолженности может погашаться встречным зачетным методом (однородных требований).

Арбитражный спор – разбирательство в Арбитражном суде по иску. Спор не дает возможности изменить позицию, все доказательства строго фиксируются, их нельзя отозвать. Может включать в себя разрешение различных споров, взаимодействие с партнерами или контролирующими органами, в том числе и в правовой сфере.

Чаще рассматриваются в судах дела энергокомпаний:

- по взысканию убытков;
- по энергоснабжению;
- в области логистики;
- в финансовой области;
- о возмещении причиненного вреда;
- по защите репутации, имиджа, авторских (смежных) прав;
- о несостоятельности (банкротству);
- по обжалованию неправомочных действий ответственных лиц.

Основная часть. Учитывая большое количество методик, которые позволяют прогнозировать финансовую состоятельность предприятия с той или иной степенью вероятности, ни одна из них не может претендовать на использование в качестве универсальной. Поэтому является целесообразным отслеживание динамики изменения результирующих показателей по нескольким методикам.

Для предприятий энергетической отрасли можно использовать следующие методики диагностики вероятности банкротства: методика ФУДН; 4-факторная модель Альтмана; модель Бивера; модель Ковалева В.В.; модель Зайцевой О.П.; модель Сайфуллина-Кадыкова; модель ИГЭА.

Наиболее известным подходом, часто представленным в отечественной литературе, является модель Альтмана. Z-счет Альтмана является финансовой моделью, которая была разработана американским экономистом, призвана дать прогноз вероятности банкротства предприятия. В основе данной модели лежит комбинация четырех ключевых коэффициентов, которые характеризуют финансовое положение предприятия и результаты его деятельности.

В зависимости от значений Z-счета Альтмана предполагаемая вероятность банкротства составляет: 1,1 и менее – высокая; от 1,1 до 2,6 – средняя; от 2,6 и выше – низкая вероятность банкротства.

Уильям Бивер – известнейший финансовый аналитик, вывел свою систему показателей для проведения оценки финансового состояния предприятия, с целью диагностики банкротства. К недостаткам данной системы можно отнести – более высокую степень сложности принятия решения в условиях многокритериальной задачи, субъективность прогнозного решения, информативный характер рассчитанных показателей, а к достоинствам – индикаторы возможного банкротства.

В соответствии с действующим законодательством о банкротстве предприятий для диагностики их несостоятельности применяют следующие показатели: коэффициент Бивера, рентабельность активов, финансовый леверидж, коэффициент покрытия активов чистым оборотным капиталом, коэффициент покрытия.

Одной из моделей прогнозирования вероятности наступления банкротства является модель Савицкой Г.В., она занялась усовершенствованием модели Э. Альтмана. В своих работах ею была разработана дискриминантная модель для оценки и прогнозирования вероятности банкротства производственных предприятий.

Среднесрочная рейтинговая модель прогнозирования риска банкротства, которая может применяться для любой отрасли и компаний различного масштаба, была разработана российскими учеными. Модель Р.С. Сайфуллина и Г.Г. Кадыкова является одной из наиболее рейтинговых.

Одной из немногих отечественных моделей, по оценке вероятности наступления банкротства, является модель ИГЭА, разработанной в Иркутской государственной экономической академии. Данная модель, по замыслу авторов, должна была обеспечивать более высокую точность прогноза банкротства организации, потому как по определению недостатков, присущих иностранным разработкам, не имеет.

Заключение. Методик оценки банкротства организации – множество, которые отличаются набором используемых коэффициентов.

В настоящее время методическая база прогнозирования возникновения кризисных ситуаций на предприятии продолжает развиваться и совершенствоваться, в данной области научных исследований сохраняется множественность взглядов и мнений по поводу универсальности методик, организации процессов прогнозирования и т.д.

Список литературы

1. Институт несостоятельности (банкротства) в таблицах и схемах: Учебно-методическое пособие / Карелина С.А. - Москва: Юстицинформ, 2017. - 476 с.
2. Кован, С.Е. Предупреждение банкротства организаций: монография / С.Е. Кован. – Москва: ИНФРА-М, 2020. - 219 с.

О КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОМПАНИИ В ЭЛЕКТРОННОМ ПРОСТРАНСТВЕ

Горчакова И. А., канд. пед. наук, доцент,

Алексеев В. Э., магистрант

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
aleksvalentec@gmail.com

Введение. Ведение бизнеса в электронном пространстве имеет свою специфику, а конкурентоспособность компаний в сетевой экономике зависит от присущих только ей факторов. Здесь конкурентоспособность фирмы во многом обусловлена степенью продвинутости веб – сайта, эффективностью рекламы на просторах интернет, скоростью и безопасностью финансово-кредитной системы в электронной коммерции и т.д.

Актуальность исследования обусловлена необходимостью для организации учитывать вышеуказанные и прочие особенности ведения бизнеса в цифровой экономике, чтобы оставаться конкурентоспособной.

Цель исследования направлена на изучение факторов, влияющих на конкурентоспособность коммерческих компаний в электронном пространстве.

Основная часть. На современном этапе компании сталкиваются с более жесткой конкуренцией, которая исходит практически отовсюду, поскольку прорыв в области информационных технологий смывает напрочь географические границы. Так как клиенты могут приобрести все, что им нужно, из любой точки мира, поддерживать позиции в сознании покупателя становится труднее, а завоевание лояльности потребителей – насущной задачей, с которой сталкиваются компании электронной коммерции.

Также актуальны вопросы безопасности доставки товаров и доверия клиентов к системе электронных платежей. Природа современных информационных технологий создает почти идеальные условия для обеспечения прозрачности в отношении покупки и продажи, которые могут сами по себе опережать традиционные условия работы рынков.

В новой экономике важнейшим фактором конкурентоспособности становится информация. Информационные издержки окупаются принятием эффективных решений. Под влиянием ИТ в условиях глобализации даже небольшие компании могут стать конкурентоспособными, применяя современный инструментарий, предоставляемый технологическим прорывом, в менеджменте [1–2].

На современном этапе быстрых изменений немаловажным фактором достижения стратегических преимуществ стала гибкость и адаптивность политики фирмы к окружающей среде. Основным этапом в анализе составляющей конкурентоспособности в электронном пространстве, является выбор критериев оценки. Одним из главных критериев, является качество товара, либо же услуги оказываемой фирмой, уровень интерактивности, цены

потребления и имиджа организации, а так же соблюдение новейших тенденций в вопросах разработки сайта.

Впечатляющие улучшения в цифровых технологиях открыли новые функциональные возможности, влияющие на конъюнктуру продукта и ценовую политику. Поскольку цифровые технологии развиваются с каждый днем все стремительнее, продукты и инфраструктуры так же изменяют свою природу. Это явление часто называют промышленным Интернетом, или Интернетом вещей, с чем неизбежно столкнулись компании на рынке. Фиксированный дизайн продукта уступил место многоуровневой модульной архитектуре (т. е. уровню содержания, услуг, сети и устройств).

Процессы формирования стоимости в корне изменились от линейно ориентированных последовательных цепочек создания стоимости к более сложным сетям. Фирмы совместно создают стоимость вне зависимости от границ компаний и отраслей. Это приводит к размытости отраслевых структур и появлению цифровых экосистем.

Цифровая экосистема описывает сеть различных, разнородных субъектов, которые участвуют и вносят свой вклад в процессы создания ценовой политики. Из-за неоднородной и непредсказуемой роли участников цифровая экосистема представляет собой крайне изменчивую, сложную и неопределенную среду.

Заключение. Таким образом, с практической точки зрения компаниям необходимо учитывать, как цифровые технологии меняют весь контекст, в котором они работают. Прежние конкурентные преимущества могут исчезнуть из-за невыгодных позиций или структур в сети. Могут появиться новые возможности, поскольку многоуровневая модульная архитектура представляет собой ряд возможностей для включения цифровых компонентов в физические продукты.

Список литературы

1. Горчакова, И. А. Прикладной инструментарий усиления конкурентных позиций организации в цифровой экономике / И. А. Горчакова //Современные тенденции развития математики и ее прикладные аспекты – 2020: IX Международная научно-практическая интернет-конференция, посвященная 100-летию ДонНУЭТ, 29 мая 2020 г. – Донецк: ГО ВПО «ДонНУЭТ», 2020. – С. 195–199
2. Горчакова, И. А. Количественные методы бизнес-аналитики: учеб. пособие / И. А. Горчакова. – Донецк: ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», 2019. – 173 с.

СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО: ПРОТИВОРЕЧИЯ И ИХ ПРОЯВЛЕНИЯ

Гладкий Н. А., канд. экон. наук

ГО ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли
имени М. Туган-Барановского»

e-mail: ngladkiy@yandex.ru

Введение. Мировое развитие на современном историческом этапе характеризуется резким обострением социальных проблем, что в результате приводит к резкому ухудшению показателей уровня жизни и, как следствие, к видоизменению стандартных форм и принципов предпринимательской деятельности. А именно, к формированию нового экономического феномена «социальное предпринимательство». Как показывает практика, явление или объект разностороннее и качественное познается именно при исследовании противоречий в нем заключенных.

Основная часть. Обоснование противоречий социального предпринимательства требует исследования многих теоретико-методологических аспектов, но основополагающим при этом, по нашему мнению, является процесс выделения сущностных характеристик данного явления.

Значительное внимание вопросам определения понятия, сущности, характерных особенностей и содержательного аспекта социального предпринимательства уделено в современных российских научных исследованиях. Некоторые ученые предлагают рассматривать социальное предпринимательство исходя из трех взаимосвязанных элементов: выявления устойчивого игнорирования потребностей отдельных сегментов общества; определения возможности создания социальной ценности в этом сегменте; принятие предпринимательских действий для восстановления более справедливого положения [1]. Профессор В.В. Жохова, на основе комплексного и всестороннего анализа, выделяет такие основные моменты, определяющие сущность и понятие социального предпринимательства: это процесс создания ценности благодаря набору ограниченных экономических ресурсов; создание благоприятных возможностей для решения социальных проблем; непрерывное участие в процессах инновации, адаптации, обучения [2]. Некоторые ученые считают социальное предпринимательство качественно новой формой хозяйствственно-экономической деятельности, которая имеет такие характерные особенности: предприятия создаются для достижения установленной социальной цели, поэтому ожидаемый результат заранее предопределен; предприятие основано на инновациях, которые изначально ориентированы на решение социальных проблем; источниками финансирования предприятия являются полученные доходы и благотворительные пожертвования [3]. Основными компонентами социального предпринимательства по мнению А. Московской являются: выявление стабильного несправедливого равновесия

в обществе; определение социальной ценности в рамках этого равновесия; создание «нового стабильного равновесия, которое позволяет раскрыть потенциал или облегчить страдания целевой группы» [4]. При этом сами социальные предприятия рассматриваются как «объект легитимации» [5]. Ученые, придерживающихся системного подхода в исследованиях, социальное предпринимательство принимают как «... целостную систему, как подсистему современной экономики, а именно: ... – это формирующаяся система взаимодействия экономических субъектов: государства, социальных предпринимателей и социально незащищенных слоев населения (как потребителей и участников), – вовлеченных в социально направленную предпринимательскую деятельность по поводу создания и потребления ценности, экономической и социальной» [6, с. 106].

Исследование теоретического базиса, научных подходов, концептуальных основ и сущности социального предпринимательства, позволяют утверждать, что оно как экономический феномен содержит в себе ряд противоречий.

Поскольку социальное предпринимательство вплетено и неразрывно связано с системой рыночных отношений, оно должно соответствовать основным его принципам: самоокупаемости, рентабельности, эффективности, прибыльности. Но, при этом институциональные формы социального предпринимательства включают в себя как коммерческие, так и некоммерческие организации. Первые – целиком ориентированы на получение прибыли, вторые – например, благотворительные организации по определению не могут получать доход систематически, хотя и те, и другие декларируют социальную ориентацию и соответствующие целевые установки. Данное противоречие формируется на сущностном уровне поэтому обозначим его как сущностное. Следующее противоречие связано с целеполаганием деятельности предприятия (противоречие целеполагающее). С одной стороны, предприятие, как отмечалось ранее, пренебрегает социальными целями ради получения финансового результата. А, с другой – не может достичь социального эффекта из-за отсутствия необходимых финансовых ресурсов. В результате возникает классическая антиномия: для достижения социальных целей предприятие должно обладать необходимыми финансовыми ресурсами, а таковые возможно получить в перспективе за счет ограничения расходов на социальные проекты и программы. Третье противоречие связано с декларируемыми ценностями и реальным их воплощением (декларативное). Оно проявляется в том, что, с одной стороны, предприятие декларирует социальную цель, связанную, как правило, с конкретной социальной проблемой, а, с другой – реально осуществляемая хозяйственно-финансовая деятельность не всегда направлена на достижение социального результата. Следующее противоречие связано с проблемой масштабов социального предпринимательства. Оно касается непосредственно возможностей последних решать насущные общественные проблемы (противоречие результативности): с одной стороны, небольшие социальные предприятия могут решить конкретные проблемы конкретных членов общества или отдельных социальных групп; с другой стороны, масштабы деятельности социальных предпринимателей не позволяют решить

всех проблем общества, т.е. экстраполировать результаты деятельности на микроуровне в рамках конкретных проектов, на макроуровень – государство, т.е. их деятельность не может решить системных социальных проблем общества.

Заключение. Обоснованные противоречия, позволяют выделить характерные особенности социального предпринимательства в целом: во-первых, предприятие, которое ведет реальный бизнес, не может, по определению, являться социальным; во-вторых, предприятия, деятельность которых можно считать социально направленной, в большинстве случаев не достигают поставленных социальных целей и не решают системных социальных проблем общества. Несмотря на это, бизнес-проекты социального характера, не смотря на их ограниченность, способны позитивно влиять на экономику страны.

Список литературы

1. Сагинова, О. В. К вопросу определения социального предпринимательства / О. В. Сагинова, Ю. Л. Сагинов // Российское предпринимательство. – 2012. – № 6 (204). – С. 47-54.
2. Жохова, В. В. Социальное предпринимательство: сущность и понятие / В. В. Жохова // Известия ДВФУ. Экономика и управление. – 2015. – № 1. – С. 85–98.
3. Макаревич, А. Сущность и специфика социального предпринимательства в России / А. Макаревич, Т. Сазонова // Российское предпринимательство. – 2012. – № 24 (222). – С. 52-56.
4. Московская, А. Социальное предпринимательство в России и мире: практика и исследования / А. Московская. – М.: НИУ «Высш. школа экономики», 2011. – 284 с.
5. Московская, А. А. Между социальным и экономическим благом: конфликт проектов легитимизаций социального предпринимательства в России / А. А. Московская, А. А. Берендеев, А. Ю. Москвина // Мониторинг общественного мнения: Экономические и социальные перемены. – 2017. – № 6. – С. 31–51.
6. Дегтярева, С. В. Социальное предпринимательство как источник социальных изменений в современной экономике: системный подход / С. В. Дегтярева, Т. О. Дегтярева // Вестник Омского университета. Серия «Экономика». – 2019. Т.17 - № 2. – С. 99 – 110.

ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ КАК ЭЛЕМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Давлианидзе Я. С., канд. экон. наук, доцент

Чайковский Н. С., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
chaikovskij2018@yandex.ru

Введение. В современных условиях деятельность предприятия направлена на улучшение его эффективности и формирование конкурентных преимуществ. Основной функционал предприятия направлен и полностью зависит от поставленных перед ним стратегических целей и задач. Однако, наибольшую роль в стабильном развитии и росте предприятия играет внутренний контроль как элемент экономической безопасности организации. Правильное построение внутреннего контроля является основой для успешного функционирования и конкурентоспособности предприятия.

В зарубежной научной литературе можно найти работы, направленные на изучение внутреннего контроля, среди которых можно выделить труды О. Генри, Р. Дженика, Р. Адамса, Э. Аренса, Дж. Робертсона, Филиппа Л. Дефлиза, М. О. Винсента, О. Рейла. Среди российских ученых, занимающихся изучением системы внутреннего контроля можно отметить труды М. А. Вахрушина, Д. А. Волошина, Т. Н. Карпова.

Целью исследования является рассмотрение понятия «внутренний контроль» и его проблем, а также разработка мероприятий по построению и развитию внутреннего контроля на предприятии.

Основная часть. В процессе изучения категории «экономическая безопасность хозяйствующего субъекта», чаще всего отечественные авторы приходят к тому, что она может быть обеспечена при комплексном использовании всего набора средств защиты, во всех структурных элементах производственной системы и на всех этапах ее деятельности [1, с. 46].

Внутренний контроль – это совокупность организационных мер, методик и процедур, используемых руководством в качестве средств для упорядоченного и эффективного ведения финансово-хозяйственной деятельности, обеспечения сохранности активов, выявления, исправления и предотвращения ошибок и искажения информации, а также своевременной подготовки достоверной финансовой отчетности [2].

Внутренний контроль является важнейшей частью системы управления, направленная на достижения целей и задач, поставленных руководителем, с минимальными потерями и затратами. Эффективность функционирования организации во многом зависит от четко организованного внутреннего контроля, так как он не только призван выявить существующие недостатки и нарушения, но и предупредить их, а также способствовать их устраниению в кратчайшие сроки.

Внутренний контроль должен быть направлен на снижение внутренних и внешних угроз предприятия, а также увеличение и формирования качества самой системы внутреннего контроля, что позволит сохранить и развить конкурентоспособность и безопасность предприятия.

К внутреннему контролю как элементу экономической безопасности предприятия можно отнести следующие составляющие: стратегический, управленческий, бухгалтерский, финансовый и правовой контроль.

В настоящее время, в процессе функционирования организации возникают проблемы, которые так или иначе влияют на формирование внутреннего контроля, к которым можно отнести следующие (табл. 1).

Таблица 1
Проблемы внутреннего контроля

Проблемы	Характеристика
Низкоквалифицированные сотрудники	Несоответствие сотрудников организаций, в том числе контролеров и руководителей, квалификационным требованиям
Защита активов	Контроль основывается только на защите активов, а не комплексном контроле
Конфликт интересов в системе контроля	Ситуация выбора интересов руководителей и участников в организации
Отсутствие полного контроля по всем его составляющим	Не все составляющие внутреннего контроля охвачены, неправильное распределение приоритетов
Несогласованность	Отсутствие оперативного взаимодействия между подразделениями организации
Отсутствие комплексного подхода	Низкий уровень разработанных и применяемых в организации внутренних документов, регулирующих профессиональную деятельность

Таблицы 1 позволяет сделать вывод о том, что система внутреннего контроля, на современном этапе, страдает от наличия проблем, которые могут повлиять на функциональное составляющее предприятия. Пока внутренний контроль не будет четко сформирован, вся деятельность организация будет неэффективной, что снизит ее конкурентоспособность.

Рассмотрев и проанализировав основные проблемы внутреннего контроля можно разработать систему внутреннего контроля.

Эффективная структура внутреннего контроля включает действенное разделение полномочий и несовместимых функций и ее можно представить в виде отдельных подразделений (табл. 2).

Таблица 2
Система внутреннего контроля

Подразделение	Основная цель и обязанности
Внутренний стратегический контроль	Достижение поставленных целей, стратегических миссий и задач
Внутренний управленческий контроль	Целенаправленное и оптимальное использование материальных ресурсов, контроль за процессом производства, эффективная организация производства
Бухгалтерский внутренний контроль	Проверка всех хозяйственных операций, проверка достоверности бухгалтерской (финансовой отчетности)
Финансовый внутренний контроль	Проверка целевого использования средств и ресурсов предприятия
Правовой контроль	Уклонение от правовых рисков, защита репутации предприятия, соблюдение законодательства

К дополнительным мероприятиям по развитию и формированию системы внутреннего контроля можно отнести следующее:

1. Оценка внутренних и внешних рисков;
2. Контроль за реализацией самой системы внутреннего контроля;
3. Постоянный контроль и анализ подразделений системы внутреннего контроля;
4. Контроль за деятельностью сотрудников системы внутреннего контроля.

Заключение. Проблема формирования и функционирования системы внутреннего контроля является наиболее актуальной темой современности, так как правильная организация контроля является основой успеха предприятия. Анализ основных проблем внутреннего контроля, свидетельствует о том, что отсутствует четкая его структура. Правильная организация и формирование системы контроля дают положительный эффект, что помогает деятельности некоторых предприятий увеличить конкурентоспособность целого государства.

Список источников

1. Васильева, Е. А. Организационный механизм системы внутреннего контроля экономического субъекта / Е. А. Васильева, Т. Н. Гуськова. – Тольятти, ВЕСТНИК ПВГУС, – 2013. – 93 с.
2. Грачев, А. В. Удовлетворение потребности хозяйствующего субъекта в безопасности в теневом секторе экономики / А. В. Грачев, С. Ю. Ковтунова // Вестник ВЭГУ, 2014. – №1. – С. 25-35.

ГОРОДСКОЙ ЭЛЕКТРИЧЕСКИЙ ТРАНСПОРТ РОССИИ В КОНЦЕ ХХ – НАЧАЛЕ ХХI ВЕКА

Деточенко Л. В., канд. геогр. наук, доцент
Воловик Д. П., магистрант

ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный социально-педагогический университет»
г. Волгоград, Российская Федерация

dim7207@yandex.ru

Введение. Работа носит пионерный характер в изучении данной темы географической науки. В ходе работы были проанализированы справочные издания, архивные данные и интернет – источники, отражающие работу городского электрического транспорта в России и мире, влияние хозяйственного комплекса. Были изучены научные труды ряда авторов: Л. В. Деточенко, А. Ф. Ширшова, Н. В. Пругло, О. Г. Заплавновой.

Основная часть. В период 1995 – 2020-х годов в ряде городов перестали работать системы электротранспорта. Также постоянно сокращается протяженность линий трамваев и троллейбусов.

Из городов Российской Федерации Архангельск стал одним из первых, где полностью исчез электротранспорт. По его улицам перестал курсировать самый северный в мире трамвай, который появился еще до революции. А спустя четыре года закрылось троллейбусное движение.

В Ростове-на-Дону самое масштабное сокращение парка трамваев пришлось на 1998 год. Рельсы демонтировали на основных транспортных линиях, которые связывали спальные районы города с центром. В итоге из 16 трамвайных маршрутов сохранилось лишь пять.

В 2008 году вслед за такими российскими городами, как Архангельск, Астрахань, Карпинск, Шахты, закрылось движение трамваев и в Иваново. Город не смог сдержать сразу два вида электротранспорта и сделал ставку на троллейбус. Потом были ликвидированы трамваи в Рязани, Воронеже, Твери, Дзержинске и в других городах.

В городе Волгограде власти внедрили в городе уникальную систему «Метротрам». Это система скоростного трамвая с элементами метрополитена, насчитывающая 22 станции (в том числе и под землей), расположенные на одной линии, длиной 17,3 км [1].

В использовании троллейбуса в городах современной России также наблюдается неблагоприятная ситуация. За последние 10 лет прекратилось троллейбусное движение в Тюмени, Кургане, Владикавказе, Благовещенске, Астрахани. В Волгограде общественность добилась сохранения троллейбусного движения, однако к 2017 году некоторые маршруты всё же были ликвидированы. Весной 2019 года исчезли троллейбусы с улиц Перми. Городские власти признали нецелесообразным содержать этот вид общественного транспорта.

Но в ряде городов РФ, благодаря разумному хозяйствованию местных властей, электрический городской транспорт сохранился. Это столь разные по размерам бюджета и уровню жизни Краснодар и Уфа, Екатеринбург и Нижний Тагил, Самара и Санкт-Петербург.

В Краснодаре началось масштабное обновление общественного транспорта. В течение трех лет из краевого бюджета выделят 3 млрд рублей. Причем приоритет отдан трамваю: до 2021 года парк «Краснодарского трамвайно-троллейбусного управления» пополнят 90 вагонов. Не забывают здесь и про троллейбусы: до конца года в городе начнут курсировать 12 новых троллейбусов с автономным ходом.

В Екатеринбурге тоже не отказываются от планов развития трамвая и троллейбуса. Так, скоростной трамвай должен соединить центр Екатеринбурга с новыми районами города. А совмещенную трамвайную линию с железнодорожными путями, которую планируют построить вокруг Екатеринбурга к 2030 году, свяжет центр агломерации с городами-спутниками.

В Нижнем Тагиле главный секрет «выживаемости» электротранспорта – необходимость сохранения рабочего ритма 300-тысячного уральского города. Созданная в 2013 году программа развития городского трамвая рассчитана до 2024 года. Специальная комиссия тогда решала, какое направление поддержать – автобусное или трамвайное. Выбрали последнее. Доводы за: трамвай экологически безопасен, а вагон вмещает больше пассажиров, чем автобус, – это важно. За первые пять лет на обновление трамвайного парка из городского и регионального бюджетов потратили 1 миллиард рублей [2].

С 2019 года система троллейбусного движения в Санкт-Петербурге является крупнейшей в России по количеству действующих маршрутов и длине контактной сети (после закрытия ряда маршрутов в Москве). Еще в конце 2017 года здесь начали проект по переводу части маршрутов на троллейбусы с увеличенным автономным ходом, тогда же город получил первые машины. В будущем в Санкт – Петербурге намерены полностью отказаться от закупки обычных троллейбусов в пользу троллейбусов-электробусов с динамической подзарядкой.

В настоящее время в развитии городского электротранспорта появляются новые тенденции. В ряде стран мира развитие электротранспорта пошло по вектору внедрения безрельсовых электробусов. На территории нашей страны электробусы получили распространение в Москве. Это связано с тем, что власти города полностью намерены заменить троллейбус на электробус и трамвай. Проводились испытания в таких городах как, Владивосток, Волгоград, Липецк, Ростов на Дону, Санкт-Петербург и других. Эти электробусы отечественного производства. Они сочетают в себе экологичность троллейбуса при маневренности и независимости от контактной сети автобуса. Но пока в Европе электробус стоит, как минимум, вдвое дороже аналогичного по вместимости дизельного автобуса и в полтора раза дороже троллейбуса.

Как утверждают эксперты, опыт городов, сохранивших электротранспорт, свидетельствует о том, что наличие уже существующей инфраструктуры

троллейбуса и трамвая делает невыгодным отказ от них в пользу автобусов и маршруток.

Заключение. В качестве вывода, можно констатировать, что городской электрический транспорт неотъемлемая часть жизни любого города. Электротранспорт не только избавляет город от пробок, но он еще экологически чище автотранспорта. С экономической точки зрения городской электротранспорт является важной отраслью народного хозяйства.

Список литературы

1. Деточенко, Л. В. Историко-экономический обзор развития промышленности Царицына – Ставрополя – Волгограда / Л. В. Деточенко, А. Ф. Ширшов // Стрежень: Научный ежегодник. Вып. 1. – Волгоград: Издатель. – 2000. – С. 190-197.
2. Деточенко, Л. В. Экономико-географический анализ развития промышленности Волгоградской области на современном этапе / Л. В. Деточенко // Псковский региональный журнал. – 2018. – № 1 (33). – С. 53-70.
3. Куликов, А. В. Состояние пассажирских перевозок в Волгограде и России и мероприятия по их совершенствованию / А. В. Куликов, Р. Я. Кашманов, А. Н. Карагодина // Энерго- и ресурсосбережение: промышленность и транспорт. – 2014. – Т. 9. – № 19 (146). – С. 58-61.
4. Пругло, Н. В. Народный транспорт Царицына – Ставрополя – Волгограда: из прошлого в будущее / Н. В. Пругло, О. Г. Заплавнова // МУП «Метроэлектротранс». – Волгоград: Панорама. – 2013. – С. 120–226.

СИСТЕМА КОНТРОЛЛИНГА В ОРГАНИЗАЦИИ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

Климкович Н. И., магистр экон. наук

Академия управления при Президенте Республики Беларусь,

г. Минск, Республика Беларусь

knadini@mail.ru

Введение. В современный период развития экономики деятельность организаций во многом зависит как от гибкости и восприимчивости их систем управления к происходящим изменениям, так и от применения усовершенствованных подходов к управлению. Вопросы поиска решений, возникающих в организациях проблем, может решить внедрение системы контроллинга. Разработкой проблем, связанных с формированием системы контроллинга, занимаются многие ученые и практики, среди которых следует выделить Гуляеву Е. Л., Жужгину И. А., Зедаину А. В., Круссера Н. Г., Оганезову Н. А., Шешукову Т. Г., Шихвердиева А. П. и др. Отдельно стоит отметить фундаментальные исследования Гайзера Б., Гляйха Р., Майера Э., Манна Р., Кюпера Х., Пича Г., Райхмана Т., Фольмута Х., Хана Д., Хорвата П., Шерма Э.

Основная часть. Система контроллинга представляет собой совокупность всех элементов, подсистем и коммуникаций между ними, а также процессов, созданных для поддержания заданных характеристик функционирования организации, взаимодействием которых обеспечивается интеграция, системная организация и координация информационных потоков, процесса управления, функциональных областей, организационных единиц и достигается ориентация управленческого процесса в сфере подготовки и реализации управленческих решений.

Проведенный в [1; 2] анализ подходов к сущностному наполнению понятия «система контроллинга», позволяет сделать вывод о ее формировании для каждой организации в зависимости от ряда факторов, в том числе от отраслевой принадлежности, организационной структуры, бизнес-процессов, развитости структуры и эффективности тактического и стратегического управления, сильной зависимости результата от сложившегося стиля управления, квалификации и компетенций руководителей и персонала, личностных и профессиональных качеств управленцев. При этом система контроллинга должна быть адаптирована к внешним и внутренним факторам, оказывающим влияние на организацию, вместе с тем предоставляя возможность проведения любых ее изменений, зависящих от потребностей и возможностей организации. Все это обусловлено стратегией организации, изменение которой означает необходимость модификации внутриорганизационных процессов и структур, что в свою очередь влечет за собой потребность в адаптации существующей системы контроллинга.

Изменения, происходящие в современных организациях, дают представление о развитии управления ими «от управления функциями к управлению знаниями» [3, с. 87]. Рост объемов и сложности управленческой деятельности, в свою очередь, отражает изменения внешней и внутренней среды организации, уже не позволяющие «строить системы управления, ориентированные лишь на опыт, навыки и искусство» управленцев, а ее структура «адаптируется для применения регулярных методов» [3, с. 87]. Учитывая разнообразие «схем анализа показателей деятельности организаций, организационных теорий, системных представлений, систем менеджмента и т.п.», в [3] представлена целесообразность фиксации в нулевом приближении уровня «методов, средств и инструментов, соответствующих определенному классу систем управления организацией, в виде ступеней контроллинга» [3, с. 87], характеризующих «структурную устойчивость системы управления – способность решения управленческих проблем» [3, с. 90].

Изменения в системе контроллинга также могут быть обусловлены внедрением новых разработок в области теории и практики контроллинга. Так, в [4] утверждается, что в современных условиях научное направление «контроллинг» – быстро растущая область теоретических и прикладных исследований, которая выделяется «среди других научных организационно-экономических направлений не только своей активностью, но и быстрым интенсивным и экстенсивным ростом» [4, с. 29], многообразием конкретных областей применения его концепций, разработкой его новых интеллектуальных инструментов. Возникает направление научной и практической деятельности под названием «контроллинг такой-то области» [5, с. 18], что объясняется необходимостью принятия обоснованных управленческих решений, возникающей в самых разных областях человеческой деятельности [4, с. 30]. В научных публикациях рассмотрены проблемы контроллинга рисков, научной деятельности, персонала, качества продукции и услуг, экологической безопасности, агропромышленного комплекса, при этом «методы принятия управленческих решений во всех перечисленных областях имеют много общего» [5, с. 20]. В дополнение к вышеперечисленным, с учетом инноваций в сфере управления в промышленности и других отраслях народного хозяйства, в [4, с. 30] выделен контроллинг организационно-экономических методов.

Исходя из проанализированных факторов и с учетом предложений, сделанных в [6, с. 174], при разработке системы контроллинга необходимо учитывать ряд требований: учет внутренних и внешних условий при построении и функционировании системы контроллинга организации; ориентация на достижение стратегии, целей и задач организации; возможность наблюдения за динамикой развития организации; мониторинг и анализ результатов финансово-хозяйственной деятельности организации; адекватность контрольных показателей и их нормативных значений особенностям технологического процесса организации; возможность управления отклонениями целевых показателей (своевременное получение сигналов об отклонении, возможность выявления причин отклонений и выработка мер по их корректировке); качество, надежность и комплексность системы контроллинга.

Заключение. Таким образом, результаты исследования источников, рассматривающих проблемы, связанные с формированием системы контроллинга, дают возможность сделать вывод о том, что универсальной системы контроллинга не существует, так как специфика каждой отрасли, конкретные особенности функционирования организаций и внедрение новых разработок в области теории и практики контроллинга делают это невозможным. Тем не менее, можно предложить обобщенную систему контроллинга, которую целесообразно адаптировать к специфическим факторам конкретной организации, при этом различия в системе контроллинга будут учитываться при разработке отдельных подсистем и элементов системы.

Список литературы

1. Климкович, Н. И. Система контроллинга: структура и этапы ее внедрения / Н. И. Климкович // Научные труды республиканского института высшей школы. Философско-гуманитарные науки: сб. науч. ст. / Республиканский ин-т высшей школы; под ред. В. Ф. Беркова. – Минск: РИВШ, 2014. – Вып. 13. – С. 371–380.
2. Климкович, Н. И. Система контроллинга в управлении организацией / Н. И. Климкович // Инновационное развитие экономики: предпринимательство, образование, наука : сб. науч. ст. / Государственный ин-т управл. и социальн. технол. БГУ; редкол.: Т. В. Борзова (отв. ред.) [и др.]. – Минск: ГИУСТ БГУ, 2013. – С. 89–92.
3. Чугунов, В. С. Управление организацией: менеджмент и контроллинг / В. С. Чугунов // Менеджмент и бизнес-администрирование. – 2017. – № 2. – С. 76–95.
4. Орлов, А. И. Контроллинг явный и контроллинг скрытый / А. И. Орлов // Контроллинг. – 2018. – № 69. – С. 28–32.
5. Орлов, А. И. Контроллинг научной деятельности / А. И. Орлов // Контроллинг. – 2019. – № 71. – С. 18–24.
6. Жужгина, И. А. Особенности построения системы контроллинга для энергетических предприятий крайнего севера / И. А. Жужгина, А. В. Зедаина // Север и рынок: формирование экономического порядка. – 2017. – № 5 (56). – С. 168–181.

ИНОВАЦИОННЫЕ ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕДУЦИРУЮЩИЕ НЕГАТИВНОЕ ВОЗДЕЙСТВИЕ НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ

Кошелева Е. Г., канд. экон. наук, доцент

Некрасов М. А., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

e-mail: ol.nekrasova@donnu.ru

Введение. Отрасль металлургии является одной из лидирующих отраслей промышленности по уровню неблагоприятного влияния, оказываемого на окружающую среду, поэтому решение вопроса о снижении выбросов предприятий металлургии и перехода ее на принцип «Экологически чистого производства» (ЭЧП) является наиболее актуальным в процессе защиты экологии окружающей среды.

Поиску технологических способов сокращения негативного воздействия металлургических предприятий на окружающую среду посвящены научные труды Чернобровкина Д. А., Большиной Е. П., Денисенко Г. Ф., Лисина В. С., Леонова Л. И., Старка С. Б., Черноусова П. И., Юсфина Ю. С. и др.

Целью данного исследования является поиск инновационных векторов развития металлургических предприятий, редуцирующих негативное воздействие на окружающую среду.

Основная часть. Практическая значимость результатов исследования состоит в обосновании необходимости реализация редуцирующих параметров работы металлургических предприятий, направленных на снижение негативного воздействия на окружающую среду. В Российской Федерации металлургические предприятия осуществляют выбросы в атмосферу примерно треть всех вредных веществ по стране, в то время как доля выпускаемой ими продукции составляет лишь 17 % от всего объема промышленного производства [1].

Выбросы предприятий металлургического комплекса загрязняют почвы, пагубно влияют на химический состав поверхностных и подземных вод, атмосферу, уничтожают растительность и приводят к возникновению техногенных зон, прилегающих к металлургическим заводам.

Значительное влияние на состояние окружающей среды оказывают техногенные выбросы, содержащие газообразные (SO_2 , NO_2 и NO) и твердые вещества (пыль), которые негативно влияют на состояние растительности, приводят к подщелачиванию почв прилегающих к металлургическим предприятиям и меняют динамические процессы в ландшафтах. Так, около 6 млн. т углекислого газа, оксидов серы, азота, а также пыли, содержащей графит и различные металлы поступают в атмосферу в результате сжигания топлива. По статистическим данным загрязнения вследствие деятельности предприятий черной металлургии занимают радиус в несколько десятков километров, а на 1 m^2 выпадает от 5 до 15 кг пыли в сутки [2, с. 9].

Данные измерения указывают на основную причину образования, так называемых, кислотных дождей, которые наносят большой вред экологии и приводят к разрушению различного вида строений. Однако большая часть предприятий металлургии (около 70 %) имеют газоочистные установки, но в действительности примерно 40 % отходов не подвергаются очистке [2, с. 9].

Кроме атмосферы страдает также химический состав поверхностных и подземных вод. Предприятия, специализирующиеся на черной металлургии – крупнейшие потребители воды, ее потребление 3 млн. м³ в сутки [2, с. 10]. Значительное количество водных ресурсов задействовано в доменном, сталеплавильном и прокатном производствах. Доля металлургии в объёме выброса вод на сегодняшний день достигла практически 18% [2, с. 6].

В процессе металлургического производства образуется масса твердых отходов, шлаки которого содержат большие количества фосфористых и CaO соединений, помимо железа [2, с. 13], так в среднем под горные работы и шлакоотвалы одного предприятия занято примерно 130 тысяч га. На металлургическом производстве образуется примерно 3 млн.т твердых отходов, утилизации подвергается лишь 34 % из них [2, с. 12].

Для защиты атмосферы от вредных выбросов необходимо реализовывать запланированные мероприятия, в процессе которых следует выбирать место для строительства нового предприятия с учетом близости городских поселений и направлению ветров в данной местности, в результате чего возможно значительно снизить вредное влияние металлургических выбросов на человека.

При производстве следует применять наиболее мощные технологические агрегаты. Например, использование крупной доменной печи с большим объёмом взамен доменным цехам, а также использование электроэнергии в качестве топлива. Однако наиболее эффективным способом повысить степень экологической эффективности производства является применение газоочистных аппаратов. Для улавливания вредных выбросов и их отчистки необходимо на всех предприятиях применять цеховые фонари, защитные колпаки и кожухи и зонты.

Установка защитных кожухов, которые практически полностью исключают проникновение пыли и вредных газов в атмосферу, является достаточно эффективным методом. В качестве защитных кожухов возможно использовать межконусное пространство доменной печи и камеру вагоноопрокидывателя на различных этапах производства. Необходимо применять различные способы очистки газов, это абсорбция – промывание газа жидкостями, адсорбция – использование твердых веществ, в качестве фильтров и перевод выбрасываемых газов в другие агрегатные состояния с дальнейшим исключением из их состава вредных примесей.

Для эффективной очистки от мелкодисперсной пыли есть возможность применять тканевые фильтры и электрофильтры. Тканевые фильтры, состоящие из синтетических тканей (лавсана, нитрона) надежны и обеспечивают устойчивую очистку газов. Электрофильтры обеспечивают большую скорость фильтрования при более высоких температурах и занимают меньше места.

Для защиты поверхностных и подземных вод возможно использовать механические, реагентные, а также безреагентные способы. Они способствуют уменьшению опасных последствий, связанных с загрязнением поверхностных и подземных вод. Экономически целесообразным, является мембранный процесс очистки с использованием мембран из различных материалов (ацетат целлюлозы, полимеры, стекло). Данный метод позволяет вторично использовать воды в дальнейшем после извлечения из них ценных веществ и нежелательных примесей.

Кроме того, в производстве на металлургических предприятиях при различных процессах применяются радиоактивные индикаторы (табл. 1).

Таблица 1
Применение радиоактивных индикаторов в производстве на металлургических предприятиях

Виды процессов	Объекты контроля радиоактивных индикаторов
в сталеплавильном производстве	процессы гидродинамики расплавленного металла и шлака, причины возникновения неметаллических примесей в стальных слитках, контроля скорости кристаллизации слитков
в прокатном производстве	качество прокатываемого металла
в агломерационном процессе	подготовки и формирования агломератов, которые наряду с окатышами, используются для выплавки чугуна
при выплавке чугуна в домнах	объем выводимых газов

В работе радиоактивных индикаторов участвуют радиоактивные изотопы, которые при выработке поступают как отходы на специальные предприятия, специализирующиеся на хранении радиоактивных отходов.

Таким образом, назрела необходимость формирования принципа ЭЧП, т.е. способа производства товаров и услуг, основной задачей которого является предотвращение негативного влияния производств на экологию. Это подразумевает: сокращение сырьевых и энергозатрат, снижение токсичных выбросов и уменьшение отходов в процессе производства, применение новейшего технологического оборудования, а также обязательное применение рециклинга – переработки отходов и их вторичное использование.

Так, например, автор методики расчета уровня воздействия предприятий на экологию Тобиас Хан считает, что: «Чем меньше природных ресурсов использует компания и чем больше ее деятельность основывается на «ноу-хау» персонала, тем более высокой степенью экологической эффективности она обладает». Таким примером, является крупнейшая компания производитель металла Ruukki (Финляндия), один из крупнейших заводов компании расположен в центре небольшого города Раахе – туристического центра Финляндии, несмотря на близость крупного металлургического комбината. Данный феномен обусловлен высокой оснащенностью предприятия новой техникой и производством продукции по экологически чистым технологическим процессам [4, с. 168].

Заключение. Таким образом, для редуцирования негативного воздействия металлургических предприятий на экологию необходимо повышать их экологическую эффективность с помощью перехода на принцип ЭЧП, который подразумевает сокращение количества затрачиваемых сырьевых и энергетических ресурсов, а также вторичное использования и сокращение вредных выбросов и отходов путем внедрения новейших технологий производства и замены устаревшего оборудования.

Список литературы

1. Черновривкин, Д. Ю. Уменьшение вредного воздействия на окружающую среду: опыт металлургической компании / Д. Ю. Черновривкин // Журнал главного инженера. – 2019. – № 6. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://gl-engineer.com/articles/umenshenie-vrednogo-vozdeystviya-na-okruzhayushchuyu-sredu-opyt-metallurgicheskoy-kompanii>
2. Большина, Е. П. Экология металлургического производства: Курс лекций / Е. П. Большина. – Новотроицк: НФ НИТУ «МИСиС», 2012. – 155 с.
3. Газоочистные аппараты и установки в металлургическом производстве. Учебник для вузов/ С. Б. Старк. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – М.: Металлургия, 1990. – 400 с.
4. Баев, К. А. Воздействие металлургических предприятий на окружающую среду / К. А. Баев, В. Б. Харленко // Управление развитием социально-экономических систем: глобализация, предпринимательство, устойчивый экономический рост: Материалы XIX Международной научной конференции (Донецк, 6-7 декабря 2018 г.). – Том 2 / под общей редакцией д.э.н., доц. Ю. Н. Полшкова. – Донецк: Изд-во ДонНУ, 2018. – С. 164-169.

ОЦЕНКА ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Кошелева Е. Г., канд. экон. наук, доцент

Чернявская Т. Г., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

o.kosheleva@donnu.ru

Введение. Перспективы внешнеэкономического развития рассматриваются с учетом экспортного потенциала страны, который определяет ее конкурентные преимущества на мировом рынке. Экспортный потенциал определяют не только обеспеченность национальной экономики ресурсами, но и способность системы действий развития на базе имеющихся ресурсов. Исходя из этого, оценка экспортного потенциала является основой формирования устойчивой экономики на этапе становления государственности Донецкой Народной Республики (ДНР), что обуславливает актуальность данного исследования.

Основная часть. Экспортный потенциал характеризуется совокупностью факторов, обеспечивающих возможность выхода предприятий региона на внешние рынки. Под этими факторами понимают наличие необходимых в регионе ресурсов (природных, трудовых, финансовых, технологических, информационных), используемые для производства определенных товаров или оказания услуг. Итак, экспортный потенциал определяется возможностью использования природных, производственных, технологических, трудовых, инвестиционных ресурсов региона в структуре мирохозяйственных связей. От того, как реализуется экспортный потенциал, будет зависеть и состояние внешнеэкономического комплекса региона [1].

В ДНР практически все государственные предприятия занимаются экспортной деятельностью: ГП «Харцызский сталепроволочный канатный завод «Силур», ГП «Снежнянскхиммаш», ГП «Донбасс-Либерти» и др.

За 9 месяцев 2018 г. внешнеторговый оборот увеличился в 2 раза по сравнению с аналогичным периодом 2017 г., при этом экспорт вырос в 3,2 раза, импорт – в 1,5 раза. Коэффициент покрытия импорта экспортом составил 77,8 %, январе-сентябре 2018 г. внешнеэкономовые сделки товарами проводились с партнерами из 53 стран мира. Географическое распределение внешней торговли товарами практически не изменилось – это в основном все страны СНГ, большинство стран Европейского Союза и Азии. Концентрация поставок в большей степени ориентирована на страны СНГ, на которые приходится 86 % внешнеторгового оборота [2].

В целях определения уровня реализации экспортного потенциала ДНР представляется необходимым проведение многофакторной оценки, предложенным В. Перщуховым (на основе опроса предпринимателей и экспертов) [3]. Полученные результаты представлены на рис. 1.



Рис. 1. Ключевые проблемы развития ВЭД Республики

Исходя из проведенного исследования, было установлено, что наиболее негативное влияние на реализацию экспортного потенциала Республики влияет: неразвитость кредитно-банковской системы, отсутствие возможности для продвижения своей продукции, несовершенство законодательной базы в сфере ВЭД, а также высокие затраты предприятий для выхода на внешний рынок.

Следовательно, государственное управление ВЭД в ДНР сопряжено с совокупностью следующих сложностей, связанных с возникновением на территории государства боевых действий:

1. Отсутствие политического статуса государства и непризнанность мировым сообществом, в связи с чем возникают трудности с оформлением товаров при осуществлении торговых операций.

2. Исходя из этого возникает следующая проблема – возникновение контрабанды как одной из угроз экономической безопасности Республики.

3. Отсутствие возможности осуществления международных расчетов в связи с неразвитостью финансово-банковской системы.

4. Отсутствие возможности беспрепятственно использовать созданную в довоенные годы систему логических схем и транспортной инфраструктуры.

5. Несовершенство налогообложения, выраженное в отсутствии доступных квот и преференций для предприятий, занятых в сфере ВЭД, а также высокие таможенные тарифы, что увеличивает конечную стоимость товаров.

Для решения этих проблем важно:

- соответствующим государственным структурам стимулировать разработку и финансирование программ развития приоритетных экспортноориентированных проектов в рамках специально созданных фондов;

- разработать и принять межгосударственные документы о координации рынков ценных бумаг, единые принципы залоговых операций, страхование рисков, валютный и экспортный контроль;

- внедрить кредитно-страховой поддержку инноваций и развития предприятий-экспортеров;

- предоставлять административно-организационную поддержку и внедрить льготы национальным производителям приоритетной продукции;
- поощрять прямые инвестиции национальных инвесторов;
- способствовать развитию лизинга.

Заключение. Таким образом, экспортный потенциал представляет собой определенный объем товаров и услуг, которые национальная экономика способна выработать, привлекая собственные и импортированные факторы производства, и реализовать их на внешних рынках с максимальной эффективностью.

Осуществление государственного управления внешнеэкономической деятельностью в ДНР сопряжена с рядом факторов, негативно влияющих на развитие данной сферы. Возникновение исследуемых проблем в наращивании и реализации существующего экспортного потенциала предполагает формирование эффективного механизма их преодоления.

Список литературы

1. Перцухов, В. Методология оценки и прогнозирование уровня экономического потенциала и уровня экономического риска территориальных образований / В. Перцухов // Ресурсы. Информация. Снабжение. Конкуренция, 2010. – № 4. – С. 352–359.
2. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / коллектив авторов ГУ «Институт экономических исследований»; под науч. ред. А. В. Половяна, Р. Н. Лепы, Н. В. Шемякиной; ГУ «Институт экономических исследований». – Донецк, 2020. – 260 с.
3. Мосейко, В. О. Многофакторная оценка экспортного потенциала малых и средних предприятий региона / В. О. Мосейко, Ю. М. Азмина // Вестн. Волгогр. гос. ун-та. Сер. 3, Экон. Экол, 2012. – № 2 (21). – С. 63-71.

РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ОСНОВНЫМ КАПИТАЛОМ ФИРМЫ

Лазаренко Н. В., канд. экон. наук, доцент

Жиляева К. А., магистрант

ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы

при Главе Донецкой Народной Республики», г. Донецк

nvlazarenko@mail.ru

Введение. В современных условиях развития цифровой экономики и информационно-коммуникационных технологий для обеспечения инновационного воспроизведения первостепенное значение приобретают научные подходы, которые базируются на формировании и развитии механизма управления с учетом состояния и перспектив повышения эффективности использования важнейшего фактора производства – основного капитала (основных средств) фирмы.

Основная часть. На долю основного капитала (основных средств) фирмы приходится наибольший удельный вес в структуре необоротных активов – составной части материально-технической базы производства [1]. Сформированные в начале хозяйственной деятельности фирмы необоротные активы требуют постоянного управления ими с целью обеспечения своевременного обновления и повышения эффективности их использования в процессе производства. С учетом этой цели формируется политика управления основным капиталом фирмы, которая представляет собой часть общей стратегии развития фирмы. Оптимальное управление основными средствами фирмы связано с финансовым обеспечением своевременного их обновления, а также достижением высокой эффективности использования. К основным задачам управления основным капиталом фирмы относятся:

- определение возможных форм обновления основных производственных фондов,
- обоснование потребности в наращивании основных средств для расширения объемов производства,
- выбор возможных способов расширения объемов производства (новое строительство, реконструкция, техническое переоснащение и т.п.),
- формирование необходимых финансовых ресурсов для воспроизведения основных средств и оптимизации их структуры.

При помощи системы показателей оценки эффективности использования основных средств можно отслеживать и контролировать эффективность производственно-хозяйственной деятельности, оперативно и своевременно принимать управленческие решения, направленные на ликвидацию недостатков в работе, использование внутренних и внешних резервов для повышения конкурентоспособности продукции, достижение стабильности функционирования и устойчивости экономического состояния субъекта хозяйствования [2].

Эффективное управление производственно-хозяйственной деятельностью фирмы предусматривает осуществление постоянного контроля за соотношением темпов изменения показателей, характеризующих использование экономических ресурсов, что позволяет объективно оценить стабильность функционирования и устойчивость финансово-экономического состояния. Для этого необходимо осуществлять ежемесячный контроль за соблюдением следующих соотношений:

$$\Delta\Pi_{\text{вал}}, \% > \Delta\text{ВР}, \% > \Delta\text{А}, \% > 100, \%,$$

где $\Delta\Pi_{\text{вал}}, \%$ – темп изменения валовой прибыли (целевого дохода);

$\Delta\text{ВР}, \%$ – темп изменения выручки от реализации (объема продаж) продукции (работ, услуг) фирмы;

$\Delta\text{А}, \%$ – темп изменения валюты баланса (актива).

Приведенное соотношение, которое в мировой практике получило название «золотое правило экономики», означает, что:

– прибыль (целевой доход) фирмы возрастает более высокими темпами, чем выручка от реализации (объем продаж) продукции (работ, услуг), что свидетельствует о снижении себестоимости;

– выручка от реализации (объем продаж) продукции (работ, услуг) увеличивается быстрее, чем активы фирмы, что доказывает эффективное использование экономических ресурсов;

– величина активов (экономический потенциал) фирмы возрастает по сравнению с предшествующим периодом.

Увеличение активов (экономического потенциала) возможно за счет привлечения капитала в экономику фирмы, включая реализацию инновационно-инвестиционных проектов, связанных с капитальным строительством, модернизацией, реконструкцией и др. видами обновления (ремонтных программ) объектов основных средств в целом.

Система управления основным капиталом фирмы, как и любая другая экономическая система, обладает следующими свойствами:

- сложность (экономический потенциал включает в себя комплексные компоненты, которые в свою очередь можно разделить на мелкие составные элементы);

- структурность (экономическому потенциалу присуще определенное иерархическое построение, которое отражает содержание и соотношение его составных элементов, что способно поддерживать целостность системы);

- динамичность (экономический потенциал формируется и развивается в условиях нестабильной среды, поэтому невозможно изучить его в статическом состоянии);

- адаптивность (экономический потенциал должен быстро реагировать на изменения внешней и внутренней среды хозяйствования);

- пропорциональность (все элементы экономического потенциала формируются в условиях согласованности их количества);

- временная ограниченность (реализация экономического потенциала является долгосрочной задачей, которая обусловлена возможностью учета всех факторов влияния на его величину в краткосрочном периоде);

- реалистичность (факторы, формирующие экономический потенциал, должны иметь конкретную практическую направленность).

Инновационное развитие системы управления требует соответствующих ресурсов для его реализации: финансовых, кадровых, временных и др. Предметом изменений в процессе реализации инновационных мероприятий могут быть:

- содержание и формы деятельности (изменение ассортиментной и ценовой политики, производство новых видов товаров и услуг и т.п.);

- средства деятельности (переход на новые технологии производства и др.);

- методы (способы) и виды хозяйственной деятельности [3].

Заключение. Таким образом, развитие системы управления основным капиталом фирмы на практике связано с формированием организационно-экономического механизма, обеспечивающего реализацию управлений решений по достижению целей устойчивого функционирования фирмы в краткосрочном и долгосрочном периодах с использованием реальных и потенциальных активов. Основой этого является обоснование комплекса мер по определению их потребности, возможностей их приобретения и др. факторов. Для фирмы важно сформировать такие организационные границы своей бизнес-среды, которые позволили бы эффективно использовать широкий арсенал инвестиционных ресурсов на основе современных технологий управления.

Список литературы

1. Основные фонды, их состав, структура и показатели использования на предприятии. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.lektsii.com/2-15736.html>.
2. Князева, Е. В. Эффективность деятельности предприятия и факторы, влияющие на нее / Е. В. Князева, Е. В. Шаповал // Вестник ГУУ. – 2018. – № 2. – С. 112-114.
3. Лазаренко, Н. В. Формирование условий инновационного развития научно-технологического потенциала региона / Н. В. Лазаренко // Пути повышения эффективности управленийской деятельности органов государственной власти в контексте социально-экономического развития территорий: Материалы II Международной науч.-практ. конф. 6-7 июня 2018, г. Донецк, ГОУ ВПО «ДонАУиГС». – Донецк: ДонАУиГС, 2018. – 269 с. – С. 105-107. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.dsum.org>.

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РЕАЛИЗАЦИИ ЭФФЕКТИВНОЙ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Лукьянченко Н. Д., д-р экон. наук, профессор

Очертко Т. А., магистр

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

tatyana16101996@gmail.com

Введение. Кадровая политика на современном этапе является важнейшим инструментом обеспечения конкурентоспособности и развития организации. Эффективная, единая, грамотно выстроенная система кадровой политики позволяет не только контролировать текущую ситуацию, но также прогнозировать и моделировать необходимые преобразования в структуре управления организацией под воздействием внешних и внутренних факторов. В связи с этими изменениями становится актуальным вопрос предотвращения и устранения возникающих проблем реализации кадровой политики организации.

Целью данного исследования является изучение основных проблем формирования и реализации кадровой политики в современных условиях и разработка рекомендаций по предотвращению данных проблем на основе изучения теоретико-методологических основ.

Основная часть. Основные проблемы формирования и реализации системы кадровой политики условно можно разделить на несколько направлений:

- «старение» коллектива;
- несоответствие уровня подготовки, квалификации, личных и деловых качеств работника занимаемой должности;
- недостаточно развитая система профессиональной и психологической адаптации.

Проблема «старения» коллектива негативно влияет на эффективность использования рабочего времени, так как работникам старшей возрастной категории необходимо больше времени на выполнение тех или иных производственных задач в связи с более быстрой утомляемостью, ухудшением состояния здоровья, сниженной скоростью адаптации к новым методам работы по сравнению с более молодыми работниками. Это в свою очередь может привести к значительному снижению производительности труда в организации в целом [1].

Важнейшим фактором, которым обусловлено старение коллектива, является отсутствие молодых кадров, которые смогли бы заменить работников пенсионного возраста. В качестве мер по привлечению и удержанию молодых специалистов целесообразным будет проведение следующих мероприятий:

- 1) заключение двусторонних договоров с профильными ВУЗами на подготовку специалистов необходимых профессий и специальностей,

приглашение на стажировку наиболее перспективных студентов с возможным последующим трудоустройством;

2) предоставление льгот молодым сотрудникам на обучение в профильных средних и высших учебных заведениях;

3) разработка эффективной системы обучения и адаптации молодых работников, в частности системы наставничества, проведение специальных тренингов, сопровождение и т.п.

Несоответствие занимаемой должности или выполняемой работе вследствие недостаточной квалификации можно определить, как объективную неспособность работника выполнять должным образом порученную работу, что проявляется в неудовлетворительных результатах, систематическом браке, невыполнении норм труда и т.д. [2].

В некоторых случаях несоответствие работника должности обнаруживается в течение его трудовой деятельности по причине изменения технологического процесса, совершенствования и усложнения техники, внедрения нового оборудования, компьютеризации производства и т.п. В данной ситуации работник имеет право за счет организации пройти необходимое обучение и повысить уровень квалификации. В случае, когда работник имеет возможность, но при этом сознательно уклоняется или отказывается от повышения своего квалификационного или профессионального уровня, и в результате этого не способен исполнять возложенные на него обязанности на должном уровне, необходимо ставить вопрос о несоответствии его занимаемой должности или выполняемой работе, а впоследствии – увольнении.

В качестве мер по предотвращению несоответствия уровня квалификации, образования, личных и деловых качеств работника занимаемой должности целесообразным будет проведение следующих мероприятий:

1) регулярное повышение квалификации или переподготовка персонала в зависимости от целей обучения;

2) внесение изменений в должностные инструкции с указанием конкретных требований к занимаемой должности и обязанности работника;

3) разработка точной и справедливой системы оценивания профессиональных качеств сотрудника с учетом специфики работы в конкретном цехе (отделе, участке и т.п.).

Процесс адаптации персонала напрямую влияет на эффективность работы не только подразделения (отдела, цеха), в котором сотрудник непосредственно выполняет свои профессиональные обязанности, но также и на экономические показатели всей организации [3].

На сегодняшний день система профессиональной и психологической адаптации является одним из слабых мест кадровой политики отечественных организаций. В качестве мероприятий по совершенствованию данной системы целесообразно разработать единую программу профессиональной и психологической адаптации новых сотрудников организации.

Разработка данной программы нацелена на обеспечение более быстрого вхождения в должность нового сотрудника, уменьшения количества ошибок,

связанных с включением в работу, формирования позитивного имиджа предприятия, уменьшения дискомфорта первых дней работы.

Также для того чтобы период адаптации для нового сотрудника прошел наиболее комфортно, на предприятии должен существовать ряд документов, в которых прописаны конкретные задачи на период адаптации нового сотрудника, критерии оценки работы в этот период, сроки реализации той или иной цели, организационная структура предприятия и т.д.

Так как одной из основных проблем кадровой политики является «старение» коллектива, и предложенные выше мероприятия направлены на привлечение молодых специалистов, то в качестве эффективного метода адаптации и обучения новых сотрудников целесообразно развивать и использовать систему наставничества. Наставничество – это процесс обучения, консультирования и оценки новичка более опытным сотрудником. Наставник закрепляется за новым сотрудником, полностью курирует его работу в течение испытательного срока, помогает новичку адаптироваться на новом рабочем месте [4].

Заключение. Таким образом, по результатам проведенного исследования можно сделать вывод о том, что предложенные мероприятия по предотвращению и устранению проблем системы кадровой политики в целом носят профилактический характер, и направлены на «омолаживание» коллектива организации, повышение квалификационного уровня кадров, оздоровление психологического климата и т.д.

Список литературы

1. Веснин, В. Р. Практический менеджмент персонала: пособие по кадровой работе / В. Р. Веснин. – М.: Юрист, 2005. – 496 с.
2. Карпов, А. В. Технология управления развитием персоналом учебник / А. В. Карпов, Н. В. Клюева. – М.: Проспект, 2016. – 408 с.
3. Кибанов, А. Я. Организация профориентации и адаптации персонала / А. Я. Кибанов. – М.: Проспект, 2017. – 645 с.
4. Кларин, М. В. Корпоративный тренинг, наставничество, коучинг: учебное пособие / М. В. Кларин. – М.: Юрайт, 2018. – 288 с.

ПОСТРОЕНИЕ КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОЙ СТРАТЕГИИ НА ПРЕДПРИЯТИИ СРЕДНЕГО БИЗНЕСА И ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПУТЕЙ ЕЕ ОПТИМИЗАЦИИ

Маковецкий М.Ю., канд. экон. наук, доцент

Рядчин А.Н., магистрант

ЧОУ ВО «Московский университет им. С. Ю. Витте», г. Москва, Российская Федерация
raydchin@mail.ru

Введение. Актуальность исследования обусловлена тем, что кризисное состояние экономики Российской Федерации, которое стало реальностью настоящего, внешне проявляющейся в потере рабочих мест и стабильного дохода у значительной части населения, сокращении или полном сворачивании масштабов деятельности многих предприятий [3] вследствие утраты традиционных рынков сбыта и отсутствия надлежащей конкурентоспособности продукции для выхода на новые рынки вызывает рост заинтересованности в разработке клиентоориентированной стратегии обслуживания потребителей.

Повышение значимости обозначенного фактора для стабилизации социально-экономического положения предприятий, обеспечения их конкурентоспособности, доходности, платежеспособности, устойчивости и, как следствие, роста рыночной стоимости – все эти параметры зависят от эффективности управления ими как на уровне конкретного предприятия в целом, так и от степени согласованности действий всех его структурных подразделений и специалистов [4]. Практическое решение этой задачи, на наш взгляд, должно обеспечиваться прежде всего путем разработки эффективной клиентоориентированной стратегии предприятия, базирующейся на концепции CRM [2]. Целью исследования является разработка клиентоориентированной стратегии предприятия среднего бизнеса как основы его эффективной операционной деятельности и определение возможных путей ее оптимизации.

Основная часть. Задача создания конкурентоспособной экономики Российской Федерации требует разработки и реализации клиентоориентированной стратегии и применения методов управления предприятиями в соответствии с объективной реальностью и быстроизменяющимся условиями внешней среды, а также состоянием экономических и общественных отношений [5].

Необходимым становится использование новых механизмов и инструментов управления, которые отвечали бы современному уровню стохастичности [1] внешней среды и позволяли бы предприятию среднего бизнеса стабильно функционировать и развиваться, а также определить направления деятельности предприятия, позволяющие снизить угрозы и использовать возможности, а также обеспечить высокую его конкурентоспособность.

Опыт сотрудничества с внешними консультантами по разработке клиентоориентированной стратегии обслуживания потребителей имеет определенные недостатки, поэтому при разработке стратегии предлагаем придерживаться такого поэтапного механизма [6]:

1. Аудит функционирующей клиентоориентированной стратегии.

2. Сбор и анализ вторичной информации о клиентоориентированной стратегии на предприятиях-конкурентах, научные работы по соответствующей проблематике и тому подобное. Распространена практика обращения этих субъектов хозяйствования к консалтинговым предприятиям, однако разработанные ими CRM-стратегии обычно требуют доработки и совершенствования, поскольку в полном объеме не отражают специфику процесса обслуживания.

3. Формирование шаблона структуры клиентоориентированной стратегии. Создается универсальная «ось», на которую будут «наслаждаться» детальные требования, стандарты и правила обслуживания. Клиентоориентированная стратегия не должна ставить работника предприятия в определенные рамки (относительно разговора с потребителем), а должна указывать направление слов работника для максимального удовлетворения потребностей потребителя.

4. Разработка модели идеального обслуживания на основе серии качественных исследований. В процессе исследования целевой аудитории, работы с фокус-группами необходимо сформировать образ идеального обслуживания. На этом этапе уточняется структура процесса обслуживания и создается набор типовых сценариев последнего.

5. Уточнение количественных параметров обслуживания. С целью выделения составляющих клиентоориентированной стратегии, основанной на концепции CRM, и определения приоритетов в процессе обслуживания потребителей необходимо провести опрос на заключительном этапе исследования.

6. Разработка клиентоориентированной стратегии на основе собранной информации. Стратегии должны быть четкими, иметь однозначное толкование и должны прописываться максимально понятно.

7. Тестирование клиентоориентированной стратегии – предполагает проверку соответствия стратегии ожиданиям и представлениям реальных потребителей об идеальном обслуживании. Результатами этого этапа являются уточнение и детализация клиентоориентированной стратегии.

8. Доработка клиентоориентированной стратегии с участием персонала. После окончания тестирования стратегия является еще не сформированной. Ее необходимо обязательно «утвердить», причем сделать это сообща, с привлечением производственного персонала. Это обеспечит принятие им стратегии. При этом идеи, замечания и предложения персонала по элементам клиентоориентированной стратегии могут вноситься в конечный вариант стратегии как правки.

9. Имплементация клиентоориентированной стратегии. Утверждение стратегии необходимо соответствующим образом оформить. Процедура ее

внедрения включает презентацию клиентоориентированной стратегии руководителям цехов, а затем – производственному персоналу. После определенного времени целесообразно проведение его аттестации на предмет знания стратегии.

10. Модификация и обновление клиентоориентированной стратегии. Разработанная стратегия не становится эталоном и может корректироваться с учетом возможных изменений во внешней среде.

Для успешной имплементации в повседневную работу предприятия среднего бизнеса этой стратегии можно предложить следующие критерии эффективности обслуживания потребителей предприятия: клиентоориентированности, объективности, наглядности и простоты, связь с учебными программами, баланса между интересами предприятия и потребителей.

Заключение. Нами определен поэтапный механизм формирования клиентоориентированной стратегии обслуживания потребителей, который предусматривает осуществление кардинальных изменений структуры и функциональности подразделений предприятия. Охарактеризованная клиентоориентированная стратегия обслуживания потребителей позволяет руководству принять меры по построению эффективного и конкурентоспособного предприятия. При этом сформулированные нами критерии эффективности клиентоориентированной стратегии обслуживания потребителей предприятия характеризуют современный этап развития отечественных предприятий.

Список литературы

1. Андреев, В. М. Языковые особенности клиентоориентированного поведения (на примере корпоративных текстов современных инженерно-строительных организаций) / В. М. Андреев, Л. В. Купфер // Вестник Новосибирского государственного университета. Серия: История, филология. – 2020. – Т. 19. – №. 2. – С. 79–89.
2. Бакай, Е. Г. Роль клиентоориентированной стратегии в управлении предприятием / Е. Г. Бакай // Молодой ученый. – 2018. – № 24. – С. 116–117.
3. Зимовец, А. В. Анализ влияния пандемии COVID-19 на развитие предприятий в Российской Федерации / А. В. Зимовец, Ю. В. Сорокина, А. В. Ханина // Экономика, предпринимательство и право. – 2020. – Т. 10. – №. 5. – С. 1337–1350.
4. Кашник, О. И. Клиентоориентированность как условие профессиональной деятельности: психологический аспект / О. И. Кашник // Системное обеспечение условий достойного труда: Материалы II Всероссийской научно-практической конференции. – Новосибирск, 2020. – С. 139–145.
5. Набиуллин, И. И. Принципы клиентоориентированности / И. И. Набиуллин, А. Л. Шауро // Автоматика, связь, информатика. – 2020. – №. 6. – С. 28–29.
6. Фейдер, П. Клиентоцентричность: Отношения с потребителями в цифровую эпоху / П. Фейдер, С. Томс. – М.: Альпина Паблишер, 2020. – 190 с.

ФАКТОРЫ, ОБУСЛОВЛИВАЮЩИЕ КРИЗИСНОЕ СОСТОЯНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Орлова Л. В., ст. преподаватель

Павлик С. Н., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
pavlik.serega@bk.ru

Введение. В условиях неустойчивой экономики большая часть предприятий относительно самостоятельно в принятии и реализации своих решений, потому несут большой риск и ответственность за их последствия.

Периодически, в деятельности каждого предприятия появляются ситуации, требующие быстрого и правильного реагирования, нацеленного на устранение возникновения кризисных явлений.

В таких ситуациях целью предприятия является внедрение антикризисных механизмов, подходящих под специфику его деятельности.

Основная часть. Антикризисное управление – это такая система управления предприятием, которая имеет комплексный, системный характер и направлена на предотвращение или устранение неблагоприятных для бизнеса явлений посредством использования всего потенциала современного менеджмента, разработки и реализации на предприятии специальной программы, имеющей стратегический характер, позволяющей устраниить временные затруднения, сохранить и преумножить рыночные позиции при любых обстоятельствах, при опоре в основном на собственные ресурсы.

Финансовые кризисные явления характерны многим предприятиям Донецкой Народной Республики.

Финансовый кризис – представляет собой одну из наиболее опасных форм нарушения его финансового равновесия, отражающую противоречия между фактическим состоянием финансового потенциала предприятия и необходимым объемом финансовых ресурсов.

Вследствие финансового кризиса снижается эффективность предприятий, его экономические и финансовые показатели.

Рассмотрим факторы, обуславливающие финансовый кризис на предприятиях Донецкой Народной Республики (рис. 1) [1].

Процесс реализации антикризисного управления требует четкого выбора стратегии и тактики, которые будут способствовать принятию правильных стратегических решений, а также получению достоверной информации в сжатые сроки. Для субъектов хозяйствования очень важно выявление кризиса на ранних стадиях. Для этого предприятие должно выбрать оптимальную антикризисную стратегию, подходящую под его специфику. Стоит отметить, что для предприятий очень важна поддержка государства и антикризисные мероприятия, проводимые им.

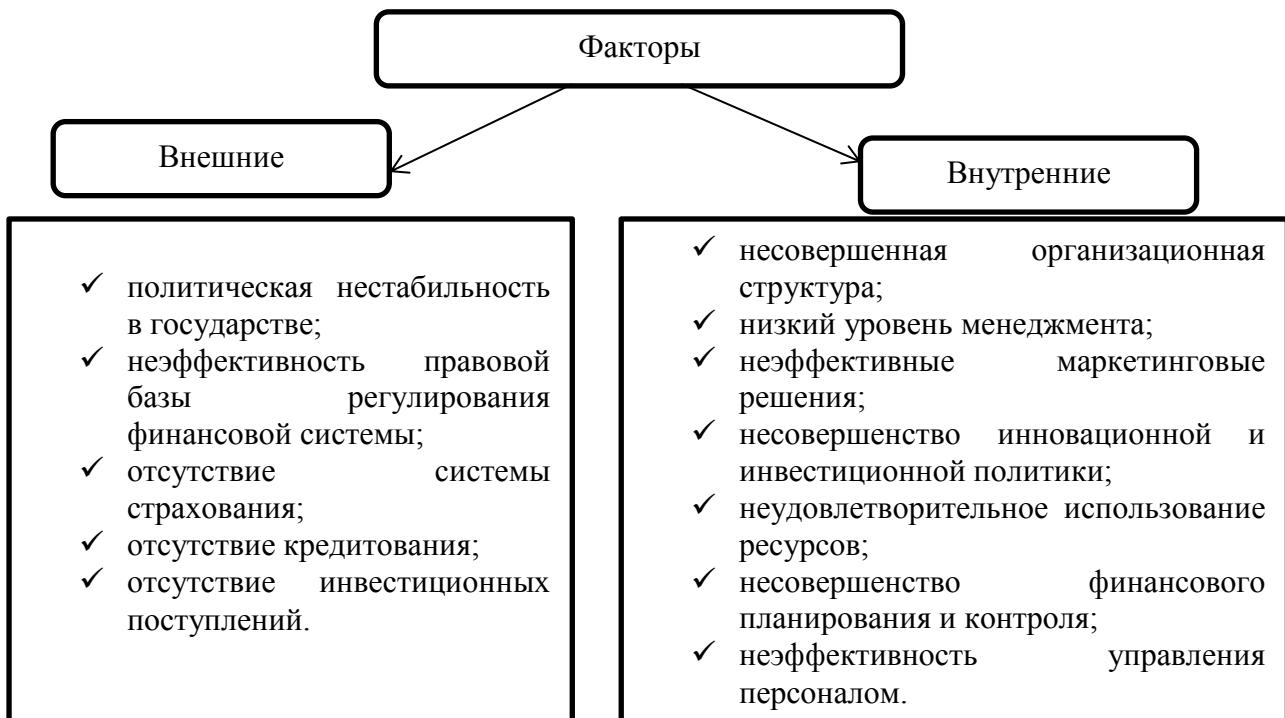


Рис. 1. Факторы финансового кризиса предприятий

Поэтому, для совершенствования экономической и финансовой деятельности предприятий предложены следующие антикризисные мероприятия (рис. 2).

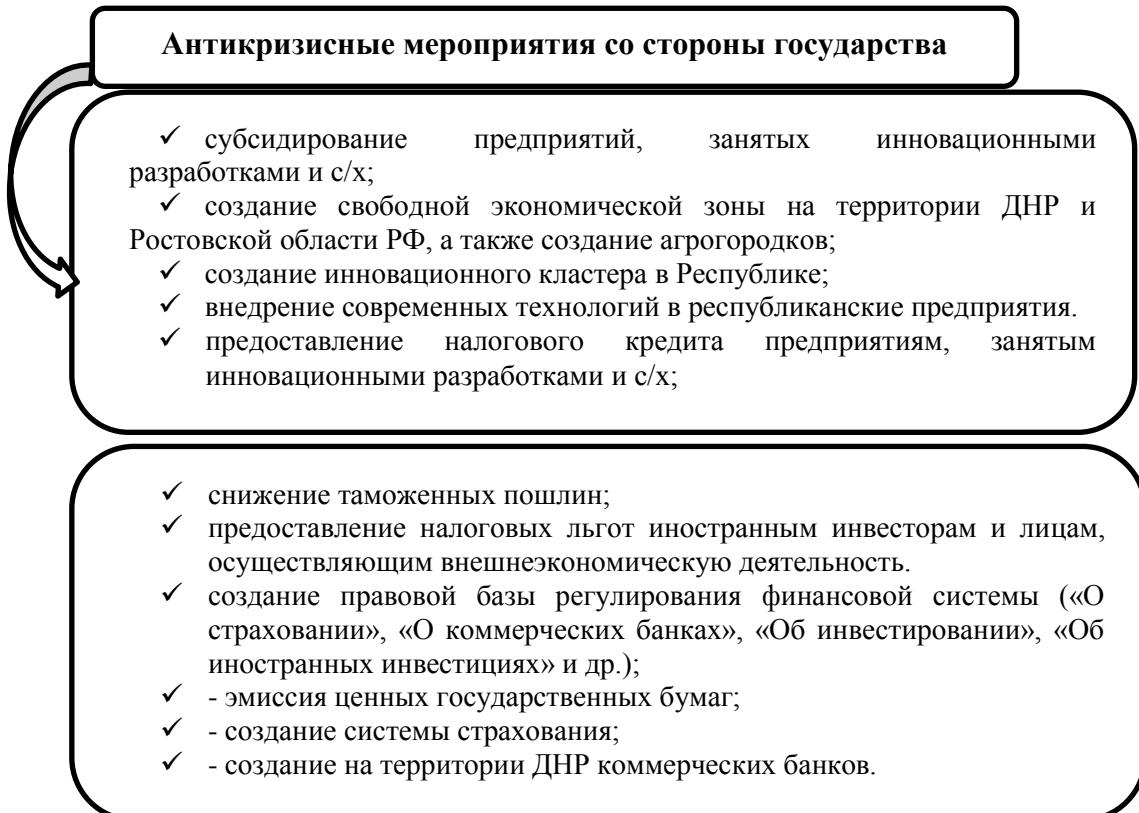


Рис. 2. Система антикризисных мероприятий [2]

Заключение. Таким образом, для удержания предприятия на рынке, в таких тяжелых условиях необходимо работать на опережение, вовремя предотвращать возникновение кризисных ситуаций, иметь разработанную антикризисную стратегию. Помимо этого, помочь предприятиям должно оказывать государство.

Список литературы

1. Руднева, Е. Ю. Анализ стратегий антикризисного управления предприятиями ДНР [Текст] / Е. Ю. Руднева, Е. В. Камушкова // Механизмы управления экономическими, экологическими и социальными процессами в условиях инновационного развития: Материалы IV Международной научно-практической конференции, Алчевск, 28-29 ноября 2017 г. – Алчевск: Донбасский государственный технический университет, 2018. – С. 127-130.
2. Оленичева, Ю.А. Антикризисная политика государства в новых экономических условиях [Текст] / Ю. А. Оленичева, Т. Г. Чернявская // Актуальные вопросы экономики и управления: теоретические и прикладные аспекты: Материалы Пятой международной научно-практической конференции, Горловка, 20 марта 2020 г. – Донецк: Донецкий национальный технический университет, 2020.– С.64-72.

РАЗРАБОТКА МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Орлова Л. В., ст. преподаватель

Рыбалко А. В., студентка

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

Rybalko202@mail.ru

Введение. В современных условиях деятельность многих предприятий связана с различного рода рисками и неопределенностью. Изменения в политической, экономической, социальной сферах, как на уровне государства, так и на международном уровне вызывают необходимость разработки каждым предприятием такой стратегии, которая в условиях кризиса способствовала не только выходу субъекта хозяйствования из сложившейся напряженной ситуации, но и дальнейшему его развитию. В настоящее время такой перспективной стратегией является маркетинговая стратегия антикризисного управления предприятием.

Основная часть. Маркетинговую стратегию авторы многих учебных пособий трактуют в широком и узком смыслах. В широком смысле, маркетинговая стратегия представляет собой общий план действий, который определяет основные ориентиры предприятия и направляет отдельные маркетинговые решения на достижение долгосрочных целей [7, с. 9]. В узком смысле маркетинговую стратегию можно понимать, как разработанное на основании изучения потребительского спроса, деятельности конкурентов, конъюнктуры рынка общее направление деятельности предприятия на определенный срок. [7, с. 9]. Следовательно, маркетинговая стратегия является важным инструментом не только эффективной деятельности предприятия, но и управления предприятием в условиях кризиса.

В практике ведения бизнеса существует достаточно большое количество видов маркетинговых стратегий в антикризисном управлении. Среди всего разнообразия теоретики и практики в области маркетинга и антикризисного управления выделяют такие стратегии: стратегия возвращения компании в свою рыночную нишу; стратегия расширения рынка сбыта; стратегия развития товара или расширения ассортимента; стратегия диверсификации; стратегия ухода с рынка [6].

Планирование и разработка маркетинговой стратегии, выступая одной из функций антикризисного управления, основывается на: оценке перспектив развития внешней среды деятельности предприятия, состояния внешней конъюнктуры; предполагает анализ сильных и слабых сторон в деятельности предприятия; предусматривает сбор и анализ информации о партнерах предприятия, основных потребителях и конкурентах [5, с. 10].

Разработка маркетинговой стратегии антикризисного управления предприятием осуществляется в несколько этапов (рис. 1) [3]

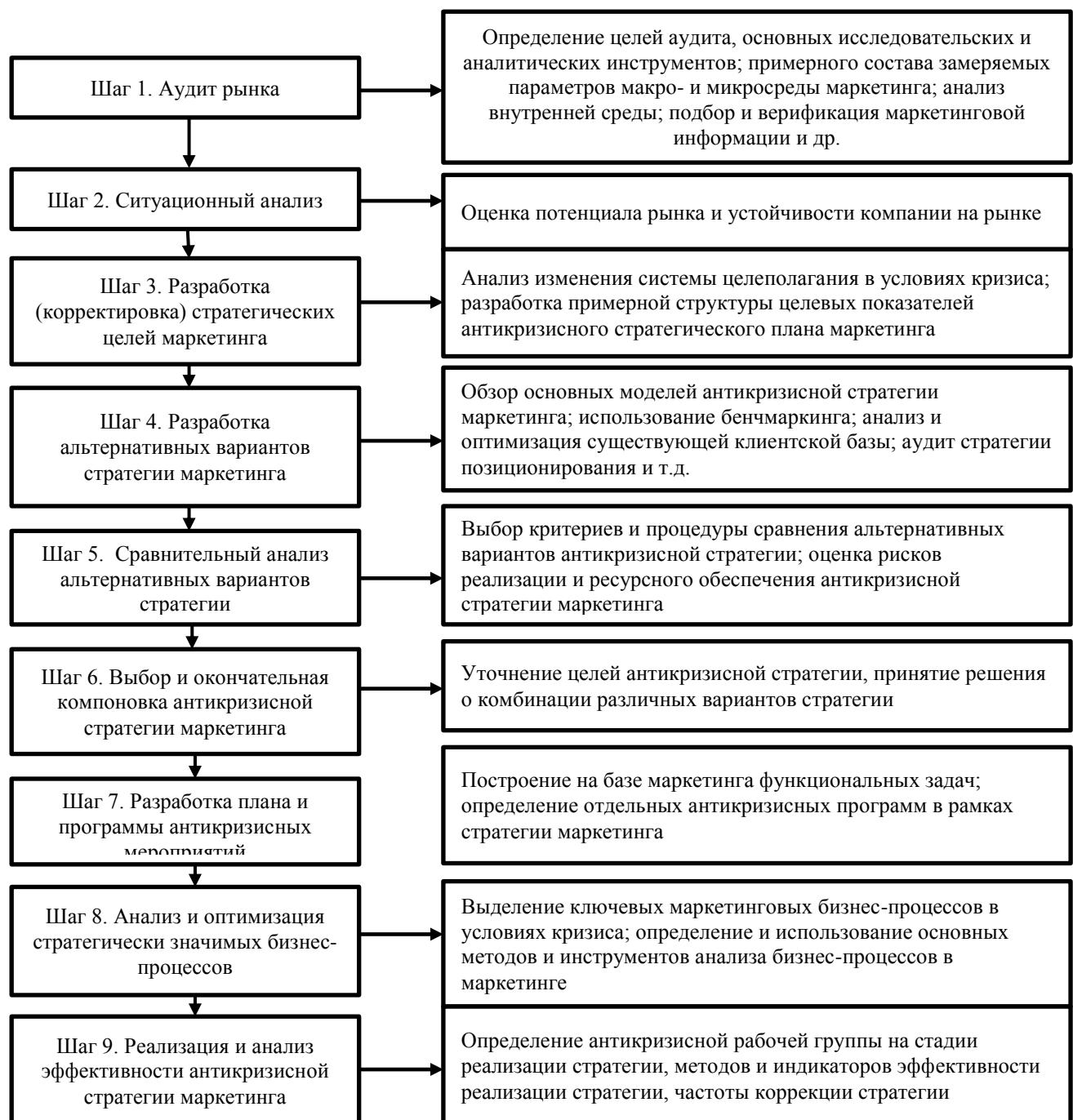


Рис. 1. Алгоритм разработки маркетинговой стратегии антикризисного управления предприятием [3]

Приведенный алгоритм разработки маркетинговой стратегии антикризисного управления предприятием является обобщенным – в зависимости от сложившейся ситуации он может изменяться с учетом влияния внутренних и внешних факторов. Разрабатываемая маркетинговая стратегия антикризисного управления предприятием должна удовлетворять определенные требования, которыми являются: четкость и измеримость целей, действий, мероприятий и сроков для каждого вида деятельности и конкретных лиц; реалистичность [1]; возможность перестройки функциональных обязанностей отдела маркетинга; оптимизация выработки антикризисных

управленческих решений в маркетинге; охватывать все этапы и зоны функционирования предприятия; предусматривать систему индикаторов оценки реализации стратегии [4, с. 40-42].

Таким образом, разработка маркетинговой стратегии антикризисного управления предприятием является важнейшим мероприятием по выходу субъекта хозяйствования из кризиса. Реализация разработанной стратегии, учитывающей негативные факторы внутренней и внешней среды, способствует не только выходу предприятия из кризиса, но и дальнейшему его развитию.

Список литературы

1. Баталова, О. С. Содержание понятия «маркетинговая стратегия» / О. С. Баталова // Проблемы современной экономики. – 2011. – № 2. – С. 103-106.
2. Звягинцев, В. Б. Разработка маркетинговой стратегии предприятия и контроль над ее реализацией / В. Б. Звягинцев // Маркетинг и маркетинговые исследования. – 2005. – № 1. – С. 72-81.
3. Матюшкина, Т. В. Алгоритм разработки успешной маркетинговой стратегии: шаг за шагом / Т. В. Матюшкина // Официальный сайт компании «Эффект-Консалтинг». – 2020. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.effektivno.ru/trainings/marketing-algoritm.html?template=38> (дата обращения 15.10.2020).
4. Насыбулина, В. П. Планирование маркетинговой деятельности предприятия в антикризисном управлении / В. П. Насыбулина, Н. В. Андреева // Теория и практика общественного развития. – 2015. – № 4. – С. 40-42.
5. Оришев, А. А. Антикризисный маркетинг как стратегия успешного развития компании в современных условиях нестабильности экономики / А. А. Оришев // Бизнес и дизайн ревю. – 2017. – Т. 1. – № 1 (5). – С. 10.
6. Секерин, В. Д. Основы маркетинга / В. Д. Секерин. – Москва : КноРус, 2018. – 288 с.
7. Шишло, С. В. Стратегический маркетинг / С. В. Шишло, Ю. Н. Андросик. – Минск : БГТУ, 2017. – 174 с.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ В ДНР

Орлова Л. В., ст. преподаватель

Шумилова Э. С., студентка

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
e-shumilova@mail.ua

Введение. В современных условиях предприятия Донецкой Народной Республики и экономика в целом находятся в кризисном состоянии. Очевидно, что для выхода экономики из кризиса необходимо эффективное антикризисное управление, кардинально отличающееся от менеджмента, осуществляемого в стабильных условиях.

Основная часть. Антикризисное управление может быть малоэффективным или более эффективным. Эффективностью антикризисного управления является уровень достижения целей смягчения, локализации или положительного использования кризиса в сравнении с затраченными на это ресурсами. Оценить такую эффективность в количественных расчетных показателях гораздо сложнее, чем при управлении предприятием, которое находится в стабильном положительном развитии [1].

Перед менеджментом, осуществляющим антикризисное управление, одной из самых главных проблем является проблема повышения эффективности и качества управления.

Перечень факторов, активное и умелое применение которых может способствовать решению этой задачи:

1. Научный анализ возникнувшей кризисной ситуации в развитии предприятия.

2. Талант, творческие способности и волевая целеустремленность управленца.

3. Профессионализм антикризисных управляющих и социальная подготовка в целом.

4. Методология исполнения рискованных решений. Эффективность всей системы управления определяется качеством управленческих решений.

5. Корпоративность – коллективизация работников предприятия, в основе которой лежат понимание и принятие ими целей предприятия.

6. Лидерство – ведущее положение отдельной личности, социальной, профессиональной группы, играющей ключевую роль в отношении направления, контроля и изменения деятельности других членов организации по достижении групповых целей.

7. Разработка адекватной стратегии выхода из кризиса.

8. Оперативность и гибкость управления.

9. Мониторинг кризисных ситуаций – определение вероятности и реальности наступления кризиса [2].

На сегодняшний день предприятия ДНР столкнулись с такими экономическими проблемами:

- малоразвитая институциональная среда;
- экономическая блокада территории;
- трудности с импортом сырья и комплектующих;
- ограничения на экспорт продукции;
- низкий уровень применения основных фондов;
- нехватка конкурентоспособного потенциала, которая обусловлена потерей высококвалифицированных кадров, технологий и идей;
- сокращение рынков сбыта из-за уменьшения территории реализации продукции, административных и таможенных барьеров в сфере внешнеэкономической деятельности;
- низкая конкурентоспособность продукции ДНР в связи с устаревшими технологиями и дорогим сырьем, низкими возможностями привлечения современных технологий;
- дефицит оборотных средств у промышленных предприятий.

Проведя анализ предприятий ДНР, были выявлены следующие факторы, которые влияют на стратегию их выхода из кризиса и дальнейшего развития (табл. 1) [3].

Таблица 1
Анализ факторов работы предприятий ДНР

Политические факторы	Экономические факторы
<ul style="list-style-type: none"> - отложенный политический статус территории; - неопределенность положения предприятий по перерегистрации по причине потери доступа к счетам, экспортным возможностям и вероятности конфискации собственности владельцев на других территориях; - большая часть предприятий является приватизированными, что практически не допускает государственного регулирования. 	<ul style="list-style-type: none"> - разрушенные в различной степени предприятия и полное уничтожение некоторых по причине боевых действий; - потеря части экономических связей; - транспортная блокада со стороны Украины; - низкий платежеспособный спрос внутреннего рынка; - невысокая рентабельность производства; - отсутствие или недостаточный объем инвестиционных вложений; - нехватка в оснащенности сырьем; - неопределенность в рынках сбыта продукции; - таможенные трудности при организации внешнеэкономической деятельности; - отсутствие конкуренции на территории как мотивирующего фактора; - наличие значимого промышленного потенциала.
Социальные факторы	Технологические факторы
<ul style="list-style-type: none"> - снижение численности специалистов и рабочих в связи с их временным или постоянным переселением по причине нестабильной политической ситуации; - недостаточное внимание к проблемам крупных предприятий и современных прогрессивных принципов деятельности в СМИ; - уменьшение привлекательности труда на предприятиях; - значительный разрыв между уровнем заработной платы и уровнем потребностей работника. 	<ul style="list-style-type: none"> - продукция, которая выпускается, у большинства считается морально устаревшей, с низким уровнем автоматизации и интеллекта технологии производства; - несущественная инновационная активность предприятий; - существенный износ активной части основных фондов.

В связи со сложившейся ситуацией, предприятиям ДНР крайне необходимо повышение эффективности антикризисного управления.

Возможными условиями повышения эффективности могут стать:

- учет отраслевой принадлежности каждого предприятия при составлении антикризисных программ;

- антикризисная программа должна подчиняться стратегии развития предприятия;

- при воплощении антикризисных программ необходимым условием является учет общегосударственных потребностей на каждом конкретном этапе развития;

- для предприятий с неудовлетворительным финансовым состоянием могут использоваться альтернативные процедуры оздоровления, такие как трансформация в казенное предприятие или доверительное управление.

Таким образом, эффективность антикризисного управления характеризуется соотношением степени смягчения кризиса и затраченных ресурсов. Для её повышения необходимо соблюдение всех вышеуказанных факторов при разработке антикризисных программ и комплексный подход к решению существующих проблем.

Список литературы

1. Беляев, А. А. Антикризисное управление / А. А. Беляев, Э. М. Коротков. – Москва: ИНФРА-М, 2001. – 311 с.
2. Маренков, Н. Л. Антикризисное управление / Н. Л. Маренков, В. В. Касьянов. – Москва: Феникс, 2004. – 512 с.
3. Половян, А. В. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / А. В. Половян, Р. Н. Лепа. – Донецк: ГУ «ИЭИ», 2017. – 84 с.

РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ КАК НАПРАВЛЕНИЕ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Орлова Л. В., ст. преподаватель

Яцкiv Д. Ю., студентка

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
ikviki2806@gmail.com

Введение. В настоящее время ввиду воздействия неблагоприятных внешних факторов многие предприятия сталкиваются со снижением эффективности деятельности, резким уменьшением прибыли и увеличением незапланированных расходов. Попадая в такую ситуацию, большинство хозяйствующих субъектов оказываются в кризисном положении, которое, в свою очередь, требует принятия соответствующих антикризисных мер. Одним из направлений антикризисного управления является реструктуризация предприятия.

Основная часть. Реструктуризация предприятия представляет собой структурную перестройку в целях обеспечения эффективного распределения и использования всех имеющихся ресурсов предприятия (финансовых, материальных, трудовых, технологий, земли и т.д.), которая заключается в создании комплекса бизнес-единиц на основе соединения, разделения или ликвидации (передачи) действующих и организации новых структурных подразделений, присоединения к действующему предприятию других предприятий, приобретения определяющей доли в уставном капитале или акций сторонних организаций [1, с. 96].

Антикризисная реструктуризация в условиях воздействиях неблагоприятных внешних и внутренних факторов направлена не только на предупреждение банкротства, т. е. осуществляется оздоровление предприятия, но и на минимизацию его отрицательных последствий. В последнем случае происходит передача имущества более эффективным собственникам без ликвидации рабочих мест [4, с. 367]. Кроме того, реструктуризация является эффективным рыночным механизмом увеличения конкурентоспособности коммерческих предприятий, т. к. позволяет добиваться значительного роста результативности деятельности [2, с. 9-12].

В антикризисном управлении реструктуризация может применяться в трех основных направлениях:

- 1) предприятие находится в состоянии глубокого кризиса;
- 2) текущее положение предприятия является удовлетворительным, однако имеются неблагоприятные прогнозы его деятельности;
- 3) предприятие работает успешно, однако существует необходимость ускоренного наращивания отрыва от ближайших конкурентов и создание значительных конкурентных преимуществ [5, с. 22-28.].

Реструктуризация предприятия является сложным процессом, поэтому осуществляется не одномоментно, а в несколько этапов (рис. 1) [6, с. 70-73.]



Рис. 1. Этапы реструктуризации предприятия в антикризисном управлении
[6, с. 70-73]

Итак, на первом этапе реструктуризации осуществляется определение целей; на втором – выявляются сильные и слабые стороны предприятия на основе SWOT-анализа, а также анализа финансового состояния и инвестиционной привлекательности; на третьем – этапе составляются альтернативные программы развития предприятия, оценивается их эффективность, формулируются и уточняются стратегические цели в условиях кризиса; на четвертом – проводится непосредственно сама реструктуризация; на пятом – осуществляется контроль за исполнением показателей, производится анализ полученных результатов и подготавливается отчет о проделанной работе.

В практике антикризисного управления выделяют несколько видов реструктуризации, которые зависят от различных факторов. Приведем наиболее часто используемую классификацию в зависимости от направлений и затрагиваемых сфер:

– функциональная реструктуризация, т. е. осуществление конкретных структурных преобразований внутри предприятия, которые зависят от выбора объекта реструктуризации и направлены на достижение наиболее оптимального баланса между эффективностью деятельности предприятия и стабильностью его положения. Функциональная реструктуризация может быть: производственной, рыночной, финансовой, социальной, экологической;

– технологическая реструктуризация, подразумевающая объединение различных предприятий внутри одного производственного комплекса в единую структуру с целью создания непрерывной технологической цепочки для производства и реализации того или иного вида продукции;

– финансовая реструктуризация, представляющая собой меры по расчистке баланса предприятия, упорядочению активов предприятия по критериям рыночной экономики. Финансовая реструктуризация может быть двух видов: реструктуризация активов и реструктуризация пассивов;

– социальная и экологическая реструктуризация – принятие антикризисных мер в зависимости от социального и экологического факторов [3, с. 8-16].

Заключение. Таким образом, реструктуризация является довольно сложным процессом. К его планированию и осуществлению должны привлекаться высококвалифицированные специалисты и опытные управленцы, которые знают все нюансы и риски данного процесса. Благодаря реструктуризации можно добиться не только выхода предприятия из кризисной ситуации, но и повысить эффективность его работы, улучшить инвестиционную привлекательность, выйти на новые рынки сбыта, привлечь к сотрудничеству более успешные компании.

Список литературы

1. Балашов, В. Г. Антикризисное управление предприятиями и банками / В. Г. Балашов. – Москва : Дело, 2017. – 148 с.
2. Владимирова, М. А. Исследование проблем реструктуризации предприятий / М. А. Владимирова, Т. Г. Миросяди // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2018. – № 12. – С. 9-12.
3. Камара, Н. К. Понятие реструктуризации предприятия и классификация видов реструктуризации предприятия / Н. К. Камара // Науковедение. – 2017. – Т. 8. – № 16. – С. 8-16.
4. Черненко, В. А. Антикризисное управление: учебник и практикум / В. А. Черненко, Н. Ю. Шведова. – Москва : Юрайт, 2019. – 417 с.
5. Чернятин, Д. М. Концептуальный подход к процессу реструктуризации предприятий / Д. М. Чернятин // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2017. – № 7. – С. 22-28.
6. Эмануэль, И. В. Реструктуризация компаний в условиях кризиса / И. В. Эмануэль // Экономика и управление. – 2019. – № 3 (43). – С. 70-73.

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВЫСОКОГО УРОВНЯ КАЧЕСТВА ТРУДОВОЙ ЖИЗНИ НА ПРОИЗВОДСТВЕННОМ УРОВНЕ

Романова Н. В., канд. экон. наук

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» г. Донецк

nt.romanova@donnu.ru

Введение. Качество трудовой жизни прежде всего микрокатегория, поэтому обеспечение ее высокого уровня на производстве является приоритетной задачей социально-экономической, трудовой политики государства, даже в условиях неопределенности, военных действий.

Различными аспектами обеспечения высокого качества трудовой жизни занимались такие ученые, как Л. Девис, А. Чернс, Р. Уолтон, Д. Мейсон, А. П. Егоршин, Б. М. Генкин, Р. П. Колосова и др.

Целью работы является разработка модели Программы обеспечения высокого качества трудовой жизни, которая может быть использована при разработке типовых программ на производственных предприятиях региона.

Основная часть. Проведенные научные исследования, выявленные проблемы и перспективы развития промышленных предприятий региона позволили разработать модель Программы обеспечения высокого качества трудовой жизни, которая может быть использована при разработке типовых программ на промышленных предприятиях государства. Программа характеризуется определенной структурой: выделено четыре раздела, которые соответствуют структурным экономическим программам промышленных предприятий.

Статистический анализ и обобщение практики работы промышленных предприятий являются основой систематизации проблем, разрешение которых необходимо для устранения препятствий эффективному использованию и развитию персонала предприятий. Среди них выделяются:

несовершенство организации заработной платы; неучтенность в оплате труда тяжести, вредности и интенсивности труда; неоправданно высокая дифференциация в оплате труда среди рабочих, специалистов и руководителей;

отсутствие комплексной системы нормирования труда; несправедливая оценка труда;

низкие возможности реализации потребности в получении новых знаний по профессии, специальности посредством системы повышения квалификации по современным, эффективным методам работы, современной техники и технологий, социально-трудовых прав и гарантий;

неэффективная занятость; низкий уровень производительности труда;

работа в условиях, которые не отвечают нормам и требованиям охраны труда (на неисправном оборудовании, при обнаружении конструктивных недостатков техники, несовершенстве технологий);

неадекватные потребностям и интересам работников условия социального развития; отсутствие материальных возможностей для отдыха,

медицинского обслуживания, приобретения одежды; невысокие дополнительные социальные гарантии жизнеобеспечения за счет предприятия и др.

Программа обеспечения высокого качества трудовой жизни предприятия должна быть подсистемой в общей системе стратегии развития предприятия (деловой стратегии). Стратегическими целями должны стать не только обеспечение определенных социально-экономических показателей, а, прежде всего, координация действий всех структурных подразделений на реализацию стратегических приоритетов.

Первый раздел предлагается назвать как «Общие положения». Раздел должен содержать цель, объект, предмет, принципы, функции управления качеством трудовой жизни и критерии реализации программы.

Объектом управления качеством трудовой жизни выступают условия использования трудового потенциала.

Предметом управления качеством трудовой жизни являются экономические, социально-трудовые организационно-управленческие условия трудовой деятельности на предприятии.

Цель управления качеством трудовой жизни – создание условий для обеспечения рационального использования и развития трудового потенциала, духовного, физического, интеллектуального развития человека в труде, реализация экономической стратегии предприятия.

Основными принципами высокого качества трудовой жизни являются: принципы содергательности, справедливости, безопасности, суверенитета и автономии, открытости, демократизации и общей солидарности, законности, согласованности, социального партнерства, производственной демократии, самоответственности в труде, социотехнической оптимизации труда.

Основными функциями обеспечения высокого качества трудовой жизни выступают: регулирующая, защитная, развивающая, социальная, административная.

Во втором разделе программы выделено специфические мероприятия для достижения стратегических ориентиров в обеспечении высокого качества трудовой жизни. Среди них:

- совершенствование организации, нормирования и оплаты труда;
- обеспечение продуктивной занятости;
- профессиональное развитие персонала предприятия и обеспечение условий его реализации;
- достижение максимально возможного уровня производственной безопасности, минимизация рисков потери трудоспособности и здоровья;
- охрана здоровья, восстановление трудоспособности, стимулирование здорового способа жизни;
- формирование благоприятного социально-психологического климата;
- обеспечение высокого уровня социальной защиты работников предприятия;

- развитие социального партнерства, производственной демократии, становление высокого уровня культуры труда;
- развитие корпоративной культуры предприятия;
- повышение эффективности морального стимулирования труда;
- повышение эффективности работы с молодежью.

В третьем разделе программы содержатся направления обеспечения высокого качества трудовой жизни: совершенствование организации, нормирования и оплаты труда, профессиональное развитие персонала предприятия и обеспечение условий его реализации, достижение максимально возможного уровня производственной безопасности, минимизация рисков потери трудоспособности и здоровья, охрана здоровья, стимулирование здорового способа жизни, обеспечение высокого уровня социальной защиты, повышение эффективности морального стимулирования персонала, повышение эффективности работы с молодежью. Конкретизированы мероприятия по каждому направлению повышения качества трудовой жизни.

Четвертый раздел содержит инструменты реализации программы через разработку и использование административно-организационного, договорного, финансового, информационного, кадрового, научно-методического обеспечения. Административно-организационное обеспечение системы управления качеством трудовой жизни предусматривает разработку документов организационно- методического, организационно-распорядительного, нормативно-технического и технико-экономического характера, которые содержат нормы, правила, требования, определяют эффективность реализации программы обеспечения высокого качества трудовой жизни. Основные положения программы должны быть закреплены нормами коллективного договора. Реализация программы обеспечения высокого качества трудовой жизни требует значительных финансовых ресурсов для ее внедрения, расширения и предоставления новых полномочий отделам управления персоналом.

Заключение. Таким образом, определенные теоретические рекомендации по разработке и внедрению программы обеспечения высокого качества трудовой жизни являются комплексными и могут быть использованы в системе кадрового менеджмента предприятий всех видов экономической деятельности.

ИНСТРУМЕНТАРИЙ КОНТРОЛЛИНГА – ДОХОДНАЯ ЧАСТЬ И МАРЖА

Хлебенских Л. В., ст. преподаватель,
Сорокина В. Ю., ст. преподаватель

ФГБОУ ВО «Белгородский государственный технологический университет им. В. Г. Шухова»,
г. Белгород, Российской Федерации
lyubugaenko@yandex.ru

Введение. Под понятием «маржа» принято понимать разницу между отпускной ценой и себестоимостью. Разницу принято выражать в процентах от отпускной цены или в абсолютных величинах.

Основная часть. К основным факторам влияния на маржу относят выручку, себестоимость и операционные расходы.

На выручку, в свою очередь, оказывают влияние такие параметры, как: цена и объем (производства, продаж). Здесь также необходимо учесть такие условия, как:

- курс валют;
- наличие скидок;
- наличие индивидуального подхода к определению цен (цены по категориям клиентов);
- среднерыночная цена;
- отношение покупателей к продукту (постоянные покупатели, возможные разовые или новые покупатели, потерянные покупатели).

Себестоимость определяется посредством:

- цен закупки (материалов, полуфабрикатов, товаров и т.п.);
- стоимости производства;
- доли брака;
- эффективности мощностей;
- загрузке мощностей др.

К операционным расходам относятся такие, как:

- логистические;
- рекламные и маркетинговые.

На увеличение данных расходов может повлиять: оптимальность логистики, доля срочных поставок, цена логистики партии, PR, реклама и т.п.

Контроллинг обеспечивает координацию взаимодействия функций на базе последних достижений информатизации бизнеса, инновационных технологий, формирует основу для оптимизации управленческих решений [1].

Ключевой целью контроллинга считается его возможность организовать процесс таким образом, чтобы фирма достигла всех поставленных целей (как тактических, так и стратегических).

С целью снижения негативного влияния вышеперечисленных факторов применяются следующие процедуры контроллинга:

1. Контроль стандартных цен.

2. Контроль дисконтной политики по категориям покупателей.

3. LTV анализ. Под данным анализом понимается концепция долгосрочной ценности покупателя для фирмы. Концепция применима для фирм, специализацией которых являются потребительские товары и услуги, и позволяет оценить финансовую ценность каналов продаж и покупателей (что особенно актуально в условиях активноразвивающихся онлайн продаж):



Концепцию можно использовать для следующих целей контроллинга доходов [2]:

а. Анализ долгосрочной и ожидаемой эффективности каналов сбыта.

б. Анализ ценности каждой группы покупателей в долгосрочной перспективе.

с. Оценка точек оптимизации затрат на продвижение продукции по каналам сбыта, оценка верхнего порогового значения затрат на привлечение и удержание покупателей.

4. Контроль количества новых и потерянных клиентов.

5. Бюджетный контроль и факторный анализ (сравнение с прошлыми периодами, бюджетными показателями).

6. Анализ изменения продуктовой линейки.

7. Своевременность выставления выручки или наличие незавершенного производства.

8. Контроль уровня списания материалов.

9. Анализ эффективности логистики.

10. Анализ эффективности рекламы и маркетинга и др.

Заключение. В настоящее время контроллинг направлен как на решение текущих задач, так и оценку перспектив развития, при этом позволяет полнее использовать имеющиеся возможности для повышения эффективности деятельности фирмы, роста конкурентоспособности на внутренних и внешних рынках.

Список литературы

1. Доможирова, О. В. Контроллинг внешней среды предприятия энергетического машиностроения: от теории к практике / О. В. Доможирова, Ю. В. Хороших // Белгородский экономический вестник. – 2019. – № 1 (93). – С. 18-23.
2. Контроллинг в современных условиях: текущее состояние и перспективы развития [Электронный ресурс] // KPMG: материалы вебинара. – 2020. – Режим доступа: <https://home.kpmg/ru/ru/home/events/2020/05/controlling-today-and-in-future.html> (дата обращения 10.10.2020).

МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА КАК ИНСТРУМЕНТ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Шемякина Н. В., канд. экон. наук, доцент кафедры менеджмента

Никитина Н. В., магистр

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

nn997210@gmail.com

Введение. Мотивация выступает как один из основных инструментов управления персоналом, который в свою очередь является важнейшим звеном в эффективном функционировании предприятия, поэтому существует необходимость постоянного совершенствования применяемых подходов к определению вида мотивационного механизма.

Вопросу «мотивация персонала» посвящено множество научных исследований и публикаций такими авторами, как Т. Б. Гакельберг, А. А. Данилюк, Д. Д. Евдокимов, Ф. Херцберг, Б. Моснер, Б. Снайдерман и другие [1 – 4].

Цель исследования. Провести исследование основных направлений мотивации труда, оценить роль мотивации в эффективной деятельности предприятия и определить приоритетные пути мотивации персонала на предприятиях.

Основная часть. Эффективная деятельность предприятия невозможна без понимания мотивов и потребностей работников, а также правильного использования стимулов к труду.

Мотивация труда, руководство и взаимодействие с людьми является решающим фактором успеха в управлении предприятием и в результативности его работы, и в этом смысле она составляет основу трудового потенциала работника, то есть всей совокупности свойств, влияющих на производственную деятельность. Успешная реализация стратегических и тактических задач предприятия возможна только при соответствующей мотивации его персонала.

Мотивация является системой, которая согласовывает потребности сотрудников, их интересы, ценностные ориентации и наставления, мотивы и мотивационную структуру поведения и является комплексом определенных причин, которые способны побудить работников к целенаправленным действиям для достижения большей результативности труда.

На сегодняшний день можно выделить следующие особенности системы мотивации сотрудников к труду:

- общая трудовая пассивность, особенно молодежная;
- низкая значимость моральных мотивов труда, профессионального и квалификационного роста;
- преобладание нетрудовых критериев при определении общественного статуса человека;
- желание иметь стабильную, престижную, высокооплачиваемую работу, которая обеспечивает необходимый уровень потребностей человека;

- высокий уровень молодежной безработицы;
- чрезмерное внимание денежному стимулированию, минимизация определенных психологических и этических норм в мотивации;
- отсутствие четких критериев и условий награждения, сокращение количества рядовых работников среди награжденных;
- растущим протекционизмом при продвижении по работе, в результате чего к работе привлекаются неквалифицированные кадры.

В целом, мировой опыт показывает, что при формировании мотивационных механизмов значительное внимание отводится именно уровню оплаты труда рабочих, которая является материальным стимулом к труду. Оплата труда является вознаграждением, которое получает работник за проделанную им работу, однако экономическая роль оплаты труда заключается в ее основных функциях (воспроизводство рабочей силы и стимулирование труда).

В современных условиях работодатели должны ориентироваться на материальное поощрение своих сотрудников. Материальная мотивация способна существенно повысить трудовую активность и способствовать достижению целей предприятия. Именно когда работники смогут обеспечивать достойный уровень жизни для себя и своей семьи, их мотивы к труду вырастут в разы, поэтому оплата труда является основным мотивом к труду для работников и одним из стимулов влияния на последних со стороны работодателей.

Анализ существующих методов материальной мотивации позволил выделить основные из них:

- увеличение заработной платы;
- материальные премии;
- доплаты;
- участие в прибылях предприятия;
- отдых за счет предприятия;
- внеочередной оплачиваемый отпуск;
- оплату медицинских услуг.

Однако необходимо помнить, что на результат трудовой деятельности влияют не только материальные, но и моральные методы мотивации. Моральные методы мотивации могут быть достаточно специфическими, однако они являются неотъемлемым составляющим правильного побуждения персонала к труду.

Для повышения роли и влияния моральной мотивации, руководству необходимо давать работникам более важную, интересную, содержательную, социально значимую, ответственную работу, которая совпадает с личными интересами и способностями, с перспективами профессионального роста, а также позволяет выявить инициативность и творческие способности. Также необходимо улучшать трудовую дисциплину и организацию работы, следить за соблюдением трудовых норм и правил безопасности, улучшать «климат» в коллективе и способствовать теплой, дружественной атмосфере между работниками, находить правильный подход к каждому работнику

индивидуально. Руководство предприятия (организации, учреждения) должно постоянно повышать профессионально-образовательный уровень квалификации за счет предприятия; организовывать постоянные развлекательные, поздравлять сотрудников с профессиональными, государственными и определенными религиозными праздниками также станет мотивацией для рабочих, ведь когда работник любит свою работу, это уже служит мотивацией к труду.

Заключение. Эффективная мотивация работников является одной из наиболее важных задач руководителя любого предприятия. Руководство должно подходить с ответственностью к процессу мотивирования и стимулирования работников и не пренебрегать им. Плохо выстроенная система работы с персоналом, в том числе система мотивации работников, снижает производительность деятельности предприятия, поскольку неудовлетворенность сотрудниками своей работой, приводит к некачественному ее выполнению и потере доходности. Руководству предприятий следует принять во внимание необходимость мотивации, ведь без действенной системы мотивации даже лучшие сотрудники не приведут предприятие к реализации его целей.

Список литературы

1. Гакельберг Т. Б. Мотивационный механизм: понятие структура, формирование / Т. Б. Гакельберг, Ю. В. Фоот // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2016. – № 7. – С. 60-65
2. Данилюк, А. А. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности: учеб. пособие / А. А. Данилюк. – Тюмень: Издательство Тюменского государственного университета, 2015. – 304 с.
3. Евдокимов, Д. Д. Система мотивации и стимулирования как элемент системы управления персоналом / Д. Д. Евдокимов // Актуальные вопросы управления персоналом: сб. материалов студ. XVII науч.-практ. конф. каф. организац.-кадровой работы в органах гос. власти / Моск. технол. ун-та (МИРЭА). – 2017. – С. 47-52.
4. Херцберг, Ф. Мотивация к работе / Ф. Херцберг, Б. Моснер, Б. Снайдерман; пер. с англ. – М.: Вершина, 2007. – 240 с.
5. Вертиль, Н. Н. Менеджмент организаций: учебное пособие для магистратуры / Н. Н. Вертиль, И. В. Гришина. – Донецк: ДонНУ, 2019. – 220 с.

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ РЕСУРСНОГО ПОТЕНЦИАЛА КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Шилова Н. Н., д-р экон. наук, профессор,

Дружинина Ю. В., аспирант

ФГБОУ ВО «Тюменский индустриальный университет»,

г. Тюмень, Российская Федерация

dyv888@mail.ru

Введение. Целью любой коммерческой организации, функционирующей на конкурентном рынке, является устойчивое развитие и укрепление конкурентных позиций. Степень ее достижения зависит от способности адекватного реагирования на изменение конкурентной ситуации, что требует инструментария объективной оценки, своевременных и грамотных управленческих решений, основанных на соизмерении возможностей и потребностей организации [1].

Информационная поддержка управленческих решений обеспечивается функционированием мониторинга рыночного окружения, состояния и эффективности вовлечения ресурсного потенциала в бизнес процессы. Исходя из этого, трудно усомниться в актуальности продолжения исследований в направлении совершенствования методического обеспечения процессов и процедур оценки целесообразности использования ресурсов организации.

Основная часть. Из совокупности подходов к определению ресурсного потенциала, ресурсный потенциал организации – совокупность трудового, управленческого, производственного, инновационного потенциалов, разделяется на осязаемый и неосязаемый (рис. 1) [2].



Рис. 1. Элементный состав ресурсного потенциала организации

Методика оценки наличия ресурсного потенциала (комплексная его оценка) и эффективности его использования предполагает анализ состояния потенциала и эффективность использования каждого структурного элемента.

Диагностика эффективности имеет цель - выявление резервов повышения эффективности ресурсного потенциала, и основывается на выделении отдельных видов и групп потенциальных возможностей, поэтапном оценивании каждого из них. Концептуальная модель комплексной оценки состояния и эффективности использования ресурсного потенциала организации приведена на рис. 2.

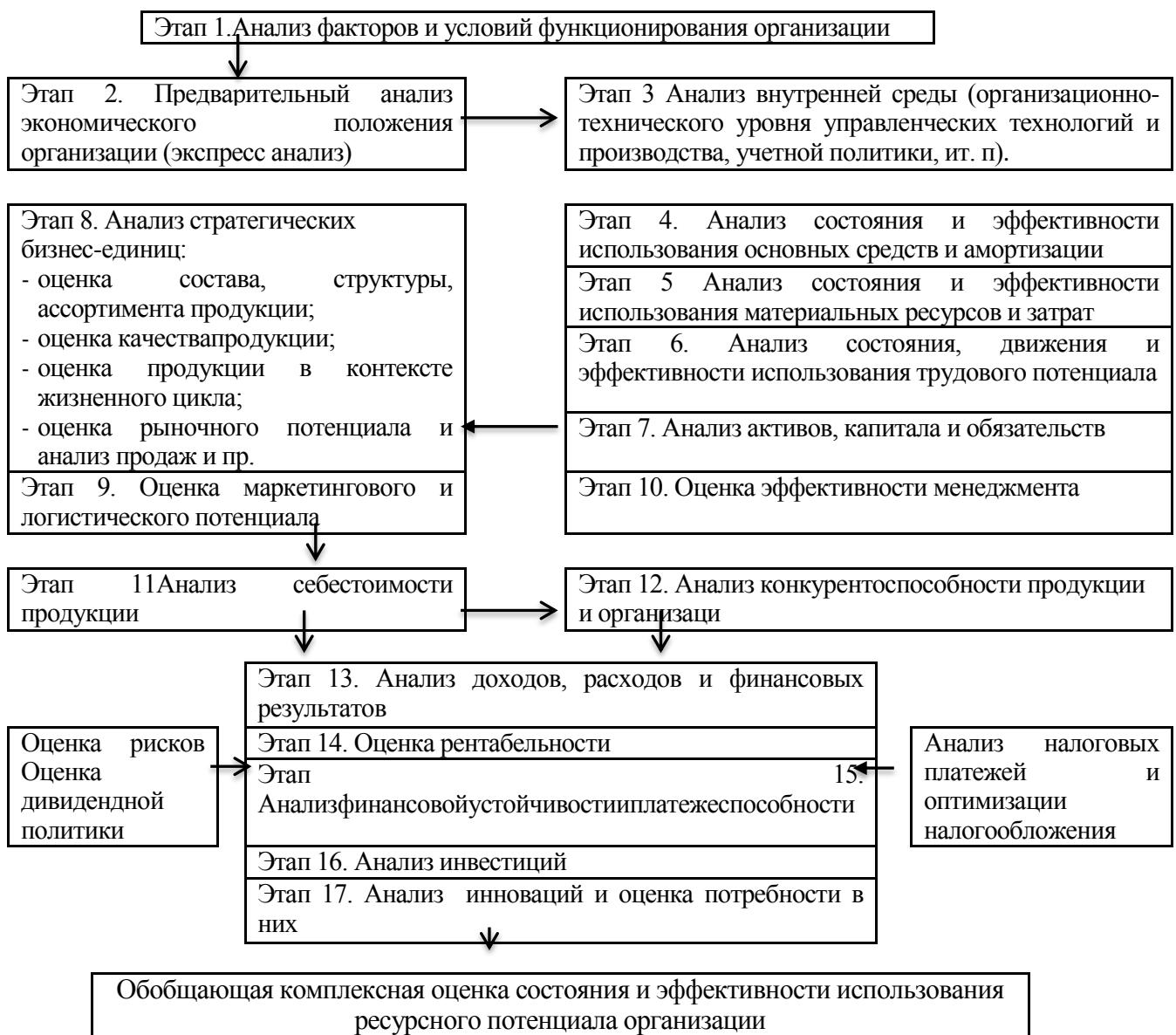


Рис. 2. Модель комплексной оценки состояния и эффективности использования ресурсного потенциала организации [2]

Критериями оценки наличия ресурсного потенциала являются уровни (низкий, средний и высокий).

На эффективность использования ресурсного потенциала предприятия оказывает влияние совокупность факторов (табл. 1).

Таблица 1
Внутренние факторы, определяющие эффективность использования ресурсов организаций

Группы потенциала	Показатели
Экологические	- окупаемость затрат на природоохранные цели; - размер платежей за пользование природными ресурсами; - размер штрафных санкций.
Организационно-экономические	- маркетинговый потенциал; - конкурентоспособность продукции; - квалификация трудовых ресурсов.
Социальные	- уровень дохода на 1 работника; заработка плата; - социальные выплаты; стабильность коллектива.
Технологические	- новизна оборудования и технологии; - масштабы деятельности; - качество продукции.

Заключение. Своевременная оценка степени влияния внешних факторов на деятельность организации, анализ ресурсных возможностей и перспектив развития способствует росту эффективности деятельности организации. Таким образом, в зависимости от стадии жизненного цикла организации определяется приоритетность использования ресурсных возможностей фирмы.

Список литературы

1. Дружинина, Ю. В. Модели и методы оценки развития организаций в конкурентной среде / Ю. В. Дружинина, Н. Н. Шилова // Экономика и предпринимательство. – 2019. – №4. – С. 1117-1121.
2. Дружинина, Ю. В. Применение методов управления эффективностью бизнеса на стадиях жизненного цикла организации / Ю. В. Дружинина // Международные научные исследования. – 2020. – №1-2. – С. 24-29.
3. Шилова, Н. Н. Количественно-качественная оценка экономического развития промышленного предприятия / Н. Н. Шилова //Известия высших учебных заведений. Социология. Экономика. Политика. Издательство: Тюменский государственный нефтегазовый университет (Тюмень) – 2013. – №2. – С. 11-15.

6. Технологии и тренды концепции устойчивого развития

УДК 338.2

РОЛЬ ЦИФРОВИЗАЦИИ В ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

Ахметова Г. З., канд. экон. наук, доцент,
Маковецкий М. Ю., канд. экон. наук, доцент
ЧОУ ВО «Московский университет им. С. Ю. Витте»,
г. Москва, Российская Федерация
mtakov@mail.ru

Введение. В настоящее время в органах государственного управления все чаще стало употребляться такое понятие, как «цифровизация». Цифровизация – это внедрение новых цифровых технологий в самых различных отраслях и сферах экономики. Данное явление стало крайне актуальным предметом исследований сегодня, поскольку оно не только выступает неотъемлемой частью функционирования экономики, но и ключевым условием повышения ее эффективности. В этой связи целью данной статьи является определение сущности цифровизации и ее влияния на общую эффективность системы государственного управления в Российской Федерации.

Основная часть. Под цифровизацией понимают использование новых – цифровых – технологий, целью которого является повышение эффективности деятельности различных субъектов хозяйственной деятельности, в том числе – государственных органов. Распространение цифровизации захватывает все новые отрасли, а в дальнейшем, по всей видимости, коснется большинства сфер жизнедеятельности общества. В результате цифровая экономика сегодня представляет собой динамично развивающуюся сферу современного общества, способную полностью переформатировать традиционные хозяйствственные связи и существующие бизнес-модели. В этой связи все чаще говорится о необходимости цифровизации и в системе государственного управления.

Стремительный рост количества работ, посвященных цифровизации экономики, привел к разработке Правительством Российской Федерации и внедрению с 2017 г. государственной программе «Цифровая экономика Российской Федерации». Согласно этому документу основными направлениями развития в области цифровой экономики на период до 2024 г. выступают: нормативное регулирование; кадры и образование; формирование исследовательских компетенций и технических заделов; информационная инфраструктура и информационная безопасность [1].

Использование цифровых технологий в государственном управлении призвано упрощать такие процессы, как прогнозирование и планирование, мониторинг и контроль и др. Вместе с тем важно понимать, что цифровизация – постепенный и противоречивый процесс, поэтому не нужно ждать быстрых результатов от использования новейших технологий. Цифровизация базовых сфер экономики может стать своего рода фундаментом для дальнейшего

совершенствования системы государственного управления, поскольку цифровизация позволит решить как уже выявленные ранее, так и возникающие новые проблемы. Например, применение цифровых технологий упростит обработку больших объемов данных и существенно ускорит получение нужной в решении управленческих задач информации, поскольку искусственный интеллект, по сути, не ограничен в ее обработке, а также учитывает множество параметров в целях нахождения лучших решений в различных, в том числе нестандартных, ситуациях.

Стоит особо отметить, что цифровизация государственного управления экономикой, вероятно, обеспечит и высокий уровень безопасности, потому что сегодня информация становится основным ресурсом и ее надлежащая защита приобретает исключительно большое значение. В этой связи процесс цифровизации сферы государственного управления станет, на наш взгляд, наиболее действенным инструментом, способным оказать существенное позитивное воздействие в противодействии коррупции и фальсификации национальной статистики. При этом все участники процесса управления объективно должны быть нацелены на наилучший результат своей деятельности.

Также следует ожидать, что по мере развития цифровой экономики будет прогрессировать и кибербезопасность. В целом в цифровизации государственной сферы можно выделить три главных направления развития: собственно государственное управление; взаимодействие государства и граждан; взаимодействие государства и бизнеса. Сегодня экономика нашей страны находится в состоянии стагнации, поэтому идея дальнейшего развития цифровой экономики кажется нереалистичной. Особенно это проявляется в противоречиях между государством, бизнесом, населением, когда каждый из этих субъектов «заточен» на реализацию своих целей без учета интересов других сторон [2]. Отчасти это связано и с безмерными «аппетитами» российского бизнеса, любыми способами минимизирующего свои издержки, и с политикой государства, утратившего связь с «простыми людьми», достаточно вспомнить «пенсионный сюрприз» образца 2018 года. В силу изложенного можно утверждать, что цифровизация системы государственного управления пока еще находится в стадии формирования и далека от идеального состояния.

Вместе с тем внедрение новых технологий создает предпосылки для оптимизации состава функций государственного управления и улучшения качества их реализации, развития новых институциональных форм, которые позволяют гарантировать более эффективное взаимодействие между государственными органами, бизнесом и обществом. Опыт цифровизации Правительства Российской Федерации показывает, что многоплановое внедрение современных технологий позволяет создать систему высококачественного обеспечения услуг для граждан и бизнеса, наладить с ними устойчивый информационный обмен, повысить открытость и четкость действий чиновников.

Проводимые мероприятия по цифровой трансформации государственной службы и созданию прозрачной цифровой инфраструктуры отражают

последующие этапы развития государственных информационных систем, прежде включенных в состав мероприятий подпрограммы «Электронное правительство» государственной программы «Информационное общество на 2011–2020 гг.» на основе внедрения платформенных решений. В целом государственная программа «Цифровая экономика Российской Федерации» предполагает несколько особенно важных направлений, среди них: информационная инфраструктура, информационная безопасность, цифровое государственное управление и др. Вместе с тем, как и любое нововведение, цифровая экономика несет вместе с собой не только позитивное влияние, но и очевидные угрозы и вызовы для развития общества [3].

Успех цифровизации во многом зависит от того, в какой мере при ее осуществлении учитываются и воплощаются различные требования к управлению по результатам. Потенциал нынешних цифровых технологий позволяет определить возможные перспективные направления их использования в государственном управлении. Большое значение будет иметь анализ «больших данных», а также создание цифровых моделей, которые бы увеличили результативность деятельности, а также от наличия и квалификации специалистов, соответствующих «цифровой реальности».

Заключение. В завершение подчеркнем, что дальнейший рост уровня (степени) цифровизации в системе государственного управления достаточно тесно корреспондирует с повышением общей ее результативности. Однако противоречивый характер цифровизации требует дальнейших исследований возможных негативных ее последствий и способов (путей) их нейтрализации.

Список литературы

1. Цифровая экономика Российской Федерации: Программа Правительства Российской Федерации от 28.07.2017 № 1632-р – Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс.
2. Ахметова, Г. З. Особенности подготовки кадров для цифровой экономики // Экономика, менеджмент и сервис: Материалы Всероссийской научно-практической конференции. – Омск, 2019. – С. 77–80.
3. Маковецкий, М. Ю. Современные тенденции развития экономики и управления в условиях цифровизации / М. Ю. Маковецкий, А. Ю. Рячин // Двадцать шестые Апрельские экономические чтения: материалы всероссийской научно-практической конференции, 14 апреля 2020 г. / Под ред. д.э.н., доцента В.А. Ковалева и д.э.н., проф. А.И. Ковалева. – Омск, 2020. – С. 126–132.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ WINDOWS-ПРОГРАММИРОВАНИЯ ДЛЯ СОЗДАНИЯ ПРИЛОЖЕНИЯ «СИСТЕМА УЧЕТА ТАЛОНОВ В ПОЛИКЛИНИКЕ»

Белодед Н. И., канд. техн. наук, профессор

Бжезинская Е. В., студент,

Пивоварчик В. С., студент

«Академия управления при Президенте Республики Беларусь»,

г. Минск, Республика Беларусь

jbjezinskaya@gmail.com

Введение. За последнее десятилетие современные технологии перевернули наш мир полностью. Они не только упрощают нашу ежедневную жизнь, но и ускоряют самые обыденные процессы. Одна из важных проблем в 2020 году – безопасное посещение поликлиники без проведения огромного количества времени в очередях рядом людьми в маленьком пространстве.

Основная часть. На основе анализа существующих программных средств была разработана система для оценки и учета талонов в поликлинике с помощью, которая сочетает в себе как автоматизацию, так и универсальность использования для любого работника учреждения. Основой работы выступают требования для систематизации непрерывно пополняющегося объема информации в случае комплексного функционирования поликлиники.

При рассмотрении всех требований и технологий для реализации системы выбрана концепция оконного приложения (Windows Forms) с внедрением файлов в основной модуль для облегчения взаимодействия с графическими объектами, так как интерфейс должен быть понятен и прост в обращении для пользователя [1].

Windows Forms уже оказали внимание на разработку для Windows. Windows.Forms – это набор управляемых библиотек, с помощью которых вы можете выполнить все необходимые для оконного приложения действия, начиная от обмена сообщениями с операционной системой для отслеживания любых событий клиентского окна, заканчивая диалоговыми системами, связью с другими компьютерами по сети и другими возможностями [2].

Заключение. Преимуществом Windows Forms является то, что они структурируют программную модель и помогают избавиться от ошибок, которые появляются в процессе работы с Windows API. Также плюсом является то, что на Windows Forms можно создавать кроссплатформенные приложения, которые просто переносятся на другую операционную систему, но обязательным условием является наличие .Net Framework нужной модели, на которой и создавался проект [3].

Ключевой класс Windows Forms – форма, образцами которого являются главные и диалоговые окна. Формы являются наследниками класса Form, определенного в пространстве имен System.Windows.Forms. Интерфейс Windows Forms дает возможность работать в режиме конструктора с

добавлением элементов управления (кнопки, поля для ввода текста, поля для отображения текста, меню и прочие компоненты, характерные для Windows-приложений). В коде они отображены как поля класса формы. Все элементы управления окна являются объектами классов, находящихся в System.Windows.Forms и являющихся потомками базового класса Control. Реакция программы на определенное событие, связанное с элементом управления оформляется в виде метода формы.

Список литературы

1. Разработка подсистемы моделирования проблемно ориентированного имитатора сетей петри для проектирования очистных работ на угольных шахтах / Т. А. Решетова, А. Н. Стародубов. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/razrabotka-podsistemy-modelirovaniya-problemnno-orientirovannogo-imitatora-setey-petri-dlya-proektirovaniya-ochistnyh-rabot-na-ugolnyh/viewer> (дата обращения 22.09.2020).
2. Портал для изучения программирования. Основы Windows.Forms. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://esate.ru/uroki/OpenGL/uroki-OpenGL-c-sharp/osnovi-windows-forms/#> (дата обращения: 22.09.2020).
3. Developer's Notes. C# Async Trics. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sonyks2007.blogspot.com> (дата обращения: 22.09.2020).

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ КАК ОСНОВА УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Бойко А. Н., канд. экон. наук,
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
bojko_nastja@mail.ru

Введение. В современных условиях волатильности мировой экономики одним из основных политических интересов каждой страны является обеспечение устойчивого социально-экономического развития собственной экономики. Это зависит от внутренних и внешних факторов. На основе этого актуализируется вопрос формирования соответствующего уровня конкурентоспособности как компонента устойчивого развития, что и обуславливает актуальность данного исследования.

Основная часть. Между категориями «конкурентоспособность национальной экономики» и «устойчивое социально-экономическое развитие» существует неразрывная взаимосвязь и взаимообусловленность. Уровень конкурентоспособности национальной экономики напрямую определяется уровнем экономического роста отраслей экономики как базиса, который формирует конкурентные преимущества страны [1]. Поэтому содействие устойчивому экономическому росту отечественных товаропроизводителей, создание условий и факторов, которые могут способствовать их эффективной конкуренции на мировом рынке, должны стать главным приоритетом государственной промышленной политики.

В условиях открытой рыночной экономики конкуренция приобретает глобальный характер, когда необходимы совместные, четко скоординированные усилия государства и товаропроизводителей по обеспечению устойчивого экономического роста и повышения конкурентоспособности отечественных предприятий на зарубежных рынках.

В данных условиях все большее значение приобретает эффективная деятельность государства, которая должна быть направлена на предупреждение недобросовестной конкуренции, монополии внешней торговли, а также ликвидацию последствий, если все-таки правонарушения произошли. Таким образом, должна быть разработана система мер, включающая нормативное регулирование; контроль за состоянием рынка и соблюдением ее участниками установленных государством правил по обеспечению экономической конкуренции в целях предупреждения нарушений; восстановление состояния рынка в случае нарушения указанных правил и использования активных мер к нарушителям.

В условиях необходимости повышения уровня конкурентоспособности национальной экономики принципиально меняется традиционная точка зрения на устойчивое социально-экономическое развитие, которое в данном контексте

может быть рассмотрено на уровне предприятий, отраслей и государства в целом.

На уровне предприятий необходимо обеспечить эффективное использование ресурсов, которое требует инженерно-инновационного обеспечения в форме соответствующих технологий. Речь идет об эффективной занятости работников и экономии рабочего времени, о рациональном использовании сырья и материалов, применении безотходных технологий, сокращении запасов и материалов, о рациональном использовании производственных мощностей, соблюдении экологических требований.

Для отраслей народного хозяйства (мезоуровень) основным условием экономического развития и международной конкурентоспособности является развитие предпринимательства: расширение практики внутреннего предпринимательства на действующих предприятиях, создание новых предприятий и рабочих мест, развитие венчурного предпринимательства.

Условием устойчивого экономического развития и международной конкурентоспособности на государственном уровне является оптимизация институционального обеспечения экономической деятельности, корректировка социально-экономических норм и нормативов, создание соответствующего инвестиционного климата, оптимизация кредитной политики, снижение ставок налогов за счет расширения налогооблагаемой базы, увеличение занятости и снижение безработицы за счет высвобождения части средств фонда социальной помощи на выплату пособий по безработице.

Рассматривая вопросы формирования соответствующего уровня конкурентоспособности национальной экономики, необходимо уделить внимание центральному компоненту данного процесса - развитие инновационной деятельности.

Влияние инновационного потенциала на конкурентоспособность страны должно происходить путем согласования инновационной политики с научно-технической, бюджетно-финансовой, денежно-кредитной, промышленной и внешнеэкономической политикой при достижении единства интересов и согласованных взаимоотношений между обществом, государством, властью, бизнесом, общественными и научными институтами.

Активизация инновационного развития в стране возможна при наличии развитой национальной инновационной системы, в основу которой положен процесс интеграции производства, финансов, науки и образования, которая бы учитывала накопленный зарубежный опыт формирования инновационных систем и была бы адаптирована к реалиям действительности.

В данных условиях приоритетными направлениями организационно-экономического механизма обеспечения инноваций в странах мира должно быть:

- обеспечение приоритетного развития науки, решение вопросов ее финансирования, модернизация материально-технической базы, формирование и мотивация научных кадров;
- налоговые льготы на доход, полученный от инновационной деятельности;

- прямое финансирование создания новой продукции и технологии в рамках государственных научно-технических программ;
- разработка и реализация программы повышения качества образования;
- льготное кредитование инвестиций в инновационные процессы;
- разработка и внедрение долгосрочной государственной программы инновационного развития;
- создание необходимой инновационной инфраструктуры;
- обеспечение существенного повышения качества профессиональной подготовки кадров;
- совершенствование и развитие законодательства, регулирующего инновационную деятельность.

Заключение. Таким образом, рассмотренные составляющие и роль устойчивого социально-экономического развития в формировании международной конкурентоспособности подтверждают, что это сложный и многоуровневый системный процесс, который направлен на обеспечение повышения уровня благосостояния населения, стабилизацию социально-экономического положения и интеграцию национальной экономики в глобальную.

Список литературы

1. Дергачова, В. В. Международная конкурентоспособность национальной экономики в контексте обеспечения экономического роста: монография / В. В. Дергачева. – Д., 2006. – 392 с.
2. Наука. Технологии. Инновации: 2020: краткий статистический сборник / Л. М. Гохберг, К. А. Дитковский, Е. И. Евневич и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2020. – 88 с. – 300 экз. – ISBN 978-5-7598-2155-7 (в обл.). – URL: https://isrek.hse.ru/db_STI2020 (дата обращения 18.10.2020).
3. Савельева, М. В. Факторы конкурентоспособности в условиях глобализации / М. В. Савельева // Государственная служба. – 2016. – № 1 (99). – С. 101-109.
4. Гельвановский, М. И. Макроконкурентоспособность в условиях глобализации: проблема возрастания общесистемных рисков и обеспечения экономической безопасности / М. И. Гельвановский // Управление риском. – 2017. – №2 (82). – С. 3-9.

SWOT-АНАЛИЗ КАК ИНСТРУМЕНТ ОЦЕНКИ ПОТЕНЦИАЛА УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРИДНЕСТРОВЬЯ

Бурла М. П., канд. геогр. наук,

Бурла О. Н., старший преподаватель

ГОУ ВПО «Приднестровский государственный университет»,

г. Тирасполь, Приднестровская Молдавская Республика

burla57@list.ru; olga-dnestr2008@mail.ru

Введение. Устойчивое развитие экономических систем разного иерархического уровня может быть обеспечено только при условии адекватной оценки их потенциала, выявлении конкурентных преимуществ и негативных вызовов. Теория и практика стратегического управления подтверждает, что для этой цели наиболее эффективным инструментом является SWOT-анализ, позволяющий выявить конкурентные преимущества (сильные стороны), недостатки (слабые стороны), возможности (краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные), внутренние и внешние отрицательные вызовы и угрозы [2]. Полученная в результате анализа информация является базой для составления матрицы SWOT, позволяющей разработать и реализовать экономически эффективные (прибыльные) и социально-ориентированные программы развития.

Основная часть. Современное Приднестровье является самопровозглашенным политико-территориальным образованием, не имеющим окончательного международного политico-правового статуса. Впервые Приднестровье было провозглашено как целостное территориальное образование 2.06.1990 г. на первом съезде депутатов всех уровней в качестве «приднестровской экономической зоны». В качестве самостоятельного политico-территориального образования республика была провозглашена 2.09.1990 г. на Втором чрезвычайном съезде депутатов Приднестровья всех уровней [1]. Проведенный SWOT-анализ позволил выявить следующие преимущества Приднестровья, которые следует рассматривать в качестве современных и перспективных предпосылок устойчивого и эффективного социально-экономического развития региона:

- а) небольшие размеры территории, которые обуславливают невысокие транспортные издержки и высокую степень управляемости;
- б) хорошее обеспечение недорогими и квалифицированными трудовыми ресурсами, способствующее развитию трудоемких производств;
- в) благоприятное географическое положение, обуславливающее возможность выполнения транзитных функций, Через территорию республики проходят важные автомобильные, железнодорожные магистрали и трубопроводы, связывающие Россию и Украину со странами Европы;
- г) высокую степень концентрации хозяйственных объектов, что позволяет создавать кластерные территориальные хозяйственные структуры;
- д) преобладание преимущественно равнинного рельефа, что не создает существенных препятствий для эффективной экономической деятельности;

е) наличие существенных запасов нерудных полезных ископаемых, подземных пресных и минеральных вод;

ж) высокий биолого-почвенный потенциал. Более 90% территории занимают различные типы черноземов;

з) благоприятные климатические условия и высокий агроклиматический потенциал. Сумма активных температур и безморозных дней обуславливает высокую продолжительность вегетационного периода и возможность выращивания теплолюбивых культур. Это позволяет производить высококачественные агропромышленные продукты как в рамках программ импортозамещения, так и для поставок на внешние рынки.

Среди других региональных преимуществ, следует отметить разнообразные аттрактивные для развития туризма природные и антропогенные объекты, развитую систему профессионального образования, значительный научный потенциал, наличие торговых преференций, предоставленных Европейским Союзом и некоторыми странами СНГ. Республика производит уникальные товары, пользующиеся высоким спросом на внешних рынках (коньки, ароматизированные вина, хлопчатобумажные ткани, обувь, швейные изделия, некоторые виды машин).

К негативным факторам (слабым сторонам и угрозам), отрицательно влияющих на развитие Приднестровья, следует отнести отсутствие топливных и рудных полезных ископаемых, что обуславливает абсолютную зависимость от их импорта. В республике отсутствуют лесные ресурсы промышленного назначения. Эти факторы ограничивают развитие энергоемких, топливоемких и сырьемких производств. ПМР относится к сейсмоопасным территориям (около 7 баллов), что осложняет и удорожает капитальное строительство.

Негативно воздействует на социально-экономическое развитие интенсивная эмиграция квалифицированных трудовых ресурсов и выпускников общеобразовательных и профессиональных учебных заведений.

Устойчивость развития региона существенно зависит от внешних политических факторов, разновекторности стратегии развития Приднестровья (ориентация на Россию) и соседей первого порядка (Украины и Молдовы), ориентирующихся на Европейский Союз. Политический фактор обуславливает ограничения (блокирование) экспортно-импортных потоков, двойные затраты на оформление экспорта, нарушение логистики перемещения грузов, снижение инвестиционной привлекательности ПМР.

Заключение. Перспективное устойчивое развитие региона возможно только при условии учета всех сильных и слабых сторон, возможностей и угроз, выявление которых возможно при помощи SWOT-анализа.

Список литературы

1. Бурла, М. П. Становление государственности и социально-экономическое развитие ПМР / М. П. Бурла // Экономика Приднестровья. – 2020. – № 7-8. – С. 36-65.
2. Бурла, М. П. Факторный анализ как инструмент исследования и проектирования пространственных социально-экономических систем / М. П. Бурла, О. Н. Бурла, Ф. П. Проданов // Вестник Приднестровского университета. Серия «Гуманитарные науки». – 2019. – № 1. – С. 186-193.

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ И ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ

Валевич Ю. В., канд. экон. наук, доцент,
УО «Белорусский государственный университет»,
г. Минск, Республика Беларусь
valevich@bsu.by

Введение. Согласно определению, данному американским информатиком Джоном Маккарти в 1956 г., «искусственный интеллект – это свойство интеллектуальных систем выполнять творческие функции, ранее считавшиеся прерогативой исключительно человека (понимание, обучение, способность рассуждать, решать проблемы, взаимодействовать и т.д.)».

Основная часть. В его развитии выделяют несколько этапов: 1) 1956–1974 гг.: государственное финансирование разработки логических подходов к решению различных проблем; 2) 1974–1980 гг.: ослабление интереса к соответствующим исследованиям и сокращение финансирования вследствие завышенных ожиданий и ограниченных возможностей разработанных программ; 3) 1980–1987 гг.: появление экспертных систем, основанных на знаниях, и смещение акцента в исследованиях и финансировании в сторону этой формы искусственного интеллекта; 4) 1987–1993 гг.: кризис 1987 г., обусловивший негативное восприятие новых технологий правительствами и инвесторами, возможности дорогостоящих экспертных систем также оказались ограниченными; 5) 1993–2011 гг.: рост оптимизма в отношении искусственного интеллекта ввиду возросших вычислительных мощностей и расширения использования имеющихся данных; 6) с 2012 г. – по настоящее время: большая доступность данных, расширение сетей и дальнейшее увеличение вычислительных мощностей обеспечили значительный прогресс в машинном обучении, что обусловило новый всплеск оптимизма в отношении потенциала искусственного интеллекта и увеличение объемов финансирования [1, с. 19]. Всемирная организация интеллектуальной собственности отмечает резкое увеличение числа научных работ в этой области и столь же резкое увеличение числа патентов, что свидетельствует о переходе от теоретических исследований к практическому использованию технологий искусственного интеллекта при коммерческом производстве товаров и услуг [1, с. 40]. Несомненно, внедрение искусственного интеллекта приведет к значительной трансформации современных обществ. Оно отразится на функционировании всех субъектов и мировой экономике в целом.

Большинство оценок на глобальном уровне являются позитивными. Марк Пурди и Пол Догерти полагают, что появление новой виртуальной рабочей силы, способной решать проблемы и самообучаться, значительное увеличение производительности труда и капитала за счет более эффективного управления рабочим временем и сокращения безвозвратных издержек и диффузия инноваций среди секторов экономики позволят к 2035 г. удвоить темпы мирового экономического роста [5, с. 3]. Джонатан Гиллам и др. ожидают, что

новую волну цифровой революции обеспечат данные интернета вещей, большие по объему, чем сегодняшние данные интернета людей. Все это приведет к дальнейшей стандартизации и автоматизации производственных процессов, персонализации производимых товаров и услуг. Возникнет благоприятный замкнутый круг: более высокий потребительский спрос на персонализированную и более качественную продукцию → больше данных → большая автоматизация и персонализация → еще больший потребительский спрос и т.д.

Расчеты, произведенные на основе пространственной вычислительной модели общего равновесия (S-CGE), показали, что в результате использования искусственного интеллекта к 2030 г. мировой ВВП может вырасти на 13,8% [4, с. 62]. Жак Бугин и др. задействовали в качестве опережающих показателей результаты функционирования компаний – технологических лидеров. В соответствии с симуляционной моделью к 2030 г. около 70% крупных компаний внедрят как минимум одну технологию искусственного интеллекта, менее 50% – все типы. При этом внедрение, скорее всего, будет иметь S-образную форму: медленный старт с последующим ускорением.

Существенные первоначальные инвестиции, быстрое устаревание технологий и издержки переходного периода ограничивают внедрение искусственного интеллекта малыми и средними компаниями. Авторы пришли к выводу, что ежегодный темп прироста мирового ВВП составит 1,2%, к 2030 г. он вырастет на 16% [2, с. 3]. Однако эффект появится постепенно и станет заметным лишь по прошествии некоторого времени. К обозначенному 2030 г. вклад искусственного интеллекта в экономический рост будет в 3 раза больше, чем в ближайшие пять лет [2, с. 22].

Николас Чен и др. разделили последствия на прямые (увеличение доходов и занятости в секторах, занимающихся разработкой технологий искусственного интеллекта) и косвенные (широкомасштабное увеличение производительности труда в секторах, использующих технологии искусственного интеллекта). На основе анализа прежних результатов внедрения широкополосного интернета, мобильных телефонов и промышленных роботов они оценили выгоды от искусственного интеллекта в последующее десятилетие в достаточно скромные \$1,49–2,95 трлн [3, с. 23].

При переходе с макроэкономического уровня на микроэкономический становятся заметными многие проблемы. В рамках четвертой промышленной революции ожидается массовое внедрение киберфизических систем в производство для удовлетворения разнообразных человеческих потребностей. Оптимизация производственных процессов, повышение конкурентоспособности, доступ к новым рынкам в сочетании с положительным эффектом масштаба будут способствовать укрупнению компаний. Разрыв между технологическими лидерами и отстающими компаниями одной отрасли увеличится. Выгоды будут отличаться и в разных отраслях экономики. Основной выигрыш получат телекоммуникации, транспорт, логистика, торговля, общественное питание, биология, медицина, финансы и др., тогда как во многих отраслях добывающей и перерабатывающей промышленности он

будет гораздо скромнее. Разрыв станет большим не только между отдельными компаниями, отдельными отраслями, но и между отдельными странами. Развитые страны, вероятно, упрочат свое лидерство. По данным Всемирной организации интеллектуальной собственности на долю Китая, США и Японии в настоящее время приходится 78 % всех заявок на патенты, связанные с искусственным интеллектом [1, с. 16].

Заключение. Таким образом, одни компании, отрасли, страны будут терять рабочие места, другие – их создавать. В наибольшей степени пострадают низкооплачиваемые работники, чей низкоквалифицированный труд можно автоматизировать. Они столкнутся с дальнейшим снижением заработной платы или угрозой безработицы. В то же время высокооплачиваемые работники, обладающие высокой квалификацией и умеющие использовать новые технологии, будут пользоваться повышенным спросом, что весьма позитивно скажется на уровне их доходов. Размер «пирога» увеличится, но его распределение будет крайне неравномерным. Подобные изменения окажутся наиболее заметными в кратко- и среднесрочном периодах времени.

Искусственный интеллект создает основу для значительного повышения производительности труда и стимулирования экономического роста. Однако возникают серьезные риски увеличения неравенства распределения доходов, обусловленного структурными изменениями экономики. Это может иметь негативные политические последствия и привести к распространению популизма. Поэтому государство должно не только обеспечить условия для инвестиций в искусственный интеллект, но и разработать политику, принимающую во внимание распределительные последствия его внедрения, чтобы сделать экономический рост более инклюзивным.

Список литературы

1. Artificial Intelligence // WIPO Technology Trends 2019. – World Intellectual Property Organization. – Geneva, 2019.
2. Bughin, J., Seong, J., Manyika, J., Chui, M., and Joshi, R. Notes from the AI Frontier: Modeling the Impact of AI on the World Economy // MGI Discussion Paper. – McKinsey Global Institute. – 2018.
3. Chen, N., Christensen, L., Gallagher, K., Mate, R., and Rafert, G. Global Economic Impacts Associated with Artificial Intelligence. – Analysis Group. –2016.
4. Gillham, J., Rimmington, L., Dance, H., Verweij, G., Rao, A., Roberts, K.B., and Paich, M. The Macroeconomic Impact of Artificial Intelligence // PwC Report. – PricewaterhouseCoopers. – 2018.
5. Purdy, M. and Daugherty, P. Why Artificial Intelligence Is the Future of Growth. – Accenture Institute for High Performance. – 2016

РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Выголко Т. А., канд. экон. наук, доцент

Пахущий В. В., магистрант

ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет», г. Донецк

tanya_vugolko@mail.ru

Введение. Развитие Донецкой Народной Республики требует разработки долгосрочной Стратегии устойчивого развития, в основе которой должна лежать оценка имеющихся на территории проблем, резервов и возможностей их решения, тщательного анализа экономической, структурной, экологической и социальной ситуации территории и объективной оценки потенциала ее развития.

Основная часть. Учитывая специфику, качественные и количественные особенности развития Донецкой Народной Республики, считаем необходимым разработать государственную «Стратегию устойчивого развития Донецкой Народной Республики на период до 2030 года», которая должна наметить основные направления и механизмы развития страны.

Первый этап процесса разработки стратегии предусматривает постановку (корректировка) цели устойчивого развития ДНР, с учетом исследования проблем социально-экономического развития и экологии.

На втором этапе выполняются анализы внешней среды развития ДНР и ее конкурентных преимуществ.

На третьем этапе проводится SWOT-анализ: определение сильных и слабых сторон ДНР, возможностей ее развития и угроз со стороны внешней среды, способов использования возможностей и минимизации угроз.

На четвертом этапе осуществляются разработка сценариев базисной стратегии устойчивого развития территории, анализ и оценка стратегических альтернатив, выбор базисной стратегии.

Пятый, завершающий, этап представляет собой конкретизацию базисной стратегии устойчивого развития территории по трем основным направлениям, в частности, формирование:

- 1) стратегии развития приоритетных направлений хозяйствования;
- 2) функциональных стратегий для министерств и ведомств;
- 3) стратегии устойчивого развития муниципальных образований [1].

Стратегия разрабатывается в соответствии с приоритетами социально-экономической политики, которые должны быть определены в концепции долгосрочного социально-экономического развития Донецкой Народной Республики.

В процессе разработки Стратегии должны учитываться прогнозы социально-экономического развития Донецкой Народной Республики, документы отраслевого стратегического планирования на долгосрочный

период, а также направления социально-экономического развития муниципальных образований.

Период, на который разрабатывается Стратегия, определяется высшим исполнительным органом государственной власти Донецкой Народной Республики – Советом Министров ДНР. По решению высшего исполнительного органа в случае необходимости производится корректировка стратегии.

Стратегия устойчивого развития ДНР должна включать:

- оценку текущей социально-экономической ситуации и степени достижения целей социально-экономического развития ДНР;
- определение целей устойчивого развития ДНР и целевых показателей на долгосрочный период, а также условий, факторов их достижения и ограничений и рисков при их достижении с учетом задач обеспечения национальной безопасности ДНР;
- определение основных приоритетов и задач социально-экономической политики на долгосрочный период, обеспечивающих достижение целей устойчивого развития ДНР;
- обоснование основных реформ и программ, необходимых для достижения целей устойчивого развития ДНР;
- основные направления, мероприятия и механизмы реализации стратегии устойчивого развития ДНР.

Контроль за реализацией стратегии в части соответствия фактических значений показателей плановым осуществляется высшим исполнительным органом государственной власти ДНР.

Стратегия служит основой для разработки государственных программ ДНР, программы социально-экономического развития на среднесрочный период.

Разработка Стратегий устойчивого развития, как нового документа, который до сих пор отсутствовал в практике планирования, должна быть ориентирована, с одной стороны, на принцип преемственности, а с другой — на новые концептуальные подходы.

Таким образом, в основе разработки Стратегии устойчивого развития ДНР должны лежать общее видение будущего и стратегические цели — конкретнее (выражаемые в цифрах), измеримые (в форме индикаторов устойчивого развития, достижимые, реалистичные (достижимые с помощью имеющихся ресурсов и в рамках текущей политической ситуации) и ограниченные по времени (с заданными сроками исполнения).

Реализация Стратегии устойчивого развития требует широкой поддержки на высшем уровне власти (правительство в целом и влиятельные общественно-политические институты). Процесс разработки, реализации, доработки Стратегии устойчивого развития следует организовывать так, чтобы вовлекать в них различных участников, предлагая широкий спектр форматов участия: консультации, диалог с заинтересованными сторонами, онлайн-инструменты, консультативные советы и пр.

Для достижения целей в Стратегии устойчивого развития должно предусматриваться создание механизмов их внедрения: бюджет, программы работ и планы действий, а также организация соответствующих институциональных и кадровых ресурсов.

Заключение. Стратегия устойчивого развития Донецкой Народной Республики должна стать центральным государственным документом, определяющим развитие Республики на несколько лет вперед. В ней должны быть отражены основы новой экономики, которая бы смогла обеспечить эффективное воспроизводство и обладала бы потенциалом долгосрочного стабильного роста, что позволит решить задачи повышения уровня и качества жизни, модернизации производства, обеспечения целостности и безопасности страны, для этого необходимо усиление экономической функции государства, связанной с необходимой корректировкой рыночного механизма и его регуляторов.

Список литературы

1. Вергинская, Т. С. Стратегии устойчивого развития регионов Беларуси: к вопросу о разработке новой методологии [Электронный ресурс] / Т. С. Вергинская // Псковский регионологический журнал. – 2016. – №3 (27). – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/strategii-ustoychivogo-razvitiya-regionov-belarusi-k-voprosu-o-razrabotke-novoy-metodologii> – Загл. с экрана.

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ ТЕРРИТОРИЙ

Гриневская С. Н., канд. экон. наук, вед. науч. сотр.
ГУ «Институт экономических исследований», г. Донецк
grinsv-13@rambler.ru

Введение. Обеспечение устойчивого развития в современных условиях функционирования экономики требует формирования стратегии экономических преобразований, направленных на изменение социальных и экономических приоритетов развития и механизмов их реализации. Устойчивое развитие региона/территории предполагает повышение уровня преодоления ним неблагоприятных социальных, экономических и экологических рисков, возможность обеспечивать сбалансированное развитие, саморегулирование, самосовершенствование с максимальным использованием внутренних и внешних заемных ресурсов для удовлетворения потребностей населения региона. Для Донецкой Народной Республики способность обеспечить устойчивость развития территории – это еще и соблюдение условий экономической самостоятельности при интеграции с национальными экономиками граничащих государств (РФ, Украина) [1].

Основная часть. Парадигма регионального самостоятельного развития с ориентацией на полный учет территориальных интересов начала разрабатываться российскими учеными в 90-е годы. Это было характерно для России, где большое внимание уделялось вопросам территориального хорасчета, перехода регионов на самоокупаемость и самофинансирование. Идеи самофинансирования приравнивались к идеям саморазвития. Саморазвитие региона[2] можно определить, как способность экономики региона в конкретных условиях обеспечивать устойчивое развитие, ускоренное увеличение валового регионального продукта за счет собственных средств и создание в регионе конкурентной среды направленной на положительную динамику его развития, и, соответственно на повышение качества жизни населения региона.

Для учета специфики регионального планирования, особенностей социально-экономического развития региона и его конкретных проблем требуется разработка концепции устойчивого развития региона, учитывающая специфику регионального планирования, особенности социально-экономического развития региона и его имеющихся конкретных проблем. Основной задачей Концепции устойчивого развития региона является определение приоритетных направлений создания реальных условий для улучшения благосостояния населения региона, на основе повышения эффективности функционирования экономики региона, более эффективное использование человеческого потенциала, производственных активов, сырьевых и экономических факторов[3]. Такими перспективными направлениями устойчивого развития в ДНР являются:

реализация на внешних рынках своей конкурентоспособной или уникальной продукции с максимально возможным экспортом;

наращивание существующего экономического потенциала территории для развития ее промышленной специализации;

региональный (республиканский) резерв всего необходимого для самоорганизации своего жизнеобеспечения;

поддержка спроса на продукцию ключевых отраслей экономической специализации территории;

усиление ориентации на развитие эффективных секторов экономики в Республике;

приоритетное развитие отраслей и производств региона, конкурентоспособных на внутреннем и внешних рынках;

активизация структурных преобразований в регионе;

расширение частного среднего и малого бизнеса в регионе;

широкое внедрение достижений науки и техники на предприятиях Республики;

- ускорение интеграционных процессов с другими регионами;
- сбалансированное развитие всех населенных пунктов в регионе;
- совершенствование структур производства и потребления с учетом имеющихся ресурсов и оптимального уровня удовлетворения потребностей населения региона;
- повышение конкурентоспособности экономики региона путем рационального использования таких факторных условий как: природные и трудовые ресурсы, научно-технический и инновационный потенциалы, производственная и социальная инфраструктура;
- создание благоприятных инвестиционных условий и сопутствующих обстоятельств для осуществления предпринимательской деятельности, развития рыночной инфраструктуры, расширение внутреннего потребительского рынка региона.

Заключение. Формирование концепции устойчивого развития региона требует соблюдения определенных принципов, одним из которых является принцип адаптивности. Соблюдение требованиям принципа адаптивности означает, что формирование концепции регионального устойчивого развития необходимо осуществлять с учетом вероятности изменений в экономическом состоянии региона, что потребует возможной корректировки целей, приоритетов и механизмов их реализации. Таким образом, важным является определить инновационные подходы к управлению, в отношении которых, для достижения целей устойчивого развития необходимо:

- весь комплекс управленческих решений по обеспечению регионального устойчивого развития должен быть направлено на главную стратегическую цель – повышение качества жизни населения региона;
- применение методов адаптивного регионального стратегического планирования как социально-экономического процесса, который учитывает особенности региональных закономерностей развития;

- развитие, как традиционных отраслей региона, так и развитие инновационных, цифровых технологий;
- привлечение общественности к процессу стратегического планирования устойчивого развития региона, государственно-частное партнерство и взаимодействие с наукой;
- выработка экономической стратегии при активном взаимодействии органов государственной власти, для достижения качественного экономического роста, как одного из важнейших показателей устойчивого развития региона;
- устойчивое развитие региона требует научно обоснованной и эффективной стратегии развития.

Целевые программы по обеспечению устойчивого развития территории должны содержать следующие основные разделы: региональные интересы и проблемы устойчивого развития; имеющиеся ресурсы и необходимость их сохранения; социальные и экономические аспекты. Необходимо учитывать фактор приоритетности целевых программ устойчивого развития (продовольственных, строительных, демографических, промышленных и пр.) с определением конкретных мер, на основе основных принципов устойчивого развития, которые обеспечат:

- совершенствование региональной структуры экономики для обеспечения устойчивого развития территории;
- развитие отраслей и видов деятельности на основе имеющихся природных ресурсов с использованием прогрессивных, адаптированных к региональным условиям технологий, гарантирующих охрану окружающей среды;
- осуществление мероприятий по предоставлению населению социальных видов услуг, по обеспечению экономической, социальной, экологической безопасности территории;
- создание комфортных условий проживания населения Республики.

Список литературы

1. Половян, А. В. Трансформации экономического пространства Донбасса / А. В. Половян, Р. Н. Лепа, С. Н. Гриневская // Стратегия инновационно-технологического прорыва России в XXI веке: сб. научн. статей. Москва: ИПР РАН, 2018. – С. 15-22.
2. Гриневская, С. Н. Формирование механизма саморазвития региона в условиях децентрализации управления / С. Н. Гриневская // Экономика Украины. – 2016. – № 9 (650). – С. 56-69.
3. Гриневская, С. Н. Перспективы устойчивого развития региона / С. Н. Гриневская // Экономика промышленности. – 2011. – №4(56). – С. 288-296.

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И РЕГИОНАЛИСТИКА В КОНТЕКСТЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Дубель В. М., канд. экон. наук, доцент
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» г. Донецк
v.dubel@donnu.ru

Введение. Глобализация мировой экономики стала одной из основных тенденций развития мировой экономической системы последних десятилетий. В свою очередь, регионалистика имеет возможность стать ведущей тенденцией развития мирового хозяйства на ближайшую перспективу. Споры ученых о взаимной зависимости или подчиненности этих процессов не продолжаются уже достаточно долго. В связи с огромным значением процессов глобализации и регионалистики для мировой экономики является актуальным вопрос влияния этих процессов на устойчивое развитие мировой экономической системы [1].

Различными аспектами процессов глобализации и регионалистики мировой экономической системы занимались такие ученые, как Ховавко И. Ю., Ильин И. В., Лось В. А., Урсул А. Д., Кондратьев К. Я., Крапивин В. Ф., Лакаса Х., Савиных В. П. и др.

Целью работы является оценка влияния процессов глобализации и регионалистики на устойчивое развитие мирового хозяйства.

Основная часть. Среди основных тенденций развития мировой экономической системы последних десятилетий можно выделить следующие: глобализацию, стремление к устойчивому развитию, регионалистику, стремительное развитие информационно-коммуникационных технологий и тд.

В мире продолжается процесс глобализации мировой экономики, который связан с вовлечением всех стран в мировое географическое разделение труда на основе закрепления за каждой национальной экономикой и каждым регионом определенной специализации и последующем обмене результатами труда. Глобализация мировой экономической системы породила определенные стереотипы поведения людей и построения правил взаимодействия в обществе. Интернационализация производства, а затем и глобализация всех социально-экономических процессов привела к построению определенной модели общества с заданными параметрами и правилами взаимодействия. Можно сказать, что определенная модель поведения была навязана всему человечеству. Каждое общество в той или иной степени подверглось воздействию факторов глобализационных перемен.

Ярким примером глобализации мировой экономики можно считать развитие транснациональных корпораций. Не секрет, что экономическое могущество и политическое влияние некоторых корпораций сравнимо с влиянием ведущих стран мира. Ниже приведены сравнимые величины прибыли отдельных транснациональных корпораций и ВВП стран мира (табл. 1, 2).

Таблица 1

Доходы крупнейших транснациональных компаний в 2019 г.,
млрд. дол. США [4]

Крупные ТНК	Доходы
Apple Inc.	926,9
Amazon	802
Alphabet (Google)	766,4
Microsoft	750,6
Facebook	541
Alibaba Group	499,4
Berkshire Hathaway	499,4
Tencent	400
JP Morgan Chase	387,24
ExxonMobil	344,1

Таблица 2

ВВП отдельных стран мира в 2019 г.,
млрд. дол. США [4]

№ в списке	Страна	ВВП, млрд. дол. США
1	США	20580
2	Китай	13608
3	Япония	4971
12	Россия	1661
17	Нидерланды	914
18	Саудовская Аравия	782
19	Турция	771
20	Швейцария	705
21	Польша	586
22	Швеция	556
58	Украина	131

Ведущие ТНК мира имеют достаточно средств для того, чтобы влиять не только на поведение потребителей стран мира, но и оказывать воздействие на решения правительств большинства стран мира.

Безусловно, положительные последствия процесса глобализации мировой экономики имеются как для развитых стран, так и для развивающихся. Тем самым глобализация способствует переходу на путь устойчивого развития посредством нивелирования уровня социально-экономического развития стран и народов. Однако, важно отметить и не экономические последствия процесса глобализации. Под воздействием глобализации происходит деформация устоев. Можно спорить о позитивных или негативных последствиях некоторых глобализационных процессов, но определяющим должен стать принцип устойчивого развития территориальной системы в долгосрочном периоде.

Региональные различия в отношении процессов деформации социально-экономического устройства территориальных социально-экономических систем под влиянием процессов глобализации, отчасти, можно считать проявлением

регионалистики. Можно привести примеры арабских стран, где сильны консервативные взгляды на правила построения общественных отношений и прав населения, особенно женщин.

Традиционно очень остро поднимается проблема приоритетности регионального развития, что зачастую приобретает противоречивый характер. Например, выход Великобритании из состава Европейского Союза, референдум о независимости Каталонии, появление Донецкой Народной Республики, Абхазии и т.д. Стремление к самоопределению отдельных территорий зачастую пытаются выставить сепаратизмом и подавить. С точки зрения основ концепции устойчивого развития применение силы считается недопустимым при решении любых международных и межрегиональных проблем. Поэтому необходимо искать компромисс между сохранением самобытности территориальных социально-экономических систем, соблюдением прав человека и сохранением глобальной направленности на установление оптимальной модели развития человечества с учетом сохранения среды обитания для нынешнего и будущих поколений.

Определенным положительным аспектом в вопросе гармонизации взаимоотношений общества и окружающей природной среды в контексте устойчивого развития может стать развитие техники и технологий, широкое использование цифровых технологий.

Заключение. Взаимное развитие и сочетание процессов глобализации, регионалистики, развития информационно-коммуникационных технологий не только возможно, но и перспективно с точки зрения перехода к устойчивому эколого-экономическому развитию.

Список литературы

1. Ильин, И. В. Стратегия устойчивого развития в контексте глобализации / И. В. Ильин, В. А. Лось, А. Д. Урсул // Вестн. Моск. ун-та. Сер. 27. Глобалистика и geopolитика. – 2015. – № 1-2. – С.49-65.
2. Лексин, В. Н. Региональная политика в контексте угроз и рисков стабильного функционирования государства / В. Н. Лексин // Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. – 2013. – Т. 6. – №5. – С. 89-98.
3. Рейтинг стран по ВВП [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://nonews.co/directory/lists/countries/gdp>
4. ТОП Самых богатых компаний в мире 2019 года – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://samoe.top/top-compani-mira-2019/>

ВЗАИМОСВЯЗЬ КАТЕГОРИЙ «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ» И «УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ»

Завьялова Д. А., аспирант

ФГБОУ ВО «Поволжский государственный технологический университет»,
г. Йошкар-Ола, Российская Федерация
5555511111.92@mail.ru

Введение. На протяжении нескольких десятилетий вопросы устойчивого развития и обеспечения экономической безопасности являются предметом дискуссий и вплоть до настоящего времени остаются актуальными. Представленная статья посвящена исследованию взаимосвязи категорий «экономическая безопасность» и «устойчивое развитие».

Основная часть. Согласно Стратегии национальной безопасности Российской Федерации в настоящее время приоритетным направлением Российской Федерации на долгосрочную перспективу является укрепление национальной безопасности и обеспечение устойчивого развития страны.

В экономической литературе рассматриваются взаимосвязи и взаимозависимости между устойчивым развитием и экономической безопасностью. Следует отметить, что имеющиеся взгляды на зависимость между категориями «экономическая безопасность» и «устойчивое развитие» принципиально отличаются.

Ряд исследователей, среди которых Ж. А. Мингалева, Г. А. Гершанок, рассматривают экономическую безопасность как элемент устойчивого развития, понимая категорию «устойчивое развитие» шире, чем экономическую безопасность [2, с. 71]. При этом, другие исследователи, как например, В. И. Волков базируются на тождественности категорий «национальная безопасность» и «устойчивое развитие», уточняя, что обеспечение экономической безопасности страны, предполагает тесную взаимосвязь с реализацией идей устойчивого развития.

Объяснение взаимосвязи указанных категорий В. И. Волковым основано на том, что национальная безопасность как сложная система включает в себя экономическую, социальную, экологическую безопасность, при этом «модель устойчивого развития является трехиндикаторной (экономика, социальная сфера, экология)» [1, с. 97]. Вместе с тем, Ж. А. Мингалева, Г. А. Гершанок, основываясь также на трехфакторности модели устойчивого развития, выделяют экономическую безопасность только как один из элементов устойчивого развития.

В подтверждение обоснованности тесной взаимосвязи исследуемых категорий, следует привести позицию Россинской М. В. о том, что «Идея системного объединения императивов безопасности и устойчивого развития открывает новые методологические горизонты исследования социально-экономических ... проблем» [3, с. 3].

Национальная безопасность в соответствии со Стратегией национальной безопасности Российской Федерации включает в себя: оборону страны, государственную, общественную, информационную, экологическую, экономическую, транспортную, энергетическую безопасность, безопасность личности [5]. При этом, в целях недопущения дублирования компонентного состава национальной и экономической безопасности, их необходимо разграничить.

В 2017 году утверждена Стратегия экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года, в соответствии с которой предполагается реализация стратегических национальных приоритетов в части обеспечения экономической безопасности [6]. В соответствии с перечнем отраслей экономики, утвержденным Федеральной службой государственной статистики, информационная, экологическая, экономическая, транспортная, энергетическая безопасность, безопасность личности в совокупности составляют экономическую безопасность. Соответственно, национальная безопасность предполагает обеспечение обороны страны, а также государственную, общественную безопасность.

Одновременно с этим следует отметить, что коллективом исследователей Уральской научной школы по проблемам экономической безопасности определены факторы экономической безопасности с позиций устойчивого развития, в числе которых экономический, экологический, социальный [4, с. 32].

Таким образом, по результатам проведенного исследования, установлено, что реализация концепции устойчивого развития тесно связана с обеспечением экономической безопасности.

Заключение. Взаимосвязь категорий «экономическая безопасность» и «устойчивое развитие» дает возможность исследовать системы с учетом одновременно двух характеристик – безопасности и устойчивости.

Список литературы

1. Волков, В. И. К вопросу взаимосвязи понятий и проблем экономической безопасности и устойчивого развития / В. И. Волков // Евразийское научное объединение. – 2015. – Т. 2. – № 5. – С. 94-97.
2. Мингалёва, Ж. А. Устойчивое развитие региона: инновации, экономическая безопасность, конкурентоспособность / Ж. А. Мингалёва, Г. А. Гершанок // Экономика региона. – 2012. – № 3. – С. 68-77.
3. Россинская, М. В. Методология обеспечения устойчивого развития территории в рамках эколого-экономической безопасности: автореферат дис. ... доктора экономических наук: 08.00.05 / Рост. гос. строит. ун-т. – Ростов-на-Дону, 2006. – 46 с.
4. Татаркин, А. И. Изменение парадигмы исследований экономической безопасности региона / А. И. Татаркин, А. А. Куклин // Экономика региона. – 2012. – № 2. – С. 25-39.
5. Указ Президента Российской Федерации от 31.12.2015 № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации».
6. Указ Президента Российской Федерации от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года».

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ CRM – СИСТЕМ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА

Королькова Е. М., канд. хим. наук, доцент

Андрющенко А. В., студент

ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный технический университет»,

г. Тамбов, Российская Федерация

korolkova.em@tstu.ru

Введение. Современное производство состоит из сотен различных бизнес-процессов, цепочек взаимоотношений между поставщиками и конечными потребителями продукции. Для достижения максимальной операционной эффективности и вывода взаимоотношений с клиентами на новый уровень предприятия внедряют отраслевые решения, такие как CRM для производства. CRM-система обладает необходимым набором инструментов для эффективной работы и быстрого внедрения, множеством функциональных возможностей, системы постоянно обновляются и усовершенствуются. Компания –интегратор легко адаптирует CRM – систему под определенный вид деятельности.

Основная часть. Аббревиатура CRM (от англ. Customer Relationship Management) – это система управления взаимоотношениями с клиентами. Исходя из этого традиционно делается вывод, что ключевая задача – построение эталонной схемы взаимодействия бизнеса с клиентом.

В качестве ключевых функций и возможностей CRM рассматриваются:

1) Эталонное взаимодействие с клиентами. Вся информация о потребителях находится в единой системе, включая детальную историю взаимоотношений с ними. Базу можно сегментировать для проведения маркетинговых кампаний и А/В тестирований.

2) Организация совместной работы менеджеров. В частности, в микропредприятиях часто отсутствует четкое разделение обязанностей, то есть все сотрудники являются «универсальными солдатами». CRM для малого бизнеса предоставляет удобный функционал для совместной деятельности.

3) Планирование. Четкий план на месяц, квартал, год для всего отдела продаж или каждого сотрудника. Поэтапный контроль выполнения, расчет бонусов и другие возможности, связанные с планированием продаж товаров или услуг.

4) Детальная аналитика работы компании и каждого сотрудника. Система формирует детализированные отчеты в виде удобных графических дашбордов. Руководитель может анализировать количество сделок, объем текущих операций, находящихся в воронке продаж. Статистика работы каждого менеджера, определение ключевых клиентов и самой ходовой/маржинальной продукции.

5) Автоматизации рутинных процессов. Вы можете автоматизировать регистрацию нового заказа, назначение ответственного менеджера, выставление счета и многие другие рутинные задачи. Автоматизация позволит

освободить рабочее время менеджера и загрузить его более продуктивной работой, направленной на результат.

6) Использование всех каналов коммуникаций. CRM позволяет использовать все канала взаимодействия с клиентом – e-mail, телефония, онлайн чат, мессенджеры.

Вышеперечисленные возможности являются лишь самыми популярными, независимо от вида деятельности. Большинство систем позволяют индивидуализировать систему под конкретные требования и вид деятельности бизнеса.

Общепризнано, что CRM-система – это один из лучших инструментов для ежедневной работы с клиентами и повышения продаж. С учетом вышесказанного многие думают, что CRM нужна только для продаж, но это не так. Расшифровка аббревиатуры CRM как системы управления взаимоотношениями с клиентами на самом деле очень сильно сужает ее возможности в глазах пользователей. В действительности продажи – только один из бизнес-процессов, которые можно автоматизировать с помощью CRM. Современные системы для продаж можно успешно использовать на сложнейших производствах. При этом они обойдутся гораздо дешевле специализированных систем управления качеством. Множество успешных кейсов внедрения, которые предоставляют вендоры CRM-систем позволяют сделать вывод, что CRM становится неотъемлемой частью повседневной деятельности компании. В CRM-системе удобно контролировать выполнение заказов, потому что вся работа от замеров до монтажа прозрачна и проходит через заранее настроенные стадии. Достаточно расписать бизнес-процесс и один раз установить последовательность его этапов и связанных с ними действий, чтобы сама система контролировала выполнение обязательств. Не согласован договор – не удастся перейти к выставлению счета, не пройдена приемка – нельзя перейти к отгрузке товара клиенту. Если программа облачная, обычно в ней есть бесплатное файловое хранилище. Туда можно складывать оцифрованные макеты, эскизы и чертежи для согласования, совместной работы над ними и последующего использования. CRM помогает промышленным компаниям утверждать техзадания и согласовывать условия с клиентами круглосуточно. Это актуально, когда вы работаете с клиентами в разных часовых поясах.

Авторы [1] приводят следующий алгоритм применения CRM на производстве: заведите проект для каждого заказа с полной информацией по нему и всеми согласованиями; разделите заказ на подзадачи по этапам: утверждение ТЗ, передача в производство и из цеха в цех, выходной контроль качества, доставка и получение оплаты. Дедлайны и вехи (контрольные точки) помогут контролировать сроки реализации заказа; сформируйте последовательную цепочку рабочих этапов в соответствующем модуле и запустите автоматические сценарии.

Система, когда нужно, сама поставит задачу, изменит статус документа, отправит уведомление или запустит цепочку писем.

Каждый проект внедрения CRM уникален. Он обладает индивидуальным набором функций и возможностей, основанных на запросах и целях конкретного бизнеса. Однако существует и базовый набор функционала, который присущ большинству современных CRM для производственных компаний. Рассмотрим **ТОП-8 возможностей** на примере системы Creatio от компании Террасофт [2]:

- **продажи** – управление продажами (длинными и короткими), закупками, счетами в едином интерфейсе, работа с воронкой продаж.
- **склад** – автоматизация работы склада, управление номенклатурой, работа со штрих-кодами.
- **документооборот** – автоматизация документооборота (визирование заявок, создание регламентов и многое другое).
- **каналы сбыта** – оценка эффективности, контроль вторичных продаж, работа с торговыми представителями (если такие есть).
- **планирование** – детализированный анализ выполнения плана продаж, прогноз продаж по всем менеджерам и контрагентам.
- **маркетинг** – автоматизация маркетинговых кампаний, использование и оценка всех каналов привлечения новых клиентов.
- **взаимодействие разрозненных подразделений** – работа всех отделов в единой системе повышает эффективность и выводит коммуникацию между ними на новый уровень
- **детализированная клиентская база** – все взаимодействия с каждым клиентом фиксируются в системе, что позволяет выстраивать долгосрочную и эффективную историю. Сегментация базы по различным параметрам, автоматизация рутинных задач взаимодействия с клиентом.

Вышеперечисленные возможности помогают оптимизировать производственный цикл, управлять всеми процессами в едином интерфейсе системы, вывести взаимоотношения с покупателями на новый уровень.

Заключение. Сегодня как никогда важно использовать все возможности для удаленного управления бизнес-процессами. Пандемия коронавируса показала, что нужно учиться быть эффективным в любых условиях. CRM-система помогает держать все дела под контролем, независимо от того, что происходит в экономике.

Список литературы

1. Технологии для автоматизации бизнеса - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://best-crm.ru/technologies-for-business-automation/> (дата обращения 20.10.2020).
2. CRM для производства – обзор возможностей. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://best-crm.ru/crm-dlya-proizvodstva/#more-3160> (дата обращения 22.10.2020).

ДЕТЕРМИНАНТЫ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ТЕРРИТОРИИ КАК ФАКТОРЫ, ОБЕСПЕЧИВАЮЩИЕ ЕЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ

Кошелева Е. Г., канд. экон. наук, доцент

Ибрагимхалилова Д. В., магистрант

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

o.kosheleva@donnu.ru

Введение. Фактором первостепенной важности, обеспечивающим устойчивый экономический рост страны, является сбалансированное социально-экономическое развитие территорий (регионов), входящих в ее состав. Именно поддержание необходимой пропорциональности, при которой достигается устойчивое развитие экономической системы, способствует повышению ее конкурентоспособности.

Основная часть. Конкурентоспособность территории является многоаспектной и системной категорией, которая отражает совокупность сравнительных преимуществ в различных сферах (экономической, технологической, инновационно-инвестиционной, кадровой, товарной, рыночной и т.д.), сочетание которых формирует для территории более устойчивые позиции на определенном рынке или в определенных сферах в соответствующий период времени по сравнению с определенными конкурентами [3]. Конкурентоспособность территории формируется благодаря эффективному использованию производственного, маркетингового, финансового, научно-технического, инновационно-инвестиционного, кадрового, имущественного потенциала, а также благодаря гибкому приспособлению к изменениям среды функционирования, а часто – благодаря опережению этих изменений.

Любое территориальное устройство (город, регион, страна) конкурируют друг с другом с целью обеспечения устойчивого развития, которое в долгосрочной перспективе будет способствовать увеличению доходов бизнеса, функционирующего в городе, снижению уровня бедности, поддержание политических и социальных условий и прочее [1].

Предметом конкуренции территории выступает, с одной стороны, цена, качество товаров и услуг для различных территорий, а с другой – качество и цена отличительных услуг общественного сектора.

Кроме этого, Т. В. Сачук выделяет ряд направлений, по которым территории могут соперничать друг с другом (рис. 1).

Конкурентным преимуществом территории выступают преимущества, которые гарантируют дополнительное поступление инвестиций, высококвалифицированного персонала, способствующих ее развитию [1].

Общеизвестно, что конкурентные преимущества территории это комплексность природных, социально-экономических, научно-образовательных, технических, информационных, культурных и институциональных условий, которые сложились на территории, отличающие

ее от других, определяющих долгосрочные перспективы обеспечения высокого уровня качества жизни населения, производства в нем товаров и услуг высокую эффективность хозяйственного комплекса территории.

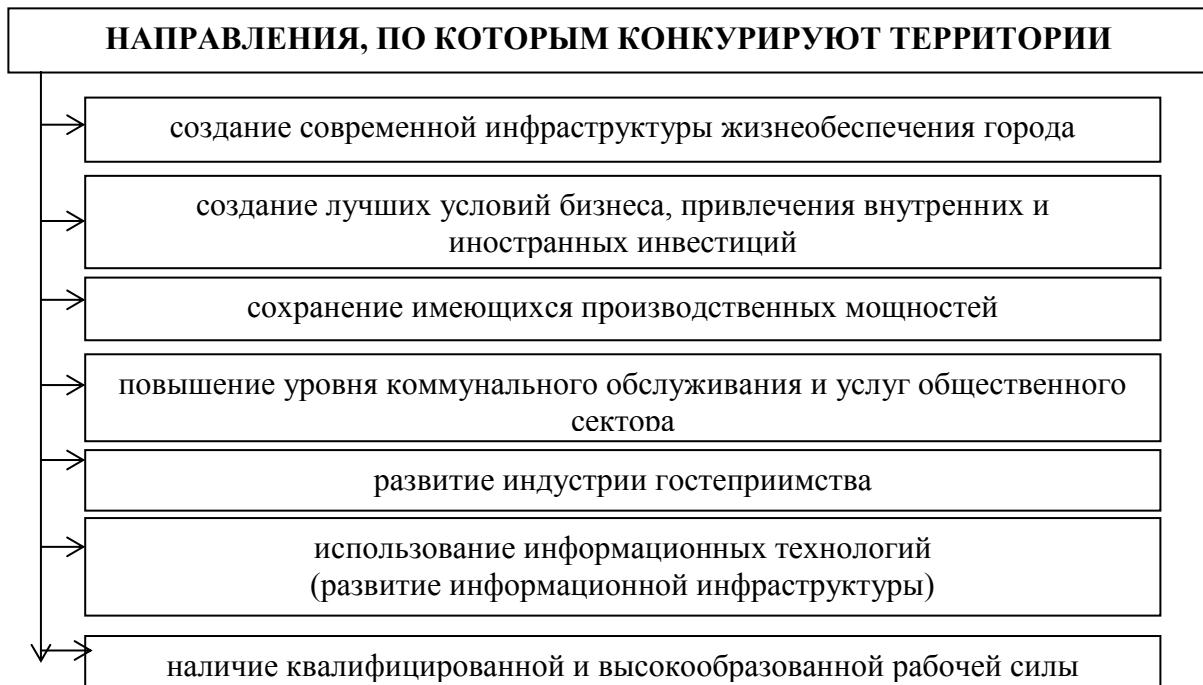


Рис. 1. Направления, по которым конкурируют территории на основе [4]

Важно отметить, что любая территория (город, регион, страна), обладая определенными ресурсами, может не только стать потенциально привлекательной для инвесторов (включая и иностранных инвесторов), но и для потенциальных жителей.

Рассматривая конкурентоспособность территории с позиции ее конкурентных преимуществ, необходимо отметить, что они выступают детерминантами ее привлекательности и подразделяются на:

функциональные детерминанты, т.е. функции, которые территория может выполнять;

структурные детерминанты: развитая инфраструктура, комплекс территориальных услуг, качество среды жизни населения и результативная территориальная политика.

Так, например, наиболее значимыми критериями привлекательности населенного пункта как места проживания являются следующие его характеристики:

географическое расположение (удаленность от столицы);

возможность трудоустройства;

качество жизни (удовлетворенность населения жизнью с точки зрения широкого набора потребностей и интересов [2]);

виды на будущее приобретения жилья;

относительно удовлетворительная экологическая обстановка;

чистота и ухоженность (внешний вид населенного пункта, чистота на улицах, опрятный вид зданий, хорошие дороги);

личная безопасность и порядок (порядок на дорогах, нет войн, террористических актов);

развитый комплекс дорожных сооружений как внутри, так и за пределами города, доступность разных видов транспорта;

численность населения;

наличие программы поддержки населения (для молодых семей, для предпринимателей) [4].

Заключение. Таким образом, функциональные и структурные детерминанты привлекательности территории выступают не только ее конкурентными преимуществами, но и факторами обеспечивающими повышение конкурентоспособности территории.

Список литературы

1. Важенин, С. Г. Контуры территориальной конкуренции [Текст] / С. Г. Важенин, И. С. Важенина // Регион: экономика и социология. – 2008. – № 2. – С. 271-288.
2. Ефимова, М. Р. Социальная статистика [Текст] / М. Р. Ефимова, С. Г. Бычкова. – М.: Финансы и статистика, 2003. – 462 с.
3. Лукасевич, Т. А. Обеспечение конкурентоспособности регионов: возможности субъектов Дальневосточного федерального округа [Текст] / Т. А. Лукасевич // Власть и управление на Востоке России. – 2017. – № 3 (80). – С. 45-53.
4. Сачук, Т. В. Территориальный маркетинг: теория и практика: учебник [Текст] / Т. В. Сачук. – Москва: ИНФРА-М, 2017. – 583 с.

АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ПОЛОЖЕНИЙ ШКОЛ ДИЗАЙНА И ПЛАНИРОВАНИЯ В КОНТЕКСТЕ СТРАТЕГИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

Кужелева А. А., канд. экон. наук, доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

kuzhelechka@yandex.ru

Введение. В основу стратегического планирования (СП) как базиса управленческой деятельности, положена постановка долгосрочных целей и задач функционирования компании с поддержанием взаимоотношений между ней и окружающей средой, что позволяет осуществлять общее руководство региональной социально-экономической системой (РСЭС). Вообще, стратегирование нельзя считать статичным процессом, т. к. в нем возможны варианты обратной связи, если РСЭС не может достигнуть цели или задачи в срок. Так, нестационарность стратегирования М. Портер пояснял *тремя принципами*: 1 – создание «универсальной и ценной (рыночной) позиции»; 2 – создание компромиссов путем выбора «чего не делать»; 3 – создание «подгонки» путем согласования действий компании друг с другом для поддержки выбранной стратегии [1]. Фундаментом такого портеровского утверждения стал опыт стратегирования в управлении ведущих корпораций 20-30 гг. XX в.

Вопросами СП в контексте формирования и развития школ дизайна и планирования, занимались многие ученые: И. Ансофф, Р. Кац, Дж. Куинн, П. Лоранж, М. Портер, Ф. Селзник, А. Чандлер К. Эндрюс и др. Однако степень полного и глубокого исследования, по-прежнему, остается актуальной и значимой для изучения регионального СП.

Целью исследования является изучение и анализ основных положений школ стратегирования (в частности, дизайна и планирования) в биссекторности их практического применения на уровне РСЭС.

Основные результаты. Г. Минцберг в своей книге «Стратегическое сафари. Экскурсия по дебрям стратегического менеджмента» утверждает, что существует десять школ стратегического менеджмента [2, с. 9]. В этом исследовании наше внимание будет обращено к анализу основных положений школы дизайна и школы планирования в контексте их практического применения на уровне РСЭС.

Школа дизайна (проектирования, моделирования) строится на утверждении, что модель разработки стратегии как процесс осмыслиения и визуализации стратегических направлений развития организации.

Практическое применение основ школы дизайна основывалось на модели К. Эндрюса, который делал акцент на исследование внешних и внутренних факторов (угроз), дифференцируя их от степени трудности. Все это стало основой стратегического процесса, в основу которого положены *семь предпосылок К. Эндрюса* [2, с. 31-32]:

1. Формирование стратегии должно быть продуманным процессом сознательного мышления.

2. Ответственность за контроль над стратегическим процессом и его сознательный характер возлагается на руководителя, который и является стратегом.

3. Модель построения стратегии должна оставаться достаточно простой и неформальной.

4. Стратегия должна быть единственной в своем роде: лучшей, полученной в результате индивидуального моделирования

5. Процесс моделирования считается завершенным, когда стратегия сформулирована как перспектива.

6. Чтобы оставаться простой, стратегия должна быть точно определенной.

7. Только после того, как уникальная, созревшая, ясная и простая стратегия окончательно сформулирована, начинается процесс ее внедрения.

Такая логика планирования строится на адаптации и точной подгонке к координации отдельных компонентов. А асимметрия конкурентов – их конкурентное преимущество (свойство «быть интересным»).

Система оценки стратегий, предложенная представителями данной школы, напоминает пирамиду, на вершине которой, всегда один стратег (руководитель), а сама стратегия представляет собой жестко определенный им набор последовательных действий, причем, без уточнения ее содержания. Основная идея школы – процесс разработки стратегии (или процесс осмысливания) организации, находящейся на этапе стабильности или только что созданной.

Следовательно, практическое применение основных постулатов школы дизайна больше будет актуально для РСЭС, которые искусственно созданы и период их формирования и имеет четко обозначенные границы. К сожалению, нами не раз подчеркивалось, что РСЭС не может появиться в одночасье, этот процесс насчитывает большой отрезок времени, не имеющий ни начала, ни конца. Рациональность практического применения положений данной школы может носить лишь формальный характер в виде структурных элементов стратегического построения и функционирования РСЭС.

Школа планирования формировалась в 70-е гг. XX в. и ее начало было положено И. Ансоффом («Корпоративная стратегия», 1965 г. [3]).

И. Ансофф в своей фундаментальной монографии придерживался принципа сочетания внутренней и внешней среды модели SWOT-анализа, которую предложила школа дизайна, но его биссекторность понимания была обращена на понимание стратегии как востребованного процесса планирования с подготовкой адекватно сложных вопросов. Он сделал попытку применения аналитической модели SWOT-анализа в контексте теории принятия решений, но не получил адекватного результата.

Доказательством несоответствия предложенных им подходов того времени стал *принцип долгосрочного планирования*. Для 60-х гг. XX в. это была смелая идея планирования, состоящая из *классификации решений на три группы*: стратегические; административные; оперативные [3]. В последствии они

дополнили методологическую область модели «стратегия – структура» А. Д. Чандлера.

Интересно, что идеи К. Эндрюса И. Ансофф комплексно детализировал своим утверждением: *корпоративный плановик значимее, чем главный управляющий организаций; для организации принципиальна корпоративная стратегия, а не бизнес-стратегия*. Это и было положено в концепцию стратегии И. Ансоффа, базирующуюся на процессах разнообразия продуктов и рынков; направления роста корпорации; конкурентные преимущества (的独特性); синергия; между самостоятельным производством и внешней закупкой [3]. Данные процессы базируются на проектировании и часто сопряжены с возможной погрешностью, которая обусловлена ошибками из-за применения *формального подхода*.

Отметим, что *функциональность школы планирования для РСЭС* следует рассматривать как вариативную концепцию, не позволяющую отождествлять процесс разработки стратегии и стратегическое планирование.

Заключение. Сравнивая стратегические школы дизайна и планирования в контексте применения их положений в области эффективного функционирования РСЭС, выделим: главное отличие, по нашему мнению, состоит в подходах: в первом случае, применение идеальной расширенной модели, которая должна формироваться по утвержденному сценарию а, во втором, определенная последовательность этапов в условиях постоянного контроля, хотя он чаще носит формальный характер. Значит, *обе школы просты в своем понимании, но они излишне формализованы, что не позволяет применять в сложных и рискованных условиях СП РСЭС*.

Список литературы

1. Porter, M. E. Competitive strategy: techniques for analyzing industries and competitors / M. E. Porter. – New York: The Free Press, 1980. – 396 с.
2. Стратегическое сафари: Экскурсия по дебрям стратегического менеджмента [Текст] / Г. Минцберг, Б. Альстранд, Ж. Лампель: пер. с англ. – М.: Альпина Паблишер, 2013. – 367 с.
3. Ансофф, И. Новая корпоративная стратегия [Текст] / И. Ансофф. – СПб: Питер Ком, 1999. – 416 с.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ ДОПОЛНЕННОЙ РЕАЛЬНОСТИ В РЕКЛАМЕ

Маковецкий М. Ю., канд. экон. наук

Ивлев Р. А., студент

ФГБОУ ВО «Омский государственный технический университет»,

г. Омск, Российской Федерации

iamschoolboy@yandex.ru

Введение. Актуальность темы исследования обусловливается тем, что в современных условиях ужесточения конкурентной борьбы на рынках товаров и услуг между товаропроизводителями стоит задача максимально полного и эффективного использования потенциальных возможностей в сфере разработки и реализации маркетинговых и сбытовых стратегий, а также выстраивания эффективных коммуникаций с потребителями. Цель данной работы состоит в исследовании теоретических предпосылок и практических аспектов применения технологии дополненной реальности (AR) в коммуникации с потребителями. Результатом исследования является обоснование целесообразности использования AR-технологии в деятельности российских организаций в целях повышения их маркетинговой политики и укрепления конкурентных позиций.

Основная часть. Термином «дополненная реальность» (от англ. «Augmented Reality», AR) обозначается технология, которая позволяет достраивать физический мир цифровой информацией в формате реального времени. Для этой задачи может использоваться любой гаджет, который оснащен камерой, или специализированные устройства, к примеру, очки Google Glass [1]. Дополненная реальность позволяет добавлять к объектам из реального мира образы и объекты из мира виртуального.

Исходно данная технология получила распространение в военной авиации. Ограничено пространство кабины не позволяло разместить в ней необходимое количество датчиков перед пилотом, поэтому часть из них была перенесена в область дополненной реальности и проецировалась непосредственно на щиток гермошлема пилота [4]. В обычной жизни эти технологии также хорошо прижились. Существует множество мобильных приложений для наглядного ориентирования на местности – на просматриваемые через камеру телефона объекты в режиме реального времени накладываются описания объектов. Совершенно очевидно, что рекламная практика предоставляет широкие возможности для использования технологий дополненной реальности, и в этой сфере AR-технологии применяются успешно на протяжении последних нескольких лет [3].

По факту Augmented Reality способна как дополнить окружающую среду виртуальными объектами, так и устранить их. Возможности AR всецело зависят от аппаратной начинки гаджета, на котором применяется технология. Речь идет о размещении на товарах изображений, которые, будучи помещены

перед веб-камерами, превращаются в трехмерные сцены. В маркетинговой индустрии данная технология уже применяется в печатной и интернет-рекламе. С помощью новой технологии можно, например, увидеть трехмерную модель автомобиля, расположив перед веб-камерой рекламный буклет с его изображением, или рассмотреть товары в интернет-магазине, показав веб-камере объявление в газете об их продаже.

Современный потребитель избалован разнообразием форматов рекламы, поэтому его внимание все сложнее привлечь к конкретному продукту. Однако при помощи AR-технологии эта задача решается в максимально сжатые сроки. За счет WOW-эффекта, который привносит в рекламу дополненная реальность, удается создать привлекательный формат интерактивной рекламы. Одной из первых масштабную кампанию с применением дополненной реальности запустила американская сеть пиццерий Papa John's. На 30 миллионах коробок с пиццей был напечатан квадрат с машиной. Показав его веб-камере, потребитель видел автомобиль Camaro 1972 года выпуска, легенду предприятия. Именно эту машину пришлось продать основателю Papa John's, чтобы на вырученные денежные средства открыть сеть пиццерий. Кроме того, с клавиатуры покупатель пиццы мог управлять Camaro, чтобы проехать по длинному маршруту через Луисвиль, Атланту, Хьюстон и Даллас. Также можно было просто распечатать маркер на сайте и сесть за руль Camaro без всякой пиццы [2].

Бренды с мировыми именами давно начали использовать в своих рекламных кампаниях все возможности дополненной реальности. Ярким примером является рекламная акция автомобиля нового формата Beetle, который разработан компанией Volkswagen. Чтобы максимально красочно представить автомобиль нового поколения, бренд применил AR. За счет этого удалось «оживить» Beetle: для этой задачи использовались гаджеты потребителей. Смартфон в тандеме с программным обеспечением мог превратить печатную картинку с рекламой машины в интерактивный ролик, причем все это происходило в режиме реального времени. Другой пример: возможности дополненной реальности активно используются в рекламных каталогах компании IKEA. Покупатели могут с помощью смартфона переместить кровать или шкаф в свой офис или дом. Для этого используется камера гаджета и печатный каталог фирмы.

Из приведенных выше примеров следует, что использование AR в рекламе – технология, которая без особых проблем сочетается с уже привычными форматами рекламы: каталогами, билбордами и т. д. Рекламный щит может стать интерактивным «полигоном», с использованием которого и будет происходить развертывание рекламных возможностей приложения.

Одним из главных отличий рекламы с использованием AR является возможность не просто представить потребителю товар или услугу, но и сразу вовлечь его в процесс их использования. Наглядным примером такой рекламы может стать итальянский бренд одежды Gold Streetwear. Для привлечения потребителя к продукции бренда были созданы и расклеены стикеры в формате буквы «G». Наклейки были размещены по всей Флоренции. Обнаружив такой

стикер, пользователь при помощи смартфона и приложения мог превратить печатный знак в анимацию. В итоге, рекламный значок становился игровым персонажем, за которым предстояло охотиться пользователю.

Для разработки сценариев могут использоваться различные платформы и инструменты. Все зависит от требований клиента к возможностям проекта, детализации механики и прочих нюансов. Разработка приложений дополненной реальности требует значительного опыта и профессионализма от команды разработчиков.

Заключение. Возможности рекламы с использованием технологии AR являются практически безграничными. Потенциал этой инновации невероятно велик, что доказывают реализованные рекламные кампании. Такой подход позволяет не просто привлечь клиентов, но и сразу заставить их взаимодействовать с продуктом / услугой. AR-технологии и реклама дополняют друг друга, поскольку всегда включены в игровой контекст, а, значит, помимо основного предназначения, несут аудитории развлечение. Иначе говоря, реклама через AR – логичное явление общества постмодернизма.

Сейчас на рынке присутствует множество компаний, которые могут предоставить подобные услуги. Диапазон таких услуг ограничен лишь бюджетами и техническими нюансами. Очевидно, что в будущем объемы использования дополненной реальности в рекламе будут лишь увеличиваться. Компании, позиционирующие себя как современные, уже не смогут обойти стороной данную технологию. Таким образом, в скором будущем дополненная реальность станет обычным форматом рекламы.

Список литературы

1. Google Glass [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Google_Glass (дата обращения 01.10.2020).
2. ADME [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.adme.ru/tvorchestvo-reklama/novoe-v-reklame-dopolnennaya-realnost-59321/> (дата обращения 01.10.2020).
3. Juniper Research [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.juniperresearch.com/home> (дата обращения 01.10.2020).
4. Sostav.ru [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.sostav.ru/blogs/27486/268/> (дата обращения 01.10.2020).

**ИННОВАЦИОННЫЕ ФОРМЫ ИНТЕГРАЦИИ ОБРАЗОВАНИЯ,
НАУКИ И БИЗНЕС-СООБЩЕСТВА
КАК АСПЕКТ ИННОВАЦИОННОГО ОБНОВЛЕНИЯ И
РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ**

Морозова Ю. Э., магистр управления бизнесом

УО «Белорусский государственный университет»,

г. Минск, Республика Беларусь

morozova_ula82@mail.ru

Введение. Появление на современном международном рынке образовательных услуг новых интегрированных структур выступает одним из основных аспектов его развития. Интеграция в сфере образования, обусловленная логикой развития науки, связана с оживленным проявлением тенденции к интеграции научных знаний и является одним из наиболее продуктивных и перспективных направлений.

Основная часть. Следует отметить, что в настоящее время наблюдается отсутствие устойчивой связи между работодателями и работающими по традиционной схеме учреждениями образования. Это происходит в виду того, что они слабо привлекаются к разработке профессиональных и образовательных стандартов, формированию систем корпоративной подготовки кадров, что в свою очередь, является результатом отсутствия влияния социального заказа на подготовку специалистов для запросов реального сектора экономики. Важнейшим элементом экономической жизни большинства развитых стран выступает малый и средний бизнес, развитие которого связано со стремительным освоением достижений науки и техники.

Отметим, что в течение 2019 г. в Беларуси наблюдался активный процесс позитивных изменений законодательно-правовых условий предпринимательской деятельности, направленных на развитие сектора малого и среднего предпринимательства, улучшения его отраслевой и территориальной структуры. По данным Министерства по налогам и сборам на 1 января 2020 г. в Республике Беларусь осуществляли деятельность 363,7 тыс. субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП). Общее число субъектов МСП увеличилось по сравнению с предыдущим годом на 4,4 %. Среди основных проблем, сдерживающих развитие данного сектора экономики отмечены: невысокая доля малого и среднего предпринимательства в производственной и инновационной сферах, особенно среди молодежного предпринимательства, недостаточная эффективность системы информационного обеспечения предпринимательства, наличие дефицита профессиональных кадров [1].

Передовой международный опыт доказывает, что пик инновационной активности достигается в точке пересечения интересов трех экономических субъектов: государства, бизнес-сообщества, научных и профессиональных образовательных учреждений. При этом генератором инновационных

процессов являются именно вузы, а государство и бизнес-сообщество выступают в роли заказчиков, потребителей и соинвесторов инновационных разработок.

Сегодня тема кластеров весьма насыщна, поскольку в отличие от простых систем, деятельность которых детерминируется в первую очередь экзогенными факторами, кластеры реализуют свои функции, в основном, за счет эндогенных факторов (внутренних ресурсов). Интегрируясь на локальном уровне, их участки обеспечивают себе более высокую конкурентоспособность на мировом уровне. Это наблюдается в результате приобретения новой образовавшейся структурой свойства эмерджентности, которое образуется в результате синергетического эффекта, создаваемым объединением отдельных элементов в целостную систему, а также сетевого взаимодействия между ними.

С экономической точки зрения, кластер является интеграционным механизмом, способствующим интенсивному росту организаций его образующих. В рассматриваемом же контексте, образовательный кластер есть форма социального партнерства, совокупность взаимосвязанных учреждений образования, объединенных по отраслевому признаку и партнерскими отношениями с предприятиями отрасли [2]. Однако, очевидно, что в данном контексте естественные и гуманитарные науки выпадают из этого порядка и имеется целесообразность подразделения кластеров на следующие виды:

- чисто образовательные типа «лицей – колледж – университет», направленные на обеспечение непрерывности и преемственности образовательного процесса;
- научно-образовательные, нацеленные на совершенствование и повышение качества научной работы в учреждениях образования;
- производственно-образовательные, формирующиеся с целью ликвидации барьеров препятствующих взаимовыгодному ускоренному трансферу технологий от разработчика к пользователю;
- смешанные, располагающие всеми характеристиками перечисленных видов, свойственных для классических университетов.

С точки зрения инновационного менеджмента, наиболее важными выступают производственно-образовательные кластеры, которые имеют основной целью содействие взаимодействия между производителями и конечными потребителями образовательных услуг и получение от совместной деятельности социально-экономических преимуществ.

Работодатели в рамках кластера могут: совместно с учреждениями образования разрабатывать и реализовывать стратегические планы экономического развития, инновационные проекты, оптимизировать производственные процессы; принимать участие в подготовке и аттестации специалистов; осуществлять целевые НИОКР и ускоренную коммерциализацию разработок; инициировать открытие инновационно ориентированных специальностей; осуществлять обучение по программам МВА работников своих предприятий; повышать социальный статус.

Деятельность учреждений образования в партнерствах в форме кластеров проявляется в отраслях, связанных с высокотехнологичным промышленным

производством или инновационными технологиями, но редко встречаются в традиционных отраслях [3]. Учреждения образования имеют весомое значение в становлении кластерных инновационных сетей, направленных на стимулирование инновационной активности их участников за счет усиления связей между бизнесом, наукой и органами власти. Они выступают либо генератором инноваций, либо их катализатором, либо кузницей новых идей и знаний.

К сожалению, в нашей стране такие интеграционные образования пока не развиты, несмотря на поддержку Министерства образования. Однако, национальная система образования избрала курс на использование передового мирового опыта и стандартов образования, обеспечивающих ее интеграцию в общеевропейское образовательное и научное пространство.

Кластерная структура позволяет использовать ресурсы всех основных структурных элементов, которые входят в подсистемы образовательной, научной и инновационной деятельности, а также внешние ресурсы, такие как государственное финансирование, ресурсы предприятий и организаций-стратегических партнеров и др.

Заключение. Таким образом, совершенствование интеграции науки, образования и бизнес-сообщества посредством применения наиболее эффективных форм и инструментов их взаимодействия потребует от руководителей образовательных учреждений и бизнес-структур понимания сущности, необходимости и неизбежности данного процесса для повышения уровня конкурентоспособности национальной экономики.

Список литературы

1. Наука и инновационная деятельность в Республике Беларусь: стат. сб. Минск: Национальный статистический комитет Республики Беларусь (Белстат), 2018. – 134 с.
2. Концепция формирования и развития инновационно-промышленных кластеров в Республике Беларусь и плана мероприятий по ее реализации: постановление Совета Министров Республики Беларусь от 16 января 2014 г. – № 27.
3. Истомина, Л. А., Крупский, Д. М. Кластеры в регионах «за» и «не против» / Л. А. Истомина, Д. М. Крупский. – Минск: Совместный проект Программы развития ООН в Республике Беларусь и Министерства экономики Республики Беларусь «Содействие занятости и самозанятости населения в малых и средних городах Республики Беларусь», 2019. – 120 с.

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ: МОДЕЛИ И ГЛОБАЛЬНЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Приходько В. В., аспирант,

Селезенев А. В., аспирант,

ГО ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли

имени М. Туган-Барановского», г. Донецк

Miss.profess@mail.ru

Введение. Очевидность нарастающего развития глобализации, ее противоречия и последствия обуславливают необходимость поиска модели национального развития. Сам процесс поиска является альтернативным, многовариантным и предполагает наличие разнонаправленных сценариев развития событий. Главная проблема современности - наличие глобальных конфликтов, которые, в теории, условно разделяют на вооруженные и экологические. Как показывает история, компромиссы во время вооруженных конфликтов мировое сообщество научилось находить. Но с социально-экономическими проблемами - сложнее. Несмотря на признание идеи устойчивого развития, происходит дальнейшее обострение проблем нищеты, ухудшения экологической ситуации [1, с. 161-170]. Поэтому, целью статьи является детальное исследование проблем, которые сопровождают процесс глобализации, и моделей развития национальных экономик при ориентации на экономическую устойчивость.

Основная часть. Значительное влияние на формирование научных представлений об устойчивом развитии и глобализации формируют работы классиков теории и методологии развития экономических систем: О. Белоруса, М. Блауга, В. Гейца, Дж. Гэлбрейта, М. Кондратьева, Р. Нуреева, Д. Лукьяненко, Ф. Хаейка. Но, несмотря на существенный научный задел, ряд проблемных вопросов являются не до конца исследованными, в частности, неопределенными остаются концепции, механизмы и ресурсное обеспечение устойчивого экономического развития в условиях переформатирования геополитического пространства.

Мировая экономическая теория в разные периоды обосновывала различные модели экономического развития в соответствии с тем или иным выбором приоритетных факторов роста и в зависимости от масштабов и направлений влияния государства на функционирование экономических систем [2, с. 126-145]. Наибольшее распространение в период после Второй мировой войны приобрели идеи неолиберализма и институционализма.

В основе либеральных моделей лежит ориентация на свободное развитие рыночных структур с минимальным участием государства в управлении экономикой. Главным регулятором экономических процессов должна выступать рыночная стихия, свободная конкуренция. Участники рынка, взаимодействуя друг с другом в процессе производства, обмена и потребления, приобретают знания, согласно которым и формируют собственную стратегию

поведения на рынке. Основой мотивации того или иного действия при этом выступает стоимость товара (услуги), производимого и потребляемого участниками рыночного процесса, о чём каждый из них сигнализирует путём установления определенных цен. Модель рыночного хозяйства, предлагаемая сторонниками либерального направления развития экономики, в идеале полностью исключает прямое вмешательство государства в ход экономических процессов. Государство должно выступать регулятором общего равновесия экономики и органом экономической, социальной, правовой защиты предпринимателей [3, с. 134]. Одним из способов достижения устойчивого развития экономики, по мнению Ф. А. Хайека, главного идеолога современного либерализма, является лишение государства полномочий вмешиваться в экономическую жизнь общества путём манипулирования кредитно-денежными отношениями, в т. ч. и эмиссионной деятельностью. Для этого предлагается ввести деньги как обычный товар в рыночный процесс и производить их рыночным способом [3, с. 69-73].

Неолибералы взяли на вооружение один из главных принципов либерального учения: признание частной собственности и индивидуальной свободы как основы экономической жизни, но в отличие от либералов, использовали в процессе анализа макроэкономический подход. Неолиберализм определяет развитие как процесс органического сочетания количественных и качественных изменений социально-экономической сферы общества.

Одной из самых известных концепций институционализма является так называемая «теория постиндустриального (информационного) общества». Характерной особенностью модели экономического развития такого типа является ориентация всех сфер жизнедеятельности общества на современные информационные технологии. Комплексное исследование модели этого типа содержится в работах Д. К. Гэлбрейта [4]. Предполагается, что современная рыночная экономика развивается в рамках двух параллельно функционирующих моделей. Первая отражает деятельность сравнительно небольшого количества очень крупных фирм, вторая - большого количества мелких и средних. В рыночной системе наблюдается определенное сочетание монополии, конкуренции и государственного регулирования. Плановая система является жестко регулируемой. Отличают эти две структуры не только масштабы и количество фирм, которые их формируют, но и основные цели развития, среда функционирования, построение отношений с государством, уровень устойчивости и способности к обновлению.

Вместе с приведенными выше моделями экономического развития для трансформационных экономик, очень актуальным является также осуществление выбора между моделями национального развития и неолиберальной глобализации. Очевидно, последствия выбора такого направления для развитых стран и развивающихся, существенно отличаются. Втягивание развивающихся стран в водоворот мировых финансовых и экономических потоков способно вызвать усиление внешней зависимости национальных экономических и политических систем, сырьевую ориентацию экспорта, внутренние структурные диспропорции в развитии как

экономических, так и социальных сфер, ослабление роли государства как основного защитника социально-экономических интересов национальных сообществ. В то же время, игнорирование глобальных процессов в современных условиях могут себе позволить независимые государства, обладающие достаточной экономической и политической силой.

Заключение. Таким образом, решение проблем устойчивого развития особо актуально для развивающихся стран, имеющих явные признаки нестабильности. Так, если первоочередной проблемой развитых государств является обеспечение безграничного функционирования экономики как залога стабильности национального социально-экономического развития, то перед менее развитыми странами, стоит задача обеспечения стабильно высоких темпов экономического роста как главного фактора прогрессивных преобразований всех сфер жизнедеятельности общества. Поэтому трансформационные государства, развивающиеся в направлении формирования свободных рыночных отношений, должны учитывать предыдущий опыт мирового экономического развития и использовать его с учетом национальных особенностей и условий современного состояния мирохозяйственных отношений для построения собственных моделей устойчивого социально-экономического роста.

Список литературы

1. Алексеенко, В. Л. Новейшие теории биотической устойчивости как отражение кризиса мировоззрения / В. Л. Алексеенко // Обществ. науки и современность. – 1999. – № 3. – С. 161-170.
2. Нуреев Р. Теории развития / Р. Нуреев // Вопр. экономики. – 2000. - № 6. – С. 126-145; № 7. – С. 141-156; № 9. – С. 136-157 ; № 10. – С. 134-154.
3. Хайек Ф. А. Частные деньги / Ф. А. Хайек. – М.: Ин-т нац. модели экономики, 1996. – 229 с.
4. Гэлбрейт Дж. Новое индустриальное общество : пер. с анг. / Дж. Гелбрейт. – М.: АСТ: Транзиткн ; СПб. : Terra Fantastica, 2004. – 602 с.

СВЯЗАННОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА КАК ФАКТОР УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

Резепин А. В., канд. экон. наук, доцент

ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет (национальный
исследовательский университет)»,
г. Челябинск, Российская Федерация
avrezepin@susu.ru

Введение. Низкая сбалансированность и значительные диспропорции пространственного развития территорий являются актуальными вызовами современности. Увеличение связанности экономического пространства, международная и межтерриториальная интеграция, развитие агломераций, производственных и инновационных кластеров становятся одним из основных факторов долгосрочного экономического роста и развития региона. Развитые производственно-сбытовые цепочки и различные формы коммуникационных связей между территориями позволяют повышать общую эффективность экономической деятельности и поддерживать устойчивое развитие. При этом связанность экономического пространства также может иметь и неблагоприятные последствия, что определяется переносом отраслевых и социальных рисков отдельных территорий на общее экономическое пространство региона [1]. В связи с этим актуальным представляется исследование связанности экономического пространства региона как фактора устойчивого развития.

Основная часть. Связанность как свойство экономического пространства по-разному трактуется в трудах отечественных и иностранных авторов. По мнению Поляковой А. Г. и Симаровой И. С. связанность представляет собой: «количественно измеряемую степень интенсивности хозяйственных, социальных и иных взаимодействий между различными субъектами внутри региона (внутрирегиональная связанность) или между регионами (межрегиональная связанность)» [2]. В работах Василенко Н. В. делается акцент на «мобильности (перемещения) основных факторов как в границах отдельной территории, так и между разными территориями, или скорость (интенсивность) и направление движения соответствующих связей или факторов» [3]. Лоренzen М. и Мудамби Р. рассматривают связанность экономического пространства как наличие и силу каналов для эффективной передачи ресурсов, технологий, знаний и капитала [4].

На наш взгляд, связанность экономического пространства региона проявляется в территориально обособленной взаимозависимости динамики показателей экономического роста и развития. Анализ пространственной автокорреляции позволяет исследовать зависимость показателей экономического роста территорий с учетом их взаимного расположения. Для типологизации территорий региона по характеру и силе связанности с близких к ней территориям применяется локальный индекс Морана [5, 6]:

$$LI_i = \frac{n z_i \sum_{i=1}^n w_{ij} z_j}{\sum_{i=1}^n z_i^2},$$

где z_i – отклонение значения анализируемого показателя для объекта i от его среднего значения ($x_i - \bar{x}$); w_{ij} – пространственный вес между объектами i и j ; n – общее число объектов.

При $LI_i < 0$ имеется отрицательная автокорреляция для территории, т.е. по анализируемому показателю данная территория существенно отличается от соседних территорий. При $LI_i > 0$ имеется положительная автокорреляция для территории, т.е. по анализируемому показателю данная территория подобна соседним территориям. При $|LI_i| > |LI_j|$ – подобие/различие территории i с окружающими ее территориями является большим, чем в случае территории j и ее соседей.

Официальная статистика позволяет проведение исследования характера и силы экономической связанности региона на уровне муниципальных образований (МО), основным показателем экономического роста которых является объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ, услуг собственными силами.

Мерой близости МО может выступать нелинейно нормализованное значение расстояния между административными центрами МО по автомобильным дорогам общего пользования:

$$w_{ij} = \frac{\ln(S_{\max}) - \ln(S_{ij})}{\ln(S_{\max}) - \ln(S_{\min})},$$

где S_{\max} – максимальное расстояние между всеми парами МО региона; S_{\min} – минимальное расстояние между всеми парами МО региона (если административные центры различных МО совпадают, то расстояние между ними принято за 1 км); S_{ij} – расстояние между административными центрами МО i и j по автомобильным дорогам общего пользования.

Нами проведена оценка связанности экономического пространства Челябинской области на основе статистических данных по 12 городским округам и 27 муниципальным районам за период 2015–2018 гг.

По результатам сопоставления локального индекса Морана и среднего индекса роста объема отгруженных товаров собственного производства нами было выявлено три группы муниципальных образований.

Первая группа включает 19 МО со «взаимозависимым типом» роста, характеризующихся положительным значением локального индекса Морана (среднее значение 0,667), динамика их экономического роста непосредственно зависит от роста соседних территорий (средний индекс роста составляет 101,3%). В силу своей связанности импульсы экономического роста и проявления экономического торможения распределяются между всеми МО группы, что, с одной стороны, может быть фактором устойчивого поступательного развития территории, а с другой, выступать в качестве косвенного фактора ограничения экономического роста. Данные МО включают в себя ось Челябинск – «Горный Урал» (Златоуст, Миасс, Сатка, Трехгорный и др.) и образуют «экономическое ядро» области, они генерируют большую часть

регионального продукта и определяют динамику экономического роста Челябинской области в целом.

Вторая группа включает 13 МО с «пассионарным типом» роста (Магнитогорск, Карабаш и др.), они характеризуются отрицательными значениями локального индекса Морана ($-0,741$) и высокими значениями среднего индекса роста реального объема отгруженных товаров собственного производства (108,4%). МО данной группы способны активизировать собственные экономические возможности и абсорбировать потенциал соседних территорий для генерации экономического роста. Они могут выступать в качестве «полюсов» экономического развития.

Третья группа включает 7 МО с «субпассионарным типом» роста, они характеризуются отрицательными значениями локального индекса Морана ($-0,319$) и низкими значениями среднего индекса роста реального объема отгруженных товаров собственного производства (94,5%). МО данной группы не способны абсорбировать потенциал соседних территорий для генерации экономического роста и не обладают свойствами, обеспечивающими связанность экономического пространства.

Заключение. Связанность экономического пространства оказывает различное влияние на региональное развитие. Территории со «взаимозависимым типом» роста способны генерировать поступательное развитие региона в условиях экономического роста. Территории с «пассионарным типом» роста могут выступать в качестве «полюсов» экономического роста в условиях спада и амортизировать негативные изменения внешней среды. Устойчивое развитие региона предполагает наличие «оптимального» уровня связанности и соотношения территорий с различными типами роста.

Список литературы

1. Данилова, И. В. Внешние институциональные шоки и устойчивость развития регионов / И. В. Данилова, О. А. Богданова, А. В. Резепин // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 3-1 (80). – С. 336–341.
2. Полякова, А. Г. Управление региональным развитием Западной Сибири с учетом связанности экономического пространства / А. Г. Полякова, И. С. Симарова // Вопросы государственного и муниципального управления. – 2014. – № 3. – С. 141–161.
3. Василенко, В. Н. Экономико-правовые проблемы развития территориальных систем / В. Н. Василенко // Экономика и право. – 2010. – №1. – С. 5–10.
4. Lorenzen, M. Clusters, connectivity and catch-up: Bollywood and bangalore in the global economy / M. Lorenzen, R. Mudambi // Journal of Economic Geography. 2013. – № 13 (3). – P. 501–534.
5. Mitchell, A. The ESRI Guide to GIS Analysis / A. Mitchell // ESRI Press. – 2005. – Vol. 2.
6. Jackson, M.C. A modified version of Moran's I / M.C. Jackson, L. Huang, Q. Xie, R.C. Tiwari // International Journal of Health Geographics. – 2010. – Vol. 9. – № 33.

Секция «Особенности методического обеспечения образовательного процесса»

УДК 378. 147

ОСОБЕННОСТИ ДИСТАНЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ, КАК ИННОВАЦИОННАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ МОДЕЛЬ

Бублик Я. В., преподаватель,

ГОО ВПО «Донецкий национальный медицинский университет имени М. Горького», г. Донецк,

Бублик Е. М., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк,
kafedraOZO@mail.ru

Введение. «Тот, кто обучает, должен всегда продолжать учиться сам» (Ричард Генри Данн). В настоящий период основной проблемой современной концепции образования заключается не столько в том, чтобы донести как можно больший объем знаний, сколько в том, чтобы обучить обучающихся, получать эти знания без помощи других. Активное внедрение нынешних технических средств в систему образования коренным образом изменило подход к образовательному процессу во многих странах мира, включая Донецкую Народную Республику.

Основная часть. Дистанционное обучение в данный момент является инновационно – современной формой обучения, которая дает возможность получать знания через интернет под контролем педагога.

Предоставить обучающимся материалы качественного образования, которые дадут возможность им эффективно адаптироваться к изменяющимся социально – экономическим условиям и благополучно интегрироваться в современное общество – это является целью дистанционного обучения.

На сегодняшний день имеется ряд альтернатив применения технологий дистанционного обучения:

- в качестве дополнительной поддержки основного направления обучающихся;
- в качестве работы для самоподготовки (в данном случае обучающиеся самостоятельно осваивают направление);
- в качестве основной образовательной технологии (в данной форме обучения создается постоянная группа учащихся с помощью социальных сетей, которая работает под руководством и контролем педагога – куратора).

Последний вариант изучения с помощью использования технологий дистанционного обучения применяется с приходом пандемии COVID-19 во всех Вузах Республики, как основной вид обучения.

Дистанционное обучение имеет основные формы преподавания:

1. Лекции (видеоматериал – выступление, интерактивная лекция – обучающийся самостоятельно исследует присланный педагогом материал, а также в процессе изучения отвечает на интерактивные вопросы);

2. Видеоконференции, форумы, дискуссии;
3. Чат – занятия, которые предполагают применение разговор – технологий. Такие занятия проводят в фиксированное время и день;

4. Вебинары (под ними понимаются практические занятия в дистанционном формате, деловые игры, семинары, а также другие занятия с применением средств телекоммуникаций и других возможностей сети интернет.

Необходимо брать во внимание, что при дистанционном обучении предъявляются определенные условия:

- наличие специального мультимедийного, интерактивного учебного материала;
- применение аппаратно – программного обеспечения для управления учебным процессом;
- обеспечение технической поддержки, что подразумевает привлечение к работе сетевых администраторов, инженеров, программистов, лаборантов с целью сервиса программной сферы, учебного процесса и техники;
- разработка соответствующего комплекса нормативно – правовых документов.

Помимо этого, преподаватель, который курирует обучение дистанционно, обязан владеть компьютером, так как в его прямые обязанности входит размещение учебной информации с помощью интернет – ресурса, осуществление контроля, а также организации онлайн – обсуждений.

Для организации дистанционного обучения, как основной образовательной программы необходимо применение комплексного подхода:

1. Технический подход.
2. Технологический подход. (оформление содержательной части в виде текстового файла, графиков, таблиц и другого вспомогательного материала; формирование материала в виде, который будет иметь определенную конфигурацию для размещения на компьютере; размещение материала на сервере, либо отправка пользователю).
3. Методические подходы (при дистанционном обучении необходимо принимать во внимание ряд особенностей, какими владеет данная модель обучения, в том числе: эластичность, модульность, синхронность, дальнодействие, асинхронность, объем или массовость).
4. Управленческий подход (в процессе организации дистанционного обучения появляется множество управленческих задач).
5. Профессиональный подход.

Организация дистанционного обучения, как инновационный проект, включает в себя ряд крупных блоков и реализуется с помощью следующего комплекса мероприятий:

1. Внедрение информативной концепции дистанционного обучения, что предполагает: повышение уровня профессиональной подготовки педагогов; исследование педагогами и обучающимися возможностей системы дистанционного обучения; практическое применение системы дистанционного обучения для организации обучения.

2. Разработка в поддержку основного курса и действующих факультативов различных дистанционных курсов. Данное направление деятельности предполагает: организацию подготовки преподавателей по вопросам дистанционного обучения; установка на компьютеры необходимого программного обеспечения; формирование и наполнение содержанием основных направлений, включая создание электронных систем тестов, моделирование интерактивных упражнений с дальнейшим размещением материалов в системе дистанционного обучения.

3. Разработка учебно – методических комплектов (календарно – тематических планов лекций и практически – семинарских занятий; перечень используемых медиа-материалов; общетеоретический материал; система для проведения контрольного тестирования по изученному материалу; итоговые тесты; электронная библиотека, а также электронные ссылки).

Заключение. На основании вышеизложенного, можно установить, что характерные особенности организации учебного процесса на основе дистанционного обучения обладают: большим аспектом на самостоятельное изучение материала, обязательное владение компьютером, относительную независимость в определении времени и места выполнения заданий, высокий уровень интерактивности, потребность регулярного систематического контроля, за усвоением знаний.

С целью увеличения эффективности учебного процесса в системе дистанционного обучения следует совершенствовать развитие формы дистанционного общения, обширнее применять новейшие образовательные технологии, стимулировать познавательную мотивацию обучающихся и расширять их деятельность с использованием дистанционного обучения. Результат дистанционного обучения сопряжен с тем, насколько учитываются психологические, педагогические и медицинские подходы дистанционного обучения, насколько четко организован учебный процесс.

Список литературы

1. Коротенков, Ю. Г. Дистанционное обучение в системе высшего образования / Ю. Г. Коротенков // Инновационные технологии. – 2016. – №5.
2. Полат, Е. С. Дистанционное обучение: проблемы и перспективы / Е. С. Полат // Инновационные технологии. – 2017. – №2.
3. Кондакова, М. Л. Методические рекомендации по организации учебного процесса с использованием дистанционных образовательных технологий в учреждениях и организациях / М. Л. Кондакова, Е. Я. Подгорная; Федеральное агентство по образованию; Российская академия образования. – М.: СпортАкадемПресс. – 2015.

РАЗВИТИЕ КРИТИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ НА УРОКАХ ГЕОГРАФИИ

Гавенко Н. В., учитель географии высшей категории, учитель-методист,
Заслуженный учитель ДНР,
МОУ «Школа №118 города Донецка», г. Донецк
nataligavenko@mail.ru

*Цель обучения ребёнка состоит в том,
чтобы сделать его способным развиваться
далее без помощи учителя.*
Э. Хаббард

Введение. Изменения, происходящие в последнее десятилетие в технологиях производства, экономических и социальных отношениях обусловили качественно новые требования к кадровому ресурсу. Сегодня успешная профессиональная и социальная карьера невозможна без готовности овладевать новыми технологиями, адаптироваться к иным условиям труда, решать новые профессиональные задачи.

Основная часть. В условиях современного образования развитие критического мышления – эта проблема актуальна.

Уроки географии в наибольшей степени, чем другие предметы, способствуют формированию и развитию у учащихся критического мышления. С использованием этих технологий уроки проходят динамично, насыщенно, результативно. Учащиеся являются активными участниками в процессе структуры, оптимального выбора форм, методов и приёмов обучения.

Современный урок — это урок, на котором максимум ребёнка и минимум учителя. Урок, на котором больше работают дети, а педагог только направляет их работу, урок, на котором нет стереотипов. Жан Жак Руссо когда-то отметил: «Ребёнок должен делать то, что он хочет, но хотеть он должен того, чего хочет учитель. Поэтому педагогу так необходимо умело направлять ребёнка, чтобы он думал, что самостоятельно пришёл до определённой основы, вывел формулу, сформулировал тему урока».

Мой опыт позволяет утверждать, что ученик усваивает 10 % того, что слышит, 50 % того, что видит, 70 % того, что проговаривает, и 90-100 % того, что делает сам. Поэтому для себя я выделила несколько определений современного урока. Во-первых, это урок взаимодействия учеников друг с другом – учитель же является координатором получения знаний. Во-вторых, это урок, на котором каждый ученик учится с интересом. В-третьих, это урок, который должен строиться не на послушании, имитации и повторении, а на самостоятельном поиске истины, на анализе и синтезе разных точек зрения, собственных наблюдений и экспериментов. В-четвёртых, это урок, который должен быть ориентирован на развитии творческих способностей учащихся, на использовании современных технологий.

В основе технологии развития критического мышления лежит базовая модель, состоящая из трех фаз:

1 этап – «Вызов» (ликвидация чистого листа). Ребенок ставит перед собой вопрос «Что я знаю?» по данной проблеме. Можно предложить ребенку работу с вопросами по проблеме. Работа с вопросами может проходить в два этапа: «я сам», «мы вместе» (парная или групповая работа). Хороший прием, который может использоваться на данной стадии – это «мозговая атака». На стадии вызова у ребенка должно сформироваться представление, чего же он не знает, «Что хочу узнать?».

2 этап – «Осмысление» (реализация осмысления). На данной стадии ребенок под руководством учителя и с помощью своих товарищей ответит на те вопросы, которые сам поставил перед собой на первой стадии (что хочу знать?) Здесь может быть предложена работа с текстом: прочитать, пересказать, растолковать соседу (группе), заполнение матричной таблицы, чтение с пометками текста («V» – уже знаю ; «+» – новое; «-» – противоречит взглядам; «?» – «хочу узнать подробнее»), выписка из текста.

3 этап – «Рефлексия» (размышление и обобщение того, «что узнал?» ребенок на уроке по данной проблеме. На этой стадии может быть составлен опорный конспект в тетради учащегося.

Методические приемы критического мышления.

Вызов

1. Парная мозговая атака.
2. Групповая мозговая атака. (В случае отказа: напиши, почему отказываешься? Посиди в группе и послушай).
3. Работа с ключевыми терминами.
4. Перевёрнутые логические цепи (связать последовательность элементы информации в нужной последовательности).
5. Свободное письмо (задаётся тема, а способ воплощения – нет. Пишите всё, что приходит в голову. Это может быть связанный текст, или опорные словосочетания).
6. Разбивка на кластеры (построение логографа-выделение блоков идей).
7. Механизм ЗХУ (знаю, хочу узнать, узнал).

Стадия осмысления

1. Маркировочная таблица (5 – я так и думал, + – новая информация, + ! – очень ценная информация, – у меня по-другому, ? – не очень понятно, я удивлён).
2. Взаимоопрос и взаимообучение (Например, задать друг другу вопросы).
3. Двойной дневник (страница делиться на две части: слева – что понравилось, запомнилось, справа - почему, какие ассоциации).

Рефлексия

1. Возврат к стадии вызова (обсудить, что совпало).
2. Возврат к ключевым словам.
3. Возврат к перевернутым логическим цепочкам.

4. Возврат к кластерам (их заполнение).
5. Возврат к ЗХУ.

Эта технология заинтересовала меня тем, что она простыми и понятными методами позволяет сделать обучение интересным и осмысленным. К тому же в своей педагогической практике пришлось столкнуться с тем, что многие дети не хотят учиться. Возможно, это связано с тем, что объём учебного материала превышает возможности восприятия ребёнка, с тем, что у него развивается страх (получить плохую отметку и т.д.), который препятствует проявлению творчества. Эти проблемы можно решить с помощью технологии развития критического мышления (ТРКМ). Она обеспечивает внутреннюю мотивацию познавательной деятельности учащихся, психологический комфорт на уроке.

Разные приёмы развития критического мышления, которые вошли в содержание данной технологии, опробованы мной на протяжении нескольких лет и дали свои результаты. Уроки стали намного интереснее, успеваемость стала выше. На таких уроках нет монотонности, которая быстро утомляет ребят. На таких уроках редко бывают низкие результаты, тем самым снимается нервозность, а это немаловажно для здоровья сбережения.

Заключение. Итак, мы можем сделать вывод, что критически мыслить могут все, но не все хотят это делать. Критическому мышлению нужно учить, важно, чтобы ученики могли использовать навыки в конкретной предметной деятельности.

Технология критического мышления очень эффективна. Она формирует самостоятельность мышления, вооружает способами и методами самостоятельной работы, позволяет влиять на цели, способы, методы и результаты образовательного процесса и экономической грамотности. И если мои ученики стали задавать больше умных вопросов, более вдумчиво читать, выделять основные мысли, активно общаться – спасибо технологии критического мышления.

Список литературы

1. Бутенко, А. В. Критическое мышление: метод, теория, практика. Учеб.-метод. пособие / А. В. Бутенко, Е. А. Ходос. – М.: Мирос, 2002;
2. Волков, Е. Н. Критическое мышление: принципы и признаки / Е. Н. Волков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://evolkov.net/critic.think/articles/Volkov.E.Critical.think.principles.introduction.html>
3. Дометти, А. Развитие мышления учащихся на уроках географии / А. Дометти // География в школе. – 1948. – № 4. – С. 38–43.

ФОРМИРОВАНИЕ ЭКОЛОГО-ГЕОГРАФИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ УЧАЩИХСЯ ЧЕРЕЗ ИЗУЧЕНИЕ ПРОБЛЕМ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ НА УРОКАХ ГЕОГРАФИИ

Дзигора О. В., учитель географии и экономики
МОУ «ЛИЦЕЙ №1 «ЛИДЕР» ГОРОДА МАКЕЕВКИ»
olyagzi@mail.ru

Введение. Сегодня экологические проблемы становятся все более весомыми и постепенно становятся одним из главных факторов торможения не только экономического, но и отчасти социального развития любого государства.

Именно благодаря образованию из философской идеи устойчивое развитие превращается в инструмент повседневной жизни. Потому, что именно комплексное рассмотрение проблем является связующим звеном между пониманием своей ответственности как гражданина перед собой и обществом за последствия своей деятельности.

Основная часть. Общая концепция устойчивого развития касается необходимости установления баланса между удовлетворением современных потребностей и защиты интересов будущих поколений, включая их потребность в безопасной и здоровой окружающей среде. Признаками устойчивого социально-экономического развития любой страны являются: удовлетворение все возрастающих материальных и духовных потребностей населения; рациональное и экологически безопасное хозяйствование, в том числе и высокоэффективное использование природных ресурсов; поддержание или улучшение благоприятных для здоровья людей природно-экологических условий жизнедеятельности, сохранение, воспроизводства и приумножения качества окружающей среды и природно-ресурсного потенциала общественного производства.

Таким образом, для всех народов принято, фундаментальное понимание устойчивого развития, при котором существуют во взаимодействии три основных составляющих: экологическая (сохранение и улучшение природной среды); экономическая (дальнейшее гармоничное развитие производства, производительных сил общества); социальная (неуклонное повышение благосостояния народов, выравнивание уровней их жизни - внутренних и внешних, непрерывное улучшение социальных условий и стандартов) [1, с. 17].

Однако необходимо отметить, что экологическое образование чаще всего включает в себя изучение живых организмов, их разнообразие, взаимосвязи между собой, приспособления к условиям обитания. Такой подход не может дать необходимого результата в воспитании современного грамотного человека, гражданина, понимающего свою личную ежедневную сопричастность в построении экологически безопасного и здорового будущего.

Мировые параметры современного образования это качество, доступность и ускоренное инновационное развитие. Одной из главных

прогрессивных тенденций этого процесса становится образование для устойчивого развития. Такое образование это образование жизнеобеспечения и улучшения качества жизни, которое позволяет интегрировать личностно-ориентированный и компетентностный подходы, продуктивные, интерактивные технологии.

Внедрение образования для устойчивого развития подразумевает и основывается на смещении акцентов от методов, базирующихся на передаче информации, к активным методам (осмысление и обработка проблем, нахождение своего, может быть даже неожиданного решения) и на сотрудничестве учителей и учащихся. Используемые формы и методы применяемые в работе не являются специфичными, но в контексте образования для устойчивого развития становятся эффективными и желательными. Наиболее активно и успешно для разъяснение ценностных категорий применяются дискуссии, для прогнозирования и конструктивного анализа - ситуативное моделирование, экскурсии, ролевые и имитационные игры. Основополагающим здесь является воспитание сочувствия, сопереживания, которые лежат в основе восприятия человека и природы как ценности, а значит и отсутствия пренебрежительного отношения к окружающим. Так во время проведения экспромтных игр (сюжет заранее участникам не известен), реакции участников не подготовлены специально и соответственно возникают на основе имеемого опыта, затем укрепляются или как бы естественным образом в ходе игры корректируются. Поэтому именно такие игровые, интерактивные и проектные технологии, является наиболее эффективным. Учащиеся постепенно меняют сначала собственные взгляды, а затем и поведение, сознательно ограничивают свои потребности. И появление в жизни учащихся новых ресурсосберегающих привычек рассматривается как уже само собой разумеющееся. Конечно, процесс этот не простой, а скорее даже сложный и длительный [3, с. 47].

Ценности, такие как ответственность и справедливость, формирование которых является первоочередной задачей, применяются не только в сфере человеческих взаимоотношений, но и во взаимодействии человечества с природой, так диктует современная ситуация. А значит, требуется не только модификация содержания учебного предмета, а и внесение созвучных времени изменений в структуру и подготовку к каждому уроку. Так как действенный подход, включающий практическое участие учащегося в решении экологических проблем на повседневно-бытовом уровне превращает каждого на активиста в жизни, вне учебного заведения [2, с. 74].

Во всех международных документах по образованию для устойчивого развития выделяется ценностный аспект обучения; цели образования для гармоничного развития личности должны включать не только расширение знаний, а и развитие специальных навыков, интеллекта, формирование устойчивой жизненной позиции и ценностей.

Заключение. Итак, в процессе использования основных подходов к образованию для устойчивого развития на деятельностно направленных уроках географии необходимо акцентировать внимание на следующем: применении

исследовательского метода обучения (совместное с учащимися моделирование системы «проблем – заданий – ситуаций» относящихся к конкретному содержанию учебного материала и их решения в параметрах устойчивого развития – «обеспечение качественной жизнью себя и своих потомков»); внедрении субъект-субъектных отношений «учитель – ученик» как основы сотрудничества и создания положительно-активного эмоционального поля совместной деятельности (высокая активность учащихся в сочетании с доброжелательностью, справедливостью, высоким професионализмом учителя, который не просто учит, а выступает в роли советчика, консультанта, тьютора); технологизации учебно-воспитательного процесса (широкое применение технологии уровневой дифференциации, индивидуализации, ИКТ, современных игровых технологий, проектных технологий, технологий критического мышления) за счет всестороннего внедрения продуктивного, интерактивного обучения; обеспечении психолого-педагогической поддержки учащегося (вовлечение в учебно-познавательные игры, осуществление совместной деятельности, побуждение к поиску альтернативных и креативных решений, создание ситуации доброжелательности, взаимопомощи и успеха); использовании компетентностного подхода в обучении (позволит развить высокий уровень инициативы, организаторских способностей, готовность к подаче объективной оценки и анализу своих действий).

Школьный курс географии обладает неограниченным потенциалом для формирования эколого-географической культуры учащихся через изучение проблем устойчивого развития на уроках географии, так как только в отличие от других учебных дисциплин есть возможность комплексного изучения природы, общества и их взаимоотношений.

Список литературы

1. Бондаренко, В. Д. Культура общения с природой / В. Д. Бондаренко. – М.: Агропромиздат, 1987. – 174 с.
2. Литвинова, Л. С. Нравственно-экологическое воспитание школьников / Л. С. Литвинова, О. Е. Жиренко. – М: 5 за знания, 2007. – 208с.
3. Экологическое образование школьников / под ред. И. Д. Зверева, И. Т. Суравегиной. – М.: Педагогика, 1983. – 160 с.

О МЕТОДИКЕ ИЗУЧЕНИЯ УРБАНИЗАЦИИ В ШКОЛЬНОМ КУРСЕ ГЕОГРАФИИ

Дробышевская Т. В., канд. геогр. наук, ст. науч. сотр.

Тарасова Е. С., студентка

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

tarasova.Lena1997@yandex.ua

Введение. На сегодняшний день, более половины населения Земли, а конкретнее 54 % проживает в городах. Нынешний XXI век, можно смело назвать веком урбанизации. В связи с этим, необходимость рассмотрения в школьном курсе географии данного процесса становится все более актуальным, что предполагает и специфические подходы к изучению урбанизации.

Урбанизация – процесс повышения роли городов, городской культуры и «городских отношений» в развитии общества, увеличение численности городского населения по сравнению с сельским и «трансляция» сформировавшихся в городах высших культурных образцов за пределы городов [1].

Проблемы урбанизации нашли глубокое отражение в трудах таких отечественных географов как Г. М. Лаппо, И. М. Маергойз, Ю. Л. Пивоваров, Н. А. Слуга, Б. С. Хорев и др.

Основная часть. Современные темпы урбанизации, сделали актуальным изучение данного процесса в школах, техникумах и университетах. Однако, при изучении данного процесса, должны быть соблюдены и специфические подходы.

Среди главных задач современной экономической и социальной географии следует выделить изучение населения, его мобильность, динамику, численность и другие различные показатели, среди которых и урбанизация.

В школьном курсе, знакомство с темой «урбанизация» имеет свои особенности, чаще всего данная тема изучается вместе с другими понятиями, связанными с населением [2].

В целом, при изучении урбанизации, рассказ должен быть «живой», картины жизни населения разных стран, районов, местностей, которые создает учитель на уроке, необходимо соединить с количественными показателями, к которым относятся плотность населения, численность, рождаемость, смертность и т. д. Данные показатели необходимы для более полной и качественной картины.

Также, при изучении процесса урбанизации, необходимо обратить внимание на классовый и профессиональный состав населения определенного района, области, страны.

Данная тема в школьном курсе географии затрагивается не один раз. Согласно примерной программе основного общего и среднего образования по географии за 9 класс, изучение понятия урбанизация начинается во втором

разделе в 3 теме «Городское и сельское население» [3]. Также эта тема продолжает изучаться в 10-11 классах [4].

В связи с этим, можно сказать, что данная тема рассматривается в старших классах, поэтому при изучении можно использовать различные диаграммы, графики, функции, различные количественные и качественные показатели.

Приведем ряд методических рекомендаций по теме «Городское и сельское население» (9 класс) [2].

1. На данную тему отводится 3 часа, в 10 классе продолжается изучение данной темы, но уже в мировом значении.

2. Учащиеся готовы к усвоению новых знаний благодаря ранее изученным темам и понятиям в 7-9 класса, а именно: плотность населения, трудовые ресурсы, естественное и механическое движение, яормф расселения и т.д.

3. Задачей данной темы является знакомство с новыми понятиями, такими как «урбанизация», «городское и сельское население», «типы населенных пунктов», «функции городов» и т.д. Особое внимание обращается на умение получать информацию из географических, статистических и картографических источников.

4. На уроке учащиеся должны получать знания как из устных источников (рассказ учителя, тематическое видео), так и из письменных (текст учебника) и наглядных (атласы, диаграммы, схемы, карты).

5. Также внимание следует обратить на возможные варианты творческих работ с учетом различных склонностей учащихся. Это может быть составление карт, подготовка рефератов, работа со средствами массовой информации.

6. Для проверки знаний учащихся можно использовать открытые вопросы, тестовые задания, составление карты (например, самые густонаселенные города страны/мира).

Правильно выработанная методика преподавания указанной темы позволит доступно изложить материал учащимся разного уровня подготовленности, что, в свою очередь, будет способствовать лучшему усвоению знаний и формированию необходимых умений.

Данная тема актуальна для изучения особенно в школах нашего региона, одного из самых высокоурбанизированных на всем постсоветском пространстве. Более 90 % всего населения региона проживают в городах. Поэтому данной теме в школах республики стоит уделить больше часов на изучение этого процесса.

Заключение. В настоящее время происходит реформирование школьных курсов и программ по различным предметам, география не исключение. В свете современного мира, когда урбанизация населения приобрела планетарный масштаб и продолжает изменять облик планеты, параллельно влияя на экономическую, социальную, культурную жизнь всей планеты, изучению данной темы для школьников необходимо уделить особое внимание, в первую очередь из-за своей актуальности. По мнению автора, сегодня мало времени уделяется на изучение данной темы, хотя и рассматривается она на протяжении

нескольких классов, все же процессы урбанизации затрагивают многие аспекты жизни человека и мира, что требует более разностороннего изучения.

Для решения данного вопроса стоит уделять время данной теме на протяжении всего курса географии, то есть затрагивать данную тематику и во время изучения других тем в курсе. Например, в темах посвященных экономике разных стран, их населению, структуре хозяйства.

В целом можно надеяться, что изучению проблем населения и человека будет уделяться больше внимания и школьная география превратится, наконец, в цельный, гармоничный курс, ориентированный на человека и его жизнь.

Список литературы

1. Урбанизация. Энциклопедический словарь [Электронный ресурс] / Интернет-словарь «Академик» – Электр. дан. – Режим доступа: <https://dic.academic.ru/dic.nsf/es/59312/> (дата обращения: 20.10.2020)
2. Логинова, Н. Н. Некоторые аспекты методики преподавания географии населения в школе/ Н. Н. Логинова, С. В. Сарайкина // ИТС. – 2005. – №1-2 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-aspeky-metodiki-prepodavaniya-geografii-naseleniya-v-shkole> (дата обращения: 22.10.2020).
3. Примерная основная образовательная программа по учебному предмету «География. 6-9 кл.» [Электронный ресурс] / сост. Панкина В. Е., Харченкова О. Н., Гавенко Н. В., Николенко В. А., Степанова Н. Н. – 3-е изд. перераб., дополн. – ГОУ ДПО «ДонРИДПО». – Донецк: Истоки, 2019. – 69 с. – Электр. дан. – Режим доступа: https://drive.google.com/file/d/13Qacz47SbhgTxjvmYHA7v22zq4X_gANZ/view (дата обращения: 24.10.2020)
4. Примерная основная образовательная программа по учебному предмету «Социально-экономическая география мира. 10-11 кл. (базовый уровень)» [Электронный ресурс]/ сост. Панкина В. Е., Николенко В. А., Налбат Л. П. – 2-е изд. доработ. – ГОУ ДПО «ДонРИДПО». – Донецк: Истоки, 2019. – 17 с. – Электр. дан. – Режим доступа: <https://drive.google.com/file/d/1kSwMz9IsALHfl7tSfz21PtNL0re3tTrF/view>

ПОИСКОВО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ БУДУЩИХ УЧИТЕЛЕЙ ГЕОГРАФИИ – КАЧЕСТВЕННЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ ИХ КОМПЕТЕНТНОСТИ

Ефимова А. Ю., ст. преподаватель
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
a.efimova@donnu.ru

Введение. Исследователь профессионального образования педагогических специальностей В. Сластенин охарактеризовал назначение высшего профессионального образования как «подготовку высококвалифицированных специалистов, способных не только решать достаточно сложные задачи, но и выдвигать проблемы и находить их принципиально новые решения. Более высокий уровень задач специалистов с высшим образованием создает необходимость для более высокого уровня теоретической обоснованности и историзма (развитие теории предмета), ознакомление с современным состоянием научных исследований и научных проблем, прогнозом развития предметной области знаний» [1, с. 21].

Основная часть. Анализ развития вузовского образования на разных исторических этапах позволяет констатировать, что на сегодняшний день оно переходит на более высокий уровень, обеспечивающий высококачественную профессиональную подготовку учителей. Этот процесс осуществляется за счет ускорения их ориентации в информационных потоках, мировых событиях и сфере своей профессиональной деятельности, через исследовательскую деятельность студенчества. Именно поисково-исследовательская деятельность является ориентиром в жизненном самоопределении будущего учителя, самодиагностике, развития личного опыта и педагогического мастерства. Поэтому, поисково-исследовательский компонент профессиональной деятельности будущего учителя географии в системе обучения в вузе отражает задачи современного этапа ее реформирования, расширяет научное мировоззрение, формирует навыки научного исследования, изучение и внедрение передового педагогического опыта.

Цель организации поисково-исследовательской деятельности студентов – оказывать максимальную возможность для развития личностных и профессиональных качеств, творческой индивидуальности будущего учителя географии. Активизация поисково-исследовательской деятельности студентов-географов в их учебно-познавательной деятельности на протяжении обучения, эффективное управление этой деятельностью, ее методическое, организационное и психологическое обеспечение способствуют развитию социально-профессиональной зрелости и определяют направленность и эффективность творческой деятельности учителя географии.

Формированию исследовательских умений у студентов посвящены работы А. Баева, Л. Брылева, В. Гасимова, Д. Зербино, А. Леонтиевича,

Н. Логиновой, Г. Бартон, К. Ведерилл, Д. Галхаун, Х. Гарднер, П. Джарвис, Д. Жело, Дж. Крейс, Ф. Крос, К. Минни, Х. Томас, П. Хадсон и др.

Образовательные преобразования Донецкой Народной Республики в рамках интеграции в Российское образовательное пространство нуждаются в совершенствовании качества профессиональной подготовки учителей уже в двухуровневой системе образования (бакалавр и магистр), где одним из основных приоритетов является формирование их готовности к поисково-исследовательской деятельности, которая обеспечивает не только качественное написание научных работ, а дальнейшее развитие профессиональной компетентности учителя географии. Это может проявляться в создании учителями новых проектов, моделей, направлений деятельности, инновационных технологий, элементов педагогического опыта.

Деятельность учителя на разных уровнях по смысловым и технологическим компонентами носит поисково-исследовательский характер и связан с поведением исследователя как универсальной характеристикой человеческой деятельности. По своей сути эта деятельность не может быть рецептурной, поскольку каждая педагогическая ситуация ставит перед учителем новые вопросы, которые требуют своего решения. Поэтому в своей основе педагогическая деятельность содержит элемент поиска оптимальный для конкретной ситуации вариантов ее решения, то есть она является непрерывным исследовательским процессом в котором выделяют познавательную направленность, активное отношение к миру, через которое происходит процесс саморазвития.

Исследуя роль и значение поисково-исследовательской деятельности в процессе профессиональной подготовки будущих учителей географии, нами было взято за основу определение «поисковый метод – один из активных методов обучения, который заключается в том, что изложение учебного материала представляется как проблема, требующая от тех кто учится самостоятельного решения, или «открытия», которое необходимо сделать им самим. Он обеспечивает их вовлечения в процесс самостоятельного приобретения знаний, сбора и исследования информации» [2, с. 444]. Именно к этой группе мы относим новые научно-исследовательские проекты, модели географического видения мира, современные направления деятельности, инновационные технологии, применение передового педагогического и собственного опыта. Поисково-исследовательская деятельность студентов определяется такой структурой: *мотив* – совокупность социально-обусловленных и личностных потребностей, направленных на предмет исследования; *цель* – получение объективно нового знания о реальности и формирования способов действий по освоению этими знаниями; *объект* – обособленное для изучения фрагмент материальной или духовной действительности; *предмет* – совокупность качеств изучаемого; *процесс* – последовательность действий, происходящих в соответствии логики научного исследования; *продукт* – объективно новое знание о действительности.

Заключение. Учебный процесс все больше ориентируется на самостоятельный поиск студентами новых знаний, новых познавательных

ориентиров высокого уровня сложности; все большее развитие приобретает исследовательская деятельность студентов и творческий процесс решения ими поисково-исследовательских и научно-учебных задач. То есть процесс учебного исследования становится определяющим в построении обучения. Исследовательская деятельность способствует формированию у студентов навыков творческого отношения к профессиональной деятельности, помогает подходить к решению любой проблемы с позиций компетентностного подхода, осознанию сложности педагогического процесса; является базовой структурой в процессе становления и развития компетентности учителей; она способствует воплощению принципов и методов поискового подхода к их деятельности, развития у них навыков построения научно-исследовательских гипотез, проектов, моделей собственной деятельности. Н. В. Рогальская, формами исследовательской работы со студенческой молодежью, считает участие в заседаниях научных кружках, проблемных групп; изучение передового педагогического опыта на базе школ; организацию и проведение научно-практических студенческих конференций; совместно с преподавателями участие в разработке госбюджетных тем, различных научных проектов, грантов и т.д. [3, с. 4]. А также, обязательной формой исследовательской работы будущих учителей географии по изучению актуальных вопросов воспитания и обучения являются курсовые и бакалаврские работы, при выполнении которых студенты учатся основам постоянного поиска, самосовершенствования исследовательских умений, повышают свой интеллектуальный потенциал, постигают научный подход к организации учебно-воспитательного процесса, методике и умению презентации результатов.

Список литературы

1. Педагогика профессионального образования: учебн. пособие для студ. высш. учеб. заведений / Е. П. Белозерцев, А. Д. Тонеев, А. Г. Пашков и др.; под ред. В. А. Сластенин. – 2-е изд. – Москва: Издательский центр «Академия», 2006. – 368 с.
2. Рапацевич, Е. С. Педагогика: Большая современная энциклопедия / сост. Е. С. Рапацевич – Минск: «Соврем. слово», 2005. – 720 с.
3. Рогальская, Н. В. Педагогическое сопровождение научной деятельности студента: пособие / Н. В. Рогальская. – Умань: РПЦ «София», 2007. – 102 с.

УДК 372.891

ИНСТРУМЕНТАРИЙ ПОВЫШЕНИЯ МОТИВАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ К ИЗУЧЕНИЮ ГЕОГРАФИИ В СРЕДНЕЙ ШКОЛЕ

Закотнюк О. Л. канд. экон. наук

Рябцева Н. А., студент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
o.zakatniuk@donnu.ru, nadegdaryabceva@gmail.com

Введение. Проблема мотивации к познавательной деятельности обучающихся на уроках, ее повышение к изучению географии, является актуальной как в современной педагогической науке в целом, так и дидактике в частности. В настоящее время актуален вопрос: как сделать так, что бы обучение проходило с увлечением, трудный материал стал более понятным, доступным и легко усваивался, а уроки были более интересными. Эта проблема привела к поиску таких форм обучения, методов и приемов, которые позволяют повысить эффективность усвоения географических знаний, помогают распознать в каждом школьнике его индивидуальные особенности и на этой основе воспитывать у него стремление к познанию и творчеству.

Исследованием проблемы мотивационных аспектов образовательного процесса занимались и продолжают заниматься ученые и психологи, как в отечественной, так и в зарубежной педагогике и психологии, а именно: Дж. Дьюи, Дж. Локк, Э. Фромм, Я. А. Коменский, К. Д. Ушинский, Д. П. Эльконин, П. П. Блонский, Л. И. Божович, Л. С. Выготский, А. К. Дусавицкий, Н. И. Морозова, А. К. Маркова, И. П. Подласый, А. Ф. Лазурский, Н. Н. Ланге, А. Н. Леонтьев, С. П. Рубинштейн и др. Тем не менее, данная проблема продолжает оставаться актуальной.

Цель исследования – раскрыть проблемы мотивации обучающихся на уроках географии в современной средней школе и предложить педагогические средства, которые целесообразно использовать для формирования положительной мотивации к получению знаний по географии.

Основная часть. Все педагоги занимаются решением проблемы по формированию развития положительной мотивации к обучению, так как именно эта составляющая образования для большинства обучающихся имеет вынужденный характер: учиться, чтобы получить хорошую оценку и не более, не получить осуждение родителей, быть лучше кого-то и т.д.

Данная проблема является частью причин-корней, которые берут начало как в семье, так и в образовательной системе. Популярным средством стимулирования обучения в семье все чаще становится материальное поощрение, что создает ложную мотивацию. Тем самым, формируется основа личности-потребителя. В данном случае важна цепочка взаимоотношений «педагог – родитель», которая является связующим и направляющим звеном в мотивации учащегося к обучению.

География как школьный предмет имеет ряд преимуществ и недостатков с точки зрения образовательного процесса: с одной стороны – сквозь призму

географических знаний обучающиеся имеют возможность понять законы физики, химии, биологии, а также общественных наук: экономики, обществознания; с другой, являясь предметом, синтезирующим знания, есть риск поверхностного восприятия предмета, из серии передач «Что? Где? Когда?». В последнем случае, обучение географии осуществляется по остаточному принципу, следовательно, мотивация низка.

В.А.Сухомлинский в своей книге «О воспитании» отметил: «все наши замыслы, все поиски и построения превращаются в прах, если нет у ученика желания учиться». А.Г. Асеев утверждал, что «учебная мотивация – совокупность побудительных механизмов учебной деятельности учащегося» [1].

Особенностью географии с точки зрения методов педагогического воздействия является синтез процессов обучения и воспитания и соответственно единого подхода к образованию. Следовательно, обучение географическим знаниям без единства с воспитательным процессом представляется малоэффективным.

Известны принципы повышения мотивации обучения: самостоятельность процесса поиска знаний, свобода выбора, создание ситуации успешности. Данные принципы реализуются посредством приемов: коллективный мозговой штурм, проблемное изложение материала, исследовательская и проектная деятельность учащихся, благодаря которым они принимают активное участие в процессе поиска знаний, а не являются пассивным потребителем. При этом важно учитывать возрастные особенности учащихся.

Условие становления индивидуальности реализуется посредством – создания на уроке ситуации выбора, ответственностью за микрогруппу как во время занятия, так и при получении внеурочного задания. Примером могут быть поисковые задания на местности в соответствии с изучаемой темой.

Ощущение успешности – важный источник желания учиться, который реализуется через доверие к педагогу. Элементами педагогического воздействия на пути к доверию ученика являются вариативность и подача материала от простого к сложному.

Синтезируем следующие направления педагогического воздействия по формированию положительной мотивации учащихся к обучению географии со стороны учителя:

1. Вариативность форм внеурочной деятельности: экскурсии, походы, кружки, конференции, круглые столы, диспуты, тренинги, мастер-классы, соревнования, конкурсы.
2. Применение творческих заданий и игровых технологий на уроках: ребусы, головоломки, кроссворды, чайнворды, познавательные и дидактические игры.
3. Применение информационных технологий: работа с дистанционными ресурсами (построение кластеров, чек-поинт, работа с интерактивными картами).

4. Профессионально ориентированный подход к обучению географии (как представители различных профессий используют географические знания).
5. Моделирование проблемных ситуаций на фактических примерах (эколого-экономических, социально-демографических, социально-политических).
6. Создание атмосферы сотрудничества, путем применения групповых форм работы, взаимопроверки и взаимопомощи (в школе и дома).
7. Работа с электронными, настенными, контурными и др. картами и ориентирование – как основной элемент формирования образно-пространственного мышления.

Работа педагога-географа в вышеперечисленных направлениях способствует формированию положительной мотивации к изучению географии.

Проблема снижения интереса к учебному предмету возросла еще в связи с тем, что произошли изменения в подходах к образовательной системе, уменьшение часов нагрузки географического сегмента в программах среднего образования, недостаточная востребованность географии как предмета на вступительных экзаменах в ВУЗах недооценка значимости географического образования в повседневной жизни. Практически не реализуется важнейшая интеграционная, межпредметная функция предмета, которая акцентирует географическую составляющую современных геополитических, геоэкологических, экономических и социальных процессов, благодаря которым, при правильном подходе, происходит устойчивое развитие образовательной системы [3].

Согласно ст.18 Закона об Образовании МОН ДНР приветствуется совершенствование и реализация экспериментальной и инновационной деятельности в сфере образования и данные направления являются приоритетными [2]. Поддерживая реализацию закона, педагоги-географы имеют возможность самообразования, саморазвития. Такой педагог, как личность, сам станет стимулом интереса к обучению.

Коллектив кафедры «Национальная и Региональная экономика» Экономического факультета ГОУ ВПО «Донецкий Национальный Университет» разработал ряд проектов «География для всех», «Эко-школа», целью которых является просвещение широких кругов общественности, населения Донецкой Народной Республики, популяризация географических знаний, (в том числе эколого-, экономико-географических), профессиональное обучение студентов-будущих педагогов-географии, повышение интереса к географическим знаниям. Студенты участвуют в разработке образовательных и просветительских мероприятий, ведется работа по организации географических игр для дошкольников [3]. Образованное на кафедре Студенческое научное географическое общество (СНГО) выполняет роль стартовой площадки в разработке инструментов мотивации к обучению географии.

Заключение. Проблемы мотивации в географическом образовании являются системными и должны решаться а) на уровне планирования и разработки программ и планов; б) на уровне образовательных учреждений; в)

на уровне организации внеурочной географической деятельности; г) на уровне педагогов; д) на уровне образовательных организаций и вовлечения семей.

Кафедра национальной и региональной экономики могла бы стать экспериментальной площадкой географических инновационных педагогических проектов. Качественная система географического образования необходима государству, которое стремится к развитию национальной экономики и конкурентоспособной образовательной системы на международном уровне.

Список литературы

1. Асеев, В. Г. Мотивация поведения и формирования личности / В. Г. Асеев. – М., «Мысль», 1976. – 158 с.
2. Об образовании: Закон ДНР, принят Постановлением Народного Совета 19 июня 2015 года № 55-ІНС; в ред. от 27.03.2020 г. № 116-ІНС [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dnrsovet.su/zakon-dnr-ob-obrazovaniii/>
3. Закотнюк, О. Л. Применение активных методов при подготовке учителей географии и экономики / О. Л. Закотнюк // Управление качеством образования на муниципальном уровне: Материалы III Республикаской научно-практической конференции (Донецк, 20 ноября 2019 г.). – Том 1/под общ.ред. М.Н. Кушакова, Л.Н. Волковой и др. – г. Донецк, 2019. – С. 310-314.

**ПРОЕКТ ПО ПОВЫШЕНИЮ КВАЛИФИКАЦИИ
МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ УПРАВЛЕНИЯ КАПИТАЛЬНОГО
СТРОИТЕЛЬСТВА ГОРОДА ТАГАНРОГА**

Корниенко Е. В., канд. соц. наук, доцент, проректор по учебной работе

Михалёва Н. В., магистрантка

ЧОУ ВО «Таганрогский институт управления и экономики»

г. Таганрог, Российская Федерация

nadusha_michaleva@rambler.ru

elena.kornienko@tmei.ru

Введение. В целях совершенствования действующей системы по повышению квалификации муниципальных служащих Управления капитального строительства города Таганрога (УКС г. Таганрога), в рамках муниципальной программы города Таганрога «Муниципальная политика» [1] (далее – Программа) предлагается курс повышения квалификации по направлению «Государственное и муниципальное управление: экономика и управление в государственном секторе» (далее – Курс).

Основная часть. Муниципальная программа города Таганрога «Муниципальная политика», утвержденная Постановлением Администрации города Таганрога от 13.11.2018 № 2134 [1], направлена на развитие муниципальной службы в городе Таганроге, создание экономических и организационных условий для развития институтов и инициатив гражданского общества в городе Таганроге, использование их потенциала в решении проблем местного значения.

Для достижения поставленных целей необходимо решение следующих основных задач:

- развитие системы подготовки, переподготовки и повышения квалификации кадров;
- повышение престижа муниципальной службы, совершенствование системы муниципальных гарантий на муниципальной службе, обеспечение открытости и доступности информации о муниципальной службе;
- внедрение новых эффективных технологий и современных методов подбора, оценки и расстановки кадров муниципального управления;
- совершенствование организационных и правовых механизмов профессиональной служебной деятельности муниципальных служащих [2];
- повышение роли институтов гражданского общества в реализации стратегии социально-экономического развития города Таганрога;
- обеспечение межэтнического согласия в городе Таганроге.

Выполнение мероприятий Программы содействует решению стоящих задач и достижению поставленных Программой целей [1].

В рамках Программы предлагается Курс повышения квалификации по направлению «Государственное и муниципальное управление: экономика и

управление в государственном секторе». В данном Курсе предусмотрены мероприятия по организационному, научно-методическому обеспечению, определены сроки и формы обучения муниципальных служащих, разработаны основные направления контроля обеспечения исполнения мероприятий.

Информация о Курсе:

Для кого? Для лиц с высшим образованием, а также получающих высшее образование.

Цель Курса: изучение методов и инструментов организации процессов управления организацией, разработки перспективных программ развития, формирования эффективных систем исполнения и контроля.

Форма обучения: очная.

Объем Курса: 72 академических часа.

Продолжительность Курса: 4-8 недель.

Вид аттестации: Зачет.

Выдаваемый документ: удостоверение о повышении квалификации.

Данный Курс позволит вам получить дополнительные знания и навыки, необходимые для управления организацией, а также участия в организации рабочего процесса, уметь конструктивно действовать в нестандартных многозадачных ситуациях, активно использовать современные технологии управления и информационные технологии для осуществления профессиональной деятельности.

Дисциплины, изучаемые в данном Курсе:

1. Государственное регулирование экономики;
2. Государственная и муниципальная служба;
3. Этика государственной и муниципальной службы;
4. Деловые коммуникации;
5. Основы делопроизводства;
6. Информационные технологии в управлении;
7. Прогнозирование и планирование;
8. Методы принятия управленческих решений.

Основные аспекты Курса:

- разработка нормативно-правовых документов по вопросам повышения квалификации кадров;

- расширение взаимодействия Администрации города Таганрога (в частности УКС г. Таганрога) с учебными заведениями, осуществляющими профессиональную подготовку муниципальных служащих;

- разработка совместно с образовательными учреждениями, осуществляющими профессиональное обучение кадров муниципальной службы, учебных программ применительно к характеру трудовой деятельности и должностному уровню слушателей в соответствии с государственными образовательными стандартами;

- построение учебного плана, включающего дисциплины с учётом пожеланий муниципальных служащих.

Реализация данного Курса позволит получить базу необходимых знаний для стимулирования мотивации трудовой деятельности муниципальных

служащих, что приведет к повышению эффективности функционирования УКС г. Таганрога.

Ожидаемые результаты изучения Курса:

- формирование эффективного кадрового резерва муниципальных служащих, совершенствование их знаний и умений;
- совершенствование и создание нормативной правовой и методической базы, обеспечивающей дальнейшее развитие муниципальной службы;
- соблюдение норм служебной профессиональной этики и правил делового поведения муниципальных служащих.

Заключение. В качестве учебной базы для проведения Курса предлагается учебная база Таганрогского института управления и экономики (ТИУ и Э), так как институт располагает современными аудиториями; учебными фирмами; компьютерными классами; специализированным залом судебных заседаний; специализированным классом по дисциплинам гуманитарного цикла; психологическим центром; библиотекой с большим фоном научной, учебной и методической литературы; читальным залом с доступом в электронную библиотеку с выходом на Всероссийскую библиотечную систему; бесплатным доступом в интернет. Для обеспечения учебного процесса ежегодно в ТИУ и Э издается научная, учебная и учебно-методическая литература по всем направлениям обучения.

Список литературы

1. Постановление Администрации города Таганрога от 13.11.2018 № 2134 «Об утверждении муниципальной программы города Таганрога «Муниципальная политика» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://tagancity.ru/page/munitsipal-naia-politika-2019-2030> (дата обращения: 14.10.2020).
2. Кудряшов, В. А. Основы формирования системы обучения персонала организации / В. А. Кудряшов, Е. А. Мосеева [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/osnovy-formirovaniya-sistemy-obucheniya-personala-organizatsii> (дата обращения: 14.10.2020).

КОЛЛЕКТИВНЫЕ ФОРМЫ ПРОВЕДЕНИЯ ПРАКТИКУМОВ НА УРОКАХ ГЕОГРАФИИ

Лобыгин А. Н., канд. пед. наук

ФГБОУ ВО «Удмуртский государственный университет»,

г. Ижевск, Российская Федерация

alpgeo@udm.ru

Введение. Основным документом, регламентирующим учебную деятельность в общеобразовательных учреждениях, является федеральный государственный образовательный стандарт. В отдельных разделах этого документа прописаны требования к формированию различных качеств обучаемых. Одним из таких требований является необходимость осуществление деятельностного характера образования, получения учащимися опыта коммуникативной деятельности. В перечисленных требованиях к общим учебным умениям, навыкам и способам деятельности определено формирование умений вступать в речевое общение, участвовать в диалоге (понимать точку зрения собеседника, признавать право на иное мнение); формирование умений приводить примеры, подбирать аргументы, формулировать выводы.

Основная часть. В непосредственном процессе организации учебной деятельности в средней школе в большинстве случаев данные положения осуществляются очень слабо или не осуществляются совсем. Силами нашей кафедры отслеживается ситуация по реализации на уроках устных форм работы, включение учащихся в различные виды деятельности, где непосредственно осуществляется общение между учениками. В последние годы больше стали анализировать, как на уроках географии формируются коммуникативные умения школьников. К сожалению, ситуация в большей массе за последние годы только ухудшилась. По нашему мнению, здесь вскрываются две основные причины. Одна из причин – снижение уровня профессионализма учителей географии. Это мы можем судить и по выпускникам географического факультета. Как правило, наиболее способные студенты, являющиеся хорошими организаторами, не остаются работать в школе в силу низкой заработной платы. И, в основном, в школах остаются работать бывшие, достаточно слабые студенты, у которых не сформированы организаторские умения. Такие учителя выбирают наиболее простые формы занятий. Устная работа на уроках сводится к репродуктивным методам – простое воспроизведение прочитанного или услышанного. А в старших классах устная работа вообще резко сокращается, в большей степени заменяется письменной. Вторая причина – это распространение тестовых форм контроля на всех уровнях, даже в олимпиадных заданиях. Поэтому многие учителя и перешли на такую форму контроля на большинстве уроков, значительно сократив объём устной работы.

Когда мы планировали свой подход в организации учебной деятельности, исходили из нескольких задач:

1)создать такие дидактические комплексы, которые бы позволяли усвоить правильно географическую информацию независимо от уровня подготовки учителя;

2)при проведении занятия, сам дидактический комплекс заставлял бы учащихся действовать в определённой последовательности и приходить к каким-либо итогам только в результате общения;

3)при проработке большого объёма фактологического материала, письменная работа учащихся и время на проверку учителем сводились бы к минимуму.

Общий дидактический комплект для организации занятия на уроке включает в себя прежде всего стандартные составные части общего учебного комплекта – учебник, атлас. Основой создаваемого учебного комплекса на урок становится дидактические карточки с определённой информацией. Инструкция предписывает ученикам выкладывать карточки в определённой последовательности. Чтобы это выполнить, необходимо вникнуть в содержание карточки, посоветоваться с одноклассниками, постараться убедить их в своей точке зрения или прислушаться к чужому мнению. На карточки нанесена определённая математическая основа (на карточках стоят цифры). В итоговом оформлении ученики записывают только цифры, а система их записи потом достаточно быстро проверяется учителем. В некоторых видах работ возможна самопроверка, если заложена какая-либо система в расположении цифр, например в каждом ряду должна получиться определённая сумма.

Проведённые исследования показали, что интенсивность использования различных пособий возрастила, по сравнению с традиционными уроками, в два-три раза, а объём проговаривания устно географического материала возрастал в десятки раз. Наблюдения за учениками в течение учебного года показали, что если мы достаточно регулярно используем групповые работы с дидактическими карточками, у учащихся возрастает потребность в устной работе, выступление перед аудиторией одноклассников становится более привычной формой работы, умение формулировать устно свои мысли становится более успешным.

Приведем пример формирования такой работы для учащихся 6-го класса. Традиционная практическая работа по формам рельефа при изучении литосферы предполагает формирование умений создавать характеристику различных природных объектов. Перевод этой работы в групповой формат с использованием карточек готовых характеристик позволяет значительно увеличить уровень сложности и объем используемых характеристик. Работая с большим объемом информации участники совместной деятельности вынуждены договариваться между собой, распределять работу, взаимно контролировать друг друга, максимально задействовать различные источники информации.

Образец карточек по одному объекту (рис. 1):

Гималаи 2	Юг Евразии 9	<i>С северо-запада на юго-восток и восток более чем на 2000 км, шириной примерно 500 км. 12</i>
Отделяют полуостров Индостан от нагорья Тибет. 14	Высокие горы 8	Складчатые 5

Рис. 1. Образец дидактической карточки

Ученики должны разложить нарезанные карточки в определенном порядке по каждому объекту. А всего в разработанном практикуме используется 48 карточек для восьми объектов – равнин и горных систем. Шрифт оформления карточек помогает определиться с тем, к какому пункту характеристики природного объекта относится данная карточка. Самопроверка осуществляется через суммирование всех цифр, должно получиться 50.

Заключение. Разработаны практикумы и дидактические игры обобщающего характера для различных разделов школьной географии. Все эти разработки распространяются среди учителей нашего региона, включаются в систему методического совершенствования на курсах повышения квалификации учителей географии.

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ В ДНР

Оленичева Ю. А., канд. экон. наук,

Пашкова Н. А., магистрант

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

pashkova_natalya@inbox.ru

Актуальность темы. Государственная итоговая аттестация является неотъемлемым элементом формирующейся системы оценки качества общего среднего образования в ДНР. Главным предназначением государственной итоговой аттестации (ГИА) является оценка качества подготовки лиц, освоивших образовательные программы общего среднего образования. Государственная итоговая аттестация призвана обеспечить объективность оценки качества общеобразовательной подготовки выпускников основной и средней школы по предмету в соответствии с требованиями [1].

Основная часть. Государственная итоговая аттестация, завершающая освоение имеющих государственную аккредитацию основных образовательных программ, проводится в целях определения соответствия результатов освоения обучающимися основных образовательных программ требованиям государственного образовательного стандарта.

Государственная итоговая аттестация (далее – ГИА) в Донецкой Народной Республике проводится с 2016 года. С учетом опыта предыдущих лет, в процедуру проведения государственной итоговой аттестации в 2020 году был внесен ряд нововведений: разграничены функции всех субъектов, задействованных в проведении государственной итоговой аттестации в соответствии с их полномочиями; изменен подход к формированию пунктов проведения экзаменов; расширен круг категорий участников ГИА (в этом году пройти государственную итоговую аттестацию получили возможность выпускники прошлых лет, а также выпускники иностранных образовательных организаций, в том числе текущего года), более четко определены процедура и сроки регистрации участников ГИА [2,3].

Государственная итоговая аттестация проводится в соответствии со Статьей 56 Закона Донецкой Народной Республики «Об образовании». Основными нормативными правовыми документами, регламентирующими проведение государственной итоговой аттестации, являются Порядок проведения государственной итоговой аттестации по основным образовательным программам основного общего образования и Порядок проведения государственной итоговой аттестации по основным образовательным программам среднего общего образования.

Показатели результатов ГИА приведены в табл. 1

Таблица 1

Показатели результатов ГИА в 2019 и 2020 годах

Учебный предмет	Абсолютная успеваемость		Качественная успеваемость		Средний балл результатов	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
Русский язык	99,1%	99,1%	75,5%	82,6%	82,77	83,85
Математика	99,7%	99,5%	91,5%	93,6%	85,65	87,65
История	98,4%	98,2%	90,9%	93,2%	87,14	89,34
Биология	97,0%	96,1%	87,0%	91,0%	87,33	88,48
Английский язык	95,7%	98,2%	91,2%	94,0%	91,87	91,41
Химия	98,9%	97,7%	95,2%	94,3%	93,77	93,86
Литература	99,5%	98,6%	93,6%	90,8%	87,78	87,49
Информатика и ИКТ	92,1%	99,3%	86,6%	93,7%	84,51	90,01
Физика	95,8%	86,8%	71,6%	71,3%	83,84	79,96
География	83,7%	95,1%	73,2%	86,9%	86,68	89,09
Немецкий язык	100%	100,0%	100%	90,9%	97,3	96,45
Французский язык	100%	100,0%	100%	85,7%	99,8	93,71

В 2020 году по сравнению с 2019 годом:

- абсолютная успеваемость участников ГИА по русскому языку в текущем году, как и в прошлом, составила 99,1%; увеличилась по географии, информатике и ИКТ, английскому языку, на 9% снизилась по физике; незначительно снизилась по математике, истории, биологии химии и литературе;
- качественная успеваемость участников ГИА по учебным предметам государственной итоговой аттестации в текущем году, как и в 2019, высокая. Самый низкий показатель на протяжении двух лет по физике (71,3%); почти на 7% вырос показатель КУ по русскому языку, информатике и ИКТ; по остальным учебным предметам данный показатель остался практически на уровне прошлого года;
- средний балл результатов по физике уменьшился на 3,88, незначительно уменьшился по литературе и английскому языку и незначительно увеличился по остальным предметам ГИА;
- увеличилось количество участников ГИА, которые получили максимальный балл по русскому языку, истории, химии, литературе, географии, информатике и ИКТ; уменьшилось количество участников, получивших «100» баллов по физике.

Таким образом, в целом, показатели ГИА в 2020 г. улучшились по сравнению с 2019 г.

Республиканской службой по контролю и надзору в сфере образования и науки с целью осуществления методического обеспечения и оказания информационно-консультативной поддержки в период подготовки и

проведения государственной итоговой аттестации был проведен ряд мероприятий:

- размещение всей необходимой информации о государственной итоговой аттестации на официальном сайте Республиканской службы по контролю и надзору в сфере образования и науки www.resobrnadzor.ru;
- осуществление прямой связи с гражданами по телефонам «горячей линии»;
- оказание консультативной помощи работникам отделов/управлений образования Донецкой Народной Республики, ответственным за проведение ГИА, сотрудникам общеобразовательных организаций и прочим заинтересованным лицам [2,3].

Выводы. Таким образом, значение государственной итоговой аттестации для выпускников школ трудно переоценить, т.к. современный выпускник относится к итоговой аттестации как к серьезному жизненному испытанию и связывает возможность поступления в вуз с результатами, которые получит на экзамене.

Список литературы

1. Пяткова, О. Б. К вопросу о подготовке учащихся к государственной итоговой аттестации / О. Б. Пяткова, Т. В. Гусева// Инновационная наука. – 2016. – №6-2. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-podgotovke-uchaschihsya-k-gosudarstvennoy-itogovoy-attestatsii>
2. Руководитель Ресобрнадзора Любовь Волкова подвела итоги ГИА-2020/ [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://mondnr.ru/news/item/11938-rukovoditel-resobrnadzora-lyubov-volkova-podvela-itogi-gia-2020>
3. Порядок проведения государственной итоговой аттестации по основным образовательным программам среднего общего образования в новой редакции / [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://gisnra-dnr.ru/npa/0018-14-nr-20200212/>

ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА ОБРАЗОВАНИЯ В ДНР

Оленичева Ю. А., канд. экон. наук, доцент

Терещенко О. В., магистрант

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

tereshchenko.olya@gmail.com

Актуальность темы. Качество образования составляет основу обеспечения и повышения уровня жизни индивидуума, что представляет собой главную цель существования государства. Этот критерий является базовым, он занимает особое место в процессе реформирования общества и является составляющим элементом социальной функции государственного управления. В последнее время повышению качества образования, а также совершенствованию системы образования уделяют значительное внимание отечественные и зарубежные ученые. Для эффективного управления, принятия взвешенных решений, сравнения и адекватной оценки современного состояния качества подготовки специалистов необходимо систематическое измерение и оценка качества образования [1].

Основная часть. Качество среднего общего образования оценивают с помощью государственной итоговой аттестации (ГИА). В соответствии с пунктом 3.1. Изменений к Порядку ГИА-11 в 2020 году Государственные экзамены проводились в виде:

1) итоговой аттестации, завершающей освоение основных образовательных программ среднего общего образования по русскому языку (обязательный экзамен для получения документа о среднем общем образовании);

2) Государственного обязательного экзамена по русскому языку (на добровольной основе для предоставления результатов при приеме на обучение по программам бакалавриата и программам специалитета);

3) Государственного профильного экзамена по выбору участника ГИА (на добровольной основе для предоставления результатов при приеме на обучение по программам бакалавриата и программам специалитета).

Обобщенные результаты государственной итоговой аттестации по основным образовательным программам среднего общего образования (ГОЭ и ГПЭ) представлены в табл. 1.

Таким образом, наивысший средний балл получили участники ГИА, сдающие немецкий язык (96,45%), химию (93,86%), французский язык (93,71%).

Самый низкий средний балл получили участники ГИА, сдающие физику (79,96%), русский язык (83,85%) [1, 2].

Таблица 1

Результаты государственной итоговой аттестации по основным образовательным программам среднего общего образования

Учебный предмет	Количество участников	Количество набранных баллов					Средний балл
		90-100	75-89	60-74	35-59	0-34	
Русский язык	8639	3233	3904	1421	72	9	83,85
		37,4%	45,2%	16,4%	0,8%	0,1%	
Математика	3624	1762	1630	215	11	6	87,65
		48,6%	45,0%	5,9%	0,3%	0,2%	
История	3022	2082	734	151	46	9	89,34
		68,9%	24,3%	5,0%	1,5%	0,3%	
Биология	1527	992	398	78	45	14	88,48
		65,0%	26,1%	5,1%	2,9%	0,9%	
Английский язык	798	583	167	34	12	2	91,41
		73,1%	20,9%	4,3%	1,5%	0,3%	
Химия	436	372	39	15	8	2	93,86
		85,3%	8,9%	3,4%	1,8%	0,5%	
Литература	293	173	93	23	3	1	87,49
		59,0%	31,7%	7,8%	1,0%	0,3%	
Информатика и ИКТ	142	84	49	8	1	0	90,01
		59,2%	34,5%	5,6%	0,7%	0,0%	
Физика	129	57	35	20	11	6	79,96
		44,2%	27,1%	15,5%	8,5%	4,7%	
География	122	85	21	10	6	0	89,09
		69,7%	17,2%	8,2%	4,9%	0,0%	
Немецкий язык	11	10	0	1	0	0	96,45
		90,9%	0,0%	9,1%	0,0%	0,0%	
Французский язык	7	6	0	1	0	0	93,71
		85,7%	0,0%	14,3%	0,0%	0,0%	

Выбор учебных предметов государственной итоговой аттестации в 2020 году представлен на рис. 1.

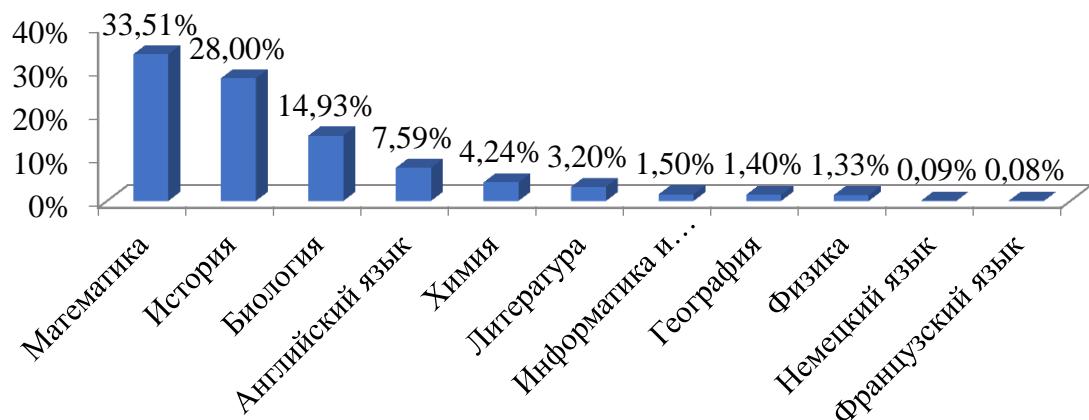


Рис. 1. Выбор участниками ГИА учебного предмета для сдачи ГПЭ

Можно сделать вывод, что преобладает выбор математики (33,51%), истории (28,00%).

Сравнительная характеристика количества участников ГИА, получивших максимальный балл «100» в 2019 и 2020 гг. представлена на рис. 2.

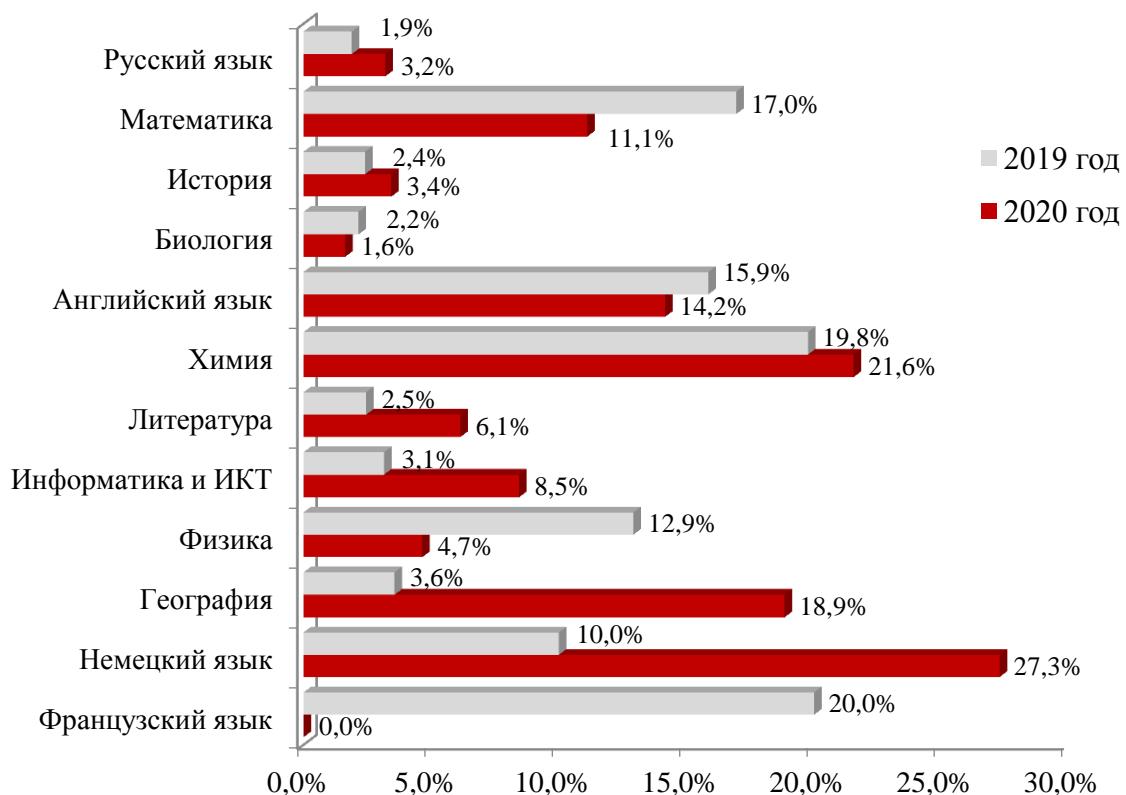


Рис. 2. Количество участников ГИА, получивших максимальный балл «100»

Таким образом, в целом, показатели ГИА в 2020 г. улучшились по сравнению с 2019 г.

Выводы. Таким образом, значение государственной итоговой аттестации для выпускников школ трудно переоценить, т.к. современный выпускник относится к итоговой аттестации как к серьезному жизненному испытанию и связывает возможность поступления в вуз с результатами, которые получит на экзамене.

Список литературы

1. Сергеева, С. Ю. Современные подходы и методы оценки качества образования / С. Ю. Сергеева, Е. Д. Обревко. – [Электронный ресурс] // Молодой ученый. – 2019. – № 37 (275). – С. 162-165. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/275/62424/>
2. Руководитель Ресобрнадзора Любовь Волкова подвела итоги ГИА-2020/ [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://mondnr.ru/news/item/11938-rukovoditel-resobrnadzora-lyubov-volkova-podvela-itogi-gia-2020>

РАЗВИТИЕ ПОЛИКУЛЬТУРНОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ УЧАЩИХСЯ НА УРОКАХ ГЕОГРАФИИ

Панкина В. Е., методист отдела естественных дисциплин

ГОУ ДПО «Донецкий Республиканский институт дополнительного педагогического образования», г. Донецк

vik-pankina@yandex.ru

Введение. Вопрос поликультурного образования на сегодняшний день необычайно сложный. Его цель заключается в развитии интеркультурной коммуникации личности, способной к диалогу, толерантности, учету менталитета народа, стремления к интеграции в мировое и европейское сообщество. Так как задача школы: подготовить молодое поколение к жизни, то именно на неё возлагаются все надежды. Каждый учитель определяет значимость своего предмета. Географии, как учебному предмету принадлежит огромная роль в социальном воспитании, в поликультуризации, процессе усвоения культуры общества, в котором этот школьник должен реализоваться как личность. География несет в себе поликультурный потенциал, так как изучает пространственный аспект человеческой детальности.

Основная часть. Социально-политические и экономические изменения, активизация международных связей и усиление интеграционных процессов являются характерными особенностями современного мира. Поликультура, как одна из норм поведения людей, имеет огромное решающее значение для поддержания мира и благополучия в цивилизованном обществе, ускорение социально-экономического развития [3, с. 112].

Поликультурность – это уважение к своеобразному, существенно другому – другой мысли, позиции, убеждению. Данное понятие отражает международные, межэтнические, межличностные отношения, и диалог культур, традиции, обычаи, языки и культуры мира [2, с. 19].

Донецкий край, который по своему геополитическому положению оказался на перекрестке мировых культур, в котором проживают представители более 120 национальностей, а это значит, что вопрос этнического, гуманного воспитания приобретает особое внимание, и является одним из главных факторов стабильности [9, с. 35].

Исследователи поликультурности определили, что она закладывается еще в детстве. Образование играет решающую роль в воспитании поликультурности, так как именно школа отвечает за формирование мировоззрения подрастающего поколения. Недостаточный опыт, культура общения, незнание причин межкультурных и человеческих расхождений порождает множество проблем. Единственный способ противостоять этому – постоянно повышать уровень образования и культуры [5, с. 49].

В формировании мировоззрения детей, воспитании поликультурных умений и навыков огромную роль играет школьная география, которая объединяет в себе природную, социальную, политическую и культурную информацию о мире планеты Земля. Так именно географии, как учебному

предмету принадлежит огромная роль в социальном воспитании, в поликультуризации, процессе усвоения культуры общества, в котором этот школьник должен реализоваться как личность. Сегодня географию нельзя преподавать без человека, без отношений к человеку, без заботы о человеке. Так как содержание географии включает элементы поликультуры, она, несомненно, является средством непосредственного формирования поликультурной компетентности. На уроках географии учащихся необходимо готовить к адекватному восприятию и оценки национальных особенностей культуры, традиций, обычай разных народов мира. Темы курса географии такие как, материки и океаны, население, социальная география мира, расы, мировые религии, демографические проблемы, дают огромную возможность для формирования поликультурной компетентности.

Исходя из направленности школьной географии, можно сделать вывод, что:

- география является одним из основных предметов, который влияет на формирование научного мировоззрения учащихся и их самосознание, а также даёт возможность определить своё место в мире, своё отношение к природе, обществу, людям к самому себе;
- география даёт возможность интегрировать в целостную систему знания о природе, общественное развитие;
- география влияет не только на познавательную сторону самосознания, но и содействует формированию идеалов, ценностных ориентаций, самооценки.

Повышение приоритета человеческих ценностей, жизнь и здоровье человека настоятельно требует «очеловечить» содержание предмета. Содержание географического образования уделяет внимание вопросам адаптации человека к условиям окружающей среды, бытовым и культурным традициям народов, ремёслам, письменности, жилищу, религии. В современных условиях важно сделать акцент на выявлении влияния природных условий на здоровье человека, на изучение неблагоприятных и опасных природных и материальных явлений, показывать, как природа повлияла на народное творчество и создание художественных произведений. [7, с. 27].

В школьной географии этому помогает педагогический принцип «от простого к сложному, от близкого к далекому». Школьники сначала изучают родной край, после чего начинают изучение других регионов, всего мира, что знакомит их с народами, культурами. География изначально несет в себе поликультурный потенциал, так как изучает пространственный аспект человеческой деятельности. Поликультурность географии связана с повышением её внимания к роли человека и человечества.

Уроки географии дают возможность обсуждать проблемы современной жизни, оценивать происходящие политические события в мире, стране, республике, области. Курс географии в школе предоставляет большие возможности для формирования у школьников уважения к человеку, отношения к природе как общественному богатству. Неиссякаемыми возможностями по формированию поликультурной компетентности являются произведения с географическим содержанием: «Дети капитана Гранта» Жюль

Верна, «Два капитана» В.Каверина, «Робинзон Крузо» Д. Деффи, «Вокруг света за 80 дней» Жюль Верна. Путешествия с героями, учащиеся встречаются с представителями многих народов, общаются с ними, обмениваются своим опытом. Заинтересованность позволяет формировать эмоционально-ценостные отношения, что как нельзя лучше воспитывает компетентность.

В формировании поликультурной компетентности большую роль играет примеры лучших образцов в отношениях, манерах поведения. Это могут быть известные ученые, которые оставляют в детской памяти незабываемые впечатления своими поступками, общением, манерами. Изучая географию мира, учащиеся в общих чертах знакомятся с деятельностью путешественников, исследователей: Хр. Колумб, Ф. Магеллан, Р. Скотт, Р. Амундсен, Дж. Кук и др. Учащиеся узнают, что это были за люди, какими заботами они жили, что вело их через тяготы и опасности.

Заключение. Без суммы географических знаний, современный человек не способен ориентироваться в динамическом мире, определить своё место, быть патриотом своей страны, общаться с людьми других национальностей. Не имея таких знаний, человек утрачивает связь с нашей планетой. Если генерализовать всю сумму географических знаний, можно выделить четыре содержательных линии географии как учебного предмета: географическая оболочка, человечество на Земле, территориальная организация хозяйства, глобальные проблемы человечества. Целью усвоения этих содержательных линий является пространственная ориентация человека. Всё содержание касается именно человека и его жизни и общения среди других людей. Средствами географии можно формировать успешного человека.

Компетентностный выпускник – это человек, который старается объединить личностные интересы с интересами общества, государства, других людей. Это человек толерантный по отношению к другим. Это человек, способный оказывать влияние на разные ситуации для достижения, как общественного прогресса, так и личного успеха. Реализовать эти задания не просто, но с помощью огромного воспитательного потенциала школьной географии – возможно.

Список литературы

1. Абакумова, И. В. О становлении толерантной личности в поликультурном образовании / И. В. Абакумова, Н. П. Ермаков // Вопр. психол. – 2015. – №3. – С. 78-82.
2. Актуальные вопросы этнопсихологической подготовки педагога: Учебное пособие / Под общ. ред. Л. Н. Бережновой. – СПб.: «Астерион», 2004. – 312 с.
3. Аракелян, О. В. Поликультурное образование и этнопсихология / О. В. Аракелян, А. Н. Бабилаев. – М., 2017. – 188 с.
4. Балицкая, И. В. Поликультурное образование / И. В. Балицкая. – Южно-Сахалинск, 2016.
5. Белинская, Е. Система ценностей личности в перспективе толерантности / Е. Белинская // Век толерантности. Научно-публ. Вестник. – 2019. – Вып. 5. – С. 61-72.
5. Васютенкова, И. В. Развитие поликультурной компетентности учителя в условиях последипломного педагогического образования. Дис. к. пед. н., СПб, 2016.
6. Воскресенская, Н. М. Образование и многообразие культур / Н. М. Воскресенская // Педагогика. – 2010. – № 2.

СПЕЦИФИКА ИЗУЧЕНИЯ БИОГЕОГРАФИИ В ДОНЕЦКОМ НАЦИОНАЛЬНОМ УНИВЕРСИТЕТЕ

Сафонов А. И., канд. биол. наук, доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

a.safonov@donnu.ru

Введение. Дисциплина «Биогеография» входит в базовую часть учебного плана подготовки студентов экономического факультета ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» укрупненной группы направлений подготовки и специальностей 38.00.00 Экономика и управление, направления подготовки 44.03.05 Педагогическое образование (с двумя профилями подготовки), профиля подготовки География и экономика. На биологическом факультете дисциплина «Основы биогеографии» входит в вариативную часть профессионального блока для студентов по направлению подготовки 05.03.06 Экология и природопользование. Такое обстоятельство создает объективные предпосылки для успешной интеграции учебно-методической обеспеченности студентов в работе с дидактическим материалом профессиональной направленности.

Цель работы – выделить региональную специфику в преподавании и изучении дисциплины «Биогеография» в ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет».

Основная часть. В стратегии развития кафедры ботаники и экологии содержится обязательное требование методического обеспечения учебного процесса. Для этого регулярно обновляется учебно-методическая продукция [1], которая обязательным образом учитывает региональные возможности реализации конкретных форм знаний в рамках читаемых дисциплин [2].

Концептуально изучаемый материал в курсе биогеографических сведений представляет собой единый блок понимания экологических особенностей отдельных видов животных, растений, грибов и микроорганизмов различной таксономической принадлежности, а также их сообществ всех рангов организации от молекулярного до биосферного (на примере биомов) в обязательной привязке их к геолокалитетам (от точечных до характерных мономерных ареалов). Такое представление о дисциплине выводит её в ранг фундаментальных, – базовая теория в этих обстоятельствах едина для преподавания во всех университетах. Тем не менее, любой геоэкологический процесс и любая геосоциальная характеристика принципиально нуждается в вещественной демонстрации существующих закономерностей, которые применительно к биогеографическим изысканиям могут быть прослежены на примере натуралистических сведений о местных флористических и фаунистических данных. В ДонНУ составлен опорный библиографический справочник [3], а также переиздан основной учебник [4]. В рамках эколого-биологической традиции [5-6] отдельные темы изучаемой дисциплины содержат сведения о современных научных достижениях в изучении локальных

экологических проблем Донбасса [7]. Лабораторный блок дисциплины включает три тематических экскурсии в музеи биологического факультета (ботанический, зоологический и палеонтологический) с элементами проблемного обучения, выполнения творческо-аналитических работ, обязательным контролем знаний и публичным представлением результатов поисково-аналитических сводок в учебной аудитории. Эколого-географический анализ растений и животных Донбасса формирует у студентов наглядное представление о закономерностях существования и развития элементов жизни в природных и антропогенно трансформированных экотопах Северного Приазовья.

Заключение. Таким образом, дисциплина «Биогеография» в Донецком национальном университете имеет учебно-методическую обеспеченность с дополненной региональной спецификой прорабатываемых примеров.

Список литературы

1. Сафонов, А. И. Специфика подготовки учебно-методической продукции ботанико-экологического содержания для научной библиотеки ДонНУ / А. И. Сафонов // Донецкие чтения 2019: Образование, наука, инновации, культура и вызовы современности: Матер. IV Междунар. научн. конф. (Донецк, 31 октября 2019 г.). Т. 6. Ч. 2. Педагогические науки. Донецк: Изд-во ДонНУ, 2019. – С. 294-297.
2. Сафонов, А. И. Введение в специализацию на кафедре ботаники и экологии ДонНУ / А. И. Сафонов, Н. С. Захаренкова, Э. И. Мирненко // Донецкие чтения 2016: Образование, наука и вызовы современности: Матер. I Междунар. научн. конф. (Донецк, 16-18 мая 2016 г.). – Донецк: Изд-во ЮФУ, 2016. – С. 196-197.
3. Биогеография: библиографический список литературы 1998-2018 гг. / сост. Д. Д. Пристромова; ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», Научная библиотека, Отдел справочно-библиографической и информационной работы. – Донецк: ДонНУ, 2018. – 36 с.
4. Биогеография: учебник / сост. А. И. Сафонов; ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», Биологический факультет, Кафедра ботаники и экологии. – Изд. 2-е. – Донецк : ДонНУ, 2019. – 409 с.
5. Сафонов, А. И. Преемственность экологического образования в системе «школа – университет – предприятие» / А. И. Сафонов // Экологическая ситуация в Донбассе. – Т. 1. – М.: Изд-во МНЭПУ, 2016. – С. 151-154.
6. Сафонов, А. И. Специфика образовательных технологий на кафедре ботаники и экологии ДонНУ при подготовке студентами выпускных квалификационных работ / А. И. Сафонов // Развитие интеллектуально-творческого потенциала молодежи: из прошлого в современность: Матер. I Междунар. научн.-практич. конф. под общей редакцией С. В. Беспаловой. – Донецк : Изд-во ДонНУ, 2018. – С. 274-275.
7. Сафонов, А. И. Новые виды растений в экологическом мониторинге Донбасса / А. И. Сафонов // Вестник Донецкого национального университета. Серия А: Естественные науки. – 2020. – № 1. – С. 96-100.

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ «ФИЗИКО-ГЕОГРАФИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВА И РЕГИОНА»

Афенченко А.А., Воробченко А.С. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» К ВОПРОСУ О СОХРАНЕНИИ, ИСПОЛЬЗОВАНИИ И РАЗНООБРАЗИИ РАСТИТЕЛЬНОГО МИРА ДОНЕЦКОГО РЕГИОНА	9
Деточенко Л. В., Стерляжникова М. А. ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный социально – педагогический университет» БАЛЬНЕОЛОГИЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ УКРАИНЫ	12
Ефименко В. А. Белорусский государственный университет СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ	15
Ефимова А. Ю. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРИРОДНО-ЗАПОВЕДНОГО ФОНДА ДОНЕЦКОГО КРАЯ	18
Ефимова А. Ю., Аксенова В. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ СТОЧНЫХ ВОД НА ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ РЕКИ СЕВЕРСКИЙ ДОНЕЦ	21
Ефимова А. Ю., Кривоухова Э. Э. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ИЗУЧЕНИЕ КАЧЕСТВА ПОДЗЕМНЫХ ВОД ДОНЕЦКОГО РЕГИОНА И ИХ ХОЗЯЙСТВЕННОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ	24
Ефимова А. Ю., Любицкая В. В. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ВОЗМОЖНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ ГИДРОЛОГИЧЕСКОГО РЕЖИМА РЕК В РЕЗУЛЬТАТЕ КЛИМАТИЧЕСКИХ ИЗМЕНЕНИЙ	27
Ефимова А. Ю., Плужник А. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ИССЛЕДОВАНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ РЕКИ КАЛЬМИУС В ДОНЕЦКЕ	30
Кандауров В. В. ГОУ ВО ЛНР «Луганский государственный педагогический университет» СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ПРИРОДНЫХ ЛАНДШАФТОВ ДОНЕЦКОГО КРЯЖА В АДМИНИСТРАТИВНЫХ ГРАНИЦАХ ЛУГАНСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	33
Проскурня Ю. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет» КОМПЛЕКСНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МИНЕРАЛЬНОГО СЫРЬЯ КАК ЭЛЕМЕНТ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА	36

СЕКЦИЯ «СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УСТОЙЧИВОГО

РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВА И РЕГИОНА»

1. Современные подходы к регулированию экономики региона

Выголко Т. А., Лаврушко А. В. ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет»	39
МЕХАНИЗМ ФОРМИРОВАНИЯ ДЕЕСПОСОБНЫХ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ОБЩИН	
Давлианидзе Я. С., Дорожкина А. С. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	42

ОСОБЕННОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ ПЛАТФОРМ «VERTEX» В НАЛОГОВУЮ СИСТЕМУ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	
Ефимова Т. В. МОУ «Гимназия №70 г. Донецка».....	45
ПРОБЛЕМА ЭМИГРАЦИИ МОЛОДЕЖИ И ПУТИ ЕЕ РЕШЕНИЯ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ	
Закотнюк О. Л., Щигельская А. В. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ДИАГНОСТИКА СОСТОЯНИЯ ОТРАСЛИ РАСТЕНИЕВОДСТВА ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ.....	48
Капыльцова В. В., Доренская Е. В. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» СИСТЕМА СТРАХОВАНИЯ ВКЛАДОВ КАК РЕГУЛЯТОР УРОВНЯ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ ОБЩЕСТВА.....	51
Короп Л. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени М. Туган-Барановского».....	54
ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНО-КУЛЬТУРНОЙ АДАПТАЦИИ И РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПОВ СОЦИАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ	
Кошелева Е. Г., Полшкова М. Ю. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ИНТЕРНЕТ-РЕКЛАМОЙ ТОВАРОВ И УСЛУГ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ.....	58
Краснокутская Н. С. ГОУ ВО ЛНР «Луганский государственный педагогический университет».....	61
ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНОВ ЮГА ЛУГАНЩИНЫ	
Литвинов А. А., Лекомцев А. Л., Ложкина Д. В. ФГБОУ ВО «Удмуртский Государственный Университет».....	64
ТЕНДЕНЦИИ ИЗМЕНЕНИЯ ЧИСЛА СЕЛЬСКИХ НАСЕЛЕННЫХ ПУНКТОВ В СРЕДНЕЙ ПОЛОСЕ РОССИИ (НА ПРИМЕРЕ УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ)	
Орлова Л. В. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ.....	67
Орлова Л. В., Самойленко Ю. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» СОЦИАЛЬНЫЙ ПРОГРЕСС В КОНТЕКСТЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ДОНЕЦКОГО КРАЯ.....	70
Подмаркова И.П. ГОУ ВПО «Донбасская юридическая академия» ЗНАЧЕНИЕ ЦЕНТРАЛЬНОГО РЕСПУБЛИКАНСКОГО БАНКА ДНР В ОБЕСПЕЧЕНИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ.....	73
Полякова А. В., Куценко Е. В. ГО ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского» СОЗДАНИЕ БЛАГОПРИЯТНЫХ УСЛОВИЙ ДЛЯ РАЗВИТИЯ ГОСТИНИЧНОГО ХОЗЯЙСТВА В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ.....	76
Пономарёв А. А. ГОУ ВО «Луганский государственный университет имени Владимира Даля».....	79
ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ В ОЦЕНКЕ СИСТЕМЫ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ	
Салько М. Г., Чаяледдинов А. М. ФГБОУ ВО «Тюменский индустриальный университет».....	82
ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РАЗВИТИЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ОТДЕЛЬНЫХ РЕГИОНОВ РОССИИ	
Сидоров В. П. ФГБОУ ВО «Удмуртский государственный университет» СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕДПОСЫЛКИ НЕУСТОЙЧИВОСТИ ГОРОДСКИХ ТЕРРИТОРИЙ (НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА ИЖЕВСК).....	85
Фоменко В. Г. ГОУ ВПО «Приднестровский государственный университет им.	

Т. Г. Шевченко».....	88
РЕГИОНАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА КАК ИНСТРУМЕНТ УСТОЙЧИВОГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРИДНЕСТРОВСКОЙ МОЛДАВСКОЙ РЕСПУБЛИКИ	
2. Международная экономическая политика в контексте устойчивого развития	
Деточенко Л. В., Чмож В. А. ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный социально-педагогический университет»	
АНАЛИЗ МЕЖДУНАРОДНОГО ТОВАРНОГО ИМПОРТА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ.....	91
Кравченко В. А., Церунян И. Э. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ СУДОСТРОЕНИЯ КИТАЯ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА НАЦИОНАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ КИТАЯ.....	94
Крамаренко А. А., Пушкарь И. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
СИСТЕМА МОТИВАЦИИ ТРУДА ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН.....	97
Маковецкий М. Ю. ЧОУ ВО «Московский университет им. С. Ю. Витте»,	
Ратушняк Я. О. ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве РФ», Омский филиал.....	100
ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	
Маковецкий М. Ю., Рячкин А. Ю. ЧОУ ВО «Московский университет им. С. Ю. Витте»	
ВНУТРЕННИЕ И ВНЕШНИЕ УГРОЗЫ ДЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	103
Орлова Л. В., Малышев Е. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ФИНАНСОВОГО РЫНКА	106
Орлова Л. В., Фальченков В. Е. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
ОПЫТ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В РАЗЛИЧНЫХ СТРАНАХ, ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА ДНР ПРОТИВОДЕЙСТВИЮ КОРРУПЦИИ.....	109
Стрелина Е. Н., Идрисов Т. Ф. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
ИССЛЕДОВАНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ АСПЕКТОВ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ШВЕЦИИ.....	111
Химченко А. Н., Подгорный Р. В. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
К ВОПРОСУ ОБ ЭКОНОМИЧЕСКОМ РОСТЕ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	114
Чижикова О. А., Агаркова В. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СФЕРЫ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ В ДНР НА ПРИМЕРЕ СТРАН ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ.....	117
Шилец Е. С., Сухинина А. О. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет».....	120
АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ МИРОВОГО РЫНКА ПРИРОДНОГО ГАЗА	
Шилова Н. Н., Дерешева А. Н. ФГБОУ ВО «Тюменский индустриальный университет»	
ОЦЕНКА СТРАНОВЫХ РИСКОВ.....	123

3. Макроэкономические процессы в современном мировом экономическом пространстве

Дебердиева Е. М., Вечкасова М. В. ФГБОУ ВО «Тюменский Индустриальный Университет».....	126
ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ КЛАСТЕРНОГО ПОДХОДА В РЕГУЛИРОВАНИИ	

РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОХИМИЧЕСКОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ	
Капыльцова В. В., Пенина М. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
ВЕНЧУРНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ СОВРЕМЕННОЙ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКОЙ.....	129
Маковецкий М. Ю. ЧОУ ВО «Московский университет им. С. Ю. Витте», Соболев В. А. ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации».....	132
ДЕДОЛЛАРИЗАЦИЯ КАК КЛЮЧЕВОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ТРАНСФОРМАЦИИ МИРОВОЙ ВАЛЮТНОЙ СИСТЕМЫ	
Маковецкий С. А., Замиралов Д. А. ГУ «Институт экономических исследований»	
К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ «КРЕАТИВНАЯ ЭКОНОМИКА».....	135
Новикова Н. И. Гуманитарно-педагогическая академия (филиал) ФГАОУ ВО «КФУ им. В. И. Вернадского».....	138
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ	
Оленичева Ю. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
БИФЛЯЦИЯ И МЕТОДЫ ЕЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ.....	141
Оленичева Ю. А., Кравченко Д.Ю. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
РОЛЬ ИННОВАЦИЙ В МАКРОЭКОНОМИКЕ.....	144
Орлова Л. В., Бибикова А. В. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ КРИЗИСОВ ДЛЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ.....	147
Хромов Н. И. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
СИСТЕМА ОБРАЗОВАНИЯ КАК БАЗОВЫЙ ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА.....	150

4. Государственное управление и регулирование социально-экономических проблем

Бородина О. А. ГУ «Институт экономических исследований»,	
Лашко А. А. ОО ВПО «Донецкая академия транспорта»	
НАПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ УГОЛЬНОЙ ОТРАСЛИ.....	153
Брагина Э. Н. ФГБОУ ВО «Тюменский индустриальный университет»	
ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКИХ КОММУНИКАЦИЙ НА ОСНОВЕ SEO-АНАЛИЗА ОФИЦИАЛЬНЫХ САЙТОВ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ.....	156
Зайцева А. М., Павлик С. Н. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
КАДРОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В АСПЕКТЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ.....	159
Закотнюк О. Л., Юшко А. В. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПАТРИОТИЗМ В СИСТЕМЕ РЕГИОНАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ.....	162
Ильченко А.А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского».....	165
ИНСТИТУТЫ, ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ	
Лисянская И. И., Медовкина А. Э. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАТЕГИЙ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННО-ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ.....	168

Капыльцова В. В., Красножён Ю. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет».....	171
К ВОПРОСУ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМ РАЗВИТИЕМ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	
Кошелева Е. Г., Леонтьева Л. Н. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	173
Кошелева Е. Г., Маркина И. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫМ РАЗВИТИЕМ ОБРАЗОВАНИЯ	176
Крамаренко А. А., Евтушенко Р. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ПРИКЛАДНЫЕ АСПЕКТЫ ИНДЕКСНОГО УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМ РАЗВИТИЕМ РЕГИОНА: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА	179
Оленичева Ю. А., Символокова Ц. Ю. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет».....	182
УПРАВЛЕНИЕ СИСТЕМОЙ ОБРАЗОВАНИЯ КАК АСПЕКТ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВА	
Оленичева Ю. А., Шедания Э. Б. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ПАРАДИГМА РАЗВИТИЯ ФЕНОМЕНА ОРГАНИЗОВАННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПРЕСТУПНОСТИ	185
Орлова Л. В., Кучер В. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ВЕДЕНИЕ БИЗНЕСА В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ	188
Орлова Л. В., Иванова В. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ КРИЗИСНЫХ СИТУАЦИЙ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВА	191
Орлова Л. В., Орлова А. С. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ОСНОВНЫЕ ФОРМЫ И МЕТОДЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ДНР	194
Орлова Л. В., Алёшкина О. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В СФЕРЕ АНТИКРИЗИСНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ	197
Орлова Л. В., Кононенко А. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» СОДЕРЖАНИЕ ОСНОВНЫХ ПРИНЦИПОВ ПОЛИТИКИ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ	200
Пелашенко А. В. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ПРОСТРАНСТВЕННАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ РЕСУРСОВ ПРИ УПРАВЛЕНИИ ЭКОНОМИКОЙ РЕГИОНА С ОСОБЫМ СТАТУСОМ	203
Полшков Ю. Н., Мишенин Ю. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКОЙ: ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ	206
Шилова Н. Н., Хорсов А. Н. ФГБОУ ВО «Тюменский индустриальный университет» СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ	209
Шумаева Е. А., Скорик А. Ю. ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет».....	212
МОДЕРНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ КАК ФАКТОР УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВА	
Шумаева Е. А., Первусяк Н. И. ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет».....	216
К ВОПРОСУ ОБ ОСОБЕННОСТЯХ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В ГОСУДАРСТВЕННОМ УПРАВЛЕНИИ	

5. Аспекты устойчивого развития субъектов хозяйствования

Бурганов Р.А., Ханафеев Б.М., ФГБОУ ВО «Казанский государственный энергетический университет».....	219
ВЕРОЯТНОСТЬ БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ	
Горчакова И. А., Алексеев В. Э. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
О КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОМПАНИИ В ЭЛЕКТРОННОМ ПРОСТРАНСТВЕ.....	222
Гладкий Н. А. ГО ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени М. Туган-Барановского».....	224
СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО: ПРОТИВОРЕЧИЯ И ИХ ПРОЯВЛЕНИЯ	
Давлианидзе Я. С., Чайковский Н. С. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет».....	227
ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ КАК ЭЛЕМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	
Воловик Д. П. ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный социально- педагогический университет».....	230
ГОРОДСКОЙ ЭЛЕКТРИЧЕСКИЙ ТРАНСПОРТ РОССИИ В КОНЦЕ ХХ – НАЧАЛЕ XXI ВЕКА	
Климкович Н. И. Академия управления при Президенте Республики Беларусь.....	233
СИСТЕМА КОНТРОЛЛИНГА В ОРГАНИЗАЦИИ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ	
Кошелева Е. Г., Некрасов М. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
ИННОВАЦИОННЫЕ ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕДУЦИРУЮЩЕ НЕГАТИВНОЕ ВОЗДЕЙСТВИЕ НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ.....	236
Кошелева Е. Г., Чернявская Т. Г. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
ОЦЕНКА ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ.....	240
Лазаренко Н. В., Жиляева К. А. ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы при Главе Донецкой Народной Республики»	243
РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ОСНОВНЫМ КАПИТАЛОМ ФИРМЫ	
Лукьянченко Н. Д., Очеретко Т. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РЕАЛИЗАЦИИ ЭФФЕКТИВНОЙ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ.....	246
Маковецкий М.Ю., Рядчин А.Н. ЧОУ ВО «Московский университет им. С. Ю. Витте»	
ПОСТРОЕНИЕ КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОЙ СТРАТЕГИИ НА ПРЕДПРИЯТИИ СРЕДНЕГО БИЗНЕСА И ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПУТЕЙ ЕЕ ОПТИМИЗАЦИИ.....	249
Орлова Л. В., Павлик С. Н. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
ФАКТОРЫ, ОБУСЛАВЛЯЮЩИЕ КРИЗИСНОЕ СОСТОЯНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ.....	252
Орлова Л. В., Рыбалко А. В. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
РАЗРАБОТКА МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ.....	255
Орлова Л. В., Шумилова Э. С. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
ЭФФЕКТИВНОСТЬ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ В ДНР	258
Орлова Л. В., Яцкiv Д. Ю. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ КАК НАПРАВЛЕНИЕ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ.....	261
Романова Н. В. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВЫСОКОГО УРОВНЯ КАЧЕСТВА ТРУДОВОЙ ЖИЗНИ НА	

ПРОИЗВОДСТВЕННОМ УРОВНЕ.....	264
Хлебенских Л. В., Сорокина В. Ю. ФГБОУ ВО «Белгородский государственный технологический университет им. В. Г. Шухова».....	267
ИНСТРУМЕНТАРИЙ КОНТРОЛЛИНГА – ДОХОДНАЯ ЧАСТЬ И МАРЖА	
Шемякина Н. В., Никитина Н. В. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА КАК ИНСТРУМЕНТ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ	
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	269
Шилова Н. Н., Дружинина Ю. В. ФГБОУ ВО «Тюменский индустриальный университет».....	272
МЕТОДИКА ОЦЕНКИ РЕСУРСНОГО ПОТЕНЦИАЛА КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ	

6. Технологии и тренды концепции устойчивого развития

Ахметова Г. З., Маковецкий М. Ю. ЧОУ ВО «Московский университет им. С. Ю. Витте».....	275
РОЛЬ ЦИФРОВИЗАЦИИ В ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ	
Белодед Н. И., Бжезинская Е. В., Пивоварчик В. С. «Академия управления при Президенте Республики Беларусь».....	278
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ WINDOWS-ПРОГРАММИРОВАНИЯ ДЛЯ СОЗДАНИЯ ПРИЛОЖЕНИЯ «СИСТЕМА УЧЕТА ТАЛОНОВ В ПОЛИКЛИНИКЕ»	
Бойко А. Н. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ КАК ОСНОВА УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ.....	280
Бурла М. П., Бурла О. Н. ГОУ ВПО «Приднестровский государственный университет» SWOT-АНАЛИЗ КАК ИНСТРУМЕНТ ОЦЕНКИ ПОТЕНЦИАЛА УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРИДНЕСТРОВЬЯ.....	283
Валевич Ю. В. УО «Белорусский государственный университет» УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ И ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ.....	285
Выголко Т. А., Пахущий В. В. ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет».....	288
РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	
Гриневская С. Н. ГУ «Институт экономических исследований» УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ ТЕРРИТОРИЙ.....	291
Дубель В. М. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И РЕГИОНАЛИСТИКА В КОНТЕКСТЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ.....	294
Завьялова Д. А. ФГБОУ ВО «Поволжский государственный технологический университет».....	297
ВЗАИМОСВЯЗЬ КАТЕГОРИЙ «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ» И «УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ»	
Ивлев Р. А. ФГБОУ ВО «Омский государственный технический университет»..... ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ ДОПОЛНЕННОЙ РЕАЛЬНОСТИ В РЕКЛАМЕ	268

Королькова Е. М., Андрющенко А. В. ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный технический университет».....	299
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ CRM – СИСТЕМ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА	
Кошелева Е. Г., Ибрагимхалилова Д. В. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	302
ДЕТЕРМИНАНТЫ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ТЕРРИТОРИИ КАК ФАКТОРЫ, ОБЕСПЕЧИВАЮЩИЕ ЕЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ	
Кужелева А. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ПОЛОЖЕНИЙ ШКОЛ ДИЗАЙНА И ПЛАНИРОВАНИЯ В КОНТЕКСТЕ СТРАТЕГИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ.....	305
Маковецкий М. Ю., Ивлев Р. А. ФГБОУ ВО «Омский государственный технический университет».....	308
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ ДОПОЛНЕННОЙ РЕАЛЬНОСТИ В РЕКЛАМЕ	
Морозова Ю. Э. УО «Белорусский государственный университет»	
ИНОВАЦИОННЫЕ ФОРМЫ ИНТЕГРАЦИИ ОБРАЗОВАНИЯ, НАУКИ И БИЗНЕС-СООБЩЕСТВА КАК АСПЕКТ ИНОВАЦИОННОГО ОБНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ.....	311
Приходько В. В., Селезнев А. В. ГО ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени М. Туган-Барановского»	
УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ: МОДЕЛИ И ГЛОБАЛЬНЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ.....	314
Резепин А. В. ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)»	
СВЯЗАННОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА КАК ФАКТОР УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА.....	317

СЕКЦИЯ «ОСОБЕННОСТИ МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА»

Бублик Я. В. ГОО ВПО «Донецкий национальный медицинский университет им. М. Горького», Бублик Е. М. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
ОСОБЕННОСТИ ДИСТАНЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ КАК ИНОВАЦИОННАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ МОДЕЛЬ	320
Гавенко Н. В. МОУ «Школа №118 г. Донецка».....	323
РАЗВИТИЕ КРИТИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ НА УРОКАХ ГЕОГРАФИИ	
Дзигора О. В. МОУ «ЛИЦЕЙ №1 «ЛИДЕР» ГОРОДА МАКЕЕВКИ»,	
ФОРМИРОВАНИЕ ЭКОЛОГО-ГЕОГРАФИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ УЧАЩИХСЯ ЧЕРЕЗ ИЗУЧЕНИЕ ПРОБЛЕМ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ НА УРОКАХ ГЕОГРАФИИ.....	326
Дробышевская Т. В., Тарасова Е. С. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет».....	329
О МЕТОДИКЕ ИЗУЧЕНИЯ УРБАНИЗАЦИИ В ШКОЛЬНОМ КУРСЕ ГЕОГРАФИИ	
Ефимова А. Ю. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
ПОИСКОВО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ БУДУЩИХ УЧИТЕЛЕЙ ГЕОГРАФИИ – КАЧЕСТВЕННЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ ИХ КОМПЕТЕНТНОСТИ.....	332
Закотнюк О. Л., Рябцева Н. А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»	
ИНСТРУМЕНТАРИЙ ПОВЫШЕНИЯ МОТИВАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ К	

ИЗУЧЕНИЮ ГЕОГРАФИИ В СРЕДНЕЙ ШКОЛЕ.....	335
Корниенко Е. В., Михалёва Н. В. ЧОУ ВО «Таганрогский институт управления и экономики»	339
ПРОЕКТ ПО ПОВЫШЕНИЮ КВАЛИФИКАЦИИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ УПРАВЛЕНИЯ КАПИТАЛЬНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА ГОРОДА ТАГАНРОГА	
Лобыгин А. Н. ФГБОУ ВО «Удмуртский государственный университет» КОЛЛЕКТИВНЫЕ ФОРМЫ ПРОВЕДЕНИЯ ПРАКТИКУМОВ НА УРОКАХ ГЕОГРАФИИ.....	342
Оленичева Ю.А., Пашкова Н.А. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ В ДНР.....	345
Оленичева Ю.А., Терещенко О.В. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА ОБРАЗОВАНИЯ В ДНР	348
Панкина В. Е. ГОУ ДПО «Донецкий Республиканский институт дополнительного педагогического образования».....	351
РАВИТИЕ ПОЛИКУЛЬТУРНОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ УЧАЩИХСЯ НА УРОКАХ ГЕОГРАФИИ	
Сафонов А. И. ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» СПЕЦИФИКА ИЗУЧЕНИЯ БИОГЕОГРАФИИ В ДОНЕЦКОМ НАЦИОНАЛЬНОМ УНИВЕРСИТЕТЕ.....	354

Научное издание

**Географические и экономические исследования в контексте устойчивого развития
государства и региона**

Материалы международной научно-практической конференции
(Донецк, 12-13 ноября 2020 г.)

Ответственный за выпуск
Закотнюк Оксана Леонидовна
ГОУ ВПО «ДонНУ»

Оргкомитет конференции не несёт ответственности за достоверность
информации, представленной в рукописях
Напечатано с оригинал-макета, предоставленного авторами

Под общей редакцией:
Кошелева Е.Г.
Ответственный за выпуск:
Закотнюк О.Л.

Дизайн обложки:
Технический редактор: Рябцева Н.А.
Компьютерная верстка: Кирьязиева И.А.

Адрес оргкомитета
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
Ул. Челюскинцев, 186

ГЕОГРАФИЯ УЧАСТНИКОВ КОНФЕРЕНЦИИ

II Международная научно-практическая конференция
«Географические и экономические исследования в контексте устойчивого
развития государства и региона»



12-13 ноября 2020 г.

Донецк